WWW.KTM.COM

JAHRESFINANZBERICHT 09/10

inklusive der Konzernabschlüsse über die Periode 1. September 2009 bis 31. August 2010
sowie über die Periode 1. September 2010 bis 31. Dezember 2010

»ANNUAL FINANCIAL REPORT 09/10

including the group financial statements for the period September 1, 2009
to August 31, 2010 and for the period September 1, 2010 to December 31, 2010

KTM POWER SPORTS AG

INHALT
» CONTENT

DAS UNTERNEHMEN
THE COMPANY

VORWORT *FOREWORD* 6 > 7

ZIEL UND STRATEGIE *GOAL AND STRATEGY* 8 > 9

KTM-GRUPPE *KTM GROUP* 10 > 33

CORPORATE-GOVERNANCE-BERICHT
CORPORATE GOVERNANCE REPORT

BERICHT DES AUFSICHTSRATESY *REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD* 36 > 39

ORGANE DER GESELLSCHAFT *BOARD* 40 > 45

- DER VORSTAND *THE MANAGEMENT BOARD* 40 > 42
- DER AUFSICHTSRAT *THE SUPERVISORY BOARD* 43 > 44
- AUSSCHÜSSE DES AUFSICHTSRATES *SUPERVISORY BOARD COMMITTEES* 44
- VERGÜTUNGEN *COMPENSATIONS* 45
- UNABHÄNGIGKEIT DER AUFSICHTSRATSMITGLIEDER *INDEPENDENCE OF SUPERVISORY BOARD MEMBERS* 45
- DIRECTORS´ DEALING *DIRECTORS' DEALING* 45

CORPORATE GOVERNANCE BEI KTM *CORPORATE GOVERNANCE AT KTM* 46 > 49

- COMPLY OR EXPLAIN *COMPLY OR EXPLAIN* 46 > 47
- EMITTENTEN-COMPLIANCE-VERORDNUNG (ECV) *COMPLIANCE REGULATION FOR ISSUERS* 47
- OFFENLEGUNG DER HONORARE DES WIRTSCHAFTSPRÜFERS *DISCLOSURE OF AUDITORS' FEES* 48
- RISIKOMANAGEMENT *RISK MANAGEMENT* 48

INVESTOR RELATIONS *INVESTOR RELATIONS* 50 > 53

- INVESTOR-RELATIONS-TÄTIGKEIT *INVESTOR RELATIONS SERVICES* 50
- DIE KTM-AKTIE *THE KTM SHARE* 51 > 53

KONZERN-LAGEBERICHT
GROUP REPORT

GESCHÄFTSVERLAUF *BUSINESS DEVELOPMENT* 54 > 55

UMSATZENTWICKLUNG *SALES DEVELOPEMENT* 55

ENTWICKLUNG NACH PRODUKTGRUPPEN *DEVELOPMENT BY PRODUCT GROUPS* 55

ABSATZ NACH PRODUKTGRUPPEN *SALES BY PRODUCT GROUPS* 56 > 57

ABSATZ NACH REGIONEN *SALES BY REGIONS* 57

ERGEBNISANALYSE *PERFORMANCE ANALYSIS* 58 > 59

BILANZANALYSE *BALANCE SHEET ANALYSIS* 60 > 61

LIQUIDITÄTSANALYSE *LIQUIDITY ANALYSIS* 62

INVESTITIONEN *INVESTMENTS* 63

MITARBEITER *STAFF* 63

FORSCHUNG & ENTWICKLUNG *RESEARCH & DEVELOPEMENT* 63

RENNSPORT *RACING* 63

FINANZINSTRUMENTE *FINANCIAL INSTRUMENTS* 64

QUALITÄT *QUALITY* 64

RISIKOBERICHT *RISK REPORT* 64

NACHHALTIGKEIT *SUSTAINABILITY* 64 > 66

EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG *FACTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE* 67

ANGABEN GEMÄSS § 243 a UGB *SPECIFICATIONS PURSUANT TO § 243 a UGB (AUSTRIAN COMMERCIAL CODE)* 67 > 68

AUSBLICK *OUTLOOK* 68

KONZERNABSCHLUSS/-ANHANG
CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS & NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS

KONZERNABSCHLUSS *CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS* 70 > 76

KONZERNANHANG *NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS* 77 > 143

BERICHT DES ABSCHLUSSPRÜFERS *REPORT OF THE CERTIFIED AUDITOR* 144 > 146

ERKLÄRUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER *STATEMENT BY THE AUTHORIZED REPRESENTATIVES* 147

FINANZKALENDER *FINANCIAL CALENDAR* 148

VORSTAND
» *MANAGEMENT BOARD*

Stefan Pierer, Friedrich Roithner, Viktor Sigl, Harald Plöckinger, Hubert Trunkenpolz – Vorstand der KTM Power Sports AG und/oder KTM-Sportmotorcycle AG

Stefan Pierer, Friedrich Roithner, Viktor Sigl, Harald Plöckinger, Hubert Trunkenpolz – Management Board of KTM Power Sports AG and/or KTM-Sportmotorcycle AG

Stefan Pierer, Friedrich Roithner, Viktor Sigl, Harald Plöckinger, Hubert Trunkenpolz – Vorstand der KTM Power Sports AG und/oder KTM-Sportmotorcycle AG

Stefan Pierer, Friedrich Roithner, Viktor Sigl, Harald Plöckinger, Hubert Trunkenpolz – Management Board of KTM Power Sports AG and/or KTM-Sportmotorcycle AG

VORWORT DES VORSTANDSVORSITZENDEN
» FOREWORD OF THE CHIEF EXECUTIVE OFFICER

Sehr geehrte Damen und Herren!

Das abgelaufene Geschäftsjahr 2009/10 war für die KTM-Gruppe extrem herausfordernd!

Hausaufgaben gemacht

Die eingeleiteten Restrukturierungsmaßnahmen des Vorjahres konnten vor dem Hintergrund des weiterhin schwierigen gesamtwirtschaftlichen Umfeldes rasch und erfolgreich und zu einer höchst wettbewerbsfähigen Kostenstruktur abgeschlossen werden.

Im Geschäftsjahr 2009/10 wurde darüber hinaus ein Fokus auf die Entwicklung einer neuen Motorengeneration und somit auf die Serienentwicklung der neuen Motocross-Generation und der 125–350-ccm-Straßen-Einsteigermodelle gelegt. Die 100 %-Übernahme und Integration der griechischen Vertriebsgesellschaft wurde ebenfalls erfolgreich abgeschlossen.

Mit der Verringerung des Working Capitals konnte die Nettofinanzverschuldung um 93,2 Mio. EUR auf 150,2 Mio. EUR zum 31.12.2010 reduziert werden. Das Gearing verbesserte sich somit wesentlich auf 85 % gegenüber 181 % zum 31.08.2009. Mit Wirksamkeit 01.01.2011 ist es weiters gelungen, die Finanzierungskosten der KTM-Gruppe deutlich zu reduzieren.

Marktanteile gewonnen

Der Markt in Nordamerika verringerte sich 2010 nochmals um rund 18 % und der europäische Markt um weitere rund 13 % gegenüber dem Vorjahr. Trotz dieses Rückgangs konnten wir unsere Marktposition ausweiten und die Marktanteile verdoppeln.

Auf Grund der Einführung der neuen Enduro-Competition-Modelle bzw. 125-ccm-Straßenmodelle konnte der Absatz 2010 (16 Monate) auf ca.

Dear Sir or Madam:

The 2009-10 business year proved to be extremely challenging for the KTM Group.

Homework Done

Although the general economic environment was still difficult, we succeeded in rapidly completing the restructuring measures started last year to achieve a highly competitive cost structure.

In business year 2009–10 we also focused on developing a new generation of engines and therefore on volume production development of the new motocross generation and the entry-level 125-350 cc street models. Another notable success was completing the takeover and integrating the entire Greek distribution company.

Having reduced working capital, net financial debt was down EUR 93.2 million to EUR 150.2 million as of December 31, 2010. The gearing ratio was therefore much improved at 85% compared to 181 % as of August 31, 2009. Effective January 1, 2011 we also succeeded in substantially reducing the KTM Group's financing costs.

Market Shares Gained

In 2010 the market in North America again fell by some 18% and the European market was down another 13% on the previous year. Despite this decrease, we strengthened our market position and doubled the market shares.

Thanks to the launch of the new enduro competition models and 125 cc street models, sales rose to the 85,000 unit mark in 2010 (16 months).

85.000 Fahrzeuge erhöht werden. Im Geschäftsjahr 2009/10 erzielte die KTM-Gruppe bei 85.543 verkauften Fahrzeugen einen Umsatz von 591,4 Mio. EUR, wobei auf Grund der Umstellung des Bilanzstichtages auf den 31.12. das Wirtschaftsjahr 16 Monate umfasste.

In business year 2009–10 the KTM Group achieved a turnover of EUR 591.4 million with 85,543 units sold. However, changing the balance sheet date to December 31 meant that the business year was 16 months this time.

Liquidität gestärkt

Im April 2010 konnte die Kapitalerhöhung gegen Sach- sowie Bareinlage erfolgreich durchgeführt werden. Dies führte zu einer Stärkung der Eigenkapitalbasis um rund 43 Mio. EUR durch Begebung von 2.529.000 neuen Inhaberaktien. Ein Bezugsrecht hatten ausschließlich bestehende Aktionäre. Bajaj Auto International Holding B.V. hat jene neuen Aktien, für die keine Bezugsrechte ausgeübt wurden, aufgegriffen.

Liquidity Improved

In April 2010 the capital was successfully increased by contributions in cash and in kind. The 2,529,000 new bearer shares issued led to the equity base growing by some EUR 43 million. Only existing shareholders had subscription rights, but Bajaj Auto International Holding B.V. purchased the new shares for which subscription rights were not exercised.

Das Grundkapital der KTM Power Sports AG erhöht sich durch die Kapitalerhöhung gegen Bar- und gegen Sacheinlage von 7.580.000 EUR auf 10.109.000 EUR. Die neuen Aktien sind ab 01.09.2010 dividendenberechtigt.

Given the capital increase by contributions in cash and in kind, KTM Power Sports AG's equity rose from EUR 7,580,000 to EUR 10,109.000. The new shares have been entitled to dividends since September 1, 2010.

Wachstumsmärkte und -produkte definiert

KTM setzt weiterhin auf innovative Produkte für die Zukunft und hat mit der Präsentation des Zero Emission Motorcycles (Freeride) einen weiteren innovativen Schritt in die Zukunft von KTM gesetzt. Einen Schwerpunkt wird die KTM-Gruppe auf die Erschließung neuer Märkte, vor allem auf die bisher noch nicht bearbeiteten Wachstumsmärkte (Emerging Markets), insbesondere Brasilien, legen, wo im abgelaufenen Geschäftsjahr bereits eine Tochtergesellschaft gegründet wurde.

Growth Markets and Products Defined

KTM continues to believe in the importance of pioneering products and took another innovative step into the future by presenting the zero emissions motorcycle (freeride). The KTM Group will focus on developing new markets, above all the emerging markets that have not been targeted to date, in particular Brazil where a subsidiary was established in the past business year.

Strategische Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. vertieft

Die Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. in der Entwicklung und Produktion von gemeinsamen Street-Motorrädern (125–350 ccm) wurde erfolgreich fortgesetzt. Der Serienstart des ersten Modells (125 ccm) erfolgte Anfang März 2011. Nach den jüngsten Zukäufen hat die Bajaj Auto Ltd. ihren Anteil an der KTM Power Sports AG auf nunmehr 38,08% erhöht und sohin die strategische Bedeutung der Kooperation für beide Seiten weiter untermauert.

Strategic Cooperation with Bajaj Auto Ltd. Strengthened

We continued to cooperate successfully with Bajaj Auto Ltd. in the development and production of joint street motorcycles (125-350 cc). The first model (125 cc) went into production at the beginning of March 2011. Following the latest stock purchases, Bajaj Auto Ltd. has now increased its share in KTM Power Sports AG to 38.08% and therefore further bolstered the strategic importance of cooperation for both sides.

Besonders möchte ich den KTM-Mitarbeitern danken, die trotz der schwierigen Rahmenbedingungen mit vollem Einsatz und Engagement für die Wiedererstarkung von KTM gearbeitet haben. Aber auch die nachhaltige Zusammenarbeit mit unseren Händlern sowie Importeuren hat sich im abgelaufenen Geschäftsjahr bewährt.

May I extend special thanks to the KTM staff who, despite the difficult economic conditions, have worked so hard and been so dedicated to helping KTM regain its strength. Furthermore, long-term cooperation with our dealers and importers has also proved its worth over the past business year.

Ich bin davon überzeugt, dass KTM mithilfe des Einsatzes und der Motivation der Mitarbeiter, der Händler und Importeure sowie durch das Vertrauen der Aktionäre die Zukunft mit neuen Modellen gestalten wird!

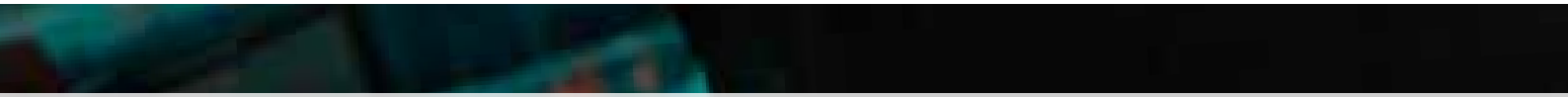
I am convinced that with commitment and motivation on the part of the staff, dealers and importers, and confidence on the part of the shareholders KTM will design the future with their new models!

DI Stefan Pierer, CEO

Stefan Pierer, CEO

ZIEL UND STRATEGIE
» GOAL AND STRATEGY

KTM 125 DUKE



KTM ist und bleibt ein Premium-Hersteller von leistungsstarken und rennsporttauglichen Fahrzeugen für den Offroad- und Street-Einsatz. Durch fortwährende Innovation und führendes Design gewährleisten wir diese Performance. Unser langfristiges Ziel ist es, zum profitabelsten Motorradhersteller und zur führenden Power-Sports-Marke in Europa zu werden. Hierfür konzentrieren wir uns auf den weiteren Ausbau unserer Position in allen Marktsegmenten sowie auf die Erschließung neuer Segmente.

KTM is a premium manufacturer of high-performance and race-ready vehicles in the off-road and street sectors. What enables us to guarantee such performance is innovation and design. Our long-term goal is to become the most profitable motorcycle manufacturer and the leading power sports brand in Europe. To achieve it, we focus on further consolidating our position in all existing market segments and developing new ones.

Das Produktportfolio wird sowohl durch Motorräder mit kleinen und höheren Leistungsklassen sowie durch mehrspurige Fahrzeuge erweitert. Ein neues Segment werden wir mit den kleinmotorigen Street-Motorrädern erschließen, die wir gemeinsam mit Bajaj Auto Ltd. entwickeln. Unsere Street-Produktpalette wird damit nach unten abgerundet und stärker denn je einer jungen, motorradbegeisterten Klientel zugänglich gemacht. Mit der Markteinführung des ersten Superbikes „Made in Austria“, der 1190 RC8, haben wir unsere Akzeptanz als Premium-Hersteller im Street-Bereich nachhaltig gestärkt. Neue innovative Akzente im Automobilbereich haben wir mit der Entwicklung des Supersportwagens X-Bow gesetzt und unseren Kunden damit den Zugang zur Formel-1-Technik im Straßengebrauch ermöglicht.

We are currently not only expanding our product portfolio with motorcycles in smaller and higher performance classes, but also with four-wheel vehicles. A new segment we are targeting is with the small-engined street motorcycles that we develop together with Bajaj Auto Ltd. These bikes will also extend our street product range downwards, making it accessible to a younger age group of motorcycle enthusiasts. The market launch of our superbike, the 1190 RC8, has significantly increased our acceptance as the premium manufacturer in the street segment. Developing the X-Bow premium sports car has allowed us to set innovative new trends in the automotive market and give our customers access to Formula-One-technology for their own use on the road.

Unser erfolgreiches Engagement vor allem im Offroad-Rennsport stärkt die Marke KTM und die Marktposition nachhaltig. Die nahtlose Überleitung der Technologie aus dem Rennsport in die Serienprodukte ist dabei ein zentraler strategischer Bestandteil.

Our successful commitment to racing, particularly off-road, strengthens the KTM brand and our market position in the long term. As a result, adaptation of the technology used in motor sport for series production products plays a central role in our strategy.

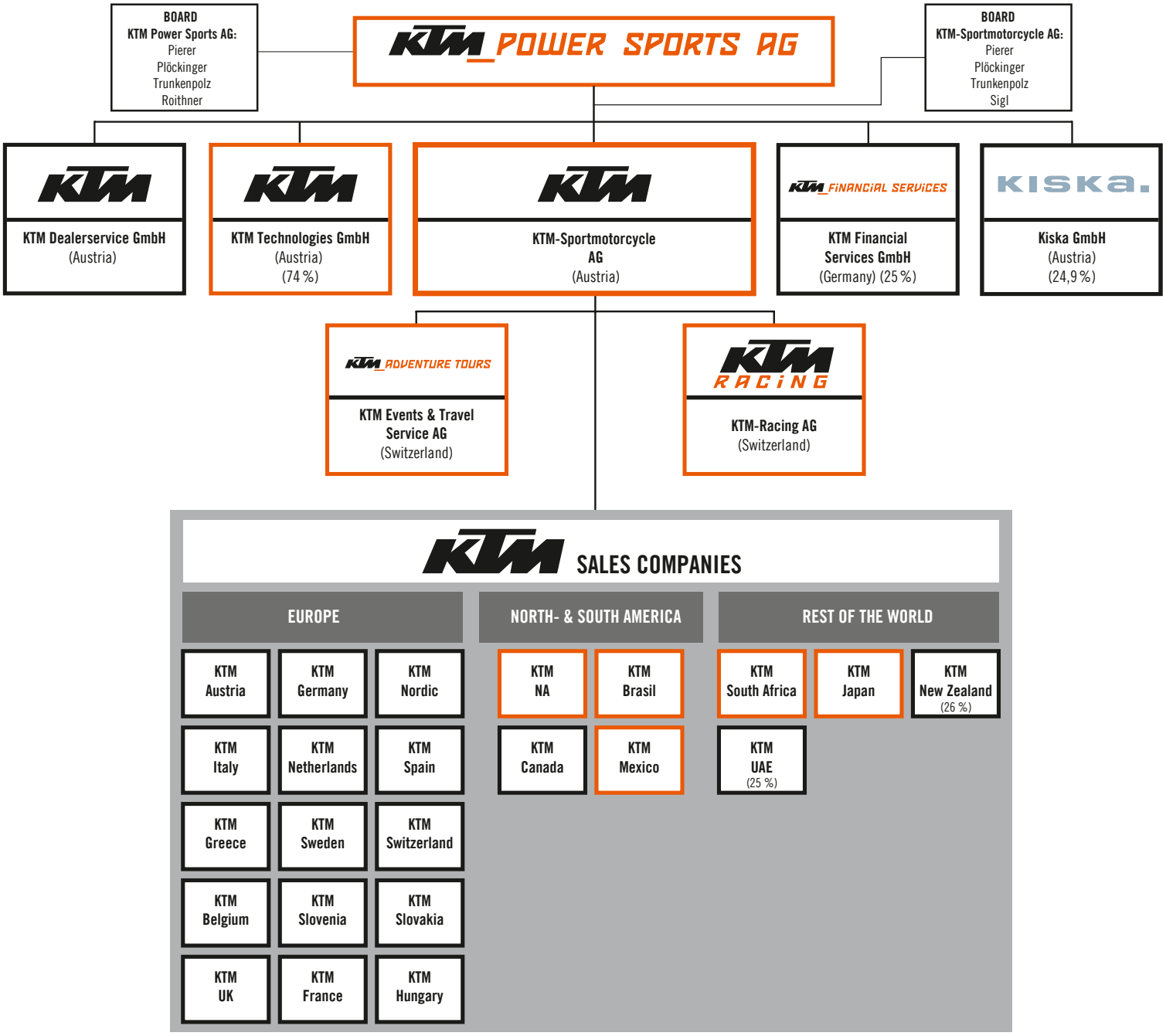
Die Erweiterung des Produktportfolios und die Erschließung von neuen Nischen sind wesentliche Bestandteile in unserer langfristigen Wachstumsplanung. Die strategischen Schwerpunkte liegen daher in der Forschung & Entwicklung, der Weiterentwicklung des Vertriebsnetzes und einer effizienten Zulieferstruktur.

The cornerstones of our long-term growth strategy are expanding the product range and developing new niches. Our strategic focus therefore lies in research and development, further expansion of the distribution network, and an efficient supply structure.

Die Nähe zu unseren Kunden fördern wir durch die KTM-Händler, die das Kundenfeedback und mögliche Markttrends an uns weitergeben. Ihre Professionalität und Kundenorientierung sind ein wesentlicher Bestandteil unseres Erfolges. Wir sind daher bemüht, die Partnerschaft mit unseren Händlern, die auf Vertrauen und Fairness basiert, nachhaltig zu fördern. Unser umfangreiches Produktportfolio und das eigens entwickelte Store-Konzept ermöglichen unseren Händlern, alleine durch den Vertrieb von KTM-Produkten ein ertragreiches Geschäft zu betreiben.

We maintain close contact with our customers through the KTM dealers who pass on customer feedback and potential market trends to us. Their professionalism and customer orientation are an integral part of our success. Consequently, we strive to promote sustainable partnerships with our dealers based on trust and fairness. Our comprehensive product portfolio and a specially developed store concept make it possible for dealers to operate a profitable business just by selling KTM products.

KTM POWER SPORTS AG
» *KTM POWER SPORTS AG*



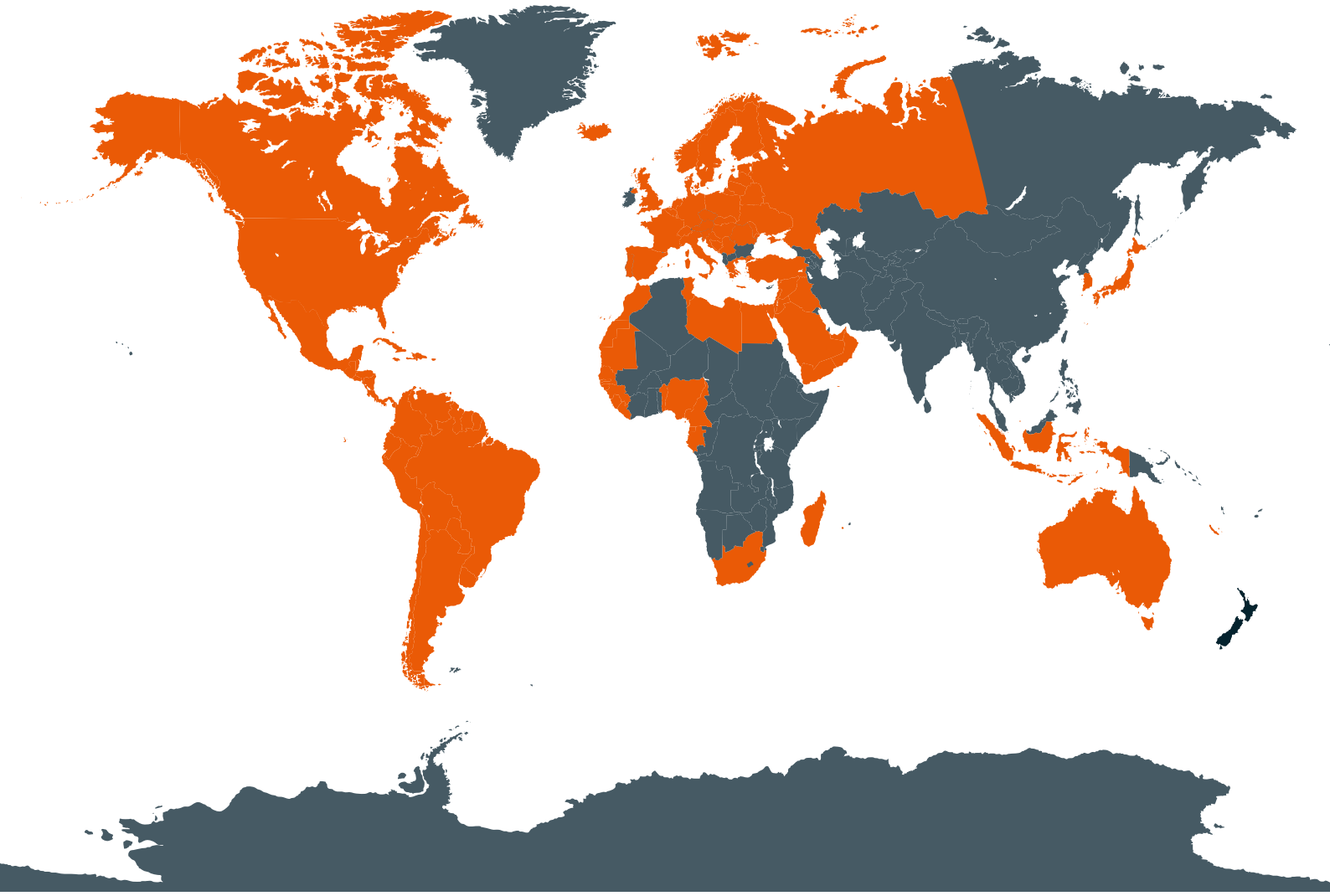
Vollkonsolidierung
Full consolidation

At equity/zu Anschaffungskosten
At equity / At purchase costs

Status: Jänner 2011
As of January 2011

Alle Beteiligungen 100 %, wenn nicht anders angegeben
All investments 100 % unless otherwise stated

Ohne nicht operativ tätige Gesellschaften
Without non-operative companies



Die KTM Power Sports AG notiert seit Dezember 2003 an der Wiener Börse und bildet das Dach über der KTM-Gruppe. In der KTM-Gruppe haben wir neben der KTM-Sportmotorcycle AG die KTM Dealerservice GmbH, die KTM Technologies GmbH sowie die Beteiligungen an der KTM Financial Services GmbH und der Kiska GmbH zusammengefasst.

Listed on the Vienna Stock Exchange since December 2003, KTM Power Sports AG is the umbrella organization of the KTM Group. The KTM Group includes besides KTM-Sportmotorcycle AG, KTM Dealerservice GmbH, KTM Technologies GmbH and shareholdings in KTM Financial Services GmbH and Kiska GmbH.

In der Division Sportmotorcycle (KTM-Sportmotorcycle AG) entwickeln und produzieren wir rennsporttaugliche Offroad- und Street-Motorräder sowie ATVs. Als Tochtergesellschaften der KTM-Sportmotorcycle AG gehören die KTM-Racing AG sowie die KTM Events & Travel Service AG ebenfalls zur KTM-Gruppe.

In the Sportmotorcycle Division (KTM-Sportmotorcycle AG) we develop and manufacture race-ready off-road and street motorcycles as well as ATVs. Two subsidiaries of KTM-Sportmotorcycle AG, KTM-Racing AG and KTM Events & Travel Service AG, also belong to the KTM Group.

Die KTM-Produkte vertreiben wir über 22 Vertriebsgesellschaften und zwei Joint-Venture-Unternehmen in Dubai und Neuseeland weltweit an rund 1.200 eigenständige Händler.

We sell KTM products worldwide to some 1,200 independent dealers through 22 sales companies and two joint ventures based in Dubai and New Zealand.

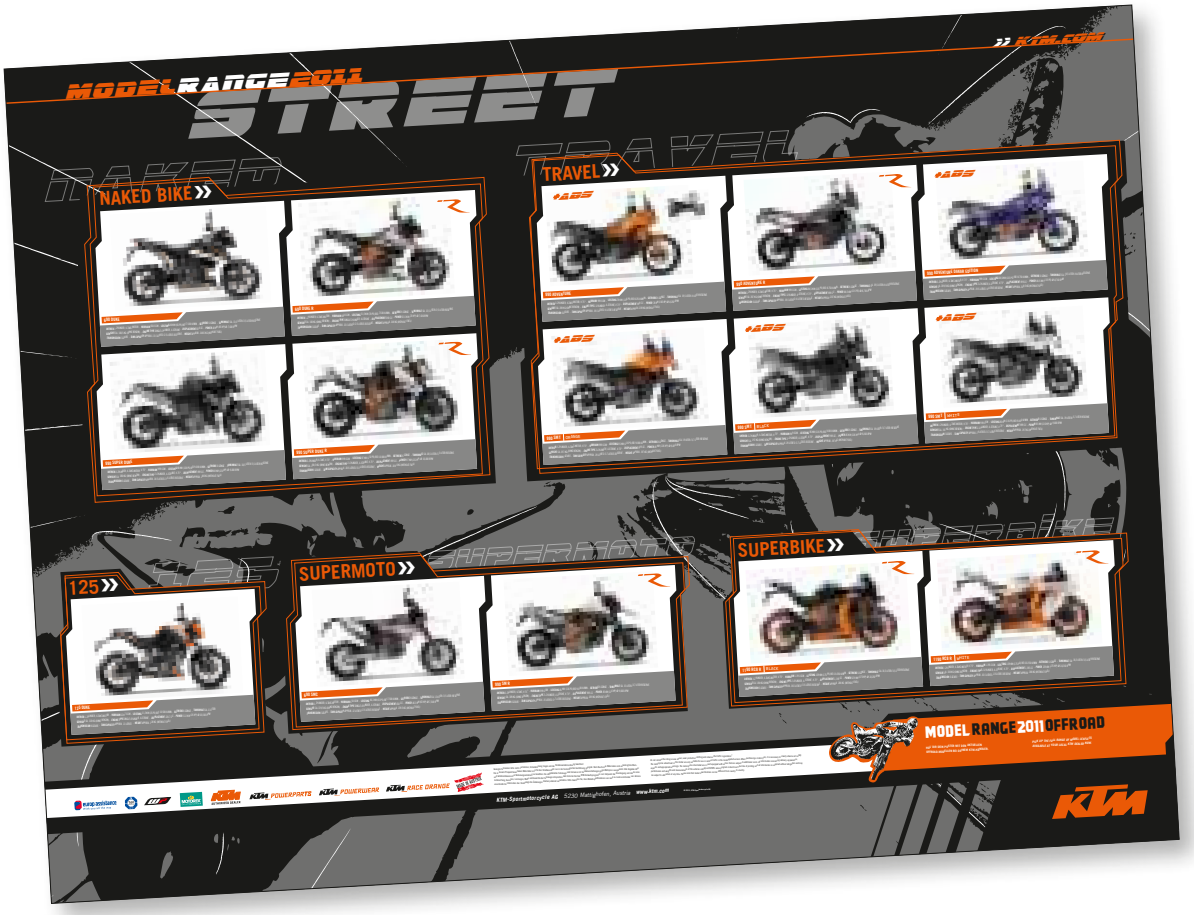
DIVISION SPORTMOTORCYCLE
» DIVISION SPORTMOTORCYCLE

Die Division Sportmotorcycle umfasst die KTM-Sportmotorcycle AG, mit Sitz in Mattighofen/Österreich, sowie deren Tochtergesellschaften KTM-Racing AG, KTM Events & Travel Service AG, 22 Vertriebstochtergesellschaften und zwei Joint-Venture-Unternehmen weltweit.

In der Division Sportmotorcycle entwickeln und produzieren wir rennsporttaugliche Motorräder für den Offroadbereich und Sportmotorräder für den Street-Bereich sowie ATVs (All Terrain Vehicle). Als Weltmarktführer im Offroad-Competition-Segment haben wir in den 1990ern begonnen, auch Street-Motorräder zu entwickeln und zu produzieren. Mittlerweile haben wir eine attraktive und umfangreiche Produktpalette aus Offroad- und Street-Motorrädern. Mit den neuen, kleinmotorigen Street-Motorrädern, die gemeinsam mit Bajaj Auto Ltd. entwickelt werden, bauen wir die Street-Produktpalette weiter aus. Alle KTM-Fahrzeuge können sowohl im Wettbewerb als auch im Freizeitsport eingesetzt werden. Seit 1995 entwickeln und produzieren wir in der Division Sportmotorcycle neben den Fahrzeugen der Marke „KTM“ auch Fahrzeuge der Marke „HUSABERG“.

Seit Jahrzehnten engagieren wir uns im Rennsport und konnten schon zahlreiche Erfolge erzielen. Der Rennsport bietet ein ideales Umfeld, um unsere neuesten Entwicklungen von Material und Technik unter den härtesten Bedingungen zu testen. Gemäß der Unternehmensphilosophie „Ready to Race“ übernehmen wir die Erkenntnisse, die wir im Motorsport gewinnen, direkt in die Serienproduktion. Unsere Kunden können dadurch mit ihrem KTM-Fahrzeug die neueste Technik aus dem Rennsport erleben.

Das Rennsportengagement ist seit Bestehen von KTM ein wesentlicher Bestandteil des Unternehmenserfolges. Wir halten an dieser Strategie verpflichtend fest.



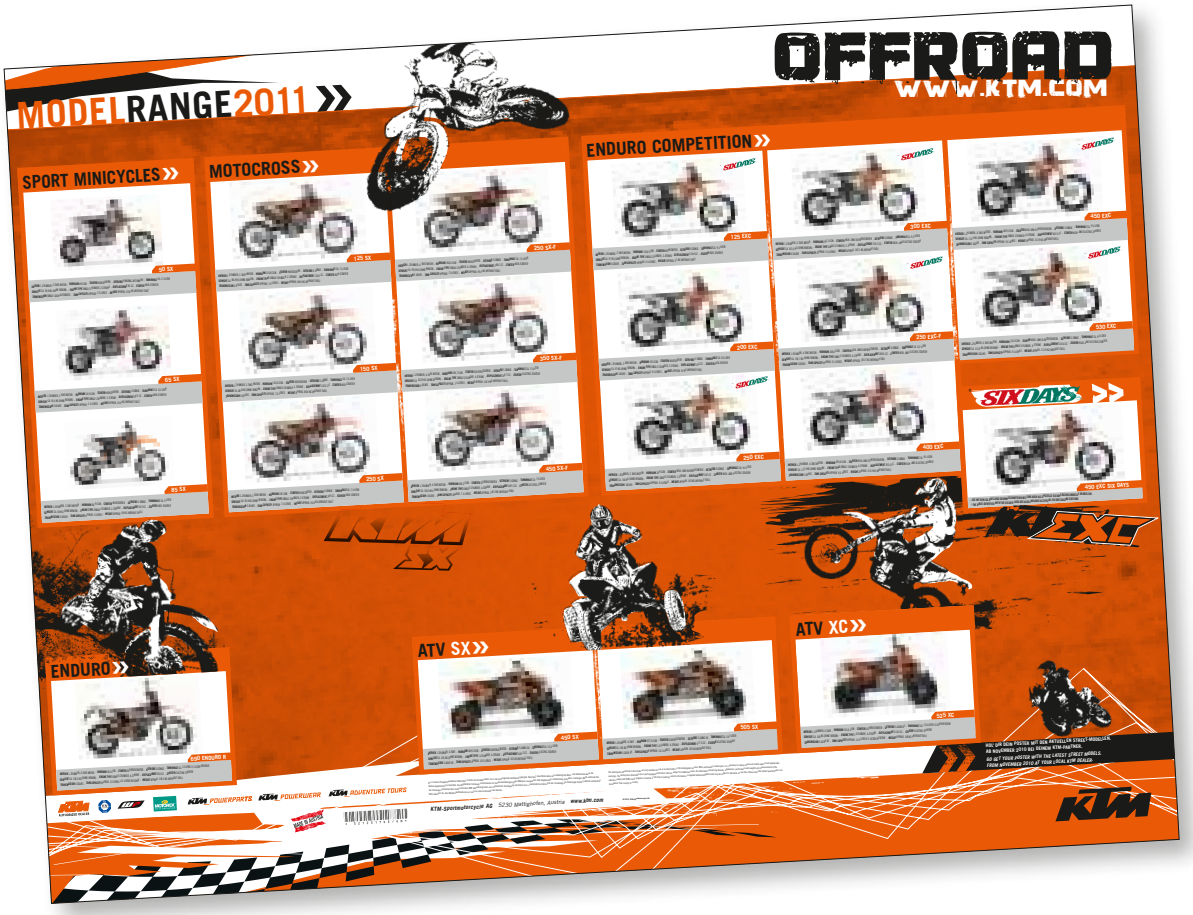
Modell-Year-Poster 2011 Street

The Sportmotorcycle Division consists of KTM-Sportmotorcycle AG based in Mattighofen/Austria, its two subsidiaries KTM-Racing AG and KTM Events & Travel Service AG, 22 sales subsidiaries and two joint ventures around the globe.

In the Division we develop, manufacture and distribute race-ready motorcycles for the off-road sector and sportbikes for the street sector as well as all terrain vehicles (ATVs). As world market leader in the off-road competition segment, we also began developing and producing street bikes in the 1990s. In the meantime we have built up an attractive and comprehensive range of off-road and street motorcycles. We are now expanding the street product range with the new small-engined street motorcycles that we develop together with Bajaj Auto Ltd. All KTM vehicles can be used both for competitions and recreational riding. In addition to KTM brand vehicles, we have also been developing and producing HUSABERG brand motorcycles in the Sportmotorcycle Division since 1995.

We have been involved in racing for decades and have notched up countless successes to date. Motorsport gives us an ideal environment for testing our latest developments in materials and engineering under highly demanding conditions. In line with our corporate philosophy of "Ready to Race", we use the knowledge gained from racing as input for serial production. Our customers can therefore experience the latest race track-proven technology in their own KTM vehicles.

Since the very start, our participation in motor racing has played a major role in KTM's success. We are thus committed to pursuing this strategy.



Modell-Year-Poster 2011 Offroad

HUSABERG TE 300

Für die Erweiterung unseres Produktportfolios haben wir 1995 den schwedischen Motorradhersteller HUSABERG erworben. Seitdem führen wir HUSABERG-Modelle als Zweitmarke in unserem Produktportfolio. Die schwedische Traditionsmarke ist bekannt für außergewöhnliche und neue technische Ansätze. Ein geringes Leistungsgewicht sowie die puristische Auslegung sind Merkmale von HUSABERG-Motorrädern. Für die Gewährleistung dieser Merkmale wird vor allem an der Weiterentwicklung der Motorbauweise gearbeitet. So entwickelten HUSABERG-Ingenieure den Viertaktmotor für Enduro-Motorräder sowie eine andersartige Konzeption des Einzylindermotors, in dem die Zylinderausrichtung nicht nach oben, sondern nach vorne verlagert ist.
Einen weiteren Anschub, sowohl im Handel als auch im Offroad-Rennsport, hat die Marke durch den Einsatz besonders zuverlässiger und leistungsstarker Zweitaktmotoren ab dem aktuellen Modelljahr erfahren.
Seit 2003 werden HUSABERG-Motorräder für den Bereich Enduro, Cross Country und Supermoto in unserem Hauptwerk in Mattighofen assembliert.

In a move to extend our product portfolio we acquired the Swedish motorcycle manufacturer HUSABERG in 1995. Since then we have been carrying HUSABERG models as a second brand in our range. The long-established Swedish brand is renowned for exceptional and new technical approaches. A low power-to-weight ratio and clean lines are the notable features of HUSABERG motorcycles. To guarantee these features, further development primarily focuses on the engine design. HUSABERG engineers have, for example, developed the four-stroke engine for enduro motorcycles and a different design for the single-cylinder engine where the cylinder does not face upwards but is nearly flat to the front.
Using particularly reliable and powerful two-stroke engines in the current model year gave the brand another boost, both in the retail market and off-road racing.
Since 2003 we have been assembling HUSABERG motorcycles for the Enduro, Cross Country and Supermoto sectors at our main plant in Mattighofen.

HUSABERG FE 450

KTM RACING
» *KTM RACING*

Der Rennsport bietet uns die Gelegenheit, unsere Produkte im direkten Wettbewerb und unter den härtesten Bedingungen zu testen. Seit 1953 engagieren wir uns im Rennsport und fuhren unseren ersten großen Erfolg 1954 mit dem österreichischen Staatsmeistertitel ein. Seitdem ziehen wir in fast allen Motorrad-Rennserien eine orange Erfolgsspur. Unser Rallye-Engagement haben wir 1993 gestartet, und wir haben gleich in der ersten Saison bei der Atlas Rallye in fünf Klassen Siege eingefahren.

Im Wettbewerb steuern unsere Werkspiloten die KTM-Fahrzeuge unter extremsten Bedingungen sowohl durch Wüste, Gestein als auch auf der Straße und gewinnen dabei wichtige Erkenntnisse zur Optimierung und Weiterentwicklung der Fahrzeuge. Mithilfe dieser Erkenntnisse können wir die Technologien für die KTM-Fahrzeuge von morgen entwickeln. Getreu der Unternehmensphilosophie „Ready to Race“ profitieren unsere Kunden von der direkten Verbindung zwischen Produktentwicklung und der KTM-Rennabteilung.

Unsere Erfolgsbilanz im Rennsport mit aktuell 188 Weltmeistertiteln in den verschiedensten Rennklassen, unzähligen nationalen Meistertiteln und zehn Siegen in Serie bei der Rallye Dakar, der härtesten Rallye der Welt, sind der Beweis für unsere hohe technische Kompetenz und die Qualität unserer Produkte.

Neben der sehr positiven Einführung der neuen 350 SX-F im Rennsport, die vom Gewinn der MX1-Weltmeisterschaft gekrönt wurde, gelang dem KTM-Superbike-Team in der IDM erstmals der Gewinn der Herstellerwertung. Den perfekten Start in die neue Saison legten zudem die beiden offiziellen KTM-Rallye-Piloten hin: Marc Coma gewann vor Cyril Despres die Dakar-Rallye und sicherte der Marke damit den zehnten Sieg in Folge – und das auf einem neu entwickelten Rennmotorrad mit 450 ccm – und einen Eintrag in die Rekordbücher.

Rennsporterfolge 2010 im Überblick*:
Kurzum, das abgelaufene Rennsportjahr zählt zu den absoluten Highlights der Unternehmensgeschichte. Allein neun Fahrertitel sowie fünf Hersteller-Weltmeistertitel unterstreichen sowohl das einzigartige Bekenntnis zum Rennsport als auch die herausragende Leistungsfähigkeit der KTM Sportmotorcycles.

» MOTOCROSS (MX)
- **MX 65cc** – Jake Pinhancos – Weltmeister
- **MX 85cc** – Henry Jacobi – Weltmeister
- **MX125cc** – Jordi Tixier – Weltmeister
- **WMX** – Steffi Laier – Weltmeister
- **MX1** – Antonio Cairoli – Weltmeister
- **MX2** – Marvin Musquin – Weltmeister

Motorsport gives us the opportunity to test our products in direct competition and under the toughest conditions. We have been engaged in racing since 1953 and landed our first major victory with the Austrian Championship title in 1954. Ever since, we have left an orange trail of success in virtually all motorcycle racing series. In 1993 we started taking part in rallies and, although it was the first season, our drivers claimed wins in five classes at the Atlas Rally.

In competitions our factory riders put KTM vehicles through their paces under the most extreme conditions both on and off the road, often through deserts or rocky terrain, gaining vital information for further developing and optimizing our vehicles. We can then use these findings in developing technologies for the KTM vehicles of tomorrow. True to the brand philosophy of “Ready to Race”, our customers benefit from the direct links between product development and the KTM racing department.

Our track record in racing currently with 188 world championship titles in the various race categories, countless national championship trophies and ten wins in a row at the Dakar Rally, the most grueling in the world, testify to the high level of our technical expertise and the quality of our products.

In addition to successfully launching the new 350 SX-F in racing, crowned by winning the MX1 World Championship, the KTM team also took the constructors’ title at the International German Superbike Championship (IDM) for the first time. Both official KTM rally riders got off to a perfect start in the new season: Marc Coma won the Dakar Rally ahead of Cyril Despres, securing the tenth title in a row for the brand – what’s more on a newly developed 450 cc racing bike – and an entry in the record books.

Overview of racing successes in 2010*
In short, the past racing year was one of the absolute highlights in the company’s history. Nine riders’ titles and five constructors’ world championship crowns alone underscore both our unique commitment to racing and the outstanding performance of KTM sport motorcycles.

» MOTOCROSS (MX)
- **MX 65cc** – Jake Pinhancos – World Champion
- **MX 85cc** – Henry Jacobi – World Champion
- **MX125cc** – Jordi Tixier – World Champion
- **WMX** – Steffi Laier – World Champion
- **MX1** – Antonio Cairoli – World Champion
- **MX2** – Marvin Musquin – World Champion

* Rennsporterfolge bis Redaktionsschluss
** Racing successes at time of going to press*

» **ENDURO**
» **Enduro EJ** – Lorenzo Santolino – Weltmeister
» **Enduro E3** – David Knight – Weltmeister

» **RALLYE**
» **Rallye** – Marc Coma – Weltmeister

» **Weltmeister Herstellerwertung**
» **MX1, MX2, WMX**
» **Enduro E1, Enduro E3**
» **IDM Superbike**

» **ENDURO**
» **Enduro EJ** – Lorenzo Santolino – World Champion
» **Enduro E3** – David Knight – World Champion

» **RALLYE**
» **Rallye** – Marc Coma – World Champion

» **World Constructors' Champion**
» **MX1, MX2, WMX**
» **Enduro E1, Enduro E3**
» **IDM Superbike**

IDM: 1190 RC8 R
Stefan Nebel, Martin Bauer

KTM ADVENTURE
» *KTM ADVENTURE*

Jeder KTM-Fahrer sucht die Gelegenheit, die KTM-Werte – Purismus, Extremismus, Leistung und Abenteuer – hautnah zu erleben. Über die KTM Events & Travel Service AG schaffen wir für unsere Kunden die Möglichkeit, das Fahrerlebnis eines unserer Fahrzeuge während einer abenteuerlichen Motorradtour zu genießen.

Wir bieten Touren mit unterschiedlichem Schwierigkeitsgrad in ganz Europa an. Die Touren werden von Profis begleitet, die gemeinsam auf zahlreiche Weltmeistertitel verweisen können und ihr umfangreiches Know-how an die Teilnehmer weitergeben.

Every KTM rider seeks the opportunity to experience the KTM brand values – purism, extremism, performance and adventure – at first hand. KTM Events & Travel Service AG gives our customers the chance to enjoy the riding experience on board one of our vehicles on a challenging motorcycle tour.

We organize exciting tours throughout Europe for various levels of skill. These tours are led by professionals who together have countless world championship titles under their belts and pass on their extensive know-how to our customers.

Neben den Touren können von begeisterten Offroad-Fahrern Motocross- und Enduro-Fahrtrainings mit speziell entworfenen Trainingsprogrammen gebucht werden.
Die KTM Events & Travel Service AG gehört zu den größten Anbietern von Motorradreisen in Europa.

In addition to the tours, enthusiastic off-road riders can go on motocross and enduro courses with custom designed training programs.
KTM Events & Travel Service AG ranks among the largest motorcycle tour operators in Europe.

ADVENTURE TOURS

KTM TRACK'N'TEST (TNT)
» *KTM TRACK'N'TEST (TNT)*

Faszination Rennstrecke! Auch auf Asphalt bietet KTM eigens konzipierte Fahr- und Testmöglichkeiten an. Ganz gleich, ob man erstmals das Potenzial seines Bikes ohne Speedlimits und Gegenverkehr ausloten möchte oder aber den letzten Zehntelsekunden auf der Spur ist – die KTM Track-'n'-Test-Veranstaltungen empfehlen sich für Fahrer aller Klassen. Für die äußerst professionell organisierten Ringtrainings hat KTM sich Termine auf den beliebtesten europäischen Rennstrecken gesichert.

Getreu dem Motto „Track'n'Test" stehen bei jedem Event alle aktuellen KTM-Street-Modelle zum Test bereit.

The fascination of race tracks! KTM also provides specially designed riding and testing opportunities on asphalt. Regardless of whether you want to gauge the potential of your bike for the first time without speed limits and oncoming traffic or are looking to shave the last tenths of a second – the KTM Track 'n' Test events are ideal for riders of all classes. KTM has secured dates at the most popular race circuits in Europe for the extremely professionally organized training sessions.

True to the slogan "Track'n'Test", all the KTM street models are available for testing on the track at every event.

KTM TRACK'N'TEST

KTM FINANCIAL SERVICES
» *KTM FINANCIAL SERVICES*

Unseren Vertriebspartnern und Endkunden bieten wir über die KTM Financial Services GmbH attraktive Finanzierungsprodukte an.

We offer our sales partners and end customers attractive financing products through KTM Financial Services GmbH.

Für Endkunden haben wir ein Operating Leasing mit unterschiedlichen Laufzeiten ausgearbeitet. Nach Ende der Laufzeit kann das Fahrzeug entweder gekauft oder wieder an uns zurückgegeben werden. Darüber hinaus werden wir mit unseren Finanzierungspartnern maßgeschneiderte Finanzierungskredite anbieten.

For end customers we have an operating leasing agreement with different terms. At the end of the agreed term, they have the option of purchasing the vehicle or returning it to us. Additionally we will offer – in cooperation with our finance partners – custom-made financing loans.

Für Vertriebspartner reicht das Angebot von der Lagerfinanzierung bis hin zu besonderen Konditionen für Mietmöglichkeiten von Shopsystemen und Spezialwerkzeugen. Unser Ziel ist es, unsere Vertriebspartner in der Lagerwirtschaft und in der Ausstattung der Geschäftslokale zu unterstützen, um das KTM-Markenimage an den Endkunden bestmöglich weitergeben zu können.

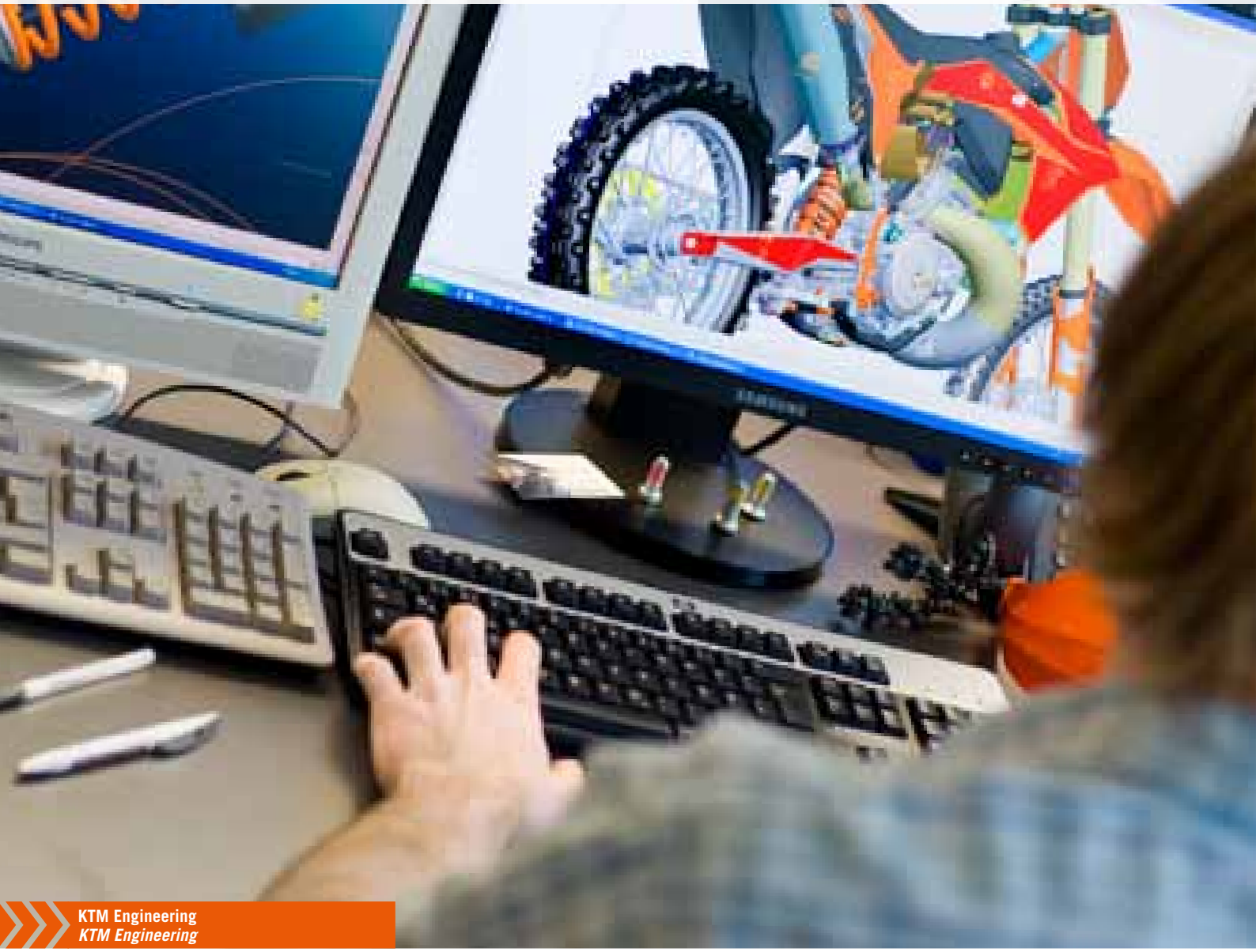
Our services for sales partners include inventory financing, special terms and conditions for rental options for shop systems and special tools. Our aim is to support our sales partners in inventory management and with the interiors of their business premises in order to convey the KTM brand image to the end customers as effectively as possible.

MX1-Weltmeister 2010 Antonio Cairoli
MX1 World Champion 2010 Antonio Cairoli

COMPETENT ENGINEERING
» COMPETENT ENGINEERING

Im Geschäftsjahr 2008/09 haben wir den 26 %-Anteil an der KTM-Engineering GmbH an die CROSS Motorsport Systems AG verkauft und die Competent Engineering GmbH gekauft. Somit erfolgte eine Trennung der drei Geschäftsbereiche Motorentwicklung, Elektronik und Composites. In der Competent Engineering GmbH sind die Bereiche Motorentwicklung und Elektronik gebündelt und bieten auch Engineeringleistungen für Unternehmen außerhalb der Beteiligungen der CROSS Industries AG an. Dieser Bereich wird im Geschäftsjahr 2011 vollständig in die KTM-Sportmotorcycle AG integriert werden.

In business year 2008-09 we sold our 26 % share in KTM-Engineering GmbH to CROSS Motorsport Systems AG and acquired Competent Engineering GmbH. As a result, we separated the three business areas of engine development, electronics and composites. Competent Engineering GmbH concentrates on the areas of engine development and electronics and also provides engineering services for companies that are not CROSS Industries AG's shareholdings. In business year 2011 this area will be fully integrated into KTM-Sportmotorcycle AG.



KTM Engineering
KTM Engineering

KTM-VERTRIEBSORGANISATION
» *KTM-DISTRIBIUTION ORGANIZATION*

KTM-Store Dubai
KTM store Dubai

Ein weitflächiges und gut funktionierendes Vertriebsnetz ist unser verlängerter Arm zu den Kunden. Das Vertriebsnetz wird sukzessive weiterentwickelt und an die bestehenden Rahmenbedingungen angepasst. Über die Landesorganisationen steuern wir den Vertrieb marktgerecht und investieren gezielt in den Aufbau der Markenbekanntheit und die Kommunikation der Markenwerte. Über 22 eigenständige Vertriebstochtergesellschaften und zwei Joint-Venture-Unternehmen beliefern wir weltweit über 1.200 unabhängige Händler mit unseren Produkten.

Our broad, well-functioning distribution network is our extended arm to our customers. We therefore successively develop the network and adapt it to the existing market conditions. Our own organizations in various countries allow us to control sales for the specific market and target investment towards developing brand awareness and communicating core brand values. Some 1,200 independent dealers worldwide are now supplied with our products through 22 independent sales subsidiaries and two joint ventures.

Durch umfangreiche Evaluierungen und Schulungen im Werkstatt- und Servicebereich sowie in der Verkaufsberatung gewährleisten wir die Qualität der Händler auch bei Produktneuheiten. Durch die Fülle der angebotenen KTM-Produkte und eines speziell entwickelten Store-Konzepts wird den Kunden die Möglichkeit geboten, bei jedem Händler in die „KTM-Markenerlebniswelt“ einzutauchen.

Comprehensive evaluation and training in service, repairs and sales advice enables us to maintain the quality of our dealers even when new products are launched. Thanks to the wide range of KTM products available and a specially developed store concept, customers can explore and experience the KTM brand world at any dealer.

Mithilfe der Händlerfinanzierung können wir den Vertrieb stärken, flexibel und schnell auf geänderte Anforderungen reagieren und marktrelevante Informationen sammeln.

Financing for dealers helps us to strengthen distribution, respond quickly and easily to changing demands, and collect important information relevant to the market.

KTM-Store São Paulo
KTM store Sao Paulo

MITARBEITER
» HUMAN RESOURCES

Die Begeisterung für KTM-Produkte und die emotionale Bindung zur Marke „KTM“ beginnt bei unseren Mitarbeitern. Durch ihre Flexibilität und Einsatzbereitschaft ist es uns möglich, auch unter schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen die Performance und Qualität der Produkte zu gewährleisten.

Enthusiasm for KTM products and emotional identification with the KTM brand starts with our staff. It is the flexibility and commitment they show that enables us to guarantee the performance and quality of our products even in difficult economic conditions.

Das Feedback unserer Mitarbeiter, unter denen viele begeisterte Motorradfahrer sind, ist für die Produktentwicklung sowie für die Unternehmensentwicklung von Bedeutung.

Feedback from our staff, many of whom are enthusiastic motorcycle riders themselves, is extremely valuable to the product and indeed the Group's future development.

Besonderen Wert legen wir auf die fachliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter und bieten daher umfangreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten in vielen Bereichen.

We attach particular importance to our staff's personal and professional growth and therefore provide comprehensive training and HR development programs in many areas.

Seit 2003 betreiben wir eine intensive Lehrlingsausbildung sowie eine Lehrwerkstatt. Derzeit sind 81 Lehrlinge im Hause in den unterschiedlichsten Bereichen in der Ausbildung. Davon beenden jährlich rund 20 Jugendliche in den Berufen Produktionstechniker, Kfz-Techniker, Maschinenbautechniker, Mechatroniker und

Since 2003 we have been running in-depth apprenticeship training and a training workshop. No fewer than 81 apprentices are currently undergoing in-house training in various fields. Of them, some 20 young people complete their apprenticeships every year as production, automotive, mechanical engineering and

MX1-Weltmeister 2010 Antonio Cairoli
MX1 World Champion 2010 Antonio Cairoli

Industriekaufmann/-frau ihre Lehre. Angehenden Auszubildenden, die in ihrer Berufswahl noch unentschlossen sind, bieten wir eine dreitägige Schnupperlehre an. Mit dem Ausbildungsprogramm „Führen in der Produktion“ richten wir uns an erfahrene Mitarbeiter und fördern damit die Teamarbeit, die Entwicklung von Fähigkeiten zu Kooperation und Kommunikation sowie die Führung und Motivation der Produktionsmitarbeiter.

mechatronics technicians, and industrial management assistants. Prospective trainees who are as yet undecided as to what career to pursue can benefit from our three-day ‘taster’ apprenticeships. Our “Leadership in Production” training program targets experienced staff and aims at promoting team work, developing their cooperation and communication skills, and enhancing their leadership and motivation qualities.

Derzeit beschäftigen wir in der KTM-Gruppe durchschnittlich 1.594 Mitarbeiter (Vorjahr: 1.857 Mitarbeiter), wovon 282 im Ausland tätig sind. Durch die positive wirtschaftliche Entwicklung konnten wir unseren Mitarbeiterstand im Laufe des Geschäftsjahres stabilisieren.

We employed a total of 1,594 people on average in the KTM-Group (previous year: 1,857), 282 of whom worked abroad. Last year’s positive economic development further stabilizied our payroll.

2011 planen wir mit einer Offensive am Arbeitsmarkt durchzustarten und weitere Mitarbeiter für KTM zu rekrutieren. Außerdem ist es uns durch unser Lehrlingsprogramm möglich, zusätzliche Berufsbilder anzubieten und qualifizierten Nachwuchs in den eigenen Reihen heranzubilden.

In 2011 we plan to launch a job offensive to recruit new employees for KTM. Moreover, our apprenticeship program enables us to offer additional professional educations and raise qualified trainees within our own ranks.

Karriere bei KTM
Career at KTM

INVESTITIONEN
» *INVESTMENTS*

Im abgelaufenen Geschäftsjahr erhöhten sich die Bruttoinvestitionen gegenüber dem Vorjahr von 35,8 Mio. EUR auf 36,8 Mio. EUR.

Für die Weiterentwicklung der Produktpalette investieren wir vor allem in neue Werkzeuge und Maschinen.

In the past business year we increased our gross investments from EUR 35.8 million the previous year to EUR 36.8 million.

With a view to developing our product range, we invested above all in new tools and machinery.

KTM 125 DUKE

KTM 125 DUKE

FORSCHUNG UND ENTWICKLUNG
» *RESEARCH AND DEVELOPMENT*

Qualität „Made in Austria“
Quality “Made in Austria”

Als Premium-Hersteller im Nischensegment legen wir einen besonderen Schwerpunkt auf die Forschung und Entwicklung. Durch innovative Produkte und technische Neuheiten können wir den Erwartungen unserer Kunden gerecht werden und Marktanteile gewinnen.

As a premium manufacturer in the niche sector, we place a special focus on research and development. Innovative products and technical innovations enable us to meet our customers' expectations and gain market shares.

Ein zentrales Projekt ist die Entwicklung von wassergekühlten Kleinmotorrädern im Street-Bereich gemeinsam mit Bajaj Auto Ltd., mit denen wir vor allem jungen Motorradbegeisterten den Einstieg in die KTM-Street-Produktpalette ermöglichen wollen.

A key project is developing water-cooled small motorcycles in the street segment with Bajaj Auto Ltd. Together with the Indian company we wish to help young motorcycle enthusiasts in particular with entry-level models in the KTM street product range.

Im Geschäftsjahr 2009/2010 beschäftigten wir durchschnittlich 219 Mitarbeiter (14 % der gesamten Belegschaft) in unserer Forschungs- und Entwicklungsabteilung.

We employed 219 people on average in our research and development department (14 % of the total workforce) in business year 2009–10.

Operativ, ohne Nebeneffekt aus der Aktivierung und Abschreibung von Entwicklungsaufwendungen, haben wir 6,6 % (–2 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr) des Gesamtumsatzes in die Forschung und Entwicklung investiert.

In operational terms – without the effects from capitalization and depreciation of development expenses, we invested 6.6 % (–2 percentage points on the previous year) of our total sales revenue in research and development.

Im Geschäftsjahr 2009/2010 haben wir folgende F&E-Projekte abgeschlossen bzw. gestartet:

During the 2009–10 business year, we started or completed the following R&D projects:

- Serienanlauf des weiterentwickelten KTM-Superbikes 1190 RC8 R
- Serienanlauf der 690 Duke R
- Serienanlauf der revolutionären 350-SX-F-Motocross-Maschine
- Serienanlauf der überarbeiteten KTM-Motocross-Gesamt-Modellpalette
- Serienanlauf der neuen Husaberg TE 250 und TE 300

- *Start of production for the latest KTM Superbike 1190 RC8 R*
- *Start of production for the 690 Duke R*
- *Start of production for the revolutionary 350 SX-F Motocross*
- *Start of production for the new motocross range*
- *Start of production for the new Husaberg models TE 250 and TE 300*

- Entwicklung des neuen Street-Einsteigermodells 125 X-Street
- Entwicklung der neuen Einsteiger-Motorenplattform 125–250 ccm gemeinsam mit Bajaj Auto Ltd.
- Entwicklung einer neuen Motocross/Enduro-Motorplattform mit 350 ccm
- Entwicklung einer neuen Generation von Enduro-Motorrädern
- Entwicklung eines Elektro-Offroad-Bikes (**Z**ero **E**mission **M**otorcycle)
- Modellpflegeaktivitäten
- Konzeptentwicklung eines neuen EMS-Systems für zukünftige Abgasvorschriften (EU IV, EU V)
- Konzeptentwicklung einer neuen Street-Modellpalette basierend auf dem LC4 und LC8 Motor

- *Development of the new street entry model 125 X-Street*
- *Development of the new engine platform 125–250 cc together with Bajaj Auto Ltd.*
- *Development of the new generation of motocross motorcycles*
- *Development of the new motocross/enduro 350 cc engine platform*
- *Development of the new generation of enduro motorcycles*
- *Development for an electric off-road bike (**Z**ero **E**mission **M**otorcycle)*
- *Model upgrading activities*
- *Concept development for a new EMS system for future exhausts regulations*
- *Concept development for a new street models based on the LC4 and LC8 engine*

QUALITÄT
» *QUALITY*

Als Premium-Hersteller haben wir uns zum Ziel gesetzt, innovative, hochqualitative, marktgerechte und vor allem sichere Produkte herzustellen. Der gesamte Entstehungsprozess eines Fahrzeuges – von der Produktidee über die Marktanalyse, das Designstudium, die Konstruktion und Entwicklung, die Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, die Serienbeschaffung von Komponenten, die Teilefertigung, bis zum Zusammenbau von Motor und Fahrzeug sowie zu Verpackung und Versand – wird von dem prozessorientierten Qualitätsmanagementsystem umfasst und mit dem KTM-Prozessmanagementsystem gesteuert.

As a premium manufacturer, we have set ourselves the goal of producing innovative, top of the line and above all safe products tailored to the respective markets. The entire development process for a vehicle – from the product idea through market analysis, design study, engineering and development, cooperation with suppliers, purchasing of components for manufacture, parts fabrication, assembly of the engine and vehicle to packaging and shipping – is covered by the process-oriented quality management system and controlled by the KTM process management system.

Die hohe Produktqualität erreichen wir durch ein fertigungsgerechtes Design, den Einsatz von analytischen und statistischen Berechnungsmethoden, durch umfassende Prüfungen und Tests, die Erfüllung relevanter Homologationsvorschriften, die Fokussierung auf die Prozessqualität sowie durch die gezielte Kommunikation und durch Schulungsmaßnahmen bei KTM und ihren Zulieferbetrieben.

We achieve high product quality by implementing design geared to production, using analytical and statistical calculation methods, comprehensive testing and inspection, meeting the relevant homologation requirements, focusing on process quality, targeted communication and training both at KTM and our suppliers.

Schweißroboter KTM Mattighofen
Welding robot KTM Mattighofen

Perfektion „Made in Austria“
Perfection “Made in Austria”

KTM Freeride Zero

Seit den 1990er-Jahren haben wir uns durch die Fokussierung auf Technologie, Innovation und Design vom Hersteller von Offroad-Motorrädern auch zum innovativen Produzenten von Street-Motorrädern, ATVs und einem Supersportwagen entwickelt.

Having focused on technology, innovation and design since the 1990s, we have graduated from being just a manufacturer of off-road motorcycles to become an innovative producer of street motorcycles, ATVs and a premium sports car as well.

Als Hersteller im Nischensegment sind wir ständig darum bemüht, unsere bestehende Produktpalette weiterzuentwickeln, Trends zu erkennen sowie Trends zu setzen. Gemeinsam mit Bajaj Auto Ltd. entwickeln wir neue, kleinmotorige Street-Motorräder, mit denen wir dem steigenden Bedarf an kleinen und wendigen Motorrädern entgegenkommen wollen. Diese kleinvolumigen Motorräder eröffnen der Marke „KTM“ den Markt für jugendliche Motorradbegeisterte.

As a manufacturer in the niche segment, we constantly strive to expand our existing product range, identify emerging trends and set new trends. Together with Bajaj Auto Ltd. we are developing new small-engined street motorcycles in response to the rising demand for small, agile bikes. These smaller capacity motorcycles will enable the KTM brand to open the market for young motorcycle enthusiasts.

Mit Innovationen im Bereich „Elektroantrieb“ möchte KTM den Trend der „Urban Mobility“ als eine der Ersten aufnehmen und konsequent im Bau von ein- und mehrspurigen Stadtfahrzeugen umsetzen.

With innovations in the area of electric drives, KTM intends to be one of the first to follow the trend towards urban mobility and systematically implement it by building two and four-wheeled vehicles for cities.

KTM Freeride Zero

INHALT
» CONTENT

CORPORATE-GOVERNANCE-BERICHT
CORPORATE GOVERNANCE REPORT

BERICHT DES AUFSICHTSRATES *REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD* 36 > 39

ORGANE DER GESELLSCHAFT
BOARD 40 > 45

- DER VORSTAND
  THE MANAGEMENT BOARD 40 > 42
- DER AUFSICHTSRAT
  THE SUPERVISORY BOARD 43 > 44
- AUSSCHÜSSE DES AUFSICHTSRATES
  SUPERVISORY BOARD COMMITTEES 44
- VERGÜTUNGEN
  COMPENSATIONS 45
- UNABHÄNGIGKEIT DER AUFSICHTSRATSMITGLIEDER
  INDEPENDENCE OF SUPERVISORY BOARD MEMBERS 45
- DIRECTORS´ DEALING
  DIRECTORS' DEALING 45

CORPORATE GOVERNANCE BEI KTM
CORPORATE GOVERNANCE AT KTM 46 > 49

- COMPLY OR EXPLAIN
  COMPLY OR EXPLAIN 46 > 47
- EMITTENTEN-COMPLIANCE-VERORDNUNG (ECV)
  COMPLIANCE REGULATION FOR ISSUERS 47
- OFFENLEGUNG DER HONORARE DES WIRTSCHAFTSPRÜFERS
  DISCLOSURE OF AUDITORS' FEES 48
- RISIKOMANAGEMENT
  RISK MANAGEMENT 48

INVESTOR RELATIONS
INVESTOR RELATIONS 50 > 53

- INVESTOR-RELATIONS-TÄTIGKEIT
  INVESTOR RELATIONS SERVICES 50
- DIE KTM-AKTIE
  THE KTM SHARE 51 > 53

KONZERN-LAGEBERICHT
GROUP REPORT

GESCHÄFTSVERLAUF
BUSINESS DEVELOPMENT 54 > 55

UMSATZENTWICKLUNG
SALES DEVELOPEMENT 55

ENTWICKLUNG NACH PRODUKTGRUPPEN
DEVELOPMENT BY PRODUCT GROUPS 55

ABSATZ NACH PRODUKTGRUPPEN
SALES BY PRODUCT GROUPS 56 > 57

ABSATZ NACH REGIONEN
SALES BY REGIONS 57

ERGEBNISANALYSE
PERFORMANCE ANALYSIS 58 > 59

BILANZANALYSE
BALANCE SHEET ANALYSIS 60 > 61

LIQUIDITÄTSANALYSE
LIQUIDITY ANALYSIS 62

INVESTITIONEN
INVESTMENTS 63

MITARBEITER
STAFF 63

FORSCHUNG & ENTWICKLUNG
RESEARCH & DEVELOPEMENT 63

RENNSPORT
RACING 63

FINANZINSTRUMENTE
FINANCIAL INSTRUMENTS 64

QUALITÄT
QUALITY 64

RISIKOBERICHT
RISK REPORT 64

NACHHALTIGKEIT
SUSTAINABILITY 64 > 66

EREIGNISSE NACH DEM BILANZSTICHTAG
FACTS AFTER THE BALANCE SHEET DATE 67

ANGABEN GEMÄSS § 243 a UGB
SPECIFICATIONS PURSUANT TO § 243 a UGB (AUSTRIAN COMMERCIAL CODE) 67 > 68

AUSBLICK
OUTLOOK 68

KONZERNABSCHLUSS/-ANHANG
CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS & NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS

KONZERNABSCHLUSS
CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS 70 > 76

KONZERNANHANG
NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS 77 > 143

BERICHT DES ABSCHLUSSPRÜFERS
REPORT OF THE CERTIFIED AUDITOR 144 > 146

ERKLÄRUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER
STATEMENT BY THE AUTHORIZED REPRESENTATIVES 147

FINANZKALENDER
FINANCIAL CALENDAR 148

BERICHT DES AUFSICHTSRATES ZUM GESCHÄFTSJAHR 2009/10
» *REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD FOR THE BUSINESS YEAR 2009/10*

Der Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG hat im Geschäftsjahr 2009/10 vier Sitzungen abgehalten, jeweils zum Quartalsende, und dabei die ihm nach Gesetz und Satzung obliegenden Aufgaben wahrgenommen.

Der Vorstand der KTM Power Sports AG hat an den Aufsichtsrat regelmäßig über den Geschäftsverlauf und die wirtschaftliche Lage der Gesellschaft einschließlich ihrer Konzerngesellschaften berichtet. Der Jahresabschluss und der Lagebericht wurden von der KMPG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, geprüft und haben zu keinen Beanstandungen geführt. Der Abschlussprüfer hat bestätigt, dass die Buchführung und der Jahresabschluss zum 31.08.2010 den gesetzlichen Vorschriften entsprechen, der Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt und der Lagebericht im Einklang mit dem Jahresabschluss steht.

In business year 2009–10, the Supervisory Board of KTM Power Sports AG held four meetings at the end of the quarters, thus fulfilling its duties required by law and under the articles of incorporation.

The Management Board of KTM Power Sports AG regularly reported to the Supervisory Board on business development and the economic state of the corporation, including its associated companies. The Annual Financial Statements and the Management Report were audited by KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, and did not give rise to any objections. The auditors certified that the accounting and Annual Financial Statements as of August 31, 2010 are consistent with the applicable laws, that the Annual Financial Statements give, in all material respects, a true and fair view as possible of the company's net assets, financial position and results of operations in accordance with generally accepted accounting principles, and that the Management Report is consistent with the Annual Financial Statements.

Der Prüfungsausschuss hat sich in seinem Bericht an den Aufsichtsrat dem Ergebnis der Abschlussprüfung angeschlossen und ist nach der von ihm vorgenommenen Prüfung des Lageberichtes und des Jahresabschlusses einschließlich des Ergebnisverwendungsvorschlages und der von ihm vorgenommenen Prüfung der Geschäftsführung zum abschließenden Ergebnis gelangt, dass kein Anlass zur Beanstandung gegeben ist. Der Prüfungsausschuss hat sich dem Ergebnisverwendungsvorschlag des Vorstandes angeschlossen. Der Prüfungsausschuss hat auch den Corporate-Governance-Bericht geprüft und dem Aufsichtsrat mitgeteilt, dass kein Anlass zu Beanstandungen gegeben ist.

In its report to the Supervisory Board, the Audit Committee concurred with the results of the final audit. After reviewing the Management Report the Annual Financial Statements, including the proposed distribution of net profit and and reviewing the management, the Committee did not raise any objections. The Audit Committee also reviewed the Corporate Governance Report and did not raise any objections.
The Audit Committee concurred with the Management Board's proposed distribution of net profit.

Der Aufsichtsrat schließt sich dem Bericht des Prüfungssauschusses und damit auch dem Ergebnis der Abschlussprüfung an. Auch nach dem abschließenden Ergebnis der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung des Lageberichtes und des Jahresabschlusses einschließlich des Ergebnisverwendungsvorschlages und der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung der Geschäftsführung ist kein Anlass zur Beanstandung gegeben. Der Aufsichtsrat schließt sich auch dem Ergebnisverwendungsvorschlag des Vorstandes an. Der Aufsichtsrat hat den Jahresabschluss gebilligt, der damit gem. § 96 Abs. 4 AktG festgestellt ist.

The Supervisory Board concurs with the Audit Committee's report and consequently also with the results of the final audit. After obtaining the final results of its review of the Management Report and the Annual Financial Statements, including the proposed distribution of net profit and its management review, the Supervisory Board also raised no objections. The Supervisory Board also concurs with the Management Board's proposed distribution of net profit. Having been accepted by the Supervisory Board, the Annual Financial Statements can be deemed approved pursuant to Article 96 (4) Stock Corporation Law (AktG).

Der Aufsichtsrat schlägt für die Wahl des Abschlussprüfers die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, als Abschlussprüfer für das Rumpfgeschäftsjahr vom 01.09.2010 bis 31.12.2010 vor.

The Supervisory Board recommends that KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, be appointed as independent auditors for the abridged business year from September 1, 2010 to December 31, 2010.

Mattighofen, im März 2011

Der Vorsitzende des Aufsichtsrates
Dr. Rudolf Knünz

Mattighofen, in March 2011

The Chairman of the Supervisory Board
Rudolf Knünz

BERICHT DES AUFSICHTSRATES ZUM RUMPFGESCHÄFTSJAHR 2010
» REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD FOR THE ABRIDGED BUSINESS YEAR

Der Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG hat im Rumpfgeschäftsjahr 2010 (1. September 2010 bis 31. Dezember 2010) eine Sitzung abgehalten und dabei die ihm nach Gesetz und Satzung obliegenden Aufgaben wahrgenommen.

Der Vorstand der KTM Power Sports AG hat dem Aufsichtsrat regelmäßig über den Geschäftsverlauf und die wirtschaftliche Lage der Gesellschaft einschließlich ihrer Konzerngesellschaften berichtet. Sowohl der Jahresabschluss und der Lagebericht über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 als auch der Konzernabschluss und der Konzernlagebericht für den Berichtszeitraum 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 wurden von der KMPG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, geprüft und haben zu keinen Beanstandungen geführt. Der Abschlussprüfer hat bestätigt, dass die Buchführung und der Jahresabschluss zum 31.12.2010 den gesetzlichen Vorschriften entsprechen, der Jahresabschluss unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt und der Lagebericht im Einklang mit dem Jahresabschluss steht. Der Abschlussprüfer bestätigt auch, dass der Konzernabschluss für den Berichtszeitraum 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 in allen wesentlichen Belangen ein getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31.12.2010 sowie der Ertragslage und der Zahlungsströme auf das abgelaufene Geschäftsjahr in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS) vermittelt und dass die sonstigen Angaben im Konzern-Lagebericht keine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken.

Der Prüfungsausschuss hat sich in seinem Bericht an den Aufsichtsrat dem Ergebnis der Abschlussprüfung angeschlossen und ist nach der von ihm vorgenommenen Prüfung des Lageberichtes und des Jahresabschlusses über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 einschließlich des Ergebnisverwendungsvorschlages sowie des Konzernlageberichtes des Vorstandes und des Konzernabschlusses für den Berichtszeitraum 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 und der von ihm vorgenommenen Prüfung der Geschäftsführung zum abschließenden Ergebnis gelangt, dass kein Anlass zur Beanstandung gegeben ist. Der Prüfungsausschuss hat sich dem Ergebnisverwendungsvorschlag des Vorstandes angeschlossen und dem Aufsichtsrat vorgeschlagen, der Hauptversammlung für die Wahl des Abschlussprüfers für das Geschäftsjahr 01.01.2011 bis 31.12.2011 die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, vorzuschlagen. Der Prüfungsausschuss hat auch den Corporate-Governance-Bericht für die Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 geprüft und dem Aufsichtsrat mitgeteilt, dass kein Anlass zu Beanstandungen gegeben ist.

In the abridged business year 2010 (September 1, 2010 – December 31, 2010) the Supervisory Board of KTM Power Sports AG held one meeting, thus fulfilling its duties required by law and under the articles of incorporation.

The Management Board of KTM Power Sports AG regularly reported to the Supervisory Board on business development and the economic state of the corporation, including its associated companies. The Annual Financial Statements and the Management Report for the abridged business year as well as the Consolidated Financial Statements and Group Management Report for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 were audited by KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, and did not give rise to any objections. The auditors certified that the accounting and Annual Financial Statements as of December 31, 2010 are consistent with the applicable laws, that the Annual Financial Statements give, in all material respects, a true and fair view as possible of the company's net assets, financial position and results of operations in accordance with generally accepted accounting principles, and that the Management Report is consistent with the Annual Financial Statements. Further, the auditors certified that the Consolidated Financial Statements give a true and fair view in all material respects of the Group's net assets and financial position as of December 31, 2010, as well as of the results of operations and cash flows for the past business year in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), and that the other details in the Group Management Report do not misrepresent the Group's situation.

In its report to the Supervisory Board, the Audit Committee concurred with the results of the final audit. After reviewing the Management Report and the annual statements for the abridged business year including the proposed distribution of net profit, the Group Management Report and the Consolidated Financial Statements for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010, and reviewing the management, the Committee did not raise any objections. The Audit Committee agreed with the distribution of net profit proposed by the Management Board and recommended to the Supervisory Board that KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, be proposed for appointment as independent auditors for the business year from January 1, 2011 to December 31, 2011 at the Annual General Meeting. In addition, the Audit Committee also reviewed the Corporate Governance Report for the period of September 1, 2009 to December 31, 2010 and informed the Supervisory Board that it did not reveal any reasons for objection.

Der Aufsichtsrat schließt sich dem Bericht des Prüfungssauschusses und damit auch dem Ergebnis der Abschlussprüfung an. Auch nach dem abschließenden Ergebnis der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung des Lageberichtes und des Jahresabschlusses über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 einschließlich des Ergebnisverwendungsvorschlages sowie des Konzernlageberichtes des Vorstandes und des Konzernabschlusses für die Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010, und der vom Aufsichtsrat vorgenommenen Prüfung der Geschäftsführung ist kein Anlass zur Beanstandung gegeben. Der Aufsichtsrat schließt sich auch dem Ergebnisverwendungsvorschlag des Vorstandes an. Der Aufsichtsrat hat den Jahresabschluss über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 gebilligt, der damit gem. § 96 Abs. 4 AktG festgestellt ist, und nimmt den Konzernabschluss und den Konzern-Lagebericht für die Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 zustimmend zur Kenntnis.

Der Aufsichtsrat schlägt für Wahl des Abschlussprüfers die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, als Abschlussprüfer für das Geschäftsjahr 01.01.2011 bis 31.12.2011 vor.

Mattighofen, im März 2011

Der Vorsitzende des Aufsichtsrates
Dr. Rudolf Knünz

The Supervisory Board concurs with the Audit Committee's report and consequently also with the results of the final audit. After obtaining the final results of its review of the Management Report and Group Management Report, the Annual Financial Statements, including the proposed distribution of net profit and Consolidated Financial Statements for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010, and its management review, the Supervisory Board also raised no objections. The Supervisory Board also concurs with the Management Board's proposed distribution of net profit. Having been accepted by the Supervisory Board, the Annual Financial Statements can be deemed approved pursuant to Article 96 (4) Stock Corporation Law (AktG). The Supervisory Board acknowledged the Consolidated Financial Statements and the Group Management Report for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010.

The Supervisory Board recommends that KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft, Linz, be appointed as independent auditors for the business year from January 1, 2011 to December 31, 2011.

Mattighofen, in March 2011

The Chairman of the Supervisory Board
Rudolf Knünz

ORGANE
» BOARD

Alle Angaben dieses Corporate Governance Berichts beziehen sich auf die Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010.

Organe der Gesellschaft

Die Organe der KTM Power Sports AG setzen sich aus dem Vorstand, dem Aufsichtsrat sowie der Hauptversammlung zusammen. Die Zusammenarbeit zwischen Vorstand und Aufsichtsrat erfolgt in regelmäßigen Abständen und basiert auf einer offenen und transparenten Diskussion. Die Teilnahmeberechtigung an der Hauptversammlung, der Vorsitz und die Beschlussfassung in der Hauptversammlung sowie der Ort und die Einberufungsfrist sind in der Satzung der KTM Power Sports AG (http://www.ktmpowersports.com/Die-Satzung.484.1.html) geregelt.

Der Vorstand

DI Stefan Pierer (geb. 25.11.1956)
Vorstandsvorsitzender
Erstbestellung: 11.10.1996
Ende der laufenden Funktionsperiode: 31.12.2011 (gemäß Beschluss in der Aufsichtsratssitzung vom 28.07.2010 vorzeitige Verlängerung bis 31.12.2015)

Stefan Pierer ist Vorstand und Geschäftsführer der CROSS Industries AG, die Mehrheitseigentümer der KTM Power Sports AG ist. Stefan Pierer ist als Vorstand verantwortlich für die Unternehmens- und Produktstrategie, Entwicklung Fahrzeuge, Motorenentwicklung, Produktmanagement, Gesamtproduktion, Rennsport, Marketing, Organisation und IT. Begonnen hat Stefan Pierer seine Karriere 1982 als Vertriebsassistent bei der HOVAL GmbH in Marchtrenk, bei der er später auch Vertriebsleiter und Prokurist war. 1987 gründete er die CROSS Beteiligungsgruppe, in der er Aktionär und Vorstand ist.

Mag. Patrick F. Prügger (geb. 08.08.1975)
Vorstand für Finanzen, Recht, Versicherungen und Personal
Erstbestellung: 03.04.2007
Ende der laufenden Funktionsperiode: 31.12.2011

Seit 2005 war Patrick Prügger im Vorstand der KTM-Sportmotorcycle AG und seit 2007 als Finanzvorstand bei der KTM Power Sports AG tätig. Seine berufliche Laufbahn startete er in der KPMG-Gruppe. Bevor er zur CROSS Beteiligungsgesellschaft wechselte, war er als Prokurist für die Bereiche Finanz- und Rechnungswesen bei GE Medical Systems zuständig. Mit 31.12.2010 ist Patrick Prügger aus dem Vorstand der KTM Power Sports AG ausgeschieden.

All statements of this Corporate Governance Report refer to the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010.

Boards

The boards of KTM Power Sports AG consist of the Executive Board, the Supervisory Board and the Annual General Meeting. The Executive and Supervisory Boards cooperate at regular intervals on the basis of open and transparent discussion. Details on who may attend the Annual General Meeting, the chair, adopting resolutions at the Annual General Meeting, the location and advance notice are given in the Articles of Association of KTM Power Sports AG (http://www.ktmpowersports.com/Articles-of-Association.484.0.html).

Executive Board

Stefan Pierer (born November 25, 1956)
Chairman of the Executive Board
Initial appointment: October 11, 1996
Current term of office: until December 31, 2011 (according to a resolution at the Supervisory Board meeting of July 28, 2010 early extension until December 31, 2015)

Stefan Pierer is member of the Executive Board and shareholder of CROSS Industries AG, which is the majority shareholder in KTM Power Sports AG. As member of the Executive Board, Stefan Pierer is responsible for corporate and product strategy, vehicle development, engine development, product management, racing, marketing, organisation and IT. He started his career in 1982 as sales assistant with HOVAL GmbH in Marchtrenk. Later he became sales manager and authorized officer of the company. In 1987 he founded the CROSS investment group, where he is shareholder and member of the board.

Patrick F. Prügger (born August 8, 1975)
Chief Officer of Finance, Law and Insurance and Personnel
Initial appointment: April 3, 2007
Current term of office: until December 31, 2011

Patrick Prügger has been a member of the Board of KTM-Sportmotorcycle AG since 2005 and Chief Financial Officer of KTM Power Sports AG since 2007. His professional career began with the KPMG-Group. Before moving to the CROSS investment group, he was the authorized officer for finance and accounting at GE Medical Systems. Mr. Prügger resigned from the Executive Board as of December 31, 2010.

DI Harald Plöckinger (geb. 23.03.1961)
Vorstand für Qualitätssicherung, Kundendienst, Nichtserien- & Serieneinkauf, Gesamtproduktion, Business Interface Bajaj sowie Inventory Management
Erstbestellung: 03.04.2007
Ende der laufenden Funktionsperiode: 31.12.2011

Harald Plöckinger ist seit 2004 im Vorstand der KTM-Sportmotorcycle AG tätig und seit 2007 Vorstandsmitglied der KTM Power Sports AG. Begonnen hat Harald Plöckinger seine Karriere bei der BMW-Gruppe im Bereich Motorenentwicklung. Im Zeitraum von 1990 bis 2004 war er als Prokurist, Produktionsleiter, Leiter der strategischen Planung und anschließend Geschäftsführer bei Bombardier-Rotax tätig.

Harald Plöckinger (born March 23, 1961)
Chief Officer of Quality Assurance, Customer Service, Non-Serial and Serial Procurement, Production, Business Interface with Bajaj as well as Inventory Management
Initial appointment: April 3, 2007
Current term of office: until December 31, 2011

Harald Plöckinger has been a member of the Board of KTM-Sportmotorcycle AG since 2004 and a member of the Board of KTM Power Sports AG since 2007. He started his career with the BMW-Group in the field of engine development. From 1990 to 2004 he held the position of authorized officer, production manager, head of strategic planning and finally general manager at Bombardier-Rotax.

Mag. Ing. Hubert Trunkenpolz (geb. 17.05.1962)
Vorstand für Vertrieb (Motorrad, X-Bow, Related Products)
Erstbestellung: 03.04.2007
Ende der laufenden Funktionsperiode: 31.12.2011

Hubert Trunkenpolz trat 2004 als Vorstandsmitglied in die KTM-Sportmotorcycle AG ein und ist seit 2007 Marketingvorstand der KTM Power Sports AG. Seine berufliche Laufbahn begann Hubert Trunkenpolz als Marketing Manager bei ISA Audivisual Communication Corp., und er war danach Geschäftsführer der TRUMAG. Seit 1992 ist er für die CROSS-Gruppe tätig.

Hubert Trunkenpolz (born May 17, 1962)
Chief Officer of Sales (motorcycles, X-Bow, related products)
Initial appointment: April 3, 2007
Current term of office: until December 31, 2011

Hubert Trunkenpolz joined KTM-Sportmotorcycle AG as a member of the Board in 2004 and has been Chief Sales Officer of KTM Power Sports AG since 2007. Having started his career as marketing manager with ISA Audivisual Communication Corp., he went on to become general manager with TRUMAG. He has been working for the CROSS-Group since 1992.

Mag. Friedrich Roithner (geb. 10.03.1963)
Vorstand für Finanzen, Recht, Versicherungen und Personal
Erstbestellung: 01.01.2011
Ende der laufenden Funktionsperiode: 30.06.2013

Nach dem Studium der Betriebswirtschaftslehre an der Uni Linz war Friedrich Roithner bei einer der Big-Four-Steuerberatungs- und Wirtschaftsprüfungskanzleien als Revisionsassistent (Schwerpunkt Steuerberatung und Wirtschaftsprüfung) tätig. Ab 1992 war Friedrich Roithner bei der Austria Metall AG tätig, wo er von 2002 bis 2006 Mitglied des Vorstandes war. Seit 2006 ist Friedrich Roithner im Management der CROSS Gruppe tätig.

Friedrich Roithner (born March 10, 1963)
Chief Officer of Finance, Law and Insurance and Personnel
Initial appointment: January 1, 2010
Current term of office: until June 30, 2013

After graduating from University of Linz (Business Administration) Mr. Roithner started his career as auditing assistant at one of the big four leading tax consultancy and auditing companies in Austria (focus on tax consultancy and auditing). In 1992 he switched to Austria Metall AG and was member of the Management Board from 2002 until 2006. Since 2006 Mr. Roithner is a member of the CROSS management team.

Aufsichtsratsmandate des Vorstandes bei börsenotierten Gesellschaften im GJ 2009/10

DI Stefan Pierer: Aufsichtsratsvorsitzender der Pankl Racing Systems AG, der CROSS Motorsport Systems AG (seit April 2010, davor Vorstand) und der BRAIN FORCE HOLDING AG (seit Juni 2010, davor Mitglied), Aufsichtsrat der BEKO Holding AG, Aufsichtsrat der Austria Email AG (ausgeschieden im Juni 2010), stv. Aufsichtsratsvorsitzender der Unternehmens Invest AG (ausgeschieden im Februar 2010).

Officers' Supervisory Board Seats at Listed Companies in business year 2009/10

Stefan Pierer: Chairman of the Board at Pankl Racing Systems AG, at CROSS Motorsport Systems AG (since April 2010, previously member of the Board) and at BAIN FORCE HOLDING AG (since June 2010, previously member), Supervisory Board member at BEKO Holding AG, at Austria Email AG (until June 2010), Deputy Chairman of the Supervisory Board of Unternehmens Invest AG (until February 2010)

Zusammensetzung und Arbeitsweise des Vorstandes

Der Vorstand der KTM Power Sports AG führt die Geschäfte der Gesellschaft selbständig und unter eigener Verantwortung auf Grund der geltenden Gesetze, der Satzung sowie einer Geschäftsordnung. Zwischen den Vorstandsmitgliedern gibt es eine in der Geschäftsordnung festgehaltene Ressortverteilung sowie Stellvertreterregelung. Die Vorstandsmitglieder sind dazu verpflichtet, sich laufend über wichtige Vorfälle zu informieren bzw. sich über wichtige Geschäftsvorgänge zu unterrichten. Für die Umsetzung der Corporate-Governance-Grundsätze im Unternehmen sowie der Einhaltung von Compliance-Maßnahmen ist der Vorstand verantwortlich.

Management Board Composition and Work Methods

The Executive Board of KTM Power Sports AG conducts company business independently and on its own responsibility on the basis of the applicable law, Articles of Association and Rules of Procedure. The Rules of Procedure also define the distribution of responsibilities between the members of the Board and arrangements for deputies. The Board members undertake to notify each other routinely of any important events and inform each other of important business transactions. The Executive Board is responsible for implementing the corporate governance principles of the company and meeting the compliance requirements.

Vorstandsvergütung

Die Vergütung des gesamten Vorstandes betrug in der Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 TEUR 2.795 (Vorjahr: TEUR 1.237), wovon TEUR 1.375 fixer Bestandteil (Vorjahr: TEUR 1.237) und TEUR 1.420 variabler Bestandteil (Vorjahr: TEUR 0) sind. Die variable Vergütung des Vorstandes basiert auf der positiven Entwicklung von ergebnis- und cashflowbezogenen Kennzahlen und ressortspezifischen Zielvorgaben.

Executive Board Compensation

Remuneration for the Executive Board in the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 totalled TEUR 2,795 (previous year: TEUR 1,237), out of which TEUR 1,375 were fixed (previous year: TEUR 1,237) and TEUR 1,420 were variable (previous year: TEUR 0). The variable remuneration of the Executive Board is based on a positive development of result- and cash flow related key figures and department-related targets.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhalten die Vorstandsmitglieder eine einmalige Abfertigung unter analoger Heranziehung des § 23 AngG. einschließlich der für die Berechnung der gesetzlichen Abfertigungsbemessungsgrundlage maßgeblichen Entgeltbestandteile. In der Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 wurden Verbindlichkeiten für Abfertigungen an Vorstandsmitglieder in Höhe von TEUR 110 (Vorjahr: TEUR 333) rückgestellt. An Vorstandsmitglieder wurden TEUR 723 (Vorjahr: TEUR 0) für Abfertigungen ausbezahlt.

At agreed-upon contract expiration, the members on the Executive Board shall receive a one-time severance pay under analogous application of Article 23, Salaried Employees Act (AngG.), including remuneration components relevant to the calculation of the assessment basis for severance payments as required by law. In the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010, reserves were made for severance payments to members of the Executive Board in the amount of TEUR 110 (previous year: TEUR 333). Members of the Executive Board received severance payments of TEUR 723 (previous year: TEUR 0).

Zum Bilanzstichtag bestehen keine Kredite und Vorschüsse an Vorstandsmitglieder der KTM Power Sports AG.

As of the balance sheet date, there were no pending loans and advances granted to members of the Executive Board.

Es sind keine Stock-Option-Pläne vorhanden.

There are no stock option plans in place.

DER AUFSICHTSRAT
» THE SUPERVISORY BOARD

Dr. Rudolf Knünz (geb. 08.07.1951)
Vorsitzender des Aufsichtsrates, Unternehmer, abhängig
Erstbestellung: 09.03.2007 als Aufsichtsratsvorsitzender
Ende der laufenden Funktionsperiode: bis zur Beendigung der Hauptversammlung, die über die Entlastung für das Geschäftsjahr 2009/2010 beschließt

u.a. Aufsichtsratsvorsitzender der CROSS Industries AG (ab Juli 2010, davor Vorstand), der Unternehmens Invest AG (ausgeschieden im Juli 2010), stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender der Pankl Racing Systems AG und der CROSS Motorsport Systems AG (ab April 2010, davor Vorsitzender), Aufsichtsratsvorsitzender der Austria Email AG (ausgeschieden im Juni 2010), Aufsichtsratsmitglied der BEKO HOLDING AG.

Rudolf Knünz (born July 8, 1951)
Chairman of the Supervisory Board, entrepreneur, dependent
Initial appointment: March 9, 2007 as Chairman of the Supervisory Board
Current term of office: until the end of the Annual General Meeting deciding on his discharge for business year 2009/10

Among others, Chairman of the Supervisory Board of CROSS Industries AG (as of July 2010, previously member of the Executive Board) and of Unternehmens Invest AG (until July 2010), Deputy Chairman of the Supervisory Board of Pankl Racing Systems AG and CROSS Motorsport Systems AG (as of April 2010, previously Chairman), Chairman of the Supervisory Board of Austria Email AG (until June 2010), member of the Supervisory Board of BEKO HOLDING AG.

Mag. Hans-Jörg Hofer (geb. 30.01.1949)
Stellvertreter des Vorsitzenden, Kaufmann, unabhängig
Erstbestellung: 19.08.2005
Ende der laufenden Funktionsperiode: bis zur Beendigung der Hauptversammlung, die über die Entlastung für das Geschäftsjahr 2009/2010 beschließt

u.a. stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender der KTM-Sportmotorcycle AG, Mitglied im Gesellschafterrat der Knoch Kern GmbH und Co KG, Aufsichtsrat der Wietersdorfer Industriebeteiligungs GesmbH, Aufsichtsratsvorsitzender der SIE AG, Vorstand JGH Trust reg., Vaduz.

Hans-Jörg Hofer (born January 30, 1949)
Deputy Chairman of the Supervisory Board, businessman, independent
Initial appointment: August 19, 2005
Current term of office: until the end of the Annual General Meeting deciding on his discharge for business year 2009/10

Among others, Deputy Chairman of the Supervisory Board of KTM-Sportmotorcycle AG, member of the board of partners at Knoch Kern GmbH & Co KG, member of the Supervisory Board at Wietersdorfer Industriebeteiligungs GmbH, Chairman of the Supervisory Board at SIE AG, member of the Executive Board of JGH Trust Reg., Vaduz.

Dr. Ernst Chalupsky (geb. 05.05.1954)
Aufsichtsratsmitglied, Rechtsanwalt, unabhängig
Erstbestellung: 16.04.1996
Ende der laufenden Funktionsperiode: bis zur Beendigung der Hauptversammlung, die über die Entlastung für das Geschäftsjahr 2009/2010 beschließt

u.a. geschäftsführender Gesellschafter der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Aufsichtsrat der KTM-Sportmotorcycle AG und der CROSS Motorsport Systems AG, Aufsichtsratsvorsitzender der Unternehmens Invest AG (ab Juli 2010, davor Mitglied), stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender der CROSS Industries AG (ausgeschieden im Juli 2010), Aufsichtsrat der Wirtschaftspark Wels AG, Aufsichtsrat der PBS Holding AG.

Ernst Chalupsky (born May 5, 1954)
Member of the Supervisory Board, attorney, independent
Initial appointment: April 16, 1996
Current term of office: until the end of the Annual General Meeting deciding on his discharge for business year 2009/10

Among others, managing partner of Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, member of the Supervisory Board at KTM-Sportmotorcycle AG and CROSS Motorsport Systems AG, Chairman of the Supervisory Board of Unternehmens Inverst AG (as of July 2010, previously member), Deputy Chairman of the Supervisory Board of CROSS Industries AG (until July 2010), member of the Supervisory Board at Wirtschaftspark Wels AG, member of the Supervisory Board at PBS Holding AG.

Rajiv Bajaj (geb. 21.12.1966)
Mitglied des Aufsichtsrates, Unternehmer, unabhängig
Erstbestellung: 30.11.2007
Ende der laufenden Funktionsperiode: bis zur Beendigung der Hauptversammlung, die über die Entlastung für das Geschäftsjahr 2009/2010 beschließt

u.a. Geschäftsführer der Bajaj Auto Ltd., Mitglied der Geschäftsführung von Bajaj Auto Holdings, Ltd., Bajaj Auto Finance Ltd., Bajaj Holdings & Investment Ltd. und Bajaj Finserv Ltd.

Rajiv Bajaj (born December 21, 1966)
Member of the Supervisory Board, entrepreneur, independent
Initial appointment: November 30, 2007
Current term of office: until the end of the Annual General Meeting deciding on his discharge for business year 2009/10

Among others, managing director of Bajaj Auto Ltd., member of the management at Bajaj Auto Holdings, Ltd., Bajaj Auto Finance Ltd., Bajaj Holdings & Investment Ltd. and Bajaj Finserv Ltd.

Friedrich Lackerbauer (geb. 02.03.1955)
Arbeitnehmervertreter, entsandt seit 12.01.2006

Horst Resch (geb. 07.04.1966)
Arbeitnehmervertreter, entsandt seit 12.01.2006

In der Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 wurden insgesamt fünf Aufsichtsratssitzungen abgehalten.

Arbeitsweise des Aufsichtsrates
Der Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG nimmt seine Aufgaben auf Grund der geltenden Gesetze, der Satzung sowie einer Geschäftsordnung wahr. Der Aufsichtsrat hat entsprechend den Satzungsbestimmungen einen Vorsitzenden und einen Stellvertreter gewählt und entsprechend der gesetzlichen Verpflichtung einen Prüfungsausschuss bestellt. Im Übrigen wird zur Arbeitsweise des Aufsichtsrates auf den Bericht des Aufsichtsrates verwiesen.

Ausschüsse des Aufsichtsrates
Prüfungsausschuss: Mag. Hans-Jörg Hofer (Vorsitzender des Prüfungsausschusses und Finanzexperte), Dr. Rudolf Knünz (Mitglied), Friedrich Lackerbauer (Mitglied)

Der Prüfungsausschuss ist in der Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 zu 3 Sitzungen zusammengekommen. An einer dieser Sitzungen hat auch ein Vertreter des Wirtschaftsprüfers teilgenommen. Die Aufgaben des Prüfungsausschusses der KTM Power Sports AG sind die Prüfung des Lageberichts und des Konzern-Lageberichts des Vorstandes, des Jahresabschlusses einschließlich des Ergebnisverwendungsvorschlages und des Konzernabschlusses. Die Erkenntnisse aus der Prüfung werden anschließend in einem Bericht dem Aufsichtsrat zur Kenntnis gebracht. Der Prüfungsausschuss macht dem Aufsichtsrat auch einen Vorschlag für die Auswahl des Wirtschaftsprüfers für das nächste Geschäftsjahr, bevor dessen Wahl in der Hauptversammlung zur Abstimmung gebracht wird. Zusätzlich zu den Sitzungen tauscht sich der Prüfungsausschuss in regelmäßigen Abständen mit dem Vorstand aus, um das unternehmensweite interne Kontrollsystem auf seine Wirksamkeit zu überprüfen.

Aufsichtsratsvergütung
Der Vorstand der KTM Power Sports AG schlägt eine Vergütung des Aufsichtsrates für seine Tätigkeit in der Berichtsperiode 1. September 2009 bis 31. Dezember 2010 von TEUR 3 pro Sitzung für den Vorsitzenden des Aufsichtsrates und TEUR 2 pro Sitzung für jedes Aufsichtsratsmitglied sowie einmalig TEUR 3 für den Vorsitzenden des Prüfungsausschusses vor. Auf Grund der wesentlichen Beteiligung an der KTM Power Sports AG erhalten Dr. Rudolf Knünz und Rajiv Bajaj keine Vergütung für ihre Aufsichtsratstätigkeit in der Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010. Für die Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 (Auszahlung im Geschäftsjahr 2011) wird in der im April 2011 stattfindenden Hauptversammlung eine Vergütung an den Aufsichtsrat von insgesamt TEUR 29 (Vorjahr: TEUR 17) vorgeschlagen, welche sich wie folgt verteilt:

Friedrich Lackerbauer (born March 2, 1955)
Employee representative, Since January 12, 2006

Horst Resch (born April 7, 1966)
Employee representative, Since January 12, 2006

In the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 the Supervisory Board held five meetings.

Supervisory Board Work Methods
The Supervisory Board of KTM Power Sports AG carries out its duties on the basis of the applicable laws, Articles of Association and Rules of Procedure. In accordance with the Articles of Association, the Supervisory Board elected a Chairman and a Deputy Chairman and appointed an Audit Committee in order to comply with legal requirements. For further information on the Supervisory Board's work methods, please refer to the Supervisory Board report.

Committees
Audit Committee: *Hans-Jörg Hofer (Chairman of the Audit Committee and financial expert), Rudolf Knünz (member), Friedrich Lackerbauer (member).*

During the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010, the Audit Committee held three meetings, one was attended by an auditor's representative. The duties of the Audit Committee at KTM Power Sports AG are amongst others, reviewing the Executive Board's Management Report and Group Management Report, the Annual Financial Statements including the distribution of net profit and the Consolidated Financial Statements. A report on the results of the review must then be written and submitted to the Supervisory Board. The Audit Committee also submits a recommendation to the Supervisory Board regarding the independent auditors for the next business year before their appointment is approved at the Annual General Meeting. In addition to the meetings, the Audit Committee liaises with the Executive Board at regular intervals to check the group-wide internal control system's efficiency.

Supervisory Board Compensation
The Executive Board of KTM Power Sports AG proposes remuneration for the Supervisory Board's activities in the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 TEUR 3 per meeting for the Chairman of the Supervisory Board, TEUR 2 per meeting for each member of the Supervisory Board and a one-off payment of TEUR 3 for the Audit Committee Chairman. Given their substantial interest in KTM Power Sports AG, Rudolf Knünz and Rajiv Bajaj do not receive any remuneration for their Supervisory Board duties in the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010. At the Annual General Meeting to be held on April 2011, remuneration totalling TEUR 29 (previous year: TEUR 17) will be proposed for the Supervisory Board for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010, which will be distributed as follows:

VERGÜTUNGEN
» *COMPENSATIONS*

AUFSICHTSRATSVERGÜTUNG/
COMPENSATION OF THE SUPERVISORY BOARD

in TEUR	GJ 2009/10* *BY 2009/10**	GJ 2008/09 *BY 2008/09*
Dr. Rudolf Knünz Vorsitzender/*Chairman*	0	0
Mag. Hans-Jörg Hofer Stellvertretender Vorsitzender/*Deputy Chairman*	19**	7**
Rajiv Bajaj Mitglied/*Member*	0	0
Dr. Ernst Chalupsky Mitglied/*Member*	10	10
Friedrich Lackerbauer Arbeitnehmervertreter/*Board employee representative*	0	0
Horst Resch Arbeitnehmervertreter/*Board employee representative*	0	0
Gesamt ***Total***	**29**	**17**

** Berichtsperiode 01.09.2009 bis 31.12.2010
Reporting period 09/01/2009 through 12/31/2010
** Davon TEUR 9 Vergütung für den Vorsitz des Prüfungsausschusses (GJ 2008/09 TEUR 3)
thereof TEUR 9 for the activities as Chairman of the Audit Committee (BY 2008/09 TEUR 3)

Unabhängigkeit der Aufsichtsratsmitglieder

Der Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG schließt sich den im Anhang I des Österreichischen Corporate Governance Kodex dargelegten Leitlinien für die Unabhängigkeit von Aufsichtsratmitgliedern an.

Ein materieller Interessenkonflikt besteht dann, wenn ein Aufsichtsratsmitglied oder ein Unternehmen, an dem ein Aufsichtsratmitglied ein erhebliches wirtschaftliches Interesse hat, mehr als 15% seiner Gesamteinnahmen von der Gesellschaft und bzw. einem Tochterunternehmen der Gesellschaft erzielt.

Independence of Supervisory Board Members

Concerning the independence of Supervisory Board members, the Supervisory Board of KTM Power Sports AG follows the guidelines given in Annex I of the Austrian Code of Corporate Governance (Österreichischer Corporate Governance Kodex).

A material conflict of interests exists, if a Supervisory Board member or an enterprise in which a Supervisory Board member has a considerable economic interest generates over 15% of his, her or its total income from the company and/or a subsidiary of the company.

Maßnahmen zur Förderung von Frauen im Vorstand, im Aufsichtsrat und in leitenden Stellungen

Die KTM Power Sports AG fördert die Karrierechancen von Frauen in leitenden Positionen des Unternehmens und beschäftigt seit vielen Jahren eine verhältnismäßig hohe Anzahl weiblicher Mitarbeiter in leitenden Positionen. Der Anteil an Frauen in leitenden Positionen der KTM Power Sports AG im Geschäftsjahr 2009/10 beträgt rund 31%.

Measures to Increase the Number of Women on the Executive Board, Supervisory Board and in Executive Positions

KTM Power Sports AG promotes career opportunities for women in executive positions within the company and has been employing a relatively high number of women in executive positions for many years. Women held roughly 31% of the executive positions at KTM Power Sports AG in business year 2009/10

Director's Dealing

Auf der Website der KTM Power Sports AG
http://www.ktmpowersports.com/Directors-Dealings.485.1.html
werden alle Director´s Dealing Meldungen fristgerecht veröffentlicht und mindestens für drei Monate zugänglich gemacht.

Directors' Dealing

All messages on Directors' Dealings are published in due time and rendered accessible for at least three months on the KTM Power Sports AG website http://www.ktmpowersports.com/Directors-Dealings.485.0.html.

CORPORATE GOVERNANCE
» CORPORATE GOVERNANCE

Die KTM Power Sports AG bekennt sich zu einer nachhaltigen und transparenten Unternehmensführung. Die Auslegung der Unternehmensführung im Sinne des Österreichischen Corporate Governance Kodex ist für die KTM Power Sports AG seit den Vorbereitungen zum IPO im Herbst 2003 verpflichtend. Der Corporate Governance Kodex ist für die KTM Power Sports AG nicht nur ein wichtiger Bestandteil für die Zusammenarbeit zwischen Aufsichtsrat und Vorstand, sondern dient auch als Leitfaden für den Umgang mit Mitarbeitern, Aktionären und der Öffentlichkeit.

KTM Power Sports AG is committed to sustainable and transparent corporate governance. We have undertaken to comply with the Austrian Code of Corporate Governance since the preparations for the IPO in fall 2003. The Code of Corporate Governance is not only an integral part of cooperation between the Supervisory Board and the Executive Board of KTM Power Sports AG, but also serves as a guideline for interacting with our staff, shareholders and the general public.

Der Corporate-Governance-Bericht für die Berichtsperiode vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 der KTM Power Sports AG steht auf der KTM-Website (http://www.ktmpowersports.com/Corporate-Governance.457.1.html) zum Download zur Verfügung. Der Österreichische Corporate Governance Kodex steht auf der Website des Arbeitskreises für Corporate Governance (www.corporate-governance.at) zum Download zur Verfügung.

The Corporate Governance Report for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 KTM Power Sports AG is available for downloading on the KTM website (http://www.ktmpowersports. com/Corporate-Governance.457.0.html). The Austrian Corporate Governance Codex is available for downloading on the website of the Austrian Working Group for Corporate Governance (www.corporate-governance.at).

Comply or Explain

Seit dem Inkrafttreten des Kodex im Jahr 2002 wurde das Regelwerk an die gesetzlichen Veränderungen in Österreich adaptiert. Änderungen der überarbeiteten und aktualisierten Fassungen des Kodex wurden von KTM sofort umgesetzt, auch wenn sie für das Unternehmen erst zu einem späteren Zeitpunkt Gültigkeit erlangt hätten.

Comply or Explain

Since the Code became effective in 2002, the rules have successively been adapted to the legal changes in Austria. KTM implemented the amendments given in the revised and updated versions of the Code immediately, although the company would only have been required to do so at a later date.

Neben den gesetzlich verpflichtenden L-Regeln (Legal Requirement) hält die KTM Power Sports AG alle C-Regeln (Comply or Explain) des Österreichischen Corporate Governance Kodex in der Fassung von Jänner 2010 ein, bis auf folgende Einschränkungen:

In addition to the mandatory L Rules (legal requirements), KTM Power Sports AG complies with all the C Rules (comply or explain) in the Austrian Code of Corporate Governance as amended in January 2010 with the following restrictions:

C-Regel 18 (interne Revision als eigene Stabsstelle des Vorstandes)

Der Einrichtung einer internen Revision als eigene Stabsstelle wird aufgrund der mangelnden Größe des Unternehmens nicht entsprochen.

C Rule 18 (Internal auditing as a separate functional unit reporting to the Executive Board)

As the company is not large enough, it does not comply with the rule of setting up a separate internal auditing functional unit.

C-Regel 26 (Aufsichtsratmandate in konzernexternen börsenotierten Unternehmen)

Auf Grund der Tätigkeit von DI Stefan Pierer als Vorstand und Miteigentümer der CROSS Industries AG ist eine Ausübung von 4 Aufsichtsratsmandaten (davon 3 Vorsitze) bei konzernexternen börsenotierten Gesellschaften erforderlich.

C Rule 26 (Supervisory Board mandates in stock corporations that do not belong to the group)

Due to Stefan Pierer´s functions as Chief Executive Officer and co-owner of CROSS Industries AG, the exercise of four Supervisory Board seats (3 of them in Chairman positions) are required in stock corporations that do not belong to the Group.

C-Regel 31 (fixe und erfolgsabhängige Vorstandsvergütung)

Dieser Regel wird nicht entsprochen, da die Veröffentlichung der gesamten Vorstandsbezüge aufgeteilt in fixe und variable Anteile als ausreichende Information für die Aktionäre betrachtet wird.

C Rule 31 (fixed and performance-related management board remuneration)

This rule is not complied with, as publication of the total Executive Board's remuneration broken down into fixed and variable parts is deemed adequate information for the shareholders.

C-Regeln 39, 41, 43 (Einrichtung eines Nominierungs- und Vergütungsausschusses)
Mit Ausnahme der Einrichtung eines Prüfungsausschusses (L-Regel 40) gibt es keine weiteren Ausschüsse, weil der Aufsichtsrat nur aus vier Kapital- und zwei Arbeitnehmervertretern besteht und eine Einrichtung von Aufsichtsratsausschüssen zu keiner Effizienzsteigerung der Aufsichtsratsarbeit führen würde.

C-Regel 49 (Veröffentlichung von Verträgen mit Unternehmen, an denen ein Aufsichtsratsmitglied ein wirtschaftliches Interesse hat)
Die Gesellschaft sowie deren Tochterunternehmen werden von Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH (SCWP) in Rechtsangelegenheiten beraten. Dr. Ernst Chalupsky ist Gesellschafter von SCWP und als Rechtsanwalt und Geschäftsführer tätig. Die KTM Power Sports AG hat im November 2007 mit Bajaj Auto Ltd., in der Rajiv Bajaj als Geschäftsführer tätig ist, Gemeinschaftsprojekte zur Entwicklung von neuen Motor- und Fahrzeugplattformen für Street-Kleinmotorräder vereinbart.

C-Regel 53 (Unabhängigkeit der Aufsichtsratsmitglieder)
Der Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG orientiert sich bei den Kriterien für die Unabhängigkeit an den im Corporate Governance Kodex, Anhang 1, angeführten Leitlinien. Gemäß diesen Leitlinien sind mit Ausnahme von Dr. Rudolf Knünz alle Mitglieder des Aufsichtsrates der KTM Power Sports AG als unabhängig einzustufen.

C-Regel 83 (Bericht des Abschlussprüfers über die Funktionsfähigkeit des Risikomanagements)
Dieser Regel wird nicht entsprochen, weil das betriebsspezifische Risikomanagement auf der Ebene der Beteiligungsgesellschaften eingerichtet und aufgrund der Holdingfunktion das beteiligungsspezifische Risikomanagement ohnedies Teil des Beteiligungsmanagements ist.

Emittenten-Compliance-Verordnung (ECV)
Die KTM Power Sports AG setzt die Bestimmungen der Emittenten-Compliance-Verordnung der österreichischen Finanzmarktaufsicht unter Einbezug aller Aufsichtsratsmitglieder um. Die Compliance-Richtlinie der KTM Power Sports AG ist auf der Website (http://www.ktmpowersports.com/Compliance-Guideline.488.1.html) abrufbar.

„Diese Erklärung stellt keine Auslobung im Sinne des § 860 ABGB und keine Verwendungszusage im Sinne des § 880 a ABGB dar. Eine Haftung der Gesellschaft oder deren Organe oder der Konzernunternehmen der Gesellschaft oder deren Organe aus der Nichteinhaltung der Bestimmungen des Österreichischen Corporate Governance Kodex in seiner jeweils gültigen Fassung ist – soweit rechtlich zulässig – ausgeschlossen."

C Rules 39, 41, 43 (setting up of nomination and remuneration committees)

With the exception of an Audit Committee (L Rule 40), no other committees have been set up, because the Supervisory Board only consists of four shareholder and two employee representatives, and thus setting up additional committees would not improve the efficiency of the Supervisory Board's work.

C Rule 49 (disclosure of contracts with companies in which a Supervisory Board member has a financial interest)
The company and its subsidiaries are advised on legal matters by Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH (SCWP). Ernst Chalupsky, partner in SCWP, works as attorney and general manager. In November 2007, KTM Power Sports AG signed an agreement with Bajaj Auto Ltd., where Rajiv Bajaj is the managing director, covering joint projects to develop new engine and vehicle platforms for small street motorcycles.

C Rule 53 (independence of Supervisory Board members)
Concerning the independence of Supervisory Board members, the Supervisory Board of KTM Power Sports AG follows the guidelines given in Annex I of the Austrian Code of Corporate Governance. According to these guidelines, all members of the Supervisory Board of KTM Power Sports AG except Rudolf Knünz shall be regarded as independent.

C Rule 83 (auditor's report on the risk management functionality)

This rule is not complied with, since the company-specific risk management is established on the affiliated-companies-level and thus, the risk management is part of the investment management due to the holding function.

Compliance Regulation for Issuers
KTM Power Sports AG applies the provisions of the Compliance Regulation for Issuers of the Austrian Financial Market Authority (FMA) to all Supervisory Board members. The Compliance Guidelines for KTM Power Sports AG are to be found on the website (http://www.ktmpowersports.com/Compliance-Guideline.488.0.html).

"This statement does not constitute a claim under Article 860 Austrian General Civil Code (ABGB) or pledge of use under Article 880 (a) ABGB. Where legally permissible, liability on the part of the company or its executive bodies or Group companies or their executive bodies arising from failure to comply with the provisions of the Austrian Code of Corporate Governance as amended from time to time is excluded."

Offenlegung der Honorare des Wirtschaftsprüfers

Die KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft hat für das vergangene Geschäftsjahr von der KTM-Gruppe folgendes Entgelt erhalten (exkl. Umsatzsteuer):

Disclosure of Auditors' Fees

KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft received the following fee for the past business year from KTM-Group:

HONORAR DES WIRTSCHAFTSPRÜFERS/
FEE OF THE AUDITOR

in TEUR	
Prüfung/ *Auditing*	133,6
Review/ *Review*	98,5
Prüfungsnahe Dienstleistungen/ *Audit related consulting*	69,4
Gesamt/ *Total*	**301,5**

Risikomanagement

Hinsichtlich des Risikoberichtes wird auf die Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

Risk Management

Concerning the risk report, please refer to the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Der Vorstand der KTM Power Sports AG
Februar 2011

The Management Board of KTM Power Sports AG
February 2011

DI Stefan Pierer, CEO
Mag. Friedrich Roithner, CFO
DI Harald Plöckinger, COO
Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz, CSO

Stefan Pierer, CEO
Friedrich Roithner, CFO
Harald Plöckinger, COO
Mag. Hubert Trunkenpolz, CSO

KTM 990 SM T

INVESTOR RELATIONS
» *INVESTOR RELATIONS*

Die KTM Power Sports AG ist bemüht, eine transparente, zeitnahe und umfassende Informations- und Kommunikationspolitik mit den Kapitalmarktteilnehmern sowie der breiten Öffentlichkeit zu führen. So wird in regelmäßigen Abständen über die wirtschaftliche Lage sowie über die künftige Entwicklung von KTM informiert.

KTM Power Sports AG strives to maintain a policy of transparent, timely and comprehensive information and communication with the capital market participants and the general public. We therefore update them on KTM's financial situation and future development at regular intervals.

Das Investor-Relations-Team der KTM Power Sports AG ist davon überzeugt, dass das Vertrauen in das Unternehmen und in die Produkte nur durch eine transparente, zeitnahe und umfassende Informations- und Kommunikationspolitik sicherzustellen ist. So wird versucht, den Investoren, Analysten und der breiten Öffentlichkeit einen umfangreichen Einblick in die aktuelle wirtschaftliche Lage sowie in die zukünftige Entwicklung zu ermöglichen. Neben der Teilnahme des Managements an Roadshows sowie Informationsveranstaltungen sowohl für institutionelle als auch private Anleger besteht zusätzlich auch jeden Freitag die Möglichkeit, das KTM-Werk in Mattighofen zu besichtigen.

The Investor Relations team at KTM Power Sports AG is convinced that confidence in our company and products can only be secured with a transparent, timely and comprehensive information and communication policy. As a result, we aim to give investors, analysts and the general public an in-depth insight into the current economic situation and future development. Not only can private and institutional investors meet the management at road shows and information events, but we also give the public the opportunity to visit the KTM plant in Mattighofen every Friday.

Auf unserer Website www.ktm.com wird für Interessierte ein umfassender Pool an Informationen zum Unternehmen und zu den Produkten geboten. Neben einem Downloadbereich für Präsentationen, Pressemeldungen, Ad-hoc-Meldungen, Geschäfts- und Quartalsberichten stehen die Kontakte zu den Analysten sowie ein Dividenden- und Portfoliorechner zu Verfügung. Zusätzlich besteht auf der Website die Möglichkeit, einen Newsletter zu abonnieren, um laufend über die Unternehmensentwicklung informiert zu werden.

Our website www.ktm.com offers interested parties a wide-ranging pool of information on the company and products. In addition to the download section for presentations, press releases, ad hoc announcements, annual and quarterly reports, contact information is also available on the analysts and a dividend and portfolio calculator. On the website there is also an Information Service for subscribing to the KTM Newsletter and keeping up to date with the Group's development.

Aktuelle Entwicklung – Änderung des Bilanzstichtages
In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.08.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, für den Konzernabschluss eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß hat der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode von 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) aufgestellt. Aus diesem Grund beinhaltet der vorliegende Jahresfinanzbericht den Konzernabschluss zum 31.12.2010 sowie den Jahresabschluss über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 (01.09.2010–31.12.2010) der KTM Power Sports AG.

Current development – change of the balance sheet date
In the extraordinary general meeting of August 30, 2010 the resolution passed to form an abridged business year from September 1, 2010 to December 31, 2010 and to change the balance sheet date of the company from August 31 to December 31 of each year. In accordance with IAS 1.36 it is possible to choose a reporting period for the Consolidated Financial Statements that exceeds twelve months. The Management Board of the company has drawn up the Consolidated Financial Statements for the Group for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 (16 months). Therefore the present Annual Financial Report includes the Consolidated Financial Statements as per December 31, 2010 and the individual financial statements for the abridged business year (September 1, 2010 to December 31, 2010) of KTM Power Sports AG.

Coverage
Zwei Bankinstitute (CA IB International Markets AG und Raiffeisen Centrobank AG) haben im abgelaufenen Geschäftsjahr die KTM-Aktie in regelmäßigen Abständen analysiert.

Coverage
Two banks (CA IB International Markets AG and Raiffeisen Centrobank AG) analyzed the KTM share at regular intervals over the past business year.

DIE KTM-AKTIE
» *THE KTM SHARE*

Entwicklung

Die KTM-Aktie (Wertpapierkennnummer: 64540; ISIN: AT 0000645403) notierte seit dem Börsegang im Dezember 2004 bis September 2009 im Segment „Prime Market" der Wiener Börse und wurde im „geregelten Freiverkehr" an der Wiener Börse gehandelt. Auf Grund einer zu geringen Marktkapitalisierung des Streubesitzes während des letzten Betrachtungszeitraumes im Geschäftsjahr 2008/09 notiert die KTM-Aktie seit Mitte September 2009 im Segment „Mid Market" der Wiener Börse. Die KTM-Aktie wird weiterhin im „geregelten Freiverkehr" gehandelt.

Der Kurs der KTM-Aktie hat sich im Geschäftsjahr 2009/10 stabilisiert und stieg deutlich. Am letzten Handelstag (31.12.2010) des Geschäftsjahres 2009/10 schloss der Kurs bei 41,90 EUR (Vorjahr 31.08.2009: 18,90 EUR). Die Marktkapitalisierung am letzten Handelstag des Geschäftsjahres 2009/10 betrug 349,4 Mio. EUR (8.338.000 zum Handel zugelassene Aktien).

Development

The KTM share (security identification number: 64540; ISIN: AT 0000645403) was listed on the Vienna Stock Exchange's prime market from flotation in December 2004 until September 2009 and was traded on the regulated unofficial market at the Vienna Stock Exchange. As free float market capitalization was too low during the last period under review in business year 2008-09, the KTM share has been traded on the Vienna Stock Exchange's mid market since mid-September 2009. The KTM share will continue to be traded on the regulated unofficial market.

Closing on the last trading day of the business year (December 31, 2010) at EUR 41.90 (previous year August 31, 2009: EUR 18.90), the KTM share price stabilized and increased considerably over business year 2009–10. Market capitalization on the last trading day of the 2009–10 business year was EUR 349.4 million (8,338,000 shares admitted to trading).

PERFORMANCEKENNZAHLEN DER KTM-AKTIE »
PERFORMANCE FIGURES OF THE KTM SHARE

	01.09.2009–31.12.2010 09/01/2009–12/31/2010	GJ 2008/09 *BY 2008/09*	GJ 2007/08 *BY 2007/08*
Anzahl der Aktien (Stichtag 31.12. bzw. 31.08.) *Number of shares (Ultimo 12/31 resp. 08/31)*	10.109.000	7.580.000	6.892.643
Durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien *Average shares outstanding*	9.002.563	7.236.322	6.892.643
Ergebnis je Aktie (in EUR)[1)] *Earnings per share (in EUR)[1)]*	1,55	–11,25	0,88
Dividende/Aktie (in EUR) *Dividend per share (in EUR)*	0,00[2)]	0,00	0,00
Rendite (Schlusskurs, in %) *Dividend Yield (closing price, in %)*	0,00	0,00	0,00
Höchstkurs (in EUR) *Highest price (in EUR)*	41,90	53,40	59,50
Tiefstkurs (in EUR) *Lowest price (in EUR)*	15,78	14,01	51,45
Schlusskurs (in EUR) *Closing price (in EUR)*	41,90	18,90	53,00
KGV (Schlusskurs, in EUR) *P/E ratio (closing price, in EUR)*	27,12	–1,68	60,45
Marktkapitalisierung per Ultimo (in Mio. EUR) *Market capitalization as of Ultimo (in EUR millions)*	349,4	143,3	365,3

[1)] Berechnet auf durchschnittlich im Umlauf befindliche Aktien
Derived from the average shares outstanding

[2)] Vorschlag an die Hauptversammlung
Proposal to the Annual General Meeting

DIE KTM-AKTIE
» THE KTM SHARE

Kapitalerhöhung

Nach der Kapitalerhöhung gegen Bareinlage sowie gegen Sacheinlage im Frühjahr 2010 wurde das Grundkapital um 2.529.000 EUR durch Ausgabe von 2.529.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien auf EUR 10.109.000 erhöht. Von den neuen Aktien sind 758.000 Stück Aktien (10 % des ursprünglichen Grundkapitals) zum Handel zugelassen. Die übrigen Aktien werden unter einer separaten ISIN (AT0000A0H9F7) geführt und sind bis zur Veröffentlichung des Kapitalmarktprospektes nicht für den Handel bestimmt.

Weitere aktienrelevante Informationen können auf der Unternehmenshomepage http://www.ktmpowersports.com/KTM-Company.12.0.html und auf der Homepage der Wiener Börse www.wienerboerse.at abgerufen werden.

Auf Grund der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen wird vom Vorstand der KTM Power Sports AG gegenüber der Hauptversammlung der Vorschlag gemacht, für das Geschäftsjahr 2009/10 keine Dividende auszubezahlen.

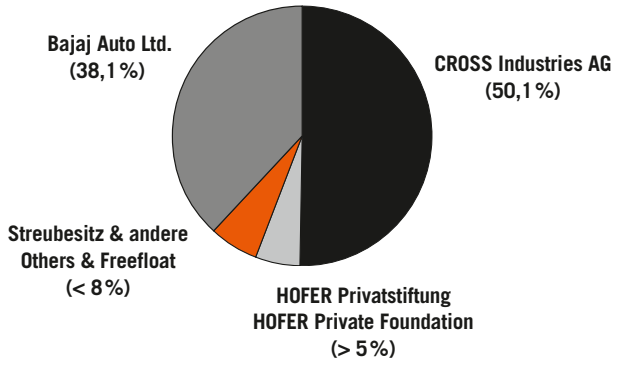
Capital Increase

In spring 2010 the capital stock was increased against contribution in cash and contribution in kind by EUR 2,529,000 to EUR 10,109,000 by issuing 2,529,000 bearer shares. 758,000 of the new bearer shares are admitted to trading (10 % of the capital stock). The remaining shares are listed under a separate ISIN (AT0000A0H9F7) and are not admitted to trade until publication of the capital market prospectus.

Further information relevant to shares is to be found on our company website at http://www.ktmpowersports.com/KTM-Company.12.0.html and the Vienna Stock Exchange's website at www.wienerboerse.at.

Due to the economic situation, the Management Board of KTM Power Sports AG will submit a proposal at the Annual General Meeting not to pay dividends for the 2009–10 business year.

AKTIONÄRSSTRUKTUR » *SHAREHOLDER STRUCTURE*



per 31.12.2010
as of 12/31/10

KENNUNGEN UND TICKERSYMBOLE *TICKER SYMBOLS KTM*

WKN *Security identification code*	64540
Symbol	KTM
ISIN	AT 0000 645403
Notierung *Listing*	Wiener Börse, Mid Market/ *Vienna Stock Exchange, Mid Market**
Anzahl Aktien *Number of shares*	10.109.000
Grundkapital (EUR) *Share capital (EUR)*	10.109.000
Reuters	KTMP.VI
Bloomberg	KTM AV
Datastream	O: KTMAG
Kontakt/*contact*	Mag. Viktor Sigl
Tel./*phone*	+43 7742 60 00-866
E-Mail	ir@ktm.com

* Bis 20.09.2009 im Prime Market der Wiener Börse.
* *Until 09/20/09 listed in the Prime Market at the Vienna Stock Exchange.*

DIE KTM-POWER-SPORTS-AG-AKTIE » *THE KTM POWER SPORTS AG SHARE*

Kursentwicklung (01.09.2009–31.12.2010)/ *Share development (09/01/2009 – 12/31/2010)*

© Wiener Börse AG & Interactive Data, 10:04, 22.02.2011

Analystenverzeichnis/ *List of analysts*

RCB	Alexander Stieger
UniCredit	Peter Bauernfried

KONZERN-LAGEBERICHT
» GROUP DIRECTOR'S REPORT

Geschäftsverlauf

Das Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 war nach wie vor von einem rückläufigen Gesamtmarktumfeld geprägt, wenngleich sich die Rückgänge in den KTM-Kernmärkten im Vergleich zum Vorjahr spürbar reduzierten. Entgegen dem allgemeinen Markttrend konnten Absatz und Umsatz gesteigert werden, was auf die Verfügbarkeit von neuen Produkten und nicht zuletzt auch auf die besonderen Erfolge im Motorsport zurückzuführen ist. So konnte beispielsweise der Absatz im Segment 4-Takt-Motocross durch die Einführung eines revolutionären Hubraumkonzepts wesentlich gesteigert werden.

Ein weiteres, besonderes Augenmerk wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr auch auf die Serienüberleitung der ersten 125-ccm-Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. gelegt.

Wie im Konzernanhang bereits beschrieben, wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 30.08.2010 unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellt der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode vom 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate). Die Vergleichbarkeit mit dem Vorjahr ist aufgrund der Einbeziehung von 16 Monaten nicht gegeben.

1. Marktentwicklung

Europa

Der europäische Gesamtmarkt[1)] entwickelte sich im Vergleich zum Vorjahr mit 652.847 zugelassenen Fahrzeugen im Zeitraum vom 01.09.2009 bis 31.12.2010 um 14,9% rückläufig, wobei dieser Rückgang vorwiegend auf die rückläufige Entwicklung in den größten europäischen Märkten wie Spanien (–25,2%), Italien (–15,9%), Deutschland (–13,1%), Frankreich (–8,4%) und Großbritannien (–16,0%) zurückzuführen ist. KTM konnte in diesem schwierigen Umfeld in wesentlichen Märkten wie Deutschland (+2,5 Prozentpunkte zum Vorjahr), Spanien (+3,7 Prozentpunkte zum Vorjahr), der Schweiz (+4,5 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Italien (+4,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) Marktanteile dazugewinnen. Am europäischen Gesamtmarkt konnte der Marktanteil von KTM um 2,2 Prozentpunkte auf 6,3% gesteigert werden.

[1)] Motorräder ≥ 120 ccm ohne Motocross, Scooters und ATVs.

Business Development

The decline in the overall market still impacted the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, although the reductions in the KTM core markets were perceptibly lower than the previous year. Contrary to the general market trend, KTM managed to increase sales and turnover, which was primarily due to the availability of new products and not least also to our tremendous success in racing. Sales in the four-stroke motocross segment, for example, were up substantially following the introduction of a revolutionary displacement concept.

Another special focus in our work during the past business year was on adaptation of the first 125 cc street motorcycles for series production in cooperation with Bajaj Auto Ltd.

As already described in the Notes to the Consolidated Financial Statements, a resolution was also passed at the extraordinary General Meeting on August 30, 2010 to create an abridged business year from September 1, 2010 to December 31, 2010 and change the balance sheet date for the Annual Financial Statements from August 31 each year to December 31 each year. In connection with changing the balance sheet date, there is the option of selecting a reporting period longer than one year under IAS 1.36. The Management Board therefore prepared complete Consolidated Financial Statements for the reporting period from September 1, 2009 to December 31, 2010 (16 months). As the period is 16 months, it cannot be compared with the previous year.

1. Market Development

Europe

Compared to the previous year, the overall European market was down 14.9% with 652,847 vehicles registered in the period from September 1, 2009 to December 31, 2010. What mainly accounted for the drop was the downward trend in the largest European markets such as Spain (–25.2%), Italy (–15.9%), Germany (–13.1%), France (–8.4%) and the UK (-16.0%). In this difficult environment, KTM gained market shares in key markets such as Germany (+2.5 percentage points from the previous year), Spain (+3.7 percentage points from the previous year), Switzerland (+4.5 percentage points from the previous year) and Italy (+4.3 percentage points from the previous year). KTM's share of the total European market was up 2.2 percentage points to 6.3%.

[1)] *Motorcycles ≥ 120 cc, without Motocross, Scooters and ATVs*

USA

Die Zulassungen am US-Gesamtmarkt[2)] reduzierten sich im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 gegenüber dem Vorjahr um 18,2 % auf 482.159 Fahrzeuge. KTM konnte trotz einer rückläufigen Gesamtnachfrage an Fahrzeugen die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr um 1,5 Prozentpunkte auf 3,6 % erhöhen.

United States

In the overall US market, registrations in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 fell by 18.2 % from the previous year to 482,159 vehicles. Although total demand for vehicles fell, KTM succeeded in increasing the company's share in the overall US market by 1.5 percentage points from the previous year to 3.6 %.

2. Umsatzentwicklung

Der Konzernumsatz erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 30,1 % von 454,6 Mio. EUR auf 591,4 Mio. EUR. Der Umsatz in Nordamerika stieg gegenüber dem Vorjahr um 28,0 % auf 113,4 Mio. EUR an; dies entspricht 19,2 % des Gesamtumsatzes (–0,3 Prozentpunkte zum Vorjahr). In Europa erhöhte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 28,7 % auf 383,4 Mio. EUR; hier beträgt der Gesamtumsatzanteil 64,8 % (–0,7 Prozentpunkte zum Vorjahr). Im Rest der Welt konnte der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 38,8 % auf 94,6 Mio. EUR gesteigert werden, zurückzuführen ist dies vor allem auf die erhöhte Nachfrage in Lateinamerika, Südafrika und Asien. Der Gesamtumsatzanteil im Rest der Welt beträgt 16,0 % (+1,0 Prozentpunkte zum Vorjahr).

2. Turnover Development

Group turnover saw a 30.1 % rise from EUR 454.6 million last year to EUR 591.4 million this year. Turnover in North America was 28.0 % higher than the previous year at EUR 113.4 million, which is 19.2 % of total turnover (–0.3 percentage points from the prior year). In Europe, turnover increased by 28.7 % from the previous year to EUR 383.4 million. Here the share in total turnover was 64.8 % (–0.7 percentage points from the previous year). In the rest of the world there was a 38.8 % rise in turnover over the previous year to EUR 94.6 million, largely because of higher demand in Latin America, South Africa and Asia. The rest of the world's share in total turnover was 16.0 % (+1.0 percentage points from the prior year).

KONZERNUMSATZ NACH REGIONEN » *GROUP SALES BY REGIONS*

TEUR	01.09.2009–31.12.2010 09/01/2009–12/31/2010	ANTEIL IN % *SHARE IN %*	VORJAHR *PREVIOUS YEAR*	VERÄNDERUNG IN % *CHANGE IN %*
Europa *Europe*	383.439	65%	297.945	29%
Nordamerika *North America*	113.381	19%	88.562	28%
Rest der Welt *Rest of the World*	94.559	16%	68.111	39%
GESAMT ***TOTAL***	**591.379**	**100%**	**454.618**	**30%**

3. Entwicklung nach Produktgruppen

Der Anteil der Motorräder inkl. Sportminicycles, ATV und X-Bows am Gesamtumsatz hat sich mit 78,5 % um 5,0 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr (73,5 %) erhöht. Die Umsätze im Offroad-Segment konnten im Vergleich zum Vorjahr um 54,2 % auf 281,8 Mio. EUR gesteigert werden. Zurückzuführen ist diese Umsatzsteigerung vor allem auf die erhöhte Nachfrage im Bereich 4-Takt-Motocross. Auch im Street-Segment erhöhten sich die Umsätze gegenüber dem Vorjahr um 20,4 % auf 141,1 Mio. EUR. Der Umsatz sowohl mit Ersatzteilen als auch im Bereich PowerWear und PowerParts konnte im Vergleich zum Vorjahr um rund 20 % gesteigert werden.

3. Development by Product Group

Motorcycles, including sport minicycles, ATVs and X-Bows, accounted for a 78.5 % share in total turnover, up 5.0 percentage points on the previous year (73.5 %). Turnover in the off–road segment was 54.2 % higher than the previous year, rising to EUR 281.8 million. The huge rise in turnover was primarily due to increased demand for four-stroke motocross bikes. Also in the Street segment, sales were 20.4 % stronger than the previous year at EUR 141.1 million. Turnover both in spare parts and in PowerWear and PowerParts was also around 20 % more than last year.

2) Motorräder ≥ 120 ccm inklusive Motocross, ohne Scooters und ATVs.

2) *Motorcycles ≥ 120 cc, including motocross, without Scooters and ATVs*

KONZERNUMSATZ NACH PRODUKTGRUPPEN » *GROUP SALES BY PRODUCT GROUPS*

TEUR	01.09.2009–31.12.2010 09/01/2009–12/31/2010	ANTEIL IN % *SHARE IN %*	VORJAHR *PREVIOUS YEAR*	VERÄNDERUNG IN% *CHANGE IN%*
Offroad-Sportmotorcycles *Offroad Sportmotorcycles*	281.795	48%	182.741	54%
Street-Sportmotorcycles *Street Sportmotorcycles*	141.052	24%	117.123	20%
Summe Full Size *Total Full Size*	**422.847**	**72%**	**299.864**	**41%**
Sportminicycles *Sportminicycles*	26.911	4%	25.739	5%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads *ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads*	9.025	1%	8.379	8%
X-Bows *X-Bow*	5.381	1%	15.771	–66%
Related Products und Sonstiges *Related Products and others*	127.215	22%	104.865	21%
GESAMT *TOTAL*	**591.379**	**100%**	**454.618**	**30%**

Aufgrund einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Offroad-Sportmotorcycles.

Due to new segmentation of motorcycle product groups, the previous year's figures for Sport Minicycles and Off-Road sport motorcycle segments were adjusted.

4. Absatz nach Produktgruppen

Im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 verkaufte KTM 85.543 Fahrzeuge; davon 83.775 Motorräder (+34,1% gegenüber dem Vorjahr), 1.641 ATVs (+22,6% gegenüber dem Vorjahr) und 127 X-Bows (–56,7% gegenüber dem Vorjahr).

Im **Offroad-Bereich** wurden 54.838 Motorräder (+50,9% gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Vergleich zum Vorjahr erhöhte sich der Absatz im Bereich Motocross um 108,4% auf 17.809 Motorräder und im Bereich Enduro um 33,3% auf 37.029 Motorräder.

Im **Street-Bereich** wurden 18.531 Motorräder (+19,3% gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Bereich Street Travel Enduro wurden 3.731 Motorräder (+59,7% gegenüber dem Vorjahr), im Bereich Naked 3.695 Motorräder (+30,5% gegenüber dem Vorjahr) und im Bereich Superbike 1.218 Motorräder (+37,5% gegenüber dem Vorjahr) verkauft.

Im Bereich **Sportminicycles** ist der Absatz um 1,7% gegenüber dem Vorjahr auf 10.406 Motorräder gesunken.

4. Sales by Product Groups

In the past business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, KTM sold 85,543 vehicles. Of this figure, 83,775 were motorcycles (+34.1% on the previous year), 1,641 ATVs (+22.6% on the previous year) and 127 X-Bows (–56.7% on the previous year).

*The **off–road segment** reported sales of 54,838 motorcycles (+50.9% on the previous year). Compared to the previous year, sales in the Motocross sector were up 108.4% to 17,809 motorcycles and in the Enduro sector up 33.3% to 37,029 motorcycles.*

*In the **street segment** sales totaled 18,531 motorcycles (+19.3% on the previous year). The figure includes 3,731 motorcycles in the Street Travel Enduro sector (+59.7% on the previous year), 3,695 motorcycles in the Naked Bike section (+30.5% on the previous year) and 1,218 motorcycles in the Superbike section (+37.5% on the previous year).*

*Sales in **sport minicycles sector** were 1.7% down on the previous year to 10,406 motorcycles.*

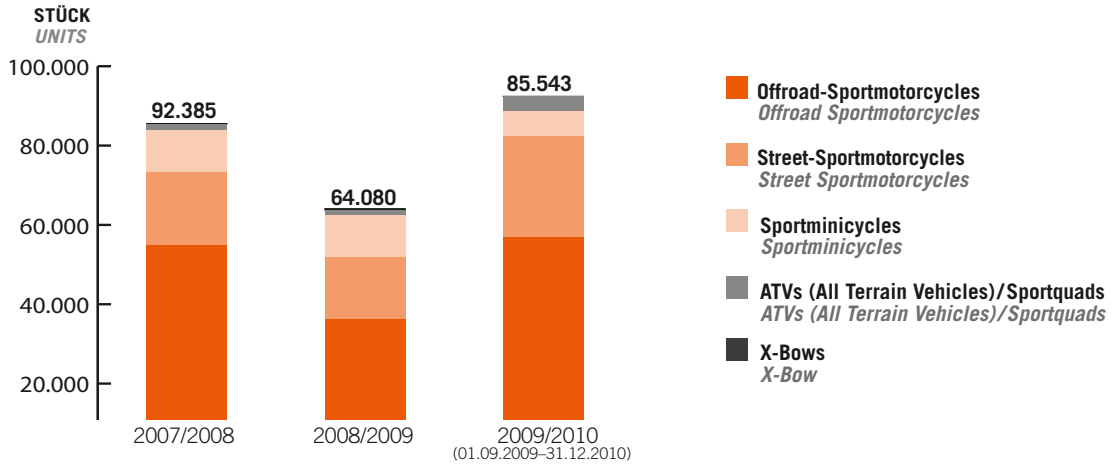
KONZERNABSATZ NACH PRODUKTGRUPPEN » *GROUP SALES BY PRODUCT GROUPS*

STÜCK/ *UNITS*	01.09.2009–31.12.2010 09/01/2009–12/31/2010	ANTEIL IN % *SHARE IN %*	VORJAHR *PREVIOUS YEAR*	VERÄNDERUNG IN% *CHANGE IN%*
Offroad-Sportmotorcycles *Offroad Sportmotorcycles*	54.838	64%	36.331	51%
Street-Sportmotorcycles *Street Sportmotorcycles*	18.531	22%	15.528	19%
Summe Full Size *Total Full Size*	**73.369**	**86%**	**51.859**	**41%**
Sportminicycles *Sportminicycles*	10.406	12%	10.590	–2%
SUMME MOTORRÄDER *TOTAL MOTORCYCLES*	**83.775**	**98%**	**62.449**	**34%**
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads *ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads*	1.641	2%	1.338	23%
X-Bows *X-Bow*	127	0%	293	–57%
SUMME FAHRZEUGE *TOTAL VEHICLES*	**85.543**	**100%**	**64.080**	**33%**

Aufgrund einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Off-road-Sportmotorcycles.

Due to new segmentation of motorcycle product groups, the previous year's figures for Sport Minicycles and Off-Road sport motorcycles were adjusted.

Konzernabsatz nach Produktgruppen
Group Sales by Product Groups



5. Absatz nach Regionen

Die USA sind mit einem Absatzanteil von 18,1% im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 nach wie vor der größte Einzelmarkt von KTM. In Europa betrug der Absatzanteil 58,6%, wovon Frankreich (10,1%), Italien (9,7%), Deutschland (9,1%), Großbritannien (6,6%) und Spanien (5,2%) die absatzstärksten Märkte waren. Insgesamt wurden 76,5% des Gesamtabsatzes in den zehn wichtigsten Ländern weltweit erzielt.

5. Sales by Region

KTM's largest single market is still the United States, accounting for a 18.1% share in sales in the past business year from September 1, 2009 to December 1, 2010. In Europe the share of total sales was 58.6%, with France (10.1%), Italy (9.7%), Germany (9.1%), the UK (6.6%) and Spain (5.2%) proving to be the strongest markets. All in all, the ten most important countries worldwide now achieve 76.5% of total sales.

6. Ergebnisanalyse

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 erhöhte sich der Nettoumsatz um 30,1 % auf 591,4 Mio. EUR (Vorjahr: 454,6 Mio. EUR). Positiv wirkten sich hier Absatzsteigerungen bei Full-Size-Motorrädern (+123,0 Mio. EUR) aus, wobei sich höhere Erlösschmälerungen (–3,2 Mio. EUR) negativ auf den Umsatz auswirkten. Ein Absatzrückgang beim X-Bow führte ebenfalls zu einem Umsatzrückgang (–10,4 Mio. EUR).

Die Herstellkosten erhöhten sich gegenüber dem Vorjahr ebenfalls um 25,0 % auf 414,2 Mio. EUR; die Bruttomarge erhöhte sich aufgrund von Produktivitätssteigerungen und Kostenreduktionen um 2,9 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr auf nunmehr 30,0 %.

Die bereits im Vorjahr eingeleiteten Einsparungs- und Optimierungsprogramme zeigten weiter sehr positive Auswirkungen auf die Gemeinkosten, die sich gegenüber dem Vorjahr um 8,0 Mio. EUR auf 147,2 Mio. EUR (–5,2 %) reduzierten.

Gezieltere Investitionen in Marketing und Vertrieb führten zu Einsparungen gegenüber dem Vorjahr von 1,9 Mio. EUR (–2,9 %). Durch ein selektiveres Engagement im Rennsport – vor allem durch den kompletten Ausstieg aus dem GP Road Racing und dem Ausstieg des Werksteams im Bereich Rallye – konnten die Motorsportaufwendungen im Vergleich zum Vorjahr um 4,2 Mio. EUR auf 17,3 Mio. EUR (–19,7 %) reduziert werden.

Die Ausgaben für Infrastruktur und Verwaltung erhöhten sich mit 0,8 Mio. EUR nur geringfügig auf 27,2 Mio. EUR (+3,0 %).

Die operativen Entwicklungskosten sind im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 um 0,7 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr auf 38,8 Mio. EUR (–1,9 %) zurückgegangen. Die geringere Nettoaktivierung von Entwicklungskosten in Höhe von 2,8 Mio. EUR (–28,5 % zum Vorjahr) sowie die Berücksichtigung von Forschungsförderungen in Höhe von 7,2 Mio. EUR (+59,6 % zum Vorjahr) führten zu einem Nettoentwicklungsaufwand von 28,8 Mio. EUR (–7,3 % zum Vorjahr).

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von 12,3 Mio. EUR enthalten vorwiegend Garantiekosten, die gegenüber dem Vorjahr auf Grund von nachhaltig qualitätssteigernden Maßnahmen um 2,5 Mio. EUR auf 11,6 Mio. EUR (–17,7 %) gesunken sind.

Die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von 0,8 Mio. EUR sind gegenüber dem Vorjahr um 1,9 Mio. EUR (–71,3 %) gesunken. Dieser Rückgang resultiert im Wesentlichen aus einer Versicherungsentschädigung in Höhe von 1,6 Mio. EUR für den Brand eines Prüfstandes im Vorjahr.

Das EBIT vor Restrukturierungsaufwendungen konnte im Vergleich zum Vorjahr um 62,0 Mio. EUR auf 30,0 Mio. EUR (Vorjahr: –32,0 Mio. EUR)

6. Performance Analysis

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 net turnover was up 30.1 % to EUR 591.4 million (previous year: EUR 454.6 million). Increased sales in full-size motorcycles (EUR +123.0 million) had a positive impact here, although higher reductions in revenue (EUR –3.2 million) had a negative effect on turnover. A decline in X-Bow sales also led to a drop in turnover (EUR –10.4 million).

The manufacturing costs were also up 25.0 % on the previous year at EUR 414.2 million. As a result of higher productivity and lower costs, the gross margin however increased by 2.9 percentage points from the previous year to 30.0 %.

Initiated last year, the cost-cutting and optimization programs continued to have a highly positive impact on the overheads, which fell by EUR 8.0 million from the previous year to EUR 147.2 million (–5.2 %).

More targeted investment in marketing and distribution led to savings of EUR 1.9 million compared to the previous year (–2.9 %). By opting for more selective engagement in racing – above all pulling out completely from GP Road Racing and withdrawing the Rally factory team – motorsport expenses were down EUR 4.2 million from the previous year to EUR 17.3 million (–19.7 %).

The expenses for infrastructure and administration only went up slightly by EUR 0.8 million to EUR 27.2 million (+3.0 %).

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, the operating development costs were EUR 0.7 million lower than the previous year at EUR 38.8 million (–1.9 %). When lower net capitalization of development costs totaling EUR 2.8 million (–28.5 % on the previous year) and research funding of EUR 7.2 million (+59.6 % on the previous year) is taken into consideration, net development expenses amounted to EUR 28.8 million (–7.3 % on the previous year).

Other operating expenses amounting to EUR 12.3 million primarily consisted of warranty costs, which were down EUR 2.5 million from the previous year to EUR 11.6 million (–17.7 %) because of measures introduced to improve quality in the long term.

Totaling EUR 0.8 million, other operating income was EUR 1.9 million lower than the previous year (–71.3 %). This drop was chiefly the result of an insurance compensation amounting to EUR 1.6 million for the fire on a test stand last year.

EBIT before restructuring costs improved by EUR 62.0 million on the previous year to EUR 30.0 million (previous year: EUR –32.0 million). After

gesteigert werden. Nach Restrukturierungsaufwendungen erhöhte sich das EBIT im Vergleich zum Vorjahr um 95,0 Mio. EUR auf 30,0 Mio. EUR (Vorjahr: –65,1 Mio. EUR).

restructuring costs, EBIT was up EUR 95.0 million on the previous year to EUR 30.0 million (previous year: EUR –65.1 million).

Die Restrukturierungskosten aus dem Vorjahr ergaben sich auf Grund der gegenüber den ursprünglichen Planannahmen deutlich zurückgegangenen Stückzahlen- und Margenerwartung; dies führte zu einem wesentlichen Rückgang der geplanten Netto-Cashflows aus der Nutzung der bis dahin aktivierten Vermögenswerte der Division Sportcar. Die Voraussetzungen für die Erfassung eines Wertminderungsaufwandes gemäß IAS 36 waren Ende des dritten Quartals 2008/09 gegeben. Insgesamt beliefen sich die für das Restrukturierungsprogramm in der Division Sportcar ausgewiesenen Restrukturierungsaufwendungen auf 33,1 Mio. EUR. Darin enthalten waren 34,1 Mio. EUR an Wertminderungen von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten, d. h. Vollabschreibung der aktivierten Entwicklungskosten sowie der Werkzeuginvestitionen, und ein Erlös in Höhe von 1,5 Mio. EUR durch die Auflösung von abgegrenzten Förderungen für aktivierte Entwicklungskosten und Rückstellungen für Drohverluste in Höhe von 0,5 Mio. EUR. Korrespondierend dazu wurden im Vorjahr passiv latente Steuern in Höhe von 5,3 Mio. EUR aufgelöst.

Restructuring costs from the previous year resulted from the fact that the expectations for the number of units and margins were much lower than originally assumed in the budget. This led to a considerable drop in the planned net cash flow from the use of the assets previously capitalized in the Sportcar Division. The requirements for the recognition of an impairment loss as defined in IAS 36 were met at the end of the third quarter 2008–09. In total, the restructuring costs shown for the restructuring program in the Sportcar Division amounted to EUR 33.1 million. These costs included EUR 34.1 million in impairment of tangible and intangible assets, i.e. complete depreciation of the capitalized development costs and tool investments, and the EUR 1.5 million revenue from liquidating deferred government grants for capitalized development costs and provisions for impending losses amounting to EUR 0.5 million. Correspondingly, deferred tax liabilities totaling EUR 5.3 million were reversed last year.

Auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung wurde ein Impairment-Test für sämtliche Vermögenswerte durchgeführt. Dieser sieht einen Abzinsungsfaktor von 7,91 % (entspricht dem unversteuerten Konzern-WACC) sowie einen Wachstumsparameter von 2 % für die Perioden sechs bis zehn und für die ewige Rente vor. Daraus ergibt sich eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte in den erwarteten künftigen Konzern-Cashflows. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25 % des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Die Ergebnisse des Impairment-Tests sind aufgrund der Wachstumsparameter, des USD/EUR-Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung erfolgte auf Basis eines USD-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC-Zinssatzes von 7,91 % für die ewige Rente. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR-Wechselkurs von 1,64 sowie einem Konzern-WACC-Zinssatz von 11,6 % in der ewigen Rente. Bei einer Verringerung der künftig geplanten Cashflows bis zu einem Ausmaß von 40 % ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

On the basis of the current mid-term planning, an impairment test was carried out for all the assets. It provides for a discounting factor of 7.91 % (corresponding to the untaxed Group WACC) and a growth parameter of 2 % for periods six to ten and for the perpetual annuity. This ensures that there is adequate cover for the carrying values of all assets in the future consolidated cash flow expected. Calculations were based on a Group tax rate of 25 % for the pretax results. Because of the growth parameters, the USD/EUR exchange rate and the Group WACC interest rate, the results of the impairment test are highly sensitive. Calculations were based on a USD/EUR exchange rate of 1.40 and a Group WACC interest rate of 7.91 % for the perpetual annuity. A sensitivity analysis revealed that there is adequate cover for the carrying values of all assets up to a USD/EUR exchange rate of 1.64 and a Group WACC interest rate of 11.6 % in the perpetual annuity if all other conditions remain the same. If the future planned cash flow is reduced by up to 40 %, there will still be adequate cover for the carrying values of all assets.

Das Finanzergebnis verschlechterte sich im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 gegenüber dem Vorjahr um 1,4 Mio. EUR auf –16,2 Mio. EUR (–3,4 %). Zurückzuführen ist dies auf erhöhte Zinsaufwendungen in Höhe von 18,4 Mio. EUR (Vorjahr: 13,9 Mio. EUR), dem gegenüber steht eine positive Bewertung von Finanzinstrumenten in Höhe von 0,7 Mio. EUR (Vorjahr: –2,4 Mio. EUR).

The financial result was EUR 1.4 million lower in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 than the previous year at EUR –16.2 million (–3.4 %). This is due to higher interest expenses of EUR 18.4 million (previous year: EUR 13.9 million). On the other hand, financial instruments were valued positively at EUR 0.7 million (previous year: EUR –2.4 million).

7. Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 7,8% auf 445,3 Mio. EUR reduziert.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, inklusive der Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen, reduzierten sich um 22,4 Mio. EUR auf 57,3 Mio. EUR (–28,1 %). Unter Berücksichtigung der im Vorjahr und heuer im Rahmen einer ABS-Transaktion verkauften Forderungen beträgt die bereinigte Reduktion rund 19,5 Mio. EUR (–19,1 %).

Durch die großteils im Vorjahr vollzogenen Anpassungen im Bereich der Produktionskapazitäten sowie durch den gestiegenen Absatz im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 sind die Vorräte an Fertigfahrzeugen um 8,8 Mio. EUR auf 86,9 Mio. EUR (–7,9%) gesunken. Bei den Vorräten an Produktionsmaterial konnte auf Grund der guten Zusammenarbeit mit den Lieferanten und der damit verbundenen Optimierung der Zulieferprozesse das Vorjahresniveau gehalten werden.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte reduzierten sich um 6,3 Mio. EUR auf 7,2 Mio. EUR (–46,6 %) und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern und Bewertungen aus derivativen Finanzinstrumenten.

Das Anlagevermögen verminderte sich um 4,4 Mio. EUR (–1,6%) auf 261,8 Mio. EUR (58,8% der Bilanzsumme). Die Reduktion der immateriellen Vermögensgegenstände sowie des Sachanlagevermögens ergibt sich aus den Investitionen abzüglich der planmäßigen Abschreibungen. Die Anteile an verbundenen Unternehmen erhöhten sich um 4,4 Mio. EUR auf Grund der Entkonsolidierung von 16 für die Darstellung im Konzernabschluss unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften, die nunmehr at-Equity einbezogen werden.

Der Abbau der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten reduzierten sich gegenüber dem Vorjahr um 47,7 Mio. EUR auf 14,1 Mio. EUR, die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, inklusive Lieferverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, erhöhten sich um 8,1 Mio. EUR auf 45,7 Mio. EUR. Die Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Konzerngesellschaften verminderten sich gegenüber dem Vorjahr um 9,7 Mio. EUR auf 2,9 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Rückführung eines kurzfristigen Darlehens der KTM Financial Services GmbH an die KTM-Sportmotorcycle AG. Dieses Darlehen wurde nunmehr direkt der KTM-Sportmotorcycle AG gewährt und ist in den Bankverbindlichkeiten ausgewiesen. Die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten erhöhten sich auf Grund der Marktbewertungen von Derivaten um 6,3 Mio. EUR. Die Rückstellungen verminderten sich um 3,6 Mio. EUR (–47,3 %) auf 4,0 Mio. EUR, vor allem im Bereich der Garantierückstellung sowie im Bereich der Rückstellung für Prozesse.

7. Balance Sheet Analysis

The balance sheet total decreased by 7.8% on the previous year to EUR 445.3 million.

Trade accounts receivable, including receivables from affiliated companies, were down EUR 22.4 million to EUR 57.3 million (–28.1%). Taking the accounts receivable into consideration that were sold in an ABS transaction both last year and this year, the adjusted decrease is approximately EUR 19.5 million (–19.1%).

Given the adjustments to production capacity that were mostly made last year and the higher sales over the past business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, inventories of finished vehicles dropped by EUR 8.8 million to EUR 86.9 million (–7.9%). Working closely together with suppliers and consequently being able to optimize delivery processes, KTM was able to maintain inventories of production materials at the previous year's level.

Other short-term assets fell by EUR 6.3 million to EUR 7.2 million (–46.6%) and mainly included receivables from tax authorities and valuations from derivative financial instruments.

Fixed assets fell by EUR 4.4 million (–1.6%) to EUR 261.8 million (representing 58.8% of the balance sheet total). The reduction in tangible and intangible fixed assets is the result of investments less scheduled depreciation and amortization. Investments in affiliated companies rose by EUR 4.4 million because 16 distribution subsidiaries that did not play a significant role in the Consolidated Financial Statements were no longer consolidated and are now reported using the equity method.

The reduction in balance sheet total is reflected in the following items on the liability side:
Short-term bank loans dropped by EUR 47.7 million from the previous year to EUR 14.1 million, while trade accounts payable, including payables to affiliated companies, rose by EUR 8.1 million to EUR 45.7 million. The payables to associated Group companies were EUR 9.7 million lower than the previous year at EUR 2.9 million. This decrease is the result of KTM Financial Services GmbH paying back a short-term loan to KTM-Sportmotorcycle AG. The loan was then granted to KTM-Sportmotorcycle AG direct and is reported under the bank loans. The remaining current liabilities were EUR 6.3 million higher because of the market valuation of derivatives. The provisions fell by EUR 3.6 million (–47.3%) to EUR 4.0 million, above all in the area of provisions for warranties and in the area of provisions for legal action.

Die langfristigen Bankverbindlichkeiten sind gegenüber dem Vorjahr um 16,4 Mio. EUR auf 130,0 Mio. EUR gesunken.

Long-term bank loans were EUR 16.4 million down on the previous year to EUR 130.0 million.

Die Nettoverschuldung verringerte sich einerseits durch den deutlich positiven Free Cashflow sowie die durchgeführten Kapitalerhöhungen um 93,2 Mio. EUR auf 150,2 Mio. EUR, woraus sich ein Nettoverschuldungsgrad von 84,9 % ergibt.

As a result of the considerable positive free cash-flow and the capital increases Net Financial Debt was reduced by EUR 93.2 million to EUR 150.2 million, which resulted in a net Gearing of 84.9 %.

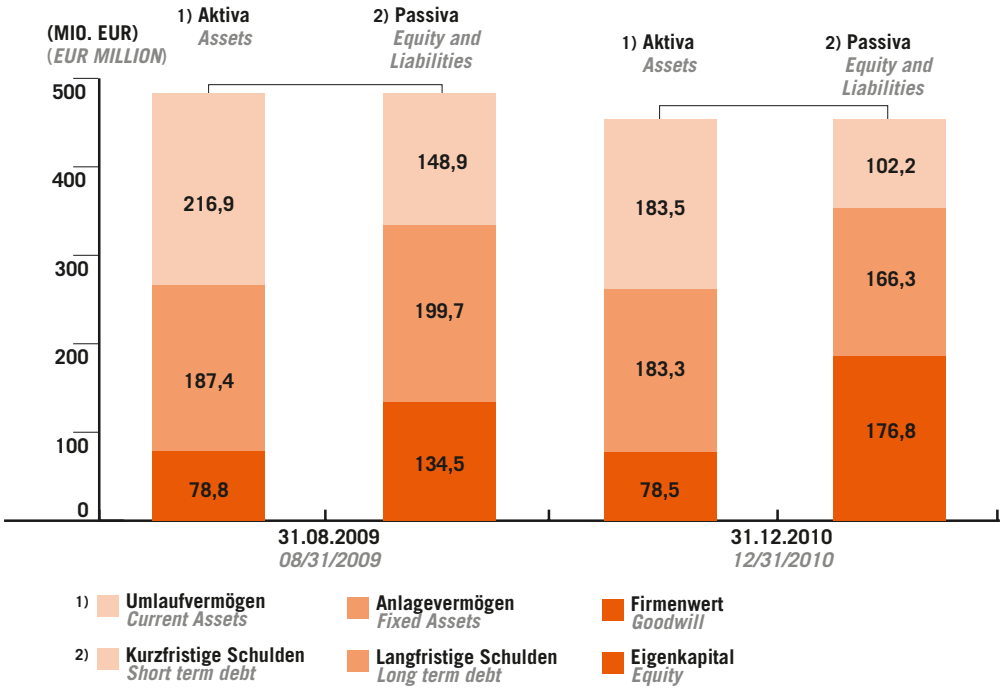
Die Personalverbindlichkeiten sind mit 6,5 Mio. EUR um 0,3 Mio. EUR durch die Anpassung des Rechnungszinssatzes von 5,5 % im Vorjahr auf 4,75 % leicht angestiegen. Die Abgrenzungen für latente Steuern und die sonstigen langfristigen Verbindlichkeiten reduzierten sich um 3,9 Mio. EUR im Vergleich zum Vorjahr, zurückzuführen auf die Aktivierung von latenten Steuern auf Verlustvorträge. Die langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen reduzierten sich um 13,5 Mio. EUR (–51,0 %) auf 13,0 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Einbringung des nachrangigen Darlehens in Höhe von 12,8 Mio. EUR als Sacheinlage.

At EUR 6.5 million, personnel liabilities were up slightly by EUR 0.3 million, as the actuarial interest rate was adjusted from 5.5 % last year to 4.75 %. Compared to the previous year, accruals for deferred taxes and other long-term liabilities were EUR 3.9 million lower due to the capitalization of deferred tax assets on losses carried forward. Long-term liabilities to affiliated companies dropped by EUR 13.5 million (–51.0 %) to EUR 13.0 million. This reduction is the result of transferring the subordinated loan of EUR 12.8 million as a contribution in kind.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um 42,3 Mio. EUR gestiegen. Neben dem Gewinn des Geschäftsjahres vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 in Höhe von 13,9 Mio. EUR führten die Kapitalerhöhungen in Höhe von 42,2 Mio. EUR und die Veränderung der Cashflow-Hedge-Rücklage in Höhe von –14,6 Mio. EUR zu diesem Ergebnis. Die zum 31.12.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 39,7 % (Vorjahr 27,8 %).

Equity was up EUR 42.3 million on the previous year. In addition to the EUR 13.9 million profit for the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, the capital increases totaling EUR 42.2 million and the change in cash flow hedge reserve of EUR –14.6 million led to this result. As of December 31, 2010 the equity ratio was therefore 39.7 % (previous year: 27.8 %).

BILANZSTRUKTUR PER 31.12. » *BALANCE SHEET STRUCTURE AS OF 12/31*



8. Liquiditätsanalyse

Der Konzern-Cashflow aus dem operativen Bereich ist gegenüber dem Vorjahr um 115,2 Mio. EUR auf 87,6 Mio. EUR gestiegen. Der Working-Capital-Aufbau lag mit 30,6 Mio. EUR um 48,5 Mio. EUR über dem Vorjahr. Die Investitionen sind unter Berücksichtigung von Devestitionen von –19,6 Mio. EUR auf –36,9 Mio. EUR gestiegen, sodass sich der Free-Cashflow per Saldo von –47,2 Mio. EUR auf 50,7 Mio. EUR erhöhte.

Der Konzern-Cashflow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt –45,7 Mio. EUR (im Vorjahr 47,1 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Rückführung von Bankverbindlichkeiten. Des Weiteren wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 eine Kapitalerhöhung durchgeführt, aus der sich ein Agio in Höhe von 29,8 Mio. EUR abzüglich der der Kapitalerhöhung direkt zuordenbaren Kosten in Höhe von 0,8 Mio. EUR ergab.

Die liquiden Mittel befanden sich mit 8,9 Mio. EUR deutlich über dem Niveau des Vorjahres.

8. Liquidity Analysis

Group cash flow from operating activities increased by EUR 115.2 million to EUR 87.6 million on the previous year. At EUR 30.6 million, the working capital was EUR 48.5 million higher than the previous year. Taking divestments into consideration, investments rose from EUR –19.6 million to EUR –36.9 million, with the result that the free cash flow increased on balance from EUR –47.2 million to EUR 50.7 million.

The Group's cash flow from financing activities amounted to EUR –45.7 million (previous year: EUR 47.1 million), mainly resulting from paying back bank loans. In addition, there was also a capital increase during the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, which resulted in an agio of EUR 29.8 million less costs of EUR 0.8 million directly attributable to the capital increase.

Cash and cash equivalents were far above the previous year's level at EUR 8.9 million.

CASHFLOW » *CASH FLOW*

9. Investitionen

Für die Weiterentwicklung der bestehenden Produktpalette sowie für neue Produkte im Offroad- und Street-Bereich wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 vor allem in die Entwicklung sowie in die Anschaffung von Werkzeugen investiert. Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurden (ohne Berücksichtigung von Devestitionsmaßnahmen) insgesamt 36,8 Mio. EUR (Vorjahr: 35,8 Mio. EUR) investiert, wovon 8,9 Mio. EUR auf Investitionen in das Sachanlagevermögen entfallen.

9. Investments

With a view to expanding the existing product range and developing new products in the off-road and street sectors, investment focused in particular on developing and purchasing tools in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010. Investment (without taking divestments into account) totaled EUR 36.8 million in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 (previous year: EUR 35.8 million), of which investments in tangible fixed assets accounted for EUR 8.9 million.

10. Mitarbeiter

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 beschäftigte KTM durchschnittlich 1.594 Mitarbeiter (Vorjahr: 1.857 Mitarbeiter), wovon 282 Mitarbeiter im Ausland tätig sind. Der Umsatz pro Mitarbeiter ist um 51,5% gegenüber dem Vorjahr auf TEUR 371,0 (Vorjahr: TEUR 244,8) gestiegen. Die Wertschöpfung je Mitarbeiter erhöhte sich um 65,9% gegenüber dem Vorjahr auf TEUR 101,3 (Vorjahr: TEUR 61,0).

Trotz der unvermeidbaren Kapazitäts- und Strukturanpassungen sowie der Kurzarbeit in den vergangenen Jahren haben die KTM-Mitarbeiter eine hochqualitative Arbeit geleistet und unter den schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen eine hohe Einsatzbereitschaft gezeigt.

10. Human Resources

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, KTM employed 1,594 people on average (previous year: 1,857), 282 of whom worked abroad. Turnover per employee was 51.5% higher than last year at TEUR 371.0 (previous year: TEUR 244.8), while value added per employee rose by 65.9% from the previous year to TEUR 101.3 (previous year: TEUR 61.0).

Despite the unavoidable capacity and structural adjustments, and the short time working in recent years, the KTM workforce has produced a high standard of work and shown great dedication in the difficult economic conditions.

11. Forschung und Entwicklung

In der Forschungs- und Entwicklungsabteilung beschäftigte KTM im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 durchschnittlich 219 Mitarbeiter (13,8% der gesamten Belegschaft). Rund 38,8 Mio. EUR wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 in die Forschung und Entwicklung investiert, dies entspricht 6,6% des Gesamtumsatzes (–2,1 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr).

11. Research and Development

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, KTM employed 219 people on average in the research and development department (13.8% of the total workforce). KTM invested some EUR 38.8 million in research and development in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, which equals 6.6% of total turnover (–2.1 percentage points from the previous year).

12. Rennsport

Durch den jahrzehntelangen Einsatz im Rennsport, der zu aktuell 188 Weltmeistertiteln führte und zu zehn Siegen in Serie bei der Rallye Dakar, der härtesten Rallye der Welt, wird einerseits der Bekanntheitsgrad der Marke gefördert und andererseits unsere Zielgruppe auf emotionale Art und Weise an die vielfältige Markenwelt von KTM gebunden. Darüber hinaus profitiert KTM auch in technologischer Hinsicht vom Rennsportengagement, da das Know-how aus dem Rennsport direkt in die Serienüberleitung fließt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr zog sich KTM auf Grund von Einsparungsmaßnahmen aus der Moto GP 125 zurück.

12. Racing

Our long-standing commitment to racing, which has led currently to 188 world championship titles and ten wins in a row at the Rally Dakar, the most grueling in the world, firstly promotes brand awareness and secondly our target group's loyalty to the diverse KTM brand world by adding an emotional dimension. Furthermore, we at KTM also benefit from our participation in motorsport in technological terms, as the expertise we gain can be adapted for series production. In a bid to cut costs, KTM withdrew from the MotoGP 125 in the past business year.

KTM hat im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 20,8 Mio. EUR in das Rennsportengagement investiert, dies entspricht 3,5 % (Vorjahr: 5,5 %) des Gesamtumsatzes.

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, KTM invested EUR 20.8 million in racing, which equals 3.5 % of total turnover (previous year: 5.5 %).

13. Finanzinstrumente

Hinsichtlich des Einsatzes von Finanzinstrumenten und der damit verbundenen Risikomanagementziele wird auf die diesbezüglichen Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

13. Financial Instruments

Concerning the use of financial instruments and the related risk management goals, please refer to the Notes to the Consolidated Financial Statements.

14. Qualität

KTM wendet ein prozessorientiertes Qualitätsmanagementsystem für sämtliche Tätigkeiten von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Konstruktion und Entwicklung, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Serienbeschaffung von Komponenten, Teilefertigung, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug bis zu Verpackung und Versand an.

PRODUKTQUALITÄT: Die hohe Produktqualität wird durch fertigungsgerechtes Design, den Einsatz analytischer und statistischer Berechnungsmethoden, umfassende Prüfungen und Tests, Erfüllung relevanter Homologationsvorschriften, Fokussierung auf Prozessqualität, Kommunikation und Schulungsmaßnahmen bei KTM und bei den Zulieferbetrieben erreicht.

PROZESSQUALITÄT: KTM wurde durch die Auditoren des TÜV Süd LG Österreich bescheinigt, dass die Forderungen von EN ISO 9001:2000 und des Kraftfahrbundesamtes (KBA) mehr als erfüllt werden.

14. Quality

KTM applies a process-oriented quality management system to all activities from the product idea through market analyses, design studies, engineering and development, cooperation with suppliers, purchasing of components for manufacture, parts production, assembly of the engine and vehicle to packaging and shipping.

***PRODUCT QUALITY:** High product quality is achieved with design geared to production, the use of analytical and statistical calculation methods, comprehensive testing and inspection, meeting the relevant homologation requirements, focusing on process quality, communication and training both at KTM and the suppliers.*

***PROCESS QUALITY:** The auditors at TÜV Süd LG Austria (Technical Inspection Authority) certified that KTM has exceeded the requirements of EN ISO 9001:2000 and the German Federal Motor Transport Authority (KBA).*

15. Risikobericht

Hinsichtlich des Risikoberichtes wird auf die Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

15. Risk Report

Concerning the risk report, please refer to the Notes to the Consolidated Financial Statements.

16. Nachhaltigkeit

Bekenntnis zur Nachhaltigkeit

KTM schafft durch die strategische Führung, die Fokussierung auf die Entwicklung der Kernkompetenzen, die ständige Verbesserung der Arbeitsprozesse, den partnerschaftlichen Umgang mit den Mitarbeitern und Lieferanten und das prozessorientierte Qualitätsmanagementsystem sowohl für die Gesellschaft als auch für die Aktionäre Mehrwert. Mit durchschnittlich 1.327 Mitarbeitern in den Werken in Mattighofen ist KTM einer der größten Arbeitgeber in der Region.

KTM nützt jede Möglichkeit, den Nachhaltigkeitsanforderungen eines modernen Unternehmens gerecht zu werden. So sind die Betriebs- und Verwaltungsgebäude ressourcenschonend und energieeffizient gebaut, die

16. Sustainability

Commitment to sustainability

KTM creates added value for society and shareholders with strategic leadership, focusing on developing core strengths, continuous improvement of work processes, treating employees and suppliers as partners, and the process-oriented quality management system. With 1,327 people on average working at the facilities in Mattighofen, KTM is one of the largest employers in the region.

However, we take every opportunity we can to meet the sustainability demands of a modern company. The production and administration buildings, for example, are energy efficient and economical on resources, air

Kühlung der Prüfräume und des Werkzeugbaus wird mittels Grundwasser gesteuert, für Vor- und Fertigprodukte werden diverse Materialien nach Sorten getrennt und es werden Mehrweggebinde verwendet.

conditioning for the testing rooms and the tool shop is controlled with groundwater, and we separate various materials for preliminary and finished products, and use returnable containers.

Zulieferbetriebe

Die Produktionsgesellschaft in Mattighofen deckt ihren Bedarf zu einem großen Teil auf dem lokalen Beschaffungsmarkt (rund 21 % im Umkreis von 100 km, rund 29 % im Umkreis von 200 km; rund 43 % im Umkreis von 300 km; mehr als 50 % im Umkreis von 400 km), womit KTM eine aktive Rolle in der Schaffung und Erhaltung regionaler Wertschöpfung spielt.

Suppliers

The manufacturing company in Mattighofen/Austria uses locally sourced products for meeting most of its needs (around 21 % within a radius of 100 km, around 29 % within a radius of 200 km; around 43 % within a radius of 300 km; over 50 % within a radius of 400 km), which means that KTM plays a proactive role in creating and maintaining regional value added.

Zur Risikominimierung und Sicherstellung der Verfügbarkeit der Materialien wird bei KTM großer Wert auf die Auswahl neuer Lieferanten nach festgelegten Kriterien und die nachhaltige Zusammenarbeit bzw. deren Weiterentwicklung mit bereits bestehenden Lieferanten gelegt. Da die Qualität der KTM-Produkte wesentlich von der Qualität und den Eigenschaften der zu beschaffenden Subkomponenten geprägt ist, wird insbesondere auf Bonität, Betriebseinrichtungen und Produktionsprozesse der Lieferanten geachtet.

To minimize risks and ensure the availability of materials, we at KTM attach great importance to selecting new suppliers according to defined criteria and promoting or developing sustainable cooperation with existing suppliers. As the quality of KTM products depends to a great extent on the quality and properties of the subcomponents to be procured, we pay particular attention to the supplier's credit rating, manufacturing facilities and production processes.

Recycling und Verpackung

KTM ist sich als produzierendes Unternehmen ihrer Verantwortung gegenüber der Umwelt bewusst. Als innovatives Beispiel für die gesamte Industrie gilt das von KTM eigens entwickelte Motorrad-Logistik-System auf Mehrweg-Metallplatten, durch das auf zusätzliches Verpackungsmaterial verzichtet werden kann.

Recycling and Packaging

As a manufacturing company, KTM is fully aware of its responsibility towards the environment. Setting an innovative example for the entire industry, we have developed a special KTM motorcycle logistics system on reusable metal plates, which dispenses with the need for additional packaging material.

Mitarbeiter

KTM hat das Ziel, ihren Mitarbeitern einen Weg zur persönlichen Weiterentwicklung zu bieten. Nur durch die Erfahrung und Fachkenntnisse, die Kreativität, Innovationsfreudigkeit und Produktivität der Mitarbeiter können auch die Ziele des Unternehmens erreicht werden.

Um kontinuierlich die Qualifikationen und Kompetenzen der Mitarbeiter zu verbessern, investiert KTM laufend in ihre Aus- und Weiterbildung. Dafür hatte KTM im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 TEUR 325,1 (Vorjahr: TEUR 588,9) aufgewendet. In Mattighofen werden Lehrlinge in den Bereichen Maschinenbau, Fahrzeug- und Produktionstechnik, Mechatronik sowie im kaufmännischen Bereich ausgebildet, mit dem Ziel, sie in die genannten Aufgabengebiete zu integrieren und langfristig nach der Abschlussprüfung bei KTM zu beschäftigen. Zum Bilanzstichtag waren bei KTM 81 Lehrlinge beschäftigt, wir bekennen uns auch weiterhin klar zu einer nachhaltigen Lehrlingsausbildung im Unternehmen.

Zusätzlich bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit einer berufsbegleitenden Lehrabschlussprüfung. Damit ermöglicht KTM jenen Mitarbeitern, die keine Ausbildung haben, die Integration in den Arbeitsalltag und die persönliche Weiterentwicklung.

Human Resources

KTM aims to offer our employees a path to personal development. It is only with our people's experience and expertise, creativity, willingness to innovate and productivity that the company's goals can be achieved.

In order to continuously improve employees' skills and qualifications, we regularly invest in their training and development. KTM spent TEUR 325.1 in this area in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 (previous year: TEUR 588.9). Apprentices in Mattighofen are trained in mechanical engineering, automotive and production technology, mechatronics and administration with the aim of integrating them in the relevant fields and, after they complete the course, employing them at KTM in the long term. As of the balance sheet date, KTM employed 81 apprentices, demonstrating our clear commitment to long-term apprentice training at the company.

Furthermore, KTM also gives employees the opportunity to prepare for the apprenticeship examination after work. This enables KTM employees who do not have any formal training to gain qualifications while working and pursue personal development.

Gesundheit und Sicherheit

Um eine ständige Verbesserung im Bereich der Gesundheit und Sicherheit zu erreichen, werden von KTM unter anderem präventiv durchgeführte Maßnahmen hinsichtlich allgemeiner Sicherheit am Arbeitsplatz, Brandschutz, Maschinensicherheit sowie diverse Seminare zu gesundheits- und sicherheitsrelevanten Themenstellungen, die betriebliche Gesundheitsförderung sowie Maßnahmen zur Sicherstellung von geeigneten Arbeitsplätzen (inkludiert Beleuchtung, Höhenbestimmungen, Anordnung der Arbeitsmittel, Einsatz von Arbeitshilfen) getätigt. Mit dem Fitnessprogramm „Ready to Run“ bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit, an wöchentlichen Walking-, Mountainbike- und Lauftrainings teilzunehmen.

Health and Safety

To ensure continuous improvement in the field of occupational health and safety, KTM also takes preventive action regarding general safety in the workplace, fire protection and machine safety, holds various seminars on topics related to health and safety, promotes health at work, and implements measures for providing suitable workplaces (including lighting, heights, layout of equipment, and use of tools). With the Ready to Run fitness program KTM gives employees the chance to take part in weekly walking, mountain biking and jogging training sessions.

Produktionssicherheit

Bei der Gestaltung und permanenten Verbesserung der Arbeitsprozesse achtet KTM darauf, ihren Mitarbeitern ein sicheres Arbeitsumfeld zu bieten. Dazu gehören ständige Schulungen und Unterweisungen, regelmäßige Wartung der Produktionsanlagen und ein hohes Technologieniveau.

Production Reliability

When designing and continuously improving work processes, KTM sets great store by providing a safe working environment for staff. This includes frequent training courses and instructions, regular service and maintenance of production facilities, and a high level of technology.

Qualitätsmanagement

Der Herausforderung, innovative, marktgerechte, hochwertige und vor allem sichere Produkte herzustellen, begegnet KTM mit einem umfassenden und prozessorientierten Qualitätsmanagementsystem, zertifiziert nach ISO 9001:2008. Dieses System steuert sämtliche Prozesse von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Entwicklung, Konstruktion, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Bauteilebeschaffung, Teileproduktion, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug, Versand bis hin zu Verkauf und Kundenservice. Besonderes Augenmerk wird auf den kontinuierlichen Verbesserungsprozess gelegt, der eine konsequente und nachhaltige Verbesserung der Produkt- und Dienstleistungsqualität sicherstellt.

Quality Management

KTM meets the challenge of manufacturing innovative, market-driven, top-quality and above all safe products with a comprehensive, process-oriented quality management system certified to ISO 9001:2008. The system controls all the processes from the product idea through market analyses, design studies, development, engineering, cooperation with suppliers, component purchasing, parts production, assembly of the engine and vehicle, shipping, sales and customer service. We attach particular importance to the continuous improvement process, which ensures consistent and sustainable improvements in the quality of products and services.

Produktsicherheit

In Mattighofen/Österreich werden bis zu 596 Motorräder pro Tag assembliert. Jede Fahrzeugkomponente wird nach einem Prüfplan durch erfahrene KTM-Mitarbeiter überprüft. Jedes KTM-Motorrad wird zudem nach dem Zusammenbau einer lückenlosen Funktionskontrolle auf dem Prüfstand unterzogen. Produktionsbegleitende und intensive Produktaudits an Motoren und Fahrzeugen stellen den hohen Qualitätsstandard in der Produktion sicher. Erst danach sind KTM-Produkte bereit für den weltweiten Versand.

Product Safety

Up to 596 motorcycles a day are assembled in Mattighofen/Austria. Experienced KTM staff inspect each vehicle component in accordance with a quality control plan. After assembly, each KTM motorcycle also undergoes a complete function check on the dynamometer. Thorough in-process product audits on engines and vehicles ensure the high standard of quality in production. Only then KTM products are ready for shipping worldwide.

Die Entwicklungsarbeit unserer KTM-Mitarbeiter wird schon im Prototypen-Stadium von unseren Werksteams auf den Rennstrecken auf die Probe gestellt. Zusätzlich sorgt ein Erprobungs- und Dauerlaufprogramm in allen Prototypen- und Serienstadien für ein Serienprodukt, das den höchsten Qualitäts- und Sicherheitsstandards gerecht wird. Nur innovative und geprüfte Konzepte werden in die Serienproduktion übergeleitet und tragen zu Recht das Prädikat „Ready to Race“.

Our factory teams put the KTM employees' development work to the test on the race tracks right from the prototype stage. In addition, a testing and endurance program at all prototype and manufacturing stages ensures a series production product that meets the highest quality and safety standards. Therefore only innovative and tested concepts are adapted to volume production and merit the rating: "Ready to Race".

Umweltindikatoren
KTM erfüllt bei allen Offroad-Vergasern (EXC-Modellen) die Euro-III-Norm, die europäische Abgasnorm für Motorräder. Diese Norm gilt nicht nur für neue, sondern auch für bestehende Fahrzeugtypen. Primär wird dies durch den Einsatz von Benzineinspritzsystemen möglich.

Environmental Indicators
KTM meets Euro III, the European emission standard for motorcycles, with all off-road carburetors (EXC models). The standard not only applies to new, but also existing vehicle types. We primarily achieve compliance by using fuel injection systems.

Wings for Life
KTM unterstützt die von Heinz Kinigadner ins Leben gerufene „Wings-for-Life-Stiftung für Rückenmarkforschung", in allen Marketingbelangen in Zusammenhang mit KTM. „Wings for Life" ist eine gemeinnützige Gesellschaft mit dem Ziel, die Forschung und den medizinisch-wissenschaftlichen Fortschritt zur künftigen Heilung von Querschnittslähmung als Folge von Rückenmarksverletzungen zu fördern und zu beschleunigen.

Wings for Life
KTM supports the Wings for Life Spinal Cord Research Foundation, which was set up by Heinz Kinigadner, in all marketing issues in connection with KTM. Wings for Life is a non-profit organization which follows the principal aim of promoting research worldwide in order to expedite scientific and clinical progress towards a putative cure for spinal cord injury (SCI) paralysis.

Wichtige Verträge
Hinsichtlich der Refinanzierung verweisen wir auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 22.

Key Agreements
Concerning refinancing, please refer to item 22 in the Notes to the Consolidated Financial Statements.

17. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Hinsichtlich der Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Bilanzstichtag wird auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 32 verwiesen. Andere Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

17. Events After the Balance Sheet Date

Regarding transactions of particular significance after balance sheet date, see explanations under item 32 in the Notes to the Consolidated Financial Statements. Any other events after the balance sheet date that are material to the valuation of assets and liabilities are either taken into account in the current financial statements or else unknown.

18. Angaben gemäß § 243 a UGB

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je 1,00 EUR. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Sämtliche Aktien sind zum Handel an der Wiener Börse zugelassen, bis zum 20. September 2009 im Segment Prime Market, ab 21. September 2009 im Segment Mid Market.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10 % waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

CROSS Industries AG: 50,1 %
Bajaj Auto Ltd. (über die Bajaj Auto Holdings Ltd.): 38,1 %

Die CROSS Industries AG, Wels, hat sich im Zusammenhang mit der unter Punkt „22. Verbindlichkeiten" des Konzernanhangs des Geschäftsjahrs vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 angeführten Garantie des Landes Oberösterreich dazu verpflichtet, während der Vertragslaufzeit ihre Betei-

18. Information Required under Art. 243 a UGB

The share capital amounted to TEUR 10,109 as of December 31, 2010 and is divided into 10,109,000 bearer shares with a nominal value of EUR 1.00 each. The shares grant the usual rights to the holder as set forth in the Austrian Stock Corporation Law. Included is the right to receive a dividend as per resolution at the shareholders' meeting and the right to exercise share voting rights at the shareholders' meeting. All the shares are approved for trading on the Vienna stock exchange. They were on the prime market until September 20, 2009 and have been on the mid market since September 21, 2009.

Shareholders with over 10 % of the share capital on the balance sheet date and at the time of preparing the financial statements:

CROSS Industries AG: 50.1 %
Bajaj Auto Ltd. (via Bajaj Auto Holdings Ltd.): 38.1 %

In connection with the Province of Upper Austria guarantee mentioned under item 22 Liabilities in the Notes to the Consolidated Financial Statements for the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010, CROSS Industries AG, Wels, undertook not to reduce its interest

ligung an der KTM Power Sports AG nicht ohne schriftliche Zustimmung des Landes Oberösterreich unter 48,5 % plus eine Aktie zu senken.

in KTM Power Sports AG during the term of the contract below 48.5 % plus one share without prior written permission from the Province of Upper Austria.

Die CROSS Industries AG, Wels, hat mit drei Vorstandsmitgliedern der KTM Power Sports AG Stimmbindungsverträge abgeschlossen. Demnach werden die Stimmrechte der Vorstandsmitglieder einheitlich mit der CROSS Industries AG ausgeübt.

CROSS Industries AG, Wels, entered into voting agreements with three members of the board at KTM Power Sports AG. Under them, the board members' voting rights are exercised uniformly with CROSS Industries AG.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes Aktien auszugeben, verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Konzernanhang unter Punkt „26. Konzerneigenkapital".

Concerning the Board's option of issuing shares, please refer to the explanations on authorized capital under item 26 Group Equity in the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Bei einem Kontrollwechsel haben die Vorstandsmitglieder Dipl.-Ing. Harald Plöckinger und Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz das Recht, ihr bis zum 31.12.2011 befristetes Anstellungsverhältnis einseitig unter Wahrung aller Ansprüche aufzulösen. Ein Kontrollwechsel im Sinne dieser Vereinbarung liegt vor, wenn die CROSS Industries AG, Wels, im Sinne des § 22 (2) Übernahmegesetz weder unmittelbar noch mittelbar zumindest 30 % der Stimmrechte an der KTM Power Sports AG hält. Es existieren keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen der Gesellschaft und den Aufsichtsratsmitgliedern und Arbeitnehmern für den Fall eines Kontrollwechsels. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätte, bestehen nicht.

In the event of a change in control, Management Board members Harald Plöckinger and Hubert Trunkenpolz have the right to terminate their employment contracts that run until December 31, 2011 without renouncing any claims. Under this agreement, there is a change in control in accordance with Article 22 (2) Takeover Law if CROSS Industries AG, Wels, does not directly or indirectly hold at least 30 % of the voting rights in KTM Power Sports AG. There are no compensation agreements between the company and the Supervisory Board members and employees in the event of a change in control. Other important agreements that would be affected by a change in control or public takeover offer do not exist.

19. Ausblick

19. Outlook

KTM setzt weiterhin auf innovative Produkte für die Zukunft und hat mit der Präsentation des Zero Emission Motorcycles (Freeride) einen weiteren innovativen Schritt in die Zukunft von KTM gesetzt. Einen Schwerpunkt wird die KTM-Gruppe auf die Erschließung neuer Märkte, vor allem auf die bisher noch nicht bearbeiteten Wachstumsmärkte (Emerging Markets), insbesondere Brasilien, legen, wo im abgelaufenen Geschäftsjahr bereits eine Tochtergesellschaft gegründet wurde.
Die Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. in der Entwicklung und Produktion von gemeinsamen Street-Motorrädern (125–350 ccm) wurde erfolgreich fortgesetzt. Der Serienstart des ersten Modells (125 ccm) erfolgte Anfang März 2011.

KTM continues to believe in the importance of pioneering products and took another innovative step into the future by presenting the zero emissions motorcycle (freeride). The KTM Group will focus on developing new markets, above all the emerging markets that have not been targeted to date, in particular Brazil, where a subsidiary was established in the past business year.

We continued to cooperate successfully with Bajaj Auto Ltd. in the development and production of joint street motorcycles (125–350 cc). The first model (125 cc) went into production at the beginning of March 2011.

Nach den jüngsten Zukäufen hat die Bajaj Auto Ltd. ihren Anteil an der KTM Power Sports AG auf nunmehr 38,08 % erhöht und sohin die strategische Bedeutung der Kooperation für beide Seiten weiter untermauert.

Following the latest stock purchases, Bajaj Auto Ltd. has now increased its share in KTM Power Sports AG to 38.08 % and therefore further bolstered the strategic importance of cooperation for both sides.

Mattighofen, am 23. Februar 2011
Mattighofen, February 23, 2011

Dipl.-Ing. Stefan Pierer	Dipl.-Ing. Harald Plöckinger	Mag. Friedrich Roithner	Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstandsvorsitzender	Vorstand	Vorstand	Vorstand
Chief Executive Officer	*Board Member*	*Board Member*	*Board Member*

INHALT
» CONTENT

KONZERNABSCHLUSS/-ANHANG
CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS & NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS

KONZERNABSCHLUSS 70 > 76
CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

KONZERNANHANG 77 > 143
NOTES TO THE CONSOLIDATED ACCOUNTS

BERICHT DES ABSCHLUSSPRÜFERS 144 > 146
REPORT OF THE CERTIFIED AUDITOR

ERKLÄRUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER 147
STATEMENT BY THE AUTHORIZED REPRESENTATIVES

FINANZKALENDER 148
FINANCIAL CALENDAR

KONZERNABSCHLUSS
» *CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS*

KTM 1190 RC8 R

KONZERNABSCHLUSS
» *CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS*

KONZERN-GEWINN-UND-VERLUST-RECHNUNG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR VOM 01.09.2009–31.12.2010
» *CONSOLIDATED INCOME STATEMENT FOR THE BUSINESS YEAR FROM SEPTEMBER 1, 2009 TO DECEMBER 31, 2010*

KONZERN-GEWINN-UND-VERLUST-RECHNUNG » *CONSOLIDATED INCOME STATEMENT*

IN TEUR	ANHANG NR. *NOTES NO.*	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008-09*
Umsatzerlöse ***Net sales***	5	**591.379**	**454.618**
Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen *Cost of goods sold*	6	–414.210	–331.421
Bruttoergebnis vom Umsatz ***Gross margin***		**177.169**	**123.197**
Vertriebs- und Rennsportaufwendungen *Selling and sport-activity expenses*	6	–79.712	–85.826
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen *R&D expenses*	6	–28.777	–31.051
Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen *Infrastructure and administration expenses*	6	–27.214	–26.426
Sonstige betriebliche Aufwendungen *Other operating expenses*	8	–12.284	–14.664
Sonstige betriebliche Erträge *Other operating income*	9	779	2.710
Erträge aus assoziierten Unternehmen *Income from associated companies*		0	47
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit vor Restrukturierungsaufwendungen ***Operating result before restructuring cost***		**29.961**	**–32.013**
Restrukturierungsaufwände KTM-Sportcar Division *Restructuring cost KTM-Sportcar Division*	10	0	–33.066
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit nach Restrukturierungsaufwendungen ***Operating result after restructuring cost***		**29.961**	**–65.079**
Finanz- und Beteiligungsergebnis *Financial and participation result*	11	**–16.238**	**–14.884**
Ergebnis vor Steuern ***Pre-tax result***		**13.723**	**–79.963**
Ertragsteuern *Tax on income and earnings*	12	240	–1.470
ERGEBNIS DES GESCHÄFTSJAHRES ***NET RESULT***		**13.963**	**–81.433**
davon Ergebnisanteil Eigentümer *thereof net result to owners*		13.910	–81.433
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter *thereof net result to minority interests*		53	0
Ergebnis je Aktie (in EUR) unverwässert ***Earnings per share (in EUR) basic***	**13**	**1,545**	**–11,253**
Ergebnis je Aktie (in EUR) verwässert ***Earnings per share (in EUR) diluted***	**13**	**1,551**	**–11,253**

GESAMTERGEBNISRECHNUNG » *CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME*

IN TEUR	ANHANG NR. *NOTES NO.*	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008-09*
Ergebnis des Geschäftsjahres ***Net result of the business year***		**13.963**	**–81.433**
Fremdwährungsumrechnung *Currency conversion*		311	199
Bewertung von Cashflow Hedges *Valuation of cash flow hedges*	26	–18.963	2.545
Latente Steuer auf Bewertung von Cashflow Hedges *Deferred tax on the valuation of cash flow hedges*	26	4.860	–636
Sonstiges Ergebnis ***Other income***		**–13.792**	**2.108**
Gesamtergebnis ***Total income***		**171**	**–79.325**
davon Ergebnisanteil Eigentümer *thereof net result to owners*		118	-79.325
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter *thereof net result to minority interests*		53	0

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzern-Gewinn-und-Verlust-Rechnung.

The following Notes to the Consolidated Accounts are an integral part of the Consolidated Income Statement.

KONZERNBILANZ ZUM 31.12.2010
» *CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS AT 12/31/2010*

KONZERNBILANZ ZUM 31.12.2010 » *CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS AT 12/31/2010*

AKTIVA *ASSETS* IN TEUR	**ANHANG NR.** *NOTES NO.*	**31.12.2010** *12/31/2010*	**31.08.2009** *08/31/2009*
KURZFRISTIGE VERMÖGENSWERTE *SHORT-TERM ASSETS*			
Flüssige Mittel *Liquid assets*	14	8.946	3.955
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen *Accounts receivable – trade*	15	53.087	72.175
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, verbundene Unternehmen *Accounts receivable – trade affiliated companies*	33	1.040	323
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, assoziierte Unternehmen *Accounts receivable - trade associated companies*		3.130	7.114
Vorräte *Inventory*	16		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe *Raw materials*		8.960	9.967
Unfertige Erzeugnisse *Unfinished goods*		12.786	12.230
Fertige Erzeugnisse *Finished goods*		86.892	95.724
Geleistete Anzahlungen *Payments on account*		272	324
		108.910	**118.245**
Vorauszahlungen *Advance payments made*		1.169	1.503
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte *Other short-term assets*	15	7.231	13.539
		183.513	**216.854**
LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE *LONG-TERM ASSETS*			
Finanzanlagen *Financial fixed assets*	17		
Wertpapiere des Anlagevermögens *Securities and shares*		0	232
Anteile an verbundenen Unternehmen (at-Equity) *Investments in affiliated companies (at-equity)*		4.370	0
Anteile an assoziierten Unternehmen *Investments in associated companies*		1.852	295
		6.222	**527**
Sachanlagen *Tangible fixed assets*	18, 19		
Grundstücke *Land*		979	1.536
Gebäude *Buildings*		30.737	32.533
Maschinen *Machinery*		2.043	3.850
Betriebs- und Geschäftsausstattung *Fixtures and furnishings*		26.368	36.791
Geleistete Anzahlungen *Payments on account*		3.077	2.715
		63.204	**77.425**
Firmenwert *Goodwill*	18, 20	78.492	78.787
Immaterielle Vermögenswerte *Intangible fixed assets*	18, 21	110.118	107.125
Vorauszahlungen *Advance payments made*		0	4
Latente Steuern *Deferred taxes*	12	3.725	2.334
Sonstige langfristige Vermögenswerte *Other long-term assets*	15	51	0
		261.812	**266.202**
GESAMT *TOTAL*		**445.325**	**483.056**

KONZERNBILANZ ZUM 31.12.2010 » *CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS AT 12/31/2010*

PASSIVA *EQUITY AND LIABILITIES* IN TEUR	ANHANG NR. *NOTES NO.*	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
KURZFRISTIGE SCHULDEN *SHORT-TERM LIABILITIES*			
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	22	14.061	61.794
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Accounts payable – trade*		37.725	33.299
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, verbundene Unternehmen *Accounts payable – trade affiliated companies*	22, 33	7.979	4.258
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, assoziierte Unternehmen *Accounts payable – trade associated companies*	22	2.895	12.635
Rückstellungen *Provisions*	24	3.993	7.577
Verbindlichkeiten für Körperschaftsteuern *Liabilities for corporate taxes*		33	397
Vorauszahlungen *Advance payments received*		1.614	1.483
Andere kurzfristige Schulden *Other short-term liabilities*	22	33.926	27.432
		102.226	**148.875**
LANGFRISTIGE SCHULDEN *LONG-TERM LIABILITIES*			
Verzinsliche Darlehen *Interest-bearing loans*	22	129.957	146.372
Personalverbindlichkeiten *Liabilities for personnel*	25	6.479	6.190
Verbindlichkeiten aus latenten Steuern *Liabilities deferred taxes*	12	15.851	20.018
Verbindlichkeiten, verbundene Unternehmen *Liabilities affiliated companies*	33	13.021	26.568
Andere langfristige Schulden *Other long-term liabilities*		1.005	569
		166.313	**199.717**
KONZERNEIGENKAPITAL *SHAREHOLDER'S CAPITAL*			
Gezeichnetes Kapital *Share capital*	26	10.109	7.580
Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn *Reserves incl. retained earnings*	26	166.593	126.884
Anteile andere Gesellschafter *Minority interests*		84	0
		176.786	**134.464**
GESAMT *TOTAL*		**445.325**	**483.056**

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzernbilanz.

The following Notes to the Consolidated Accounts are an integral part of the Consolidated Balance Sheet.

KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR VOM 01.09.2009 – 31.12.2010
» *CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT FOR THE BUSINESS YEAR FROM SEPTEMBER 1, 2009 TO DECEMBER 31, 2010*

KONZERN- CASHFLOW AUS DEM OPERATIVEN BEREICH » *CONSOLIDATED CASH-FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES*

IN TEUR	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008–09*
+ (–) Ergebnis des Geschäftsjahres *Net result of the business year*	13.963	–81.433
+ (–) Gewinn-/Verlustanteile von Minderheitsgesellschaftern *Net result of minority shareholders*	–53	0
+ (–) Abschreibungen/Zuschreibungen auf das Anlagevermögen und Impairment *Depreciation/Appreciation of fixed assets and impairment*	42.793	71.550
+ Gestundete/kapitalisierte/rückgestellte Darlehenszinsen* *Deferred/capitalized or provisions made for interest**	0	329
+ (–) Dotierung (Auflösung) Personalverbindlichkeiten *Addition (disposal) of liabilities for personnel*	537	–1
– (+) Gewinne (Verluste) aus dem Verkauf von Anlagevermögen *Profit (loss) from the sale of fixed assets*	–256	–131
Konzern-Cashflow aus dem Ergebnis ***Consolidated cash-flow from earnings***	**56.984**	**–9.686**
– (+) Erhöhung (Senkung) von Vorräten einschließlich geleisteter Anzahlungen *Increase (decrease) in inventories and prepayments on account*	11.766	–595
– (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen, sonstigen kurz- und langfristigen Vermögenswerten und latenten Steuern *Increase (decrease) in accounts receivable – trade, advance payments, other short- and long-term assets and deferred taxes*	23.738	44.480
– (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Increase (decrease) in accounts receiveable - trade affiliated companies*	730	–157
– (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen *Increase (decrease) in accounts receiveable - trade associated companies*	3.984	15
+ (–) Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen und anderen kurz- und langfristigen Schulden *Increase (decrease) in accounts receivable – trade, advance payments and other short- and long-term liabilities*	–351	–53.291
+ (–) Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Increase (decrease) in accounts receivable – trade affiliated companies*	–1.159	–8.500
+ (–) Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen *Increase (decrease) in accounts payable – trade associated companies*	259	0
+ (–) Erhöhung (Senkung) von Körperschaftssteuerverbindlichkeiten, latenten Steuern und sonstigen Rückstellungen *Increase (decrease) in liabilities for income tax, deferred taxes and tax provisions*	–8.349	131
	30.618	**–17.917**
Konzern-Cashflow aus dem operativen Bereich ***Consolidated cash-flow from operating activities***	**87.602**	**–27.603**

KONZERN-CASHFLOW AUS INVESTITIONSAKTIVITÄTEN » *CONSOLIDATED CASH-FLOW FROM INVESTMENT ACTIVITIES*

IN TEUR	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008–09*
– Investitionen in das Anlagevermögen (Geldabfluss für Investitionen) *Investments in fixed assets (outflow of funds for investments)*	–34.401	–34.723
– Investitionen in das Finanzanlagevermögen *Investments in financial assets*	–1.985	–29
+ (–) Veränderungen Erst-/Endkonsolidierung *Changes first/final consolidation*	–1.133	–351
+ Abgänge aus dem Anlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne [– Verluste] aus dem Abgang vom Anlagevermögen) *Disposals of fixed assets (inflow of funds from sales: residual book value + profit [– loss] from the disposal of fixed assets)*	1.264	15.595
+ Abgänge aus dem Finanzanlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne [– Verluste] aus dem Abgang vom Finanzanlagevermögen) *Disposals of financial assets (inflow of funds from sales: residual book value + profit [– loss] from the disposal of fixed assets)*	0	222
+ (–) Währungsdifferenzen im Anlagevermögen *Currency rate differences from fixed assets*	–608	–285
Konzern-Cashflow aus Investitionsaktivitäten ***Consolidated cash-flow from investment activities***	**–36.863**	**–19.571**

KONZERN-CASHFLOW AUS FINANZIERUNGSAKTIVITÄTEN » *CONSOLIDATED CASH-FLOW FROM FINANCING ACTIVITIES*

IN TEUR	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008–09*
+ (–) Währungsdifferenzen *Currency rate differences*	289	198
+ Kapitalerhöhung *Capital increase*	29.358	16.916
+ (–) Erhöhung (Senkung) der kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Increase (decrease) in short-term bank loans*	–47.685	–133.392
+ (–) Erhöhung/Verminderung langfristiger verzinslicher Darlehen *Increase (decrease) in long-term interest-bearing loans*	–12.915	137.941
– (+) Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen und assoziierten Unternehmen *Increase (decrease) in accounts payable to affiliated and associated companies*	–14.238	25.435
– (+) Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter *Changes in minority interests*	53	0
+ (–) Veränderung Entkonsolidierung Cost-Plus-Töchter *Changes final consolidation Cost Plus subsidiaries*	–610	0
Konzern-Cashflow aus Finanzierungsaktivitäten ***Consolidated cash-flow from financing activities***	**–45.748**	**47.098**

KONZERN-CASHFLOW » *CONSOLIDATED CASH-FLOW*

IN TEUR	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008–09*
+ (–) Konzern-Cashflow aus dem operativen Bereich *Consolidated cash-flow from operating activities*	87.602	–27.603
+ (–) Konzern-Cashflow aus Investitionsaktivitäten *Consolidated cash-flow from investment activities*	–36.863	–19.571
+ (–) Konzern-Cashflow aus Finanzierungsaktivitäten *Consolidated cash-flow from financing activities*	–45.748	47.098
Veränderung der liquiden Mittel im Konzern ***Change in the liquidity of the Group***	**4.991**	**–76**
+ Anfangsbestand der liquiden Mittel im Konzern *Starting cash and cash equivalents of the Group*	3.955	4.031
Endbestand der liquiden Mittel im Konzern ***Cash and cash equivalents of the Group at business year end***	**8.946**	**3.955**

*) ERLÄUTERUNG GESTUNDETE/KAPITALISIERTE/RÜCKGESTELLTE DARLEHENSZINSEN » *) *EXPLANTION OF DEFERRED/ CAPITALIZED/ PROVIDED INTERESTS*

IN TEUR	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*	2008/09 *2008–09*
Zinsenaufwand Namensschuldverschreibung und nachrangiges Darlehen KTM Power Sports AG (Zinsen und ähnliche Aufwendungen) ***Interest expenses of subordinated debentures and shareholder loan KTM Power Sports AG (interest and other expenses)***	**0**	**329**

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Kapitalflussrechnung.

The following Notes to the Consolidated Accounts are an integral part of the Consolidated Cash flow Statement.

KONZERN-EIGENKAPITALENTWICKLUNG
»*DEVELOPMENT OF THE GROUP'S EQUITY CAPITAL*

KONZERN-EIGENKAPITALENTWICKLUNG » *DEVELOPMENT OF THE GROUP'S EQUITY CAPITAL*

IN TEUR	GEZEICHNETES KAPITAL *NOMINAL CAPITAL*	RÜCKLAGEN EINSCHL. KONZERNBILANZ-GEWINNN *RESERVES INCL. NET PROFIT FOR THE YEAR*	NEUBEWERTUNGS-RÜCKLAGE *REVALUATION RESERVE*	BEWERTUNGS-RÜCKLAGE *OTHER RESERVES*	AUSGLEICHSPOSTEN WÄHRUNGS-UMRECHNUNG *CONVERSION RESERVES*	GESAMT *TOTAL*	ANTEILE ANDERER GESELLSCHAFTER *MINORITY INTERESTS*	KONZERNEIGENKAPITAL GESAMT *TOTAL SHARE CAPITAL*
Stand am 31.08.2008 ***As per 08/31/08***	**6.893**	**174.771**	**17.235**	**–1.454**	**–610**	**196.835**	**38**	**196.873**
Währungsumrechnung *Currency conversion*	0	0	0	0	199	199	–1	198
Finanzinstrumente *Financial instruments*	0	0	0	1.909	0	1.909	0	1.909
Direkt im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste ***Profits and losses directly recognized in equity***	**0**	**0**	**0**	**1.909**	**199**	**2.108**	**–1**	**2.107**
Ergebnis des Geschäftsjahres *Result of the business year*	0	–81.433	0	0	0	–81.433	0	–81.433
Gesamte im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste ***Total profits and losses recognized in equity***	**0**	**–81.433**	**0**	**1.909**	**199**	**–79.325**	**–1**	**–79.326**
Kapitalerhöhung *Capital increase*	687	16.497	0	0	0	17.184	0	17.184
Kosten Kapitalerhöhung *Cost of capital increase*	0	–268	0	0	0	–268	0	–268
Abgang Minderheitenanteile *Change of minority interests*	0	37	0	0	0	37	–37	0
Stand am 31.08.2009 ***As per 08/31/09***	**7.580**	**109.605**	**17.235**	**455**	**–411**	**134.464**	**0**	**134.464**
Währungsumrechnung *Currency conversion*	0	0	0	0	311	311	0	311
Finanzinstrumente *Financial instruments*	0	0	0	–14.103	0	–14.103	0	–14.103
Direkt im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste ***Profits and losses directly recognized in equity***	**0**	**0**	**0**	**–14.103**	**311**	**–13.792**	**0**	**–13.792**
Ergebnis des Geschäftsjahres *Result of the business year*	0	13.910	0	0	0	13.910	53	13.963
Gesamte im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste ***Total profits and losses recognized in equity***	**0**	**13.910**	**0**	**–14.103**	**311**	**118**	**53**	**171**
Kapitalerhöhung *Capital increase*	2.529	40.473	0	0	0	43.002	0	43.002
Kosten Kapitalerhöhung *Cost of capital increase*	0	–844	0	0	0	–844	0	–844
Zugang Minderheitenanteile *Change of minority interests*	0	–38	0	0	0	–38	31	–7
Stand am 31.12.2010 ***As per 12/31/10***	**10.109**	**163.106**	**17.235**	**–13.648**	**–100**	**176.702**	**84**	**176.786**

I. Das Unternehmen

Die KTM Power Sports AG hat ihren Sitz in Mattighofen, Stallhofnerstraße 3, Österreich, und ist in das Firmenbuch beim Landes- und Handelsgericht Ried im Innkreis unter der Nummer FN 107673v eingetragen.

Die KTM Power Sports AG betreibt die Entwicklung, Erzeugung und den Vertrieb von motorisierten Freizeitgeräten (Power Sports), insbesondere unter den Marken „KTM“ und „Husaberg“, sowie die Beteiligung an Unternehmen zur Entwicklung, Erzeugung und den Vertrieb von solchen Geräten. Die KTM-Gruppe umfasst zum 31.12.2010 12 in den Konzernabschluss einbezogene Tochtergesellschaften in Österreich, der Schweiz, den USA, in Japan, Südafrika, Mexiko und Griechenland. Zusätzlich hat die KTM-Gruppe 16 Vertriebstochtergesellschaften in EU-Ländern (Schweden, der Schweiz, den Niederlanden, in Deutschland, Großbritannien, Frankreich, Spanien, Italien, Belgien, Ungarn, Slowenien, der Slowakei, in Finnland, Tschechien und Österreich) und Kanada, die auf Grund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen zum 31.05.2010 endkonsolidiert wurden. Darüber hinaus hält die KTM-Gruppe Beteiligungen an Generalimporteuren in wichtigen Vertriebsmärkten (Neuseeland und Dubai) sowie eine Beteiligung an der KTM Braumandl GmbH, Wels, dem ersten Superstore von KTM, und eine Beteiligung an der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

Wesentliche Absatzmärkte sind die USA, Frankreich, Italien, Deutschland, Australien, Großbritannien, Spanien, Kanada und Österreich sowie sonstige europäische Länder.

In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.08.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern.

IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellt der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 (16 Monate). Die Vergleichbarkeit mit dem Vorjahr ist auf Grund der Einbeziehung von 16 Monaten nicht gegeben.

Die CROSS Industries AG, Wels, stellt den Konzernabschluss zum 31.12.2010 für den größten Kreis von Unternehmen auf.

II. Grundsätze der Rechnungslegung und Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

1. Grundsätze der Rechnungslegung

Die Konzernabschlüsse zum 31.08.2009 und 31.12.2010 wurden in

I. The Company

KTM Power Sports AG is located at Stallhofnerstrasse 3, Mattighofen, Austria, and registered with the regional court in Ried im Innkreis, commercial register certificate number FN 107673v.

KTM Power Sports AG is in the business of development, production and distribution of motorized recreational vehicles (Power Sports), especially under the “KTM” and “Husaberg” brands, as well as participation in companies that develop, manufacture and sell such products. As of December 31, 2010, the KTM Group included 12 subsidiaries in Austria, Switzerland, United States, Japan, South Africa, Mexico and Greece. In addition the KTM Group included 16 sales subsidiaries in EU countries (Sweden, Switzerland, Netherlands, Germany, United Kingdom, France, Spain, Italy, Belgium, Hungary, Slovenia, Slovakia, Finland, Czech Republic and Austria) and Canada, that were deconsolidated on May 31, 2010 and will be rated at-equity in the future in order to keep administrative costs low. Furthermore, the KTM Group holds shares in general importers in important distribution markets (New Zealand and Dubai), in KTM Braumandl GmbH, Wels, KTM’s first flagship store, and in KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany.

The Group’s key markets are the United States, France, Italy, Germany, Australia, United Kingdom, Spain, Canada, Austria and other European countries.

The Extraordinary General Meeting of August 30, 2010 passed – among other – the resolution to constitute an abridged business year for the period from September 1, 2010 to December 31, 2010 and to change the Group’s balance sheet date for the annual financial statements from 31 August to 31 December each year.

When changing the balance sheet date, it is possible – in accordance with IAS 1.36 – to determine a reporting period that is longer than a calendar year. Therefore the Management Board will set up Consolidated Financial Statements for the period from September 1, 2009 to December 31, 2010 (16 months). Due to the fact that the business year 2009/10 includes 16 months a comparison to the previous year is not possible.

CROSS Industries AG, Wels, draws up the Consolidated Financial Statements for the largest number of companies.

II. Principles of Accounting and Balancing and Valuation Methods

1. Principles of Accounting

The Consolidated Financial Statements for the years ending August 31,

Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), soweit sie in der Europäischen Union angewendet werden, erstellt.

2009 and December 31, 2010 were prepared in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS) published by the International Accounting Standards Board (IASB) and the interpretations issued by the International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) where they are adopted in the European Union.

Im vorliegenden Konzernabschluss wurden folgende neue oder geänderte Standards und Interpretationen erstmals verpflichtend zur Anwendung gebracht:

In the present Consolidated Financial Statement the following new or changed standards and interpretations were applied for the first time:

Neue Standards und Interpretationen		**Inkrafttreten[1)]**
IFRS 8	Operative Segmente	01.01.2009
IFRS 15	Vereinbarungen über die Errichtung von Immobilien	01.01.2009
IFRS 18	Übertragungen von Vermögenswerten von Kunden	01.07.2009
Geänderte Standards und Interpretationen		
IFRS 1/IAS 27	Anschaffungskosten einer Beteiligung an einem Tochterunternehmen, an gemeinschaftlich geführten Unternehmen oder assoziierten Unternehmen	01.01.2009
IFRS 2	Anteilsbasierte Vergütungen	01.01.2009
IFRS 7	Finanzinstrumente: Angaben	01.01.2009
IAS 1	Darstellung des Abschlusses – Änderung der Darstellung eines IFRS-Abschlusses	01.01.2009
IAS 23	Fremdkapitalkosten	01.01.2009
IAS 32/IAS 1	Zum Fair Value kündbare Finanzinstrumente und Finanzinstrumente, aus denen im Liquidationsfall eine Zahlungsverpflichtung resultiert	01.01.2009
Diverse	Jährliche Improvements to IFRS 2008	01.01.2009

1) Anzuwenden auf Geschäftsjahre, die zum oder nach dem angegebenen Datum beginnen.

New standards and interpretations		***Effective date of commencement*** [1)]
IFRS 8	*Operating Segments*	*01/01/2009*
IFRS 15	*Agreements for the Construction of Real Estate*	*01/01/2009*
IFRS 18	*Transfers of Assets from Customers*	*07/01/2009*
Changed standards and interpretations		
IFRS 1/IAS 27	*Acquisition cost of a shareholding in a subsidiary, jointly controlled or associated entity*	*01/01/2009*
IFRS 2	*Share-based Payment*	*01/01/2009*
IFRS 7	*Financial Instruments: Disclosures*	*01/01/2009*
IAS 1	*Presentation of Financial Statements – Changes in the Presentation of IFRS Financial Statements*	*01/01/2009*
IAS 23	*Borrowing Costs*	*01/01/2009*
IAS 32/IAS 1	*Financial instruments puttable at fair value and financial instruments with obligations arising on liquidation*	*01/01/2009*
Misc.	*Annual Improvements to IFRS 2008*	*01/01/2009*

1) applicable to business years that start on or after the date stated

Gemäß dem neuen Standard IFRS 8 „Operative Segmente“ haben sich die Aufbereitung der Segmentberichterstattung und die Segmentidentifikation an den Informationen zu orientieren, die auch dem zentralen Entscheidungsträger für Entscheidungszwecke zur Verfügung gestellt werden (Management Approach). IFRS 8 ersetzt den bisher im KTM-Konzern angewendeten IAS 14. Die erstmalige Anwendung führt im Wesentlichen zu einer Trennung der Berichtsspalte „Sonstiges/Konsolidierung“. Auf

According to the new standard IFRS 8 “Operating Segments” the segment information and segment identification has to be prepared on the basis of internal management reports (Management Approach). IFRS 8 substitutes IAS 14 that was used in the KTM Group before. The first-time adoption results in a separation of the column “Others/Consolidation”. Due to internal restructuring the previous year’s break down into Division Sportmotorcycle and Division Sportcar was left out. All adjustments that were

Grund von internen Umstrukturierungen entfällt die im Vorjahr vorgenommene Aufteilung in die Division Sportmotorcycle und Division Sportcar. Die Anpassungen, die auf Grund der erstmaligen Anwendung von IFRS 8 erforderlich waren, wurden in diesem Konzernabschluss umgesetzt.

necessary due to the first-time adoption of IFRS 8 were made in the present Consolidated Financial Statements.

Durch den überarbeiteten IAS 1, „Darstellung des Abschlusses", sollen die Analyse und die Vergleichbarkeit von IFRS-Abschlüssen erleichtert werden. Anteilseignerbezogene Konzerneigenkapitalveränderungen sind getrennt von allen anderen eigenkapitalverändernden Transaktionen darzustellen.

Purpose of the changed IAS 1 „Presentation of Financial Statements" is to improve analyses and comparability of IFRS Financial Statements. Shareholder-related changes in Group equity have to be reported separately from any other equity changing transactions.

Die erstmalige Anwendung der geänderten Standards IFRS 1/IAS 27, IFRS 2, IFRS 7, IAS 32/IAS 1, IAS 39 und der jährlichen „Improvements to IFRS" sowie die Anwendung der neuen Interpretationen IFRIC 12, IFRIC 13, IFRIC 15, IFRIC 16 und IFRIC 18 haben keine Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des KTM-Konzerns.

The first-time adoption of the changed standards IFRS 1/IAS 27, IFRS 2, IFRS 7, IAS 32/IAS 1, IAS 39 and the annual "Improvements to IFRS" as well as the application of the new interpretations IFRIC 12, IFRIC 13, IFRIC 15, IFRIC 16 and IFRIC 18 had no impact on the KTM Group's net assets and financial position.

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen die einheitlichen Rechnungslegungsvorschriften zugrunde. Diese Vorschriften wurden von allen einbezogenen Unternehmen angewendet. Die Einzelabschlüsse der wesentlichen Tochterunternehmen sind zum Stichtag des Konzernabschlusses aufgestellt.

The accounting of the companies included in the Consolidated Financial Statements is based on the standardized accounting principles. These principles were applied by all of the companies included. The individual closings of the most important subsidiaries are equal to the cut-off date for the Consolidated Financial Statements.

Der Konzernabschluss ist in tausend Euro („TEUR", gerundet nach kaufmännischer Rundungsmethode) aufgestellt. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

The Consolidated Financial Statements are drawn up in thousand euros ("TEUR", rounded off using the commercial rounding method). When rounded amounts and percentages are added, rounding-related differences in calculations can occur due to the use of automated calculation aids.

Die einbezogenen Abschlüsse aller wesentlichen nach nationalen Vorschriften prüfungspflichtigen oder freiwillig geprüften vollkonsolidierten in- und ausländischen Unternehmen wurden von unabhängigen Wirtschaftsprüfern geprüft und mit uneingeschränkten Bestätigungsvermerken versehen.

The Financial Statements included for all fully consolidated domestic and foreign key companies that are subject to auditing under national regulations or undergo auditing voluntarily were audited by independent auditors and provided with unqualified audit certificates.

2. Konsolidierungskreis

Alle wesentlichen Tochterunternehmen, die unter der rechtlichen oder faktischen Kontrolle der KTM Power Sports AG stehen, sind in den Konzernabschluss der KTM Power Sports AG einbezogen. Demgemäß werden in der KTM-Gruppe, abgesehen von der Konzernobergesellschaft, 12 Gesellschaften, davon acht ausländische Gesellschaften und vier inländische Gesellschaften, im Wege der Vollkonsolidierung einbezogen. Die in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften sind im Beteiligungsspiegel zum 31.12.2010 angeführt (Anlage 4 zum Konzernanhang).

2. Basis of Consolidation

All key subsidiary companies that are under the legal or constructive control of KTM Power Sports AG are included in the Consolidated Financial Statements of KTM Power Sports AG. Accordingly, the KTM Group includes 12 companies, thereof eight foreign companies and four Austrian companies, by way of full consolidation, apart from the parent company of the Group. The companies included in the Consolidated Financial Statements are given in the list of equity interests as of December 31, 2010 (enclosure 4 to the Notes to the Consolidated Financial Statements).

Der Abschlussstichtag für alle wesentlichen in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31.12.2010.

The balance sheet date of all key companies included in the Consolidated Financial Statements is December 31, 2010.

Im September 2009 wurden 74 % der Anteile der KTM Technologies GmbH, Anif, um TEUR 89 erworben, zu diesem Zeitpunkt erfolgte auch die Erstkonsolidierung der Gesellschaft.

In September 2009, 74 % of the shares in KTM Technologies GmbH, Anif, were acquired TEUR 89 and the company was also initially consolidated at the same time.

Im Oktober 2010 wurden die verbleibenden 74 % der Anteile der KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland, um TEUR 604 erworben, die Erstkonsolidierung erfolgte im November 2010.

In October 2010, the remaining 74 % of the shares in KTM South East Europe S.A. (former: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Greece, were acquired for TEUR 604. Initial consolidation of the company was on November 1, 2010.

Auf weitere Angaben gemäß IFRS 3 Unternehmenszusammenschlüsse wurde wegen Unwesentlichkeit verzichtet.

Further statements regarding IFRS 3 Business Combinations were waived, as they can be neglected.

Per 31.05.2010 erfolgte die Entkonsolidierung von 16 Vertriebstochtergesellschaften, die künftig auf Grund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen „at equity" bewertet werden. Für weitere Angaben betreffend die „At-Equity-Bewertung" dieser Gesellschaften wird auf den Punkt 17. des Konzernanhangs verwiesen.

On May 31, 2010 16 distribution subsidiaries were deconsolidated due to their minimal relevance, they will be rated at-equity in the future in order to keep administrative costs low. For further information regarding the at-equity valuation of these companies we refer to item 17 of the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Von den sechs sonstigen Beteiligungen wird eine „at equity" bewertet, die restlichen fünf werden wegen Unwesentlichkeit zu Anschaffungskosten bilanziert.

Of the six other shareholdings, one was consolidated at-equity and the remaining five were reported at purchase costs due to their immateriality.

3. Konsolidierungsmethoden

Die **Kapitalkonsolidierung** erfolgt ab 01.09.2009 nach den Bestimmungen des IFRS 3 (überarbeitet 2008) nach der Neubewertungsmethode, davor nach IFRS 3 (2004). Dabei wird dem Beteiligungsbuchwert das anteilige, neubewertete Eigenkapital der Tochtergesellschaft gegenübergestellt (Purchase Accounting), wobei identifizierbare immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses erworben wurden, gesondert angesetzt werden. Soweit für diese Vermögenswerte eine Nutzungsdauer bestimmt werden kann, erfolgt eine planmäßige Abschreibung über die voraussichtliche Nutzungsdauer. Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer werden jährlich auf ihre Werthaltigkeit untersucht und gegebenenfalls auf Grund eines Impairment-Tests abgeschrieben.

3. Consolidation Methods

As of September 1, 2009 the capital was consolidated using the revaluation method according to IFRS 3 (revised 2008), before according to IFRS 3 (2004). Under this method the book value of the investment is compared with the newly valued, pro-rata equity of the subsidiary (purchase accounting). It involves recognizing identifiable assets separately that were acquired when the businesses were combined. As far as an useful life can be determined for such an asset, it is amortized as scheduled over its useful life. Intangible assets with an indefinite useful life are reviewed for their recoverability using an impairment test and amortized accordingly.

Ein verbleibender aktiver Unterschiedsbetrag wird als Geschäftswert aktiviert und einem Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen. Dementsprechend wird auch für bestehende Firmenwerte keine planmäßige Abschreibung mehr vorgenommen. Passive Unterschiedsbeträge im Rahmen der Erstkonsolidierung werden gemäß IFRS 3 im Jahr ihrer Entstehung ergebniswirksam in der Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung erfasst.

Under IAS 36 Impairment of Assets, a remaining difference in assets is capitalized as goodwill and evaluated using an impairment test. As a result, scheduled amortization is not used for any existing goodwill either. IFRS 3 states that differences in liabilities occurring in the course of initial consolidation have to be recognized in the profit and loss account in the year they occur.

Bei der Erstkonsolidierung der KTM Group GmbH mit 01.12.2004 wurde die **Marke „KTM"** mit ihrem beizulegenden Verkehrswert in Höhe von TEUR 60.000 und einer unbestimmten Nutzungsdauer angesetzt. Der Vorstand geht von einer unbestimmten Nutzungsdauer aus, da die Rechte in den relevanten Absatzmärkten keinen zeitlichen, rechtlichen oder ver-

During initial consolidation of KTM Group GmbH on December 1, 2004, the KTM brand was given a market value of TEUR 60,000 and an indefinite useful life. The Management Board assumes an indefinite useful life because the rights in the relevant markets are not subject to any time-related, legal or contractual constraints. Because of the sustainable brand aware-

traglichen Einschränkungen unterliegen und auf Grund der nachhaltigen Bekanntheit der Marke auch keine wirtschaftliche Entwertung vorliegt. Es erfolgt daher keine planmäßige Abschreibung, sondern ein jährlich durchgeführter Impairment-Test, der nur im Falle einer außerplanmäßigen Wertminderung zu einer Amortisation führt.

ness, there is no risk of economic depreciation. No scheduled amortization is therefore carried out, but an annual impairment test, which only leads to an amortization in the case of a non-scheduled depreciation in value.

Nach der **Equity-Methode** werden die Anteile an assoziierten Unternehmen sowie Anteile an unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in der Bilanz zu Anschaffungskosten zuzüglich nach dem Erwerb eingetretener Änderungen des Anteils des Konzerns am Reinvermögen des assoziierten Unternehmens erfasst. Der mit einem nach der Equity-Methode bewerteten Unternehmen verbundene Geschäfts- oder Firmenwert ist im Buchwert des Anteils enthalten und wird nicht planmäßig abgeschrieben.

*Using the **equity method**, investments in associated companies and investments in immaterial sales companies are recorded on the balance sheet at cost and subsequently adjusted to reflect any changes in the Group's share of the associated company's net assets occurring after acquisition. The value or goodwill relating to an at-equity valued company is included in the carrying values of the investment and not subject to scheduled amortization.*

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten, Aufwände und Erträge aus der Verrechnung zwischen den einbezogenen Gesellschaften sowie Zwischenergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Vorräten wurden eliminiert. Innerhalb der Aufwands- und Ertragskonsolidierung wurden konzerninterne Erträge in Höhe von TEUR 133.645 (Vorjahr: TEUR 123.553) mit konzerninternen Aufwendungen verrechnet. Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen werden eliminiert. Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 ergibt sich daraus ein Aufwand in Höhe von TEUR 1.391 (Vorjahr: TEUR 505 Ertrag). Im vergangenen Geschäftsjahr wurden keine wesentlichen Ergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Anlagegütern realisiert.

All accounts receivable and payable, income and expenditure from offsetting between the consolidated companies, and profits and losses resulting from intercompany sales of inventories or assets were eliminated. In the consolidation of income and expenses, intercompany earnings amounting to TEUR 133,645 (previous year: TEUR 123,553) were set off with intercompany expenses. Intercompany profits and losses arising from intercompany deliveries or transfers of assets were eliminated. This results in expenses of TEUR 1,391 (previous year: income of TEUR 505) in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010. In the past business year no material results arising from intercompany deliveries or transfers of assets were realized.

Im Rahmen der **Schuldenkonsolidierung** wurden alle Verbindlichkeiten, Forderungen und Ausleihungen der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen verrechnet.

*During **debt consolidation**, all liabilities, receivables and loans for the companies included in the Consolidated Financial Statements were offset.*

Latente Steuern aus der Konsolidierung werden bei den ergebniswirksamen Konsolidierungsvorgängen in Ansatz gebracht.

***Deferred taxes** from consolidation are recognized in the consolidation processes in the income statement.*

Die **Währungsumrechnung** der Bilanzen ausländischer Tochterunternehmen, deren funktionale Währung nicht der Euro ist, erfolgt grundsätzlich mit den Mittelkursen am Bilanzstichtag; die Gewinn-und-Verlustrechnungen werden mit gewichteten Jahresdurchschnittskursen in Euro umgerechnet.

*In the balance sheets of **foreign subsidiaries** whose functional currency is not Euro, the currency is generally converted at the average rate on the balance sheet date. The income statements are converted into Euros at the weighted annual average rate.*

Im Rahmen der Währungsumrechnung wurden Transaktionen in Fremdwährung mit dem Kurs zum Tag der Transaktion verbucht. Zum Zeitpunkt der Bilanzerstellung sind Fremdwährungsposten zum jeweiligen Stichtagskurs umgerechnet. Sämtliche Kursdifferenzen sind in den Einzelabschlüssen in der Periode, in der sie entstanden sind, als Aufwand oder Ertrag verbucht.

During currency translation, transactions in foreign currencies were recorded at the exchange rate on the transaction date. When the balance sheet was prepared, the foreign currency items were translated at the reporting date rate. All exchange rate differences are recorded as income or expense in the individual financial statements for the period in which they occurred.

Die Konzernwährung ist der Euro. Die außerhalb des Euroraumes gelegenen Tochterunternehmen werden als wirtschaftlich selbstständige Unternehmen angesehen. Gemäß dem Konzept der funktionalen Währung erfolgt daher die Umrechnung der im Einzelabschluss dieser Gesellschaften ausgewiesenen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, einschließlich

The Group currency is the Euro. Subsidiaries located outside the Eurozone are regarded as economically independent companies. Under the functional currency concept, the assets and liabilities reported in the individual financial statements for these companies, including goodwill reported and value adjustments resulting from initial consolidation, are therefore trans-

ausgewiesener Firmenwerte und aus der Erstkonsolidierung resultierender Wertanpassungen, mit dem Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag und der Posten der Gewinn-und-Verlustrechnung mit dem gewichteten durchschnittlichen Devisenkurs des Geschäftsjahres. Daraus entstehende Fremdwährungsgewinne und -verluste werden erfolgsneutral im Eigenkapital erfasst.

lated at the average exchange rate at the balance sheet date and the items recognized in profit or loss at the weighted average exchange rate for the business year. Any resultant foreign currency profits and losses are recognized in equity without affecting net income.

Die für die Währungsumrechnung zugrunde gelegten Wechselkurse der für den Konzernabschluss wesentlichen Währungen haben sich wie folgt entwickelt:

The main foreign exchange rates used for currency translation in the Consolidated Financial Statements showed the following trends:

	STICHTAGSKURS *REPORTING DATE RATE*		GEWICHTETER DURCHSCHNITTSKURS *WEIGHTED ANNUAL AVERAGE RATE*	
	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
CHF	1,2504	1,5160	1,3107	1,5136
JPY	108,6500	132,9500	110,8500	130,1083
USD	1,3362	1,4290	1,3469	1,3551
ZAR	8,8625	11,1200	9,3324	12,0578
MXN	16,5475	18,9133	16,8225	18,1480

4. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen einheitliche Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden zugrunde. Diese sind mit Ausnahme der verpflichtend neu anzuwendenden Standards identisch mit jenen des Geschäftsjahres 2008/09.

4. Accounting and Valuation Methods

The accounting of the companies included in the Consolidated Financial Statements is based on standardized accounting and valuation methods. They are identical to those used in the 2008–09 business year except the new obligatory standards.

Zur Verbesserung der Klarheit und Aussagefähigkeit werden einzelne Posten in der Gewinn-und-Verlustrechnung sowie der Bilanz zusammengefasst. Diese Posten werden im Konzernanhang gesondert ausgewiesen und erläutert. Sämtliche kurzfristigen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich innerhalb eines Zeitraumes von 12 Monaten nach dem Bilanzstichtag realisiert oder erfüllt. Alle anderen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich außerhalb dieses Zeitraumes realisiert oder erfüllt.

Several positions in the income statement and balance sheet are summarized to improve the clearness and informative value. These positions are illustrated in the Notes to the Consolidated Financial Statements. Any short-term assets and liabilities are basically realised within 12 months after the balance sheet date. All other assets and liabilities are basically realised beyond this period.

Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung

Bei der Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung wird das **Umsatzkostenverfahren** in Anwendung gebracht.

Consolidated Income Statement

The Consolidated Income Statement was drawn up using the cost of sales method.

Umsatzerlöse werden nach dem Gefahrenübergang bzw. nach dem Zeitpunkt der Erbringung der Leistung abzüglich Skonti, Kundenboni und Rabatten erfasst. Die Regelungen hinsichtlich der Langfristfertigung (Percentage-of-Completion-Methode) kommen auf Grund der Wesensart der erzeugten Produkte nicht zur Anwendung.

***Sales revenues** are reported after the transfer of risk or after the time when a service was performed, as the case may be, less cash discounts, customer bonuses and other discounts. Given the nature of the manufactured products, the rules of the percentage of completion method are not applied.*

Sonstige betriebliche Erträge werden realisiert, wenn der wirtschaftliche Nutzen aus dem zugrunde liegenden Vertrag wahrscheinlich ist und es eine verlässliche Bestimmung der Erträge gibt.

Other operating income *is recognized if a financial benefit is likely from the contract forming the basis of it and there is a reliable use for the income.*

Zinserträge werden unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung zeitanteilig realisiert. **Dividenden** werden mit der Entstehung des Rechtsanspruchs ausgewiesen.

Interest income *is realised in due consideration of the effective interest rate. Dividends are reported when the legal right is constituted.*

Konzernbilanz

Die **flüssigen Mittel** enthalten Kassenbestände, Bankguthaben, Schecks sowie Festgelder und werden zum Fair Value am Bilanzstichtag bewertet.

Consolidated Balance Sheet

Cash and cash equivalents *include cash on hand, cash in banks, cheques and fixed-term deposits, and are reported at fair-value at the balance sheet date.*

Forderungen und sonstige Vermögenswerte werden mit dem Nennbetrag, Fremdwährungsforderungen umgerechnet mit dem Stichtagskurs, abzüglich auf Grund von erkennbaren Risiken notwendiger Wertberichtigungen, angesetzt. Finanzielle Forderungen sind der Kategorie „Loans and Receivables" zugeordnet und werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Accounts receivable and other assets *are reported at the nominal value, while receivables in foreign currencies are reported converted at the current rate, less any adjustments necessary due to recognizable risks. Financial receivables are allocated to the "Loans and Receivables" category and reported using the amortized cost method.*

Die **Vorräte** werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder dem niedrigeren erzielbaren Veräußerungspreis (Lower of Cost or Net Realizable Value) am Bilanzstichtag bewertet; dabei kommt das Durchschnittspreisverfahren zur Anwendung. Eine Reichweitenanalyse mit Abwertung bei eingeschränkter Verwendbarkeit wird durchgeführt.

Inventories *are valued at acquisition or manufacturing costs or, if lower, the realizable selling price (lower of cost or net realizable value) on the balance sheet date. For this purpose, the average value method is used. Adjustments for variability (adjustments because of limited utilizability) are applied.*

Die Anschaffungskosten umfassen alle Kosten, die angefallen sind, um den Gegenstand in den erforderlichen Zustand und an den jeweiligen Ort zu bringen. Die Herstellungskosten umfassen die Material- und Fertigungseinzelkosten sowie angemessene Teile der Material- und Fertigungsgemeinkosten. Fremdkapitalzinsen und Verwaltungs- sowie Vertriebsgemeinkosten sind hingegen nicht Bestandteil der Herstellungskosten.

Acquisition costs include all costs incurred for the item to achieve the required state and to be shipped to the relevant location. Manufacturing costs include material and production costs as well as appropriate parts of the material and production overheads. Interest on borrowed capital and administrative and distribution overheads are not however part of the manufacturing costs.

Unter den sonstigen kurzfristigen Vermögenswerten und den Finanzanlagen sind Wertpapiere ausgewiesen. **Kurzfristige Wertpapiere,** die der kurzfristigen Anlage dienen (Trading Securities), werden mit ihrem Marktpreis bewertet, Bewertungsänderungen werden ergebniswirksam erfasst. Wertpapiere (Schuldtitel), die bis zum Fälligkeitstermin gehalten werden sollen (Held-to-Maturity Securities), werden mit ihren Anschaffungskosten abzüglich von Abschreibungen im Falle von dauernden Wertminderungen bilanziert. Die übrigen Wertpapiere (Financial Assets Available for Sale) werden zu ihren Marktwerten am Bilanzstichtag bewertet. Als Marktwert werden grundsätzlich die jeweiligen Börsenkurse zum Bilanzstichtag angesetzt; Bewertungsänderungen werden, sofern wesentlich, erfolgsneutral erfasst. Sonstige Beteiligungen, bei denen ein beizulegender Zeitwert nicht ohne erheblichen Aufwand feststellbar ist, sind mit den Anschaffungskosten bilanziert. Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

The other short-term assets and financial assets reported include securities. ***Short-term investments*** *(trading securities) are valued at their market price, and valuation changes are recorded in the income statement. Held-to-maturity securities (debt instruments) are recorded in the balance sheet at their acquisition cost less depreciation in the case of a steady decrease in value. The remaining securities (financial assets available for sale) are recognized at fair-value at the balance sheet date. The fair-value is generally taken to be the stock exchange price at the balance sheet date. Any changes in valuation, where material, are recorded without affecting net income. Other shares, where a fair-value cannot be determined without major effort, are valued at the acquisition costs. Acquisitions and sales of any financial instruments are recognized on the settlement date.*

Beteiligungen sind der Kategorie Available for Sale „at cost" zugeordnet und werden mit den individuellen Anschaffungskosten bilanziert. Anteile **an nicht konsolidierten verbundenen Unternehmen und an assoziierten Unternehmen** werden nach der Equity-Methode bilanziert.

***Shareholdings** are allocated to the Available For Sale category (at cost) and reported at their individual acquisition costs. Investments in non-consolidated affiliated companies and investments in associates are reported using the equity method.*

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, abzüglich planmäßiger Abschreibungen, bewertet. Die Ermittlung der planmäßigen Abschreibungen erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung folgender Nutzungsdauern:

***Tangible assets** are valued at acquisition or manufacturing costs, less scheduled depreciation. Scheduled depreciation is calculated using the straight line depreciation method and is based on the following useful life expectancies:*

SACHANLAGEN » *TANGIBLE ASSETS*

	NUTZUNGSDAUER IN JAHREN *EFFECTIVE LIFE IN YEARS*
Software *Software*	3–5
Gebäude *Buildings*	10–50
Maschinen/Werkzeuge *Machines/Tools*	2–10
Betriebs- und Geschäftsausstattung *Fixtures and Furnishings*	3–8

In den Herstellungskosten selbst erstellter Anlagen werden die Einzelkosten einschließlich der zurechenbaren Material- und Fertigungsgemeinkosten erfasst. Finanzierungskosten, die sich bei direkter Zurechnung von Fremdkapital ergeben bzw. die sich bei Anwendung eines durchschnittlichen Kapitalisierungszinssatzes auf die angefallenen Aufwendungen ergeben, werden bei qualifizierten Vermögenswerten gemäß IAS 23 aktiviert.

All direct costs, including separable material and production overheads, are recorded in the manufacturing costs of self-constructed assets. Financing costs resulting from the direct allocation of borrowed capital or the application of an average capitalization interest rate to the expenses incurred of qualified assets according to IAS 23 are capitalized.

Eine außerplanmäßige Abschreibung wird dann vorgenommen, wenn die zukünftig zu erwartenden abgezinsten Erfolgsbeiträge (Future Konzern-Cashflows) die aktuellen Buchwerte unterschreiten. Wenn Sachanlagen durch Leasingverträge finanziert werden, die der Gesellschaft das Recht ähnlich dem eines Eigentümers geben, werden die Gegenstände in der Bilanz ausgewiesen. Der Ansatz erfolgt zum Barwert der künftig zu erwartenden Mindestleasingzahlungen. Gleichzeitig wird eine entsprechende Verbindlichkeit in der Bilanz als Verbindlichkeiten aus Leasing ausgewiesen. Die Abschreibung erfolgt linear über die gewöhnliche Nutzungsdauer dieser Sachanlagen. Von der Leasingverpflichtung werden Tilgungen abgezogen. Der Zinsanteil in der Leasingverpflichtung wird direkt in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung verrechnet.

Non-scheduled depreciation is carried out when the expected discounted earnings (future cash flows) fall short of the current book values. If tangible assets are financed with leasing contracts that give the company rights similar to those of an owner, the items are shown on the balance sheet. They are reported at the present value of the minimum lease payments to be expected in the future. At the same time, a corresponding liability is shown on the balance sheet as lease liabilities. Straight-line depreciation is used over the normal useful life of these tangible assets. Amortization is deducted from the lease liability, the interest component in the lease liability is recognized in the income statement.

Firmenwerte werden einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und eine entsprechende Abwertung wird im Bedarfsfall ergebniswirksam berücksichtigt. Die Berechnung des Impairmenterfordernisses für den Konzernabschluss zum 31.12.2010 erfolgte auf Basis der aktuellen Fünfjahresplanung nach der Discounted-Cashflow-Methode und unter der Annahme eines Abzinsungsfaktors von 7,91 % (Vorjahr: 8,27 %) (= unversteuerter Konzern-WACC) sowie eines Wachstumsparameters von 2,0 % (Vorjahr: 2,0 %), für die Perioden sechs bis zehn und in der ewigen Rente. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25,0 % des Vorsteuerer-

***Goodwill** undergoes an annual impairment test and appropriate depreciation is taken into consideration in net income as required. The impairment test requirement for the Consolidated Financial Statements as of December 31, 2010 was calculated on the basis of the current five-year plan using the discounted cash flow method and assuming a discounting factor of 7.91 % (= untaxed Group WACC) (previous year: 8.27 %) and a growth parameter of 2.0 % for periods six to ten and the perpetual annuity. The calculation was based on a Group tax rate of 25.0 % for the pretax result. The valuation of essential assumptions represents the management's*

gebnisses zugrunde gelegt. Der Wertansatz der wesentlichen Annahmen stellt die Bewertung künftiger Trends in der Motorradindustrie seitens des Vorstands dar und beruht sowohl auf externen als auch internen Quellen.

evaluation of future trends in the motorcycle industry and is based both on external and internal sources.

Die Ergebnisse des Impairment-Tests sind insbesondere auf Grund der Wachstumsparameter, des USD/EUR-Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung wurde auf Basis eines USD/EUR-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC von 7,91 % für die ewige Rente durchgeführt. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR-Wechselkurs von 1,64 sowie bei sonst gleichen Bedingungen bei Anwendung eines Konzern-WACC von 11,6 %. Bei einer Verringerung der künftig geplanten Cashflows bis zu einem Ausmaß von 40 % ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Because of the growth parameters, the USD/EUR exchange rate and the Group WACC interest rate, the results of the impairment test are highly sensitive. Calculations were based on a USD/EUR exchange rate of 1.40 and a Group WACC interest rate of 7.91 % for the perpetual annuity. A sensitivity analysis revealed that there is adequate cover for the carrying values of all assets up to a USD/EUR exchange rate of 1.64 if all other conditions remain the same and a Group WACC interest rate of 11.6 %. A decrease in planned future cash flows by a margin of up to 40 % on equal terms provides sufficient cover for the book value of all assets.

Immaterielle Vermögenswerte werden, soweit gegen Entgelt erworben, zu Anschaffungskosten aktiviert und abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet.

***Intangible assets**, when acquired for payment, are capitalized at acquisition cost and valued less scheduled amortization.*

Bei selbst erstellten immateriellen Vermögenswerten erfolgt eine Aufteilung des Herstellungszeitraumes in eine Forschungs-, Entwicklungs- und Modellpflegephase. In der Forschungs- und Modellpflegephase anfallende Kosten werden sofort ergebniswirksam erfasst. Ausgaben in der Entwicklungsphase werden als immaterielle Vermögenswerte aktiviert, wenn bestimmte den zukünftigen Nutzen der getätigten Aufwendungen bestätigende Voraussetzungen, vor allem die technische Machbarkeit des entwickelten Produktes oder Verfahrens sowie dessen Marktgängigkeit, erfüllt sind. Die Bewertung der selbst erstellten immateriellen Vermögenswerte erfolgt zu Herstellungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen. Die Abschreibung erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung einer Nutzungsdauer von fünf Jahren.

In the case of self-constructed intangible assets, the manufacturing period is divided into a research, a development and a model upgrading phase. Costs incurred during the research and model upgrading phases are recognized immediately in the income statement. Costs during the development phase are capitalized as intangible assets if certain conditions are met that confirm the future usefulness of the expenses incurred, in particular the technical feasibility of the developed product or process and its marketability. The valuation of the self-constructed intangible assets is ascertained by calculating the manufacturing costs less scheduled and non-scheduled amortization. The amortization is calculated using the line amortization method and is based on a useful life of five years.

Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer, wie die im Rahmen der ursprünglichen Kaufpreisallokation angesetzte Marke, werden nicht planmäßig abgeschrieben, sondern einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und allfällig notwendige Abwertungen werden ergebniswirksam berücksichtigt. Dieser Werthaltigkeitstest erfolgt mit den gleichen Parametern wie der für die Firmenwerte.

Intangible assets with an indefinite useful life, for example the brand name capitalized during the original purchase price allocation, are not amortized regularly, but are subjected to an annual impairment test and any depreciation recognized in the income statement. For this impairment test the same parameters as for the impairment test of goodwill are used.

Abgrenzungsposten für latente Steuern werden für zukünftig zu erwartende steuerliche Auswirkungen aus Geschäftsvorfällen, die bereits entweder im Konzernabschluss oder in der Steuerbilanz der KTM-Gruppe ihren Niederschlag gefunden haben (zeitliche Differenzen), gebildet. Latente Steuern auf steuerliche Verlustvorträge werden unter Berücksichtigung ihrer zeitnahen Realisierbarkeit gebildet. Aktive und passive latente Steuerposten werden bei gleicher Steuerhoheit und ähnlicher Fristigkeit saldiert ausgewiesen. Der Berechnung liegt der im jeweiligen Land übliche Ertragsteuersatz zum Zeitpunkt der voraussichtlichen Umkehr der Wertdifferenz zugrunde.

***Allocations for deferred taxes** are created for business transactions expected to have tax implications and are either already reflected in the Consolidated Financial Statements or in the KTM Group's tax balance sheet (timing differences). Deferred taxes on tax losses carried forward are accumulated according to their recoverability. Deferred tax items on both the asset and liability side are reported balanced out if they are subject to the same tax jurisdiction and similar due dates. Calculations are based on the normal income tax rate in the relevant country at the time of the anticipated reversal of the difference in value.*

Verbindlichkeiten werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt, Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit dem Stichtagskurs umgerechnet. Finanzielle Schulden sind der Kategorie „Financial Liabilities at Amortized Cost" zugeordnet.

Liabilities *are reported at the amounts repayable, while foreign currency liabilities are converted at the reporting date rate. Financial debts are allocated to the "Financial Liabilities at Amortized Cost" category.*

Sonstige Rückstellungen werden gebildet, wenn eine Verpflichtung gegenüber Dritten besteht, die Inanspruchnahme wahrscheinlich und die voraussichtliche Höhe des Rückstellungsbetrages zuverlässig schätzbar ist.

Other provisions *are set up in cases where an obligation to third parties exists, utilization is likely and the probable amount of the provision can be reliably estimated.*

Die **Verpflichtungen für Sozialkapital** setzen sich aus Verpflichtungen für Abfertigungen und Jubiläumsgeldern zusammen. Auf Grund gesetzlicher Vorschriften ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an alle Mitarbeiter in Österreich, deren Arbeitsverhältnis vor dem 01.01.2003 begann, bei Kündigung durch den Dienstgeber oder zum Pensionsantrittszeitpunkt eine Abfertigungszahlung zu leisten. Diese leistungsorientierte Verpflichtung ist von der Anzahl der Dienstjahre und von dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig und beträgt zwischen 2 und 12 Monatsbezüge. Für alle nach dem 31.12.2002 begründeten Arbeitsverhältnisse in Österreich zahlt die KTM Power Sports AG monatlich 1,53 % des Entgelts in eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse, in der die Beiträge auf einem Konto des Arbeitnehmers veranlagt werden, die diesem bei Beendigung des Dienstverhältnisses ausbezahlt oder als Anspruch weitergegeben werden. Die KTM Power Sports AG ist ausschließlich zur Leistung der Beiträge verpflichtet, welche in jenem Geschäftsjahr im Aufwand erfasst werden, für das sie entrichtet wurden (beitragsorientierte Verpflichtung).

The ***social capital obligations*** *consist of obligations for severance payments and anniversary bonuses. Statutory provisions require KTM Power Sports AG to make severance payments to all employees in Austria whose employment contracts commenced before January 1, 2003 if the employer terminates the contract or the employee retires. This defined benefit obligation depends on the number of years of service and the income at the time of termination or retirement. It is between two and 12 months' salary. For all employees in Austria whose contracts commenced after December 31, 2002, KTM Power Sports AG pays 1.53 % of their salaries monthly into a company employee benefit fund, where the contributions are saved in employees' accounts and paid out to them on termination of their employment contract or transferred as credit to another fund. KTM Power Sports AG is only obliged to pay the contributions that are reported under expenses in the business year for which they were paid (defined contribution obligation).*

Auf Grund von kollektivvertraglichen Vereinbarungen ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an Mitarbeiter/-innen in Österreich Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre (ab 25 Dienstjahren) zu leisten (leistungsorientierte Verpflichtung).

As a result of collective bargaining agreements, KTM Power Sports AG is required to pay employees in Austria jubilee benefits once they have reached a certain number of years in service (minimum years of service: 25) (defined benefit obligation).

Sich am Jahresende ergebende Unterschiedsbeträge (versicherungsmathematische Gewinne oder Verluste) zwischen den planmäßig ermittelten Abfertigungsverpflichtungen und den tatsächlichen Anwartschaftsbarwerten werden im Jahr des Anfalls sofort zur Gänze ergebniswirksam erfasst.

Any differences at the end of the year (actuarial gains or losses) between the severance payment obligations calculated according to plan and the actual projected benefit obligations are recognized in full immediately in the income statement for the year they occur.

Die Bewertung der leistungsorientierten Verpflichtungen für Pensionen und Abfertigungen erfolgt nach der in IAS 19 (Employee Benefits) vorgeschriebenen Methode der laufenden Einmalprämien (Projected Unit Credit Method) auf Basis von versicherungsmathematischen Gutachten. Im Rahmen dieses Anwartschaftsbarwertverfahrens werden sowohl die am Bilanzstichtag bekannten erworbenen Anwartschaften als auch die künftig zu erwartenden Steigerungen der Gehälter und Renten berücksichtigt. Dabei wird der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation/DBO) ermittelt und gegebenenfalls dem Fair Value des am Bilanzstichtag bestehenden Planvermögens gegenübergestellt. Das versicherungsmathematische Ergebnis wird sofort in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung erfasst.

The value of defined benefit obligations for pensions and severance payments is determined using the projected unit credit method specified in IAS 19 Employee Benefits on the basis of actuarial assumptions. This projected unit credit method takes into consideration both the known benefits accrued at the balance sheet date and the increases in salaries and pensions to be expected in the future. It involves determining the present value of the defined benefit obligation (DBO) and offsetting it against the fair-value of the existing plan assets at the balance sheet date if necessary. The actuarial result is immediately recognized in the income statement.

Rückstellungen für Gewährleistungen werden zum Zeitpunkt des Verkaufs der Produkte ergebniswirksam gebildet.

Provisions for warranties *are set up at the time the products are sold and thus affect net income.*

Zuschüsse der öffentlichen Hand werden berücksichtigt, sobald Sicherheit besteht, dass diese der Gruppe zufließen werden und die Gruppe den gestellten Anforderungen entsprechen kann. Grundsätzlich werden Förderungen in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung auf Grundlage eines direkten Zusammenhangs mit den entsprechenden Kosten, die durch die Förderung ausgeglichen werden sollen, berücksichtigt.

Government grants and subsidies *are recognized as soon as it is certain that the Group will receive them and the Group can meet the specified requirements. Grants and subsidies are generally recognized in the income statement on the basis of a direct connection with the relevant costs that will be settled by the grant or subsidy.*

Investitionszuschüsse aus öffentlichen Mitteln, denen noch keine Ausgaben gegenüberstehen und/oder bei denen eine Rückzahlungsverpflichtung besteht, werden im Konzernabschluss unter dem langfristigen Fremdkapital gezeigt.

Investment grants from public funds *that do not yet refer to any expenses and/or that are under repayment requirement, are shown in the Consolidated Financial Statements under long-term borrowed funds.*

Eventualverbindlichkeiten sind mögliche oder bestehende Verpflichtungen, die auf vergangenen Ereignissen beruhen, bei denen ein Ressourcenabfluss jedoch als nicht wahrscheinlich eingeschätzt wird. Solche Verpflichtungen sind nach IFRS nicht in der Bilanz zu erfassen, sondern im Konzernanhang anzugeben.

Contingent liabilities *are possible or present liabilities that are based on past events, but discharge of resources is estimated unlikely. According to IFRS, these liabilities have to be reported in the Notes to the Consolidated Financial Statements and not in the balance sheet.*

Derivative Finanzinstrumente

Derivative Financial Instruments

Derivate sind nach IAS 39 grundsätzlich zu Marktwerten zu bewerten. Nach dem Grad der Sicherheit des Eintritts des Geschäftsvorfalls wird die bilanzielle Abbildung des Sicherungszusammenhangs zwischen Grundgeschäft und Derivat (Hedge Accounting) getrennt für bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten sowie bindende Verträge **(Firm Commitment)** und erwartete Geschäftsvorfälle **(Forecasted Transactions)** geregelt.

*Under IAS 39, derivatives must generally be valued at their market value. Depending on the degree of certainty that the transaction will take place, different rules apply to how the hedge connection between the underlying transaction and the derivative (hedge accounting) is shown in the balance sheet – separately for reported assets and liabilities – as well as for binding contracts (**firm commitments**) and expected transactions (**forecasted transactions**).*

Ein **Fair-Value-Hedge** liegt vor, wenn bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten oder bindende Verträge mit einem Derivat abgesichert werden. IAS 39 enthält eine Reihe von Voraussetzungen, die zum einen das zu sichernde Grundgeschäft, zum anderen den Sicherungszusammenhang betreffen. Beim Fair-Value-Hedge werden Marktwertschwankungen des Derivats in voller Höhe im operativen Ergebnis erfasst. Marktwertschwankungen des Grundgeschäfts werden ebenfalls bezüglich des gesicherten Risikos ergebniswirksam erfasst. Durch diese bilanzielle Behandlung ergibt sich automatisch die Kompensation in der Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung. Falls der Hedge nicht effektiv ist, wird somit gleichzeitig auch der uneffektive Teil ergebniswirksam.

*A **fair-value-hedge** exists when the assets, liabilities, and binding contracts in the balance sheet are hedged with a derivative. IAS 39 contains a series of premises concerning the underlying transaction to be secured on the one hand and the hedging connection on the other hand. In the case of a fair-value-hedge, fluctuations in the fair-value of the derivative are recorded in full in the operating result. Fluctuations in the fair-value of the underlying transaction are also recognized so that the hedged risk affects net income. This method of reporting automatically results in compensation in the Consolidated Income Statement. If the hedge is not effective, the ineffective component simultaneously affects the operating result.*

Ein **Cashflow-Hedge** liegt vor, wenn variable Zahlungsströme aus bilanzierten Vermögenswerten bzw. Verbindlichkeiten und erwartete Geschäftsvorfälle, die einem Marktpreisrisiko unterliegen, abgesichert werden. Liegen die Voraussetzungen für einen Cashflow-Hedge vor, ist der effektive Teil

*A **cash-flow-hedge** exists when variable payment flows from assets, liabilities and expected business transactions that are subject to a fair-value risk are hedged. If the requirements for a cash-flow-hedge are met, the effective component of the fair-value fluctuations of the hedging instrument must be*

der Marktwertänderungen von Sicherungsinstrumenten ergebnisneutral im Konzerneigenkapital zu erfassen, die ergebniswirksame Erfassung erfolgt erst bei Eintritt des gesicherten Grundgeschäftes. Etwaige Ergebnisveränderungen aus der Ineffektivität dieser derivativen Finanzinstrumente werden ergebniswirksam in der Gewinn-und-Verlustrechnung erfasst.

recognized in the Group's equity without affecting the operating result. It is only reported in the income statement when the transaction takes place. Possible changes in results deriving from the ineffectiveness of these derivative financial instruments are recognized in the income statement.

Sicherungsgeschäfte, die nicht die Kriterien für Sicherungsinstrumente im Sinn des IAS 39 erfüllen, werden als **Handelsgeschäfte** qualifiziert und der Kategorie „At Fair Value through Profit or Loss" (Held for Trading) zugeordnet. Marktwertänderungen werden in der laufenden Periode in voller Höhe ergebniswirksam erfasst und im Finanzergebnis ausgewiesen.

*Hedging transactions that do not meet the criteria for hedging instruments defined in IAS 39 are classified as **trading transactions** and recognized in the financial assets "At Fair-Value through Profit or Loss" category (held for trading). Fair-value changes are recognized in full in the income statement for the current period and reported in the financial result.*

Schätzungen und Unsicherheiten bei Ermessensentscheidungen und Annahmen

Estimates and Uncertainties in Cases of Discretionary Decisions and Assumptions

Im Konzernabschluss müssen zu einem gewissen Grad **Schätzungen** vorgenommen und Annahmen getroffen werden, die die bilanzierten Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die Angabe von Eventualverbindlichkeiten am Bilanzstichtag und den Ausweis von Aufwendungen und Erträgen im Geschäftsjahr beeinflussen. Die sich tatsächlich einstellenden Beträge können von den Schätzungen abweichen. Dies betrifft insbesondere die Werthaltigkeit von Firmenwerten und immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmbarer Nutzungsdauer und die bei der Erstkonsolidierung angesetzten Vermögenswerte und Schulden.

*To a certain extent, **estimates and assumptions** have to be made in the Consolidated Financial Statements. These estimates have an impact on the balance sheet assets and liabilities, the disclosure of contingent liabilities at the balance sheet date, and the reporting of expenses and income in the business year. The subsequent actual amounts may then differ from such estimates. This applies in particular to the impairment of goodwill and intangible assets with an indefinite useful life and to the assets and liabilities reported at the time of initial consolidation.*

Bei den wesentlichen Bilanzposten, deren Wertansätzen Schätzungen hinsichtlich der geplanten Nutzungsdauern zugrunde liegen, handelt es sich im Bereich der Sachanlagen um die Werkzeuge und im Bereich der immateriellen Vermögenswerte um die aktivierten Entwicklungskosten. Schätzungen liegen ebenfalls aktiven latenten Steuern auf Verlustvorträge hinsichtlich des Zeitraumes der Verwertung der Verlustvorträge zugrunde.

The most important balance sheet items, where valuation relating to the planned useful life is based on estimates, are tools (tangible assets) and capitalized development costs (intangible assets). Estimates are also based on deferred tax assets for losses carried forward regarding the period of utilization for the losses carried forward.

Daneben bestehen Schätzungsunsicherheiten bei der Bewertung von Forderungen sowie beim Ansatz und der Bewertung von Verpflichtungen für Sozialkapital und sonstigen Rückstellungen.

In addition, there are uncertainties regarding the valuation of receivables and the recognition and valuation of obligations for social capital and other provisions.

III. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

III. Explanations regarding the Consolidated Profit and Loss Account

5. Umsatzerlöse

5. Net Sales

UMSATZ NACH REGIONEN » *NET SALES BY REGIONS*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Österreich *Austria*	26.100	24.072
Sonstiges Europa *Other European countries*	357.340	273.873
Nordamerika *North America*	113.381	88.562
Rest *Other countries*	94.558	68.111
GESAMT *TOTAL*	**591.379**	**454.618**

UMSATZ NACH PRODUKTGRUPPEN » *NET SALES BY PRODUCT GROUPS*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Offroad Sportmotorcycles *Offroad Sportmotorcycles*	281.795	182.741
Street Sportmotorcycles *Street Sportmotorcycles*	141.052	117.123
Sportminicycles *Sportminicycles*	26.911	25.739
ATVs („All Terrain Vehicles“) und Sportquads *ATVs (“All Terrain Vehicles”) and sport quads*	9.025	8.379
X-Bows *X-Bows*	5.381	15.771
GESAMT FAHRZEUGE (VEHICLES) *TOTAL VEHICLES*	**464.164**	**349.753**
Zubehör und Ersatzteile sowie sonstige Umsatzerlöse abzüglich Erlösminderungen *Accessories and spare parts as well as other sales revenues less revenue deductions*	127.215	104.865
GESAMT *TOTAL*	**591.379**	**454.618**

Sponsorerlöse und -beiträge sowie Fördergelder werden offen von den korrespondierenden Aufwendungen abgezogen.

Sponsorship income, contributions and subsidies are deducted outright from the corresponding expenses.

Auf Grund einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicycles und Offroad Sportmotorcycles.

Due to a new segmentation of motorcycle product groups the previous year's figures had to be adjusted in the sportminicycles and offroad sportmotorcycles segments.

6. Darstellung der Aufwandsarten

Die Posten der Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung gemäß dem Umsatzkostenverfahren können in die Aufwandsarten wie folgt aufgeteilt werden:

6. Breakdown of Expenses

The items in the Consolidated Income Statement prepared according to the cost-of-sales accounting format can be broken down into the following types of expenses:

Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen

Cost of Sales

HERSTELLUNGSKOSTEN DER ZUR ERZIELUNG DER UMSATZERLÖSE ERBRACHTEN LEISTUNGEN » *COST OF SALES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen *Cost of materials and expenses for purchased services*	352.917	284.588
Personalaufwand *Personnel expenses*	41.034	31.683
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertiger Vermögenswerte *Depreciation and amortization of tangible assets and intangible assets incl. low-value assets*	14.870	13.249
Sonstige betriebliche Aufwendungen *Other operating expenses*	5.389	1.901
GESAMT ***TOTAL***	**414.210**	**331.421**

Im Personalaufwand wurden Erträge aus Förderungen für die Kurzarbeit in Höhe von TEUR 284 (Vorjahr: TEUR 1.784) saldiert.

Personnel expenses include income from subsidies for short-time work totalling TEUR 284 (previous year: TEUR 1,784).

Vertriebs- und Rennsportaufwendungen

Selling and Racing Expenses

VERTRIEBS- UND RENNSPORTAUFWENDUNGEN » *SELLING AND RACING EXPENSES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen *Cost of materials and expenses for purchased services*	10.665	13.866
Personalaufwand *Personnel expenses*	22.450	22.620
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertiger Vermögenswerte *Depreciation and amortization of tangible assets and intangible assets incl. low-value assets*	1.410	1.270
Sonstige betriebliche Aufwendungen *Other operating expenses*	52.055	53.952
Sponsorerlöse und -beiträge *Sponsorship income and contributions*	–6.868	–5.882
GESAMT ***TOTAL***	**79.712**	**85.826**

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen werden ab 01.06.2010 Erträge aus der At-Equity-Bewertung der nunmehr für die Darstellung im Konzern unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in Höhe von TEUR 786 (Vorjahr: TEUR 0) saldiert, da dieser Ertrag einem erhöhten Vertriebs- und Rennsportaufwand aus der Cost-Plus-Vereinbarung mit diesen Vertriebsgesellschaften gegenübersteht.

Since June 1, 2010 other operating expenses include income from the at-equity valuation of the immaterial sales subsidiaries totalling TEUR 786 (previous year: TEUR 0) because this income refers to higher selling and racing expenses due to the cost plus agreement with these companies.

Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen *Research and Development Expenses*

FORSCHUNGS- UND ENTWICKLUNGSAUFWENDUNGEN » *RESEARCH AND DEVELOPMENT EXPENSES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen *Cost of materials and expenses for purchased services*	632	1.629
Personalaufwand *Personnel expenses*	3.271	5.462
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertiger Vermögenswerte *Depreciation and amortization of tangible assets and intangible assets incl. low-value assets*	23.039	19.320
Sonstige betriebliche Aufwendungen *Other operating expenses*	9.047	9.159
Fördergelder *Subsidies*	–7.212	–4.519
GESAMT ***TOTAL***	**28.777**	**31.051**

Der Personalaufwand ohne Effekte aus den aktivierten Entwicklungskosten beträgt TEUR 18.940 (Vorjahr: TEUR 15.314).

Personnel expenses without effect from capitalized development costs amounted to TEUR 18,940 (previous year: TEUR 15,314).

Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen *Infrastructure and Administrative Expenses*

INFRASTRUKTUR- UND VERWALTUNGSAUFWENDUNGEN » *INFRASTRUCTURE AND ADMINISTRATIVE EXPENSES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen *Cost of materials and expenses for purchased services*	162	432
Personalaufwand *Personnel expenses*	8.328	7.429
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertiger Vermögenswerte *Depreciation and amortization of tangible assets and intangible assets incl. low-value assets*	3.355	3.012
Sonstige betriebliche Aufwendungen *Other operating expenses*	15.369	15.553
GESAMT ***TOTAL***	**27.214**	**26.426**

Aufwendungen für den Abschlussprüfer

Die auf das Geschäftsjahr entfallenden Aufwendungen für den Abschlussprüfer KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft betragen für die Prüfung des Geschäftsjahres 2009/10 TEUR 150 und für die Prüfung des Rumpfgeschäftsjahres 2010 TEUR 103. Auf andere Bestätigungsleistungen entfallen TEUR 114 und auf sonstige prüfungsnahe Beratungsleitstungen TEUR 92.

Expenses for Auditors

For the audit of the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 the following expenses to KPMG Austria GmbH were incurred: TEUR 150 for audit of business year 2009–10 and TEUR 103 for the abbreviated business year 2010. Expenses for audit services amounted to TEUR 114, expenses for other auditing related consulting amounted to TEUR 92.

7. Vorstands- und Geschäftsführerbezüge und Angaben über Mitarbeiter

An die Vorstände der KTM Power Sports AG wurden von Konzernunternehmen im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 für Geschäftsführungs- und Vorstandstätigkeiten in der KTM-Gruppe fixe Gesamtbezüge in Höhe von TEUR 1.375 (Vorjahr: TEUR 1.237) gewährt. Für variable Bezüge wurden TEUR 60 (Vorjahr: TEUR 0) als Verbindlichkeiten erfasst und TEUR 1.360 (Vorjahr: TEUR 0) als Prämie ausbezahlt. Weiters wurden im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 keine Pensionsaufwendungen in Form von Beiträgen zu Pensionskassen und der Bildung von Vorsorgen für Pensionen verbucht.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhalten die Vorstandsmitglieder ein einmaliges Entgelt (Abfertigung). Per 31.12.2010 bestehen Verbindlichkeiten für Abfertigungen an Vorstände in Höhe von TEUR 110 (Vorjahr: TEUR 333). An Vorstandsmitglieder wurden TEUR 723 (Vorjahr: TEUR 0) für Abfertigungen ausbezahlt.

Für das Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 (Auszahlung im Geschäftsjahr 2011) wird bei der im April 2011 stattfindenden Hauptversammlung eine Vergütung an den Aufsichtsrat von insgesamt TEUR 29 (Vorjahr: TEUR 17) vorgeschlagen.

Zum Bilanzstichtag bestehen keine Kredite und Vorschüsse an Mitglieder des Vorstands der KTM Power Sports AG.

Es sind keine Stock-Option-Pläne vorhanden.

7. Management Board Remuneration and Staff Information

The total fixed salaries paid by the group companies for the Management Board's activities and their administrative duties during the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 amounted to TEUR 1,375 (previous year: TEUR 1,237). For variable benefits, TEUR 60 (previous year: TEUR 0) were accrued and TEUR 1,360 (previous year: TEUR 0) were paid out as bonus. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 no retirement expenses were incurred in the form of contributions to pension funds and provisions made for pensions.

Upon expiration of the agreed contract term, the members of the Management Board receive a one-time payment (severance pay). As of December 31, 2010 the liabilities for severance payments amounted to TEUR 110 (previous year: TEUR 333). To members of the Executive Board, a severance payment in the amount of TEUR 723 (previous year: TEUR 0) was made.

At the Annual General Meeting to be held in April 2011, remuneration totaling TEUR 29 (previous year: TEUR 17) will be proposed for the Supervisory Board for the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 (to be paid in business year 2011).

As of the balance sheet date, there are no pending loans and advances granted to members of the Management Board.

There are no stock option plans in place.

Mitarbeiter (im Jahresdurchschnitt) ***Staff Members (annual average)***

MITARBEITER » *STAFF MEMBERS*

	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Arbeiter *Wage earners*	829	968
Angestellte *Salary earners*	765	889
GESAMT ***TOTAL***	**1.594**	**1.857**

8. Sonstige betriebliche Aufwendungen

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von TEUR 12.284 (Vorjahr: TEUR 14.664) sind Garantieaufwendungen in Höhe von TEUR 11.608 (Vorjahr: TEUR 14.105) sowie übrige Aufwendungen in Höhe von TEUR 676 (Vorjahr: TEUR 559) erfasst.

8. Other Operating Expenses

Other operating expenses totalling TEUR 12,284 (previous year: TEUR 14,664) include warranty expenses amounting to TEUR 11,608 (previous year: TEUR 14,105) as well as other expenses amounting to TEUR 676 (previous year: TEUR 559).

9. Sonstige betriebliche Erträge

In den sonstigen betrieblichen Erträgen in Höhe von TEUR 779 (Vorjahr: TEUR 2.710) sind Versicherungsentschädigungen in Höhe von TEUR 367 (Vorjahr: TEUR 1.606) und übrige sonstige betriebliche Erträge in Höhe von TEUR 412 (Vorjahr: TEUR 1.104) enthalten.

9. Other Operating Income

Other operating income totalling TEUR 779 (previous year: TEUR 2,710) includes insurance compensation amounting to TEUR 367 (previous year: TEUR 1,606) as well as other operating income amounting to TEUR 412 (previous year: TEUR 1,104).

10. Restrukturierungsaufwendungen KTM-Sportcar

Auf Grund der gegenüber den ursprünglichen Planannahmen deutlich zurückgegangenen Stückzahlenerwartung wurde im Vorjahr ein wesentlicher Rückgang der geplanten Netto-Cashflows aus der Nutzung der aktivierten Sachanlagen der Division Sportcar und der immateriellen Vermögenswerte realisiert. Die Voraussetzungen für die Erfassung eines Wertminderungsaufwandes gemäß IAS 36 waren Ende des dritten Quartals 2008/09 gegeben.

10. Restructuring Cost KTM-Sportcar

Due to of the fact that the expectations for the number of units are much lower than originally assumed in the budget, a considerable drop in the planned net cash-flow from the use of the previously capitalized tangible assets in the Sportcar Division and the intangible assets appears probable. The requirements for the recognition of an impairment loss as defined in IAS 36 were met at the end of the third quarter 2008-09.

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Abschreibung Entwicklungskosten *Depreciation of development costs*	0	22.625
Abschreibung Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte *Depreciation of tangible and intangible assets*	0	11.432
Abschreibung Finanzanlagevermögen *Depreciation of financial assets*	0	6
Auflösung Abgrenzung Förderungen für Entwicklungskosten *Amortization of deferred grants for development costs*	0	–1.592
Drohverlustrückstellung leerstehende Gebäude *Provision for losses and future risks for vacant buildings*	0	595
	0	**33.066**
LATENTE STEUERN ***DEFERRED TAXES***	**0**	**5.258**

11. Finanz- und Beteiligungsergebnis

Das negative Finanz- und Beteiligungsergebnis setzt sich wie folgt zusammen:

11. Financial and Participation Result

The negative financial and participation result can be broken down as follows:

FINANZ- UND BETEILIGUNGSERGEBNIS » *FINANCIAL AND PARTICIPATION RESULT*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Erträge bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des Umlaufvermögens *Income and expenditure from participations and trading securities*	261	41
Zinsertrag *Interest income*	1.415	1.293
Zinsaufwand *Interest expenses*	–18.392	–13.874
Bewertung derivative Finanzinstrumente (die nicht die Hedge-Kriterien nach IAS 39 erfüllen) *Measurement of derivative instruments (not meeting the hedge criteria to IAS 39)*	21	–2.336
Sonstiges *Others*	457	–8
GESAMT ***TOTAL***	**–16.238**	**–14.884**

In den Erträgen bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des Umlaufvermögens sind Erträge in Höhe von TEUR 207 (Vorjahr: TEUR 24) aus der Bewertung von kurzfristigen Wertpapieren enthalten.

The income and expenses from investments and marketable securities include income totaling TEUR 207 (previous year: expenses of TEUR 24) from the valuation of short-term securities.

12. Ertragsteuern

Die Ertragsteueraufwände und -erträge des Konzerns teilen sich wie folgt in laufende und latente Steuern auf:

12. Taxes on Income

The KTM Group's income tax income and expenses can be broken into current and deferred taxes as follows:

LAUFENDE STEUERN » *CURRENT TAXES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Österreich *Austria*	–156	15
Ausland *Rest of the world*	353	1.107
GESAMT ***TOTAL***	**197**	**1.122**

LATENTE STEUERN » *DEFERRED TAXES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Österreich *Austria*	839	1.386
Ausland *Rest of the world*	–1.007	–1.110
Konsolidierungsebene *Consolidation*	–269	72
	–437	**348**
GESAMT ***TOTAL***	**–240**	**1.470**

Als Ertragsteuern sind die in den einzelnen Ländern gezahlten bzw. geschuldeten Steuern auf Einkommen und Ertrag sowie die latenten Steuern ausgewiesen. Die österreichischen Gesellschaften der KTM-Gruppe unterliegen einem Körperschaftsteuersatz von 25,0 %. Die Berechnung ausländischer Ertragsteuern basiert auf den in den einzelnen Ländern gültigen oder verabschiedeten Gesetzen und Verordnungen. Die angewandten Ertragsteuersätze für ausländische Gesellschaften variieren von 10 % bis 40 %.

The taxes on income and earnings paid or owed in the individual countries and deferred taxes are recognized as income taxes. The Austrian companies in the KTM Group are subject to a corporation tax rate of 25.0 %. Calculation of foreign income taxes is based on the laws passed or regulations applicable in the individual countries. The income tax rates applied to foreign companies vary from 10 % to 40 %.

Eine Überleitungsrechnung zwischen dem erwarteten Steueraufwand des Geschäftsjahres (Anwendung des Konzernsteuersatzes in Höhe von 25,0 % auf den Gewinn vor Steuern in Höhe von TEUR 13.723 [Vorjahr: Verlust TEUR 79.962]) auf den tatsächlich ausgewiesenen Steuerertrag/-aufwand kann wie folgt dargestellt werden:

A reconciliation from the expected tax expenses for the business year (application of the total tax rate of 25.0 % to the pre-tax profit of TEUR 13,723 (previous year: loss TEUR 79,962)) to the actual tax income/expenses can be shown as follows:

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Erwarteter Steuerertrag/-aufwand *Expected tax income/expense*	3.431	–19.991
Nicht temporäre Differenzen *Non-temporary differences*	96	–34
Beteiligungsveräußerung *Disposal of investments*	-15	0
Verlustvorträge *Losses carried forward*	92	17
Investitionsbegünstigungen *Investment incentives*	–1.310	–693
Steuern aus Vorperioden *Taxes for previous periods*	–788	71
Effekte ausländischer Steuersätze *Effects of foreign tax rates*	–118	–355
Veränderung der Wertberichtigung auf Verlustvorträge *Change in the value adjustment of losses carried forward*	–2.681	21.510
Beteiligungsabschreibung *Depreciation of investment*	1.101	388
Sonstige *Miscellaneous*	–48	557
GESAMT ***TOTAL***	**–240**	**1.470**

Die in der KTM-Gruppe vorhandenen und aktivierten steuerlichen Verlustvorträge können wie folgt zusammengefasst werden:

The tax losses carried forward and capitalized in the KTM Group can be summarized as follows:

VERLUSTVORTRÄGE » *LOSSES CARRIED FORWARD*

TEUR	VERLUSTVORTRAG 31.12.2010 *LOSSES CARRIED FORWARD* 12/31/2010	AKTIVE LATENTE STEUERN 31.12.2010 *DEFERRED TAX ASSETS* 12/31/2010	VERLUSTVORTRAG 31.08.2009 *LOSSES CARRIED FORWARD* 08/31/2009	AKTIVE LATENTE STEUERN 31.08.2009 *DEFERRED TAX ASSETS* 08/31/2009
KTM Power Sports AG, Mattighofen	130.740	13.141	124.499	8.900

Insgesamt errechnen sich die aktiven und passiven latenten Steuern aus folgenden Bilanzposten:

The deferred taxes on the asset and liability sides are calculated from the following consolidated balance sheet items:

AKTIVE LATENTE STEUERN » *DEFERRED TAX ASSETS*

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Kurzfristige Vermögenswerte/*Short–term assets*		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte *Receivables und other assets*	239	145
Vorräte *Inventories*	1.298	1.068
Sonstiges Umlaufvermögen *Other current assets*	44	2
Langfristige Vermögenswerte/*Long–term assets*		
Sachanlagen *Tangible assets*	4	3
Verlustvorträge *Losses carried forward*	32.685	31.125
Wertberichtigung Verlustvorträge *Value adjustment of losses carried forward*	–19.544	–22.225
Rückstellungen/*Provisions*	0	41
Verbindlichkeiten/*Accounts payable*	2.141	1.073
Sonstige/*Miscellaneous*	0	2
	16.867	**11.234**

PASSIVE LATENTE STEUERN » *DEFERRED TAX LIABILITIES*

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Kurzfristige Vermögenswerte/*Short–term assets*		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte *Receivables und other assets*	–1.787	–2.375
Vorräte *Inventories*	0	–21
Langfristige Vermögenswerte/*Long-term assets*		
Immaterielle Vermögenswerte *Intangible assets*	–26.761	–26.062
Sachanlagen *Tangible assets*	–253	–296
Verbindlichkeiten/*Accounts payable*	–8	–6
Subventionen/*Subsidies*	–146	–158
Sonstige/Others	–38	0
	–28.993	**–28.918**
GESAMT/*TOTAL*	**–12.126**	**–17.684**
davon aktive latente Steuern/*thereof deferred tax assets*	3.725	2.334
davon passive latente Steuern/*thereof deferred tax liabilities*	–15.851	–20.018

Die latenten Steuern haben sich im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wie folgt entwickelt:

Deferred taxes showed the following changes during the last business year from September 1, 2009 to December 31, 2010:

LATENTE STEUERN » *DEFERRED TAXES*

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Latente Steuern (netto) am 01.09. *Deferred taxes (net) as of September 1*	–17.684	–16.500
Veränderung Konsolidierungkreis *Change in basis of consolidation*	0	–176
Erfolgswirksam erfasste latente Steuern *Deferred taxes affecting net income*	437	–348
Erfolgsneutral erfasste latente Steuern *Deferred taxes not affecting net income*	5.121	–660
LATENTE STEUERN (NETTO) AM 31.12.2010 BZW. AM 31.08.2009 ***DEFERRED TAXES (NET) AS OF 12/31/2010 AND 08/31/2009***	**–12.126**	**–17.684**

13. Ergebnis je Aktie

Das Ergebnis je Aktie wurde gemäß IAS 33 aus dem den Stammaktionären des Mutterunternehmens zurechenbaren Konzernergebnis nach Steuern und der Zahl der im Jahresdurchschnitt in Umlauf befindlichen Aktien ermittelt. Zum 31.08.2009 beträgt die Anzahl der ausgegebenen Aktien 7.580.000 Stück, zum 31.12.2010 10.109.000 Stück.

13. Net Earnings per Share

The net earnings per share were calculated in accordance with IAS 33 from the group result after taxes attributable to the common stockholders of the parent company and the average number of shares outstanding during the business year. The number of shares as of August 31, 2009 was 7,580,000, as of December 31, 2010 10,109,000.

Im Zusammenhang mit dem in der Berechnung des verwässerten Ergebnisses je Aktie angeführten Wandlungsrecht verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhangs.

For further information regarding the conversion privilege stated in the calculation of the diluted net earnings per share we refer to item 22 of the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

The basic net earnings per share are calculated as follows:

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR *Net result to owners in TEUR*	13.910	–81.433
Jahresdurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück) *Average number of outstanding shares*	9.002.563	7.236.322
UNVERWÄSSERTES ERGEBNIS JE AKTIE (EUR) ***BASIC NET EARNINGS PER SHARE (EUR)***	**1,545**	**–11,253**

Das verwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

The diluted net earnings per share are calculated as follows:

TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR *Net result to owners in TEUR*	13.910	–81.433
Zinsaufwand Wandlungsrecht (netto) *Interest expenses conversion privilege (net)*	502	0
BASIS FÜR DAS VERWÄSSERTE ERGEBNIS JE AKTIE ***BASIS FOR THE DILUTED NET EARNINGS PER SHARE***	**14.412**	**–81.433**
Jahresdurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück) *Average number of outstanding shares*	9.002.563	7.236.322
Jahresdurchschnitt der potenziellen Aktien (Stück) *Average number of potential shares*	291.918	0
JAHRESDURCHSCHNITT AKTIEN FÜR DAS VERWÄSSERTE ERGEBNIS JE AKTIE ***AVERAGE NUMBER OF OUTSTANDING SHARES FOR THE DILUTED NET EARNINGS PER SHARE***	**9.294.481**	**7.236.322**
VERWÄSSERTES ERGEBNIS JE AKTIE (EUR) ***DILUTED NET EARNINGS PER SHARE (EUR)***	**1,551**	**–11,253**

IV. Erläuterungen zur Konzernbilanz

IV. Explanations Regarding the Consolidated Balance Sheet

14. Flüssige Mittel

Die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente umfassen Kassenbestände, Schecks, Guthaben bei Kreditinstituten und Festgelder in Höhe von TEUR 8.946 (Vorjahr: TEUR 3.955).

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernabschluss sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 7.167 (Vorjahr: TEUR 6.916) absaldiert. Zum Bilanzstichtag bestehen Beschränkungen hinsichtlich der Verfügbarkeit für einen Teil der oben beschriebenen saldierten Bankguthaben in Form von Verpfändungen bei bestimmten Kreditinstituten.

Sämtliche liquide Mittel weisen eine Restlaufzeit von weniger als drei Monaten auf.

14. Cash and Cash Equivalents

Cash and cash equivalents include deposits with banks, cash on hand, cheques and fixed-term deposits totaling TEUR 8,946 (previous year: TEUR 3,955).

For certain items under the financial assets and financial liabilities, the KTM Group has an enforceable right of mutual offsetting. In the Consolidated Financial Statements, these items are only shown as net amounts. A sum of TEUR 7,167 (previous year: TEUR 6,916) was therefore set off against the bank deposits and liabilities to banks. As of the balance sheet date there are restrictions regarding the availability of certain offset bank deposits as mentioned before in form of pledges at certain financial institutions.

All the cash and cash equivalents had a remaining term of less than three months.

15. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sonstige kurzfristige Vermögenswerte

Die Bruttoforderungen sind um Einzelwertberichtigungen in Höhe von TEUR 1.439 (Vorjahr: TEUR 1.637) vermindert. Es wurden keine pauschalen Wertberichtigungen vorgenommen.

Die Wertberichtigungen auf Forderungen haben sich wie folgt entwickelt:

15. Trade Accounts Receivable, Other Short-Term Assets

The receivables were reduced by TEUR 1,439 (previous year 1,637) due to specific provisions for bad debts. No flat-rate adjustments were made.

The adjustments to receivables showed the following changes:

WERTBERICHTIGUNG AUF FORDERUNGEN » *ADJUSTMENTS TO RECEIVABLES*

	TEUR
Stand 01.09.2008 ***As of 09/01/2008***	**832**
Kursdifferenzen *Exchange rate differences*	62
Zuführungen *Addition*	1.304
Verbrauch *Use*	–303
Auflösungen *Reversal*	–258
Stand 31.08.2009 ***As of 08/31/2009***	**1.637**
Kursdifferenzen *Exchange rate differences*	–130
Zuführungen *Addition*	1.682
Verbrauch *Use*	–533
Auflösungen *Reversal*	–1.217
Stand 31.12.2010 ***As of 12/31/2010***	**1.439**

Die Aufwendungen für die vollständige Ausbuchung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 626 (Vorjahr: TEUR 115). Die Erträge aus dem Eingang von ausgebuchten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0).

The expenses for completely writing off trade accounts receivable amounted to TEUR 626 (previous year: TEUR 115). The income from receipt of written off trade accounts receivable amounted to TEUR 0 (previous year: TEUR 0).

Einzelwertberichtigungen von finanziellen Vermögenswerten werden dann vorgenommen, wenn der Buchwert des finanziellen Vermögenswerts höher als der Barwert der zukünftigen, abgezinsten Cashflows ist. Als Indikatoren für Einzelwertberichtigungen gelten finanzielle Schwierigkeiten, Insolvenz, Vertragsbruch und erheblicher Zahlungsverzug der Kunden. Die Einzelwertberichtigungen setzen sich aus zahlreichen Einzelpositionen zusammen, von denen keine alleine betrachtet wesentlich ist.

Individual adjustments to financial assets are made if the book value of the financial asset is higher than the present value of the future, discounted cash-flow. Indicators for making provisions for bad debts include financial difficulties on the part of the customer, insolvency, breach of contract and default in payment. The provisions for bad debts consist of several individual items, of which no single one is material.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

Other short term assets are composed as follows:

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Forderungen aus derivativen Finanzinstrumenten und Optionsgeschäften *Receivables from derivative financial instruments and option contracts*	886	4.346
davon Derivate Held for Trading *thereof derivates held for trading*	0	140
davon Derivate Cashflow-Hedge *thereof derivatives cash-flow hedge*	758	2.911
davon Derivate Fair-Value-Hedge *thereof derivatives fair value hedge*	128	1.295
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte *Other short term financial assets*	3.624	5.514
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte *Other short term financial assets*	4.510	9.860
Forderungen gegenüber Finanzämtern *Receivables to tax authorities*	2.721	3.641
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte *Other short term non-financial assets*	0	38
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte *Other short term non-financial assets*	2.721	3.679
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte ***Other short term assets***	**7.231**	**13.539**

Die sonstigen langfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

Other long term assets are composed as follows:

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte *Other long term financial assets*	51	0
Sonstige langfristige Vermögenswerte **Other long term assets**	**51**	**0**

16. Vorräte *16. Inventories*

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe *Raw and auxiliary materials and supplies*	8.960	9.967
Unfertige Erzeugnisse *Unfinished goods*	12.786	12.230
Fertige Erzeugnisse und Waren *Finished goods and products*	86.892	95.724
Geleistete Anzahlungen *Payments on account*	272	324
	108.910	**118.245**
Vorräte brutto *Inventories gross*	122.703	136.470
Abwertung *Write-down of inventories*	–13.793	–18.225
	108.910	**118.245**

17. Finanzanlagen und Anteile an assoziierten Unternehmen

Die im Konzernabschluss vollkonsolidierten Gesellschaften sind im **Beteiligungsspiegel** zum 31.12.2010 angeführt, der dem Konzernanhang als „Anlage 4 zum Konzernanhang" beigelegt ist. Des Weiteren sind die zu Anschaffungskosten und „at equity" bilanzierten Beteiligungen angeführt.

In den Anteilen an verbundenen Unternehmen sind die per 31.05.2010 auf Grund Unwesentlichkeit endkonsolidierten 16 Vertriebstochtergesellschaften enthalten, die künftig auf Grund ihrer Unwesentlichkeit einer At-Equity-Bewertung unterzogen werden.

17. Financial Assets and Investments in Associates

*The companies included in the Consolidated Financial Statements are given in the **list of equity interests** as of December 31, 2010, attached to the Notes to the Consolidated Financial Statements as enclosure 4. In addition, participations reported at-cost and at-equity in the balance sheet are also stated.*

The investments in affiliated companies include 16 sales companies that were deconsolidated on May 31, 2010 due to their immateriality and will be thus valued at-equity in future.

Anteile an verbundenen Unternehmen: *Investments in affiliated companies:*

TEUR	ERGEBNISANTEIL 01.09.2009–31.12.2010 *SHARE OF RESULT 09/01/2009–12/31/2010*	BETEILIGUNGSANSATZ 31.12.2010 *STAKE VALUE 12/31/2010*
Diverse KTM-Vertriebstochtergesellschaften *Misc. KTM sales subsidiaries*	786	4.370

Die folgende Beteiligung wurde „at equity" bilanziert:
Die Vermögens- und Finanzlage sowie die Ertragslage dieser Unternehmen

The following participation was recognized at-equity:
These companies' net assets, financial position and results of operations

TEUR	ERGEBNISANTEIL 01.09.2009–31.12.2010 *SHARE OF RESULT 09/01/2009–12/31/2010*	BETEILIGUNGSANSATZ 31.12.2010 *STAKE VALUE 12/31/2010*
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland *KTM New Zealand Ltd., Auckland, New Zealand*	33	0

stellt sich wie folgt dar (jeweils 100 %) (sofern nicht anders angegeben, beziehen sich die Werte auf den Bilanzstichtag):

are as follows (respectively 100 %) (as of December 31, 2010 unless otherwise specified):

TEUR	UMSATZERLÖSE *NET SALES*	ERGEBNIS *RESULT*	VERMÖGEN *ASSETS*	VERBINDLICHKEITEN *LIABILITIES*
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland, Jahresabschluss per 30.06.2010 *KTM New Zealand Ltd., Auckland, New Zealand, Financial Statement as of June 30, 2010*	4.593	127	760	979
Diverse KTM Vertriebstochtergesellschaften *Misc. KTM sales subsidiaries*	28.263	682	11.086	7.354

Bei den Beteiligungen, die zu Anschaffungskosten bilanziert werden, handelt es sich um Beteiligungen an Vertriebsgesellschaften, die ihrem Wesen nach keine weiteren Risiken beinhalten. Daher wird auf Grund von Unwesentlichkeit auf weitere Anhangangaben zu diesen Beteiligungen verzichtet.

The participations recognized at cost, are shareholdings in sales companies that by nature do not pose any other risks. Due to immateriality, further disclosures on these participations in the Notes to the Consolidated Financial Statements are therefore waived.

18. Anlagevermögen

Die Aufgliederung des Konzernanlagevermögens und seine Entwicklung im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 sowie im Geschäftsjahr 2008/09 sind in den Konzernanlagespiegeln angeführt (vergleiche Anlage 1 zum Konzernanhang).

18. Fixed Assets

The breakdown of the fixed assets and their development in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 and in business year 2008-09 is detailed in the fixed assets schedule (see enclosure 1 to the Notes to the Consolidated Financial Statements)

19. Sachanlagen

Aus der Anwendung des IAS 36 ergaben sich im Geschäftsjahr (Vorjahr: Wertminderungsaufwendungen in der Division Sportcar unter Punkt 10. beschrieben) keine weiteren außerplanmäßigen Wertminderungsaufwendungen bzw. Wertaufholungen bei den Sachanlagen.

19. Tangible Assets

Having applied IAS 36, there were no impairment loss expenses or reversals of impairment losses in the business year except for the impairment loss of the Sportcar division in the previous year described in item 10.

In folgenden Positionen der Sachanlagen sind aktivierte Leasinggüter (Capital Lease) enthalten:

The following tangible assets include capitalized leasing assets (capital lease):

TEUR	BUCHWERT 31.12.2010 *BOOK VALUES 12/31/2010*	BUCHWERT 31.08.2009 *BOOK VALUES 08/31/2009*
Betriebs- und Geschäftsausstattung *Fixtures and furnishings*	0	45
Grundstücke und Gebäude *Land and buildings*	13.242	13.795
GESAMT ***TOTAL***	**13.242**	**13.840**

Aus den aktivierten Leasinggütern ergeben sich Leasingverpflichtungen gegenüber Dritten in Höhe von TEUR 13.021 (Vorjahr: TEUR 20.404). Die angeführten Leasingverpflichtungen betreffen Verpflichtungen der im folgenden angeführten Jahre:

Leasing obligations to third parties amounting to TEUR 13,021 (previous year: TEUR 20,404) were incurred for the capitalized leasing assets. The specified leasing obligations relate to obligations for the years listed below:

TEUR	LEASINGZAHLUNGEN *LEASE PAYMENTS*	ZINSEN *INTEREST*	BARWERT 31.12.2010 *PRESENT VALUE 12/31/2010*
Bis zu 1 Jahr *Up to 1 year*	902	220	682
2 bis 5 Jahre *2 to 5 years*	3.757	782	2.975
Über 5 Jahre *Over 5 years*	10.650	1.286	9.364
GESAMT ***TOTAL***	**15.309**	**2.288**	**13.021**

20. Firmenwert

Die aktivierten Firmenwerte resultieren aus der Kapitalkonsolidierung und gliedern sich wie folgt:

20. Goodwill

The capitalized goodwill results from the capital consolidation and is broken down as follows:

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	77.104	77.093
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland	0	441
KTM Switzerland Ltd., Frauenfeld, Schweiz	0	320
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Schweiz	121	121
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen	289	289
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	329	262
KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland	389	0
Sonstige aus Kapitalkonsolidierung *Others from capital consolidation*	260	261
GESAMT ***TOTAL***	**78.492**	**78.787**

Auf Grund der Entkonsolidierung der KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland, und der KTM Switzerland Ltd., Frauenfeld, Schweiz, per 31.05.2010 ist nunmehr der Goodwill laut IAS 28.23 im Buchwert der Beteiligungen enthalten.

Due to the final consolidation of KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Germany, and KTM Switzerland Ltd., Frauenfeld, Switzerland, as of May 31, 2010 the goodwill is included in the stake value of these companies in accordance with IAS 28.23.

Die ausgewiesenen Firmenwerte werden gemäß IFRS 3 „Business Combinations“ nicht planmäßig abgeschrieben, sondern jährlich auf ihre Werthaltigkeit getestet. Dies ergab im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung.

Following IFRS 3 Business Combinations, the capitalized goodwill is not regularly amortized, but tested on its recoverability using an impairment test. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 this did not result in an amortization of the goodwill.

21. Immaterielle Vermögenswerte

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurden in der KTM-Gruppe Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 23.537 (Vorjahr: TEUR 21.286) aktiviert. Im Posten „Immaterielle Vermögenswerte" sind zum 31.12.2010 Entwicklungskosten mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 46.323 (Vorjahr: TEUR 43.544) enthalten.

Zudem wurde im Zuge der Kapitalerhöhung vom Dezember 2004 und der daraus resultierenden Vollkonsolidierung der KTM-Gruppe im Konzernabschluss der KTM Power Sports AG der Wert der Marke „KTM" in Höhe von TEUR 60.000 angesetzt, welcher einem jährlichen Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen wird. Dieser ergab mit 31.12.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung. Auf den angesetzten Wert der Marke „KTM" entfallen TEUR 15.000 auf passive latente Steuern. Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurde die Marke „KTM" um 1,1 Mio. EUR auf Grund einer Abschlagszahlung an die Firma KTM Kühler GmbH, Mattighofen, erhöht.

21. Intangible Assets

Development costs in the KTM Group totaling TEUR 23,537 (previous year: TEUR 21,286) were capitalized in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010. The item "Intangible assets" includes development costs having a book value of TEUR 46,323 (previous year: TEUR 43,544).

In the course of the capital increase in December 2004 and the resultant full consolidation of the KTM Group in the Consolidated Financial Statements of KTM Power Sports AG, the value of the KTM brand was determined to be TEUR 60,000, which is subject to an annual impairment test in accordance with IAS 36. This did not result in a need for an amortization as of December 31, 2010. Of the capitalized value of the KTM brand, deferred tax liabilities accounted for TEUR 15,000. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 the value of the brand "KTM" was increased by EUR 1.1 million due to a down payment to KTM Kühler GmbH, Mattighofen.

22. Verbindlichkeiten

Im Mai 2004 hat die KTM Group GmbH eine Unternehmensanleihe in Höhe von 90 Mio. EUR begeben. Die Laufzeit betrug fünf Jahre, der Zinssatz 4,5 %, die Anleihe wurde im Mai 2009 getilgt.

Die Refinanzierung der Anleihe in Höhe von TEUR 90.000 erfolgte als Teil eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien), mit dem unter anderem bisher kurzfristige Finanzierungen in langfristige Kreditlinien umgewandelt wurden. Auf Grund der langfristigen Refinanzierungsvereinbarung sind bisher im kurzfristigen Bereich ausgewiesene Verpflichtungen im Vorjahr in Höhe von TEUR 134.215 nunmehr in den langfristigen Schulden ausgewiesen.

Zum Zwischenabschluss per 31.05.2009 sowie per 31.08.2009 lagen negative Abweichungen zu den im Rahmen der Refinanzierungsvereinbarung zugesicherten Financial Covenants vor. Das Bankenkonsortium ist bei nachteiliger Abweichung einer Finanzkennzahl an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen formalrechtlich zur Fälligstellung der zuvor beschriebenen Finanzierungsvereinbarung berechtigt. Die Gesellschaft hat per 31.08.2009 vom Bankenkonsortium eine Bestätigung erhalten, dass dieses von ihrem Recht, die Finanzierung fällig zu stellen, nicht Gebrauch macht.

Zu Beginn des Geschäftsjahres erfolgte eine Anpassung der zugesicherten Financial Covenants an die aktualisierte Mittelfristplanung. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen. Zum Bilanzstichtag per 31.12.2010 liegen keine negativen Abweichungen zu den Financial Covenants vor.

22. Liabilities

In May 2004 KTM Group GmbH issued a corporate bond amounting to EUR 90 million. It had a five-year term and an interest rate of 4.5 %. The bond was settled in May 2009.

The refinancing of the TEUR 90,000 bond was part of a strategic funding concept with a bank consortium (led by Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Vienna) also used previously for turning short-term financing arrangements into long-term credit lines. Given the long-term refinancing agreement, the obligations totaling TEUR 134,215 previously reported under short-term liabilities are now shown in the long-term liabilities as of December 31, 2009.

At the time of the interim statements as of May 31, 2009 and as of August 31, 2009, there were negative deviations from the financial covenants pledged under the refinancing agreement. If a key financial indicator deviates adversely on two successive quarter reporting dates, the bank consortium is technically entitled to demand repayment under the financing agreement described above. The company however received confirmation from the bank consortium as of August 31, 2009 that it will not make use of its right to demand repayment of the funding.

With the beginning of the new business year the Financial Covenants were adopted to the current midterm-plan. The Financial Covenants were calculated on the basis of the current mid-term plan considering safety margins. If a key financial indicator deviates adversely on two successive quarter reporting dates, the bank consortium is technically entitled to demand repayment under the financing agreement described above. As of December 31, 2010 there were no negative deviations from the Financial Covenants.

Mit Wirksamkeit ab dem 01.01.2011 erfolgte eine Anpassung der Finanzierungsvereinbarung an das geänderte gesamtwirtschaftliche Umfeld, was zu einer Reduktion der Zinsmarge geführt hat. Darüber hinaus werden die Financial Covenants ab dem Geschäftsjahr 2011 angepasst und künftig zum 30.06. und 31.12. berechnet. Eine Abweichung an zwei aufeinanderfolgenden Stichtagen kann zu einer Reduktion bzw. Erhöhung der künftigen Zinsmarge führen.

As of January 1, 2011 the refinancing agreement was adjusted to reflect the changes in the overall economic environment, resulting in a reduction of the interest margin. Financial Convenants will be adjusted and in future calculated on a half-year basis (per 06/30 and 12/31). A deviance on two consecutive reporting dates may result in a reduction respectively increase of the future interest marge.

Im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung wurden dem Bankenkonsortium folgende Sicherheiten gewährt:

Under the above mentioned refinancing agreement, the following has been pledged as security for the bank consortium:

Verpfändungen

- Sämtliche Aktien der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen (15.736.000 Aktien), und durch die CROSS Industries AG, Wels, treuhändig gehaltene Aktien (264.000 Aktien)
- Geschäftsanteil an der KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, der einer voll eingebrachten Stammeinlage von TEUR 100 entspricht (Verschmelzung der KTM Sportcar Produktions GmbH in die KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, per 31.08.2010)
- Geschäftsanteil an der KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 35 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 12,5 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland, 25% der Anteile entsprechen einer einbezahlten Stammeinlage von TEUR 17,5
- Geschäftsanteil der KTM Technologies GmbH, Anif, 74% der Anteile entsprechen TEUR 89
- Sämtliche im Eigentum der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, stehenden nationalen und internationalen Markenrechte
- Fertigwaren der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen
- Superädifikat an den Produktions- und Lagerhallen samt Büroeinrichtungen, Schulungszentrum und Empfangsgebäude in Mattighofen
- Verpfändung eines Kontoguthabens bei der Investkredit Bank AG, Wien, in Höhe von TEUR 5.000, das in der Konzernbilanz bei den langfristigen Bankverbindlichkeiten saldiert wurde

Pledges

- *All shares of KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen (15,736,000 shares) and shares held in trust by CROSS Industries AG, Wels (264,000 shares)*
- *Shareholding in KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, which corresponds to fully paid in capital stock of TEUR 100 (merger of KTM Sportcar Produktions GmbH to KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen as of August 31, 2010)*
- *Shareholding in KTM Dealerservice GmbH, Mattighofen (former: Competent Engineering GmbH, Wels), which corresponds to fully paid in capital stock of TEUR 35*
- *Shareholding in KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Switzerland, which corresponds to fully paid in capital stock of TEUR 12.5*
- *Shareholding in KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany, 25% of the shareholding corresponds to paid in capital stock of TEUR 17.5*
- *Shareholding in KTM Technologies GmbH, Anif, 74% of the shareholding corresponds to paid in capital stock of TEUR 89*
- *All the national and international trademark rights owned by KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen*
- *Finished products at KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen*
- *Production and storage facilities including office furniture and equipment, the training center and reception building in Mattighofen on third-party property*
- *Account balance of TEUR 5,000 at Investkredit Bank AG, Vienna, which was set off against long-term bank loans in the consolidated balance sheet*

Garantien

- Überdies des Landes Oberösterreich in Höhe von TEUR 33.600 für das Darlehen der KTM Power Sports AG in Höhe von TEUR 42.000

Guarantees

- *Province of Upper Austria guarantee amounting to TEUR 33,600 for the TEUR 42,000 loan to KTM Power Sports AG*

Weiterhin wurde im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung ein Wandlungsrecht eingeräumt, das es dem Bankenkonsortium ermöglichen soll, frühestens nach drei Jahren einen Teil der ausstehenden Finanzschulden in junge Aktien der KTM Power Sports AG zu wandeln. Demgemäß hat der Vorstand die hierfür erforderlichen Beschlüsse im Rahmen der ordentlichen Hauptversammlung vom 18.12.2009 eingeholt.

Furthermore, in the framework of above-described refinancing, a conversion right has been considered that would enable the bank consortium to convert part of the outstanding financial debt into primary shares of KTM Power Sports AG after three years at the earliest. Accordingly, the Management Board obtained the necessary approvals at the Annual General Meeting of December 18, 2009.

ZUSAMMENSETZUNG FINANZSCHULDEN » *BREAKDOWN OF FINANCIAL DEBTS*

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Liabilities to banks*	34.061	45.825
Konsortialdarlehen *Consortium loan*	82.042	90.250
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten *Finance lease obligations*	13.021	13.768
Darlehen von verbundenen Unternehmen *Loans from affiliated companies*	2.086	25.435
Exportwechselkredit der OeKB *Export acceptance credit from the Austrian Control Bank (OeKB)*	13.000	58.500
ERP-Investitionsfinanzierung *ERP investment financing*	10.650	8.240
Kredite des Forschungsförderungsfonds *Loans from the government's research promotion fund*	4.265	5.351
GESAMT ***TOTAL***	**159.125**	**247.369**
Restlaufzeit bis 1 Jahr *Remaining term up to 1 year*	16.829	74.952
Restlaufzeit 1 bis 5 Jahre *Remaining term 1 to 5 years*	131.367	159.199
Restlaufzeit über 5 Jahre *Remaining term over 5 years*	10.929	13.218

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernanhang sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 7.167 (Vorjahr: TEUR 6.916) absaldiert.

For certain items under the financial assets and financial liabilities, the KTM Group has an enforceable right of mutual offsetting. In the Consolidated Financial Statements, these items are only shown as net amounts. A sum of TEUR 7,167 (previous year: TEUR 6,916) was therefore set off against the bank deposits and liabilities to banks.

Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeitern bestehen in Höhe von TEUR 1.475 (Vorjahr: TEUR 448).

Existing liabilities to staff members amounted to TEUR 1,475 (previous year: TEUR 448).

Andere kurzfristige Schulden bestehen im Wesentlichen aus Verbindlichkeiten im Rahmen der sozialen Sicherheit und aus Verbindlichkeiten aus Zinsenabgrenzungen.

Other short-term debts are mainly due to liabilities incurred within the scope of social security as well as liabilities from interest deferrals.

23. Eventualverbindlichkeiten

Haftungsverhältnisse bestehen in Form einer Garantie in Höhe von TEUR 3.000 (Vorjahr: TEUR 3.000) für eine Exportfinanzierung der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

23. Contingent Liabilities

Contingencies exist in the form of a TEUR 3,000 guarantee (previous year: TEUR 3,000) for export funding for KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany.

24. Rückstellungen

Die KTM-Gruppe bildet Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung für bekannte, zu erwartende Einzelfälle. Die erwarteten Aufwendungen basieren vor allem auf früheren Erfahrungen.

24. Provisions

The KTM Group created provisions for warranties and accommodation warranties for known, expected individual cases. Expected expenses are based mainly on past experience.

Die Schätzung zukünftiger Aufwendungen ist zwangsläufig zahlreichen Unsicherheiten unterworfen, was zu einer Anpassung der gebildeten Rückstellungen führen könnte. Es ist nicht auszuschließen, dass die tatsächlichen Aufwendungen für diese Maßnahmen die hiefür gebildeten Rückstellungen in nicht vorhersehbarer Weise übersteigen. Insgesamt wurden zum 31.12.2010 Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung in Höhe von TEUR 3.646 (Vorjahr: TEUR 5.848) bilanziert.

Estimating future expenses obviously involves various uncertainties, which could make adjustments to the provisions necessary. In addition, there is also the possibility that the actual expenses for these measures could exceed the provisions made for them to an unpredictable extent. Reserves for warranties and accommodation warranties amounted to TEUR 3,646 as of December 31, 2010 (as of August 31, 2009: TEUR 5,848).

Im Übrigen wird auf den in Anlage 2 zum Konzernanhang dargestellten Rückstellungsspiegel verwiesen.

For detailed information, please refer to the schedule of provisions (enclosure 2 to the Notes to the Consolidated Financial Statements).

25. Verpflichtungen für Sozialkapital

Die Verpflichtungen für Sozialkapital enthalten Ansprüche der Arbeitnehmer, die bei Übertritt in den gesetzlichen Ruhestand oder bei Erreichen einer bestimmten Anzahl von Jahren im Unternehmen fällig werden und damit pensionsähnliche Bezüge darstellen. Diese Bezüge wurden entsprechend den Vorschriften von IAS 19 ermittelt.

25. Obligations for Social Capital

The obligations for social capital include claims that become due when employees retire at the statutory age or reach a certain number of years with the company and therefore constitute benefits similar to pensions. These benefits were determined in accordance with the requirements in IAS 19.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital beinhalten Vorsorgen für Abfertigungen von TEUR 5.769 (Vorjahr: TEUR 5.628) sowie für Jubiläumsgelder von TEUR 711 (Vorjahr: TEUR 540). Der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtungen ist in der Bilanz ausgewiesen. Holländische Mitarbeiter haben Pensionszusagen im Rahmen eines industrieweiten Pensionsplanes in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 22). Verbindlichkeiten für Sozialkapital werden nicht über einen Fonds finanziert.

The liabilities for social capital include provisions for severance payments amounting to TEUR 5,769 (previous year: TEUR 5,628) and anniversary bonuses totaling TEUR 711 (previous year: TEUR 540). The present value of the defined benefit obligations is shown in the balance sheet. Dutch employees have pension agreements within the scope of an industry-wide pension plan amounting to TEUR 0 (previous year: TEUR 22). Liabilities for social capital are not financed with a fund.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital entwickelten sich wie folgt:

The obligations for social capital showed the following trends:

TEUR	31.12.2010 *12/31/2010*	31.08.2009 *08/31/2009*	31.08.2008 *08/31/2008*	31.08.2007 *08/31/2007*	31.08.2006 *08/31/2006*
Barwert der Verpflichtung zum 01.09. *Defined benefit obligations as of Sep.1*	6.190	6.191	5.897	4.912	3.954
Dienstzeitaufwand *Service cost*	849	716	724	1.064	548
Zinsenaufwand *Interest cost*	390	359	268	223	159
Abfertigungs- und Jubiläumsgeldzahlungen *Severance, anniversary bonus*	–933	–522	–674	–250	–180
Versicherungsmathematischer Gewinn/Verlust *Actuarial gains/losses*	214	–554	–24	–52	431
Sonstiges *Other*	–231	0	0	0	0
BILANZIELLE NETTOVERPFLICHTUNG AM ENDE DES GESCHÄFTSJAHRES ***DEFINED BENEFIT OBLIGATIONS AT THE END OF THE BUSINESS YEAR***	**6.479**	**6.190**	**6.191**	**5.897**	**4.912**

Der Bewertung der Verpflichtung liegen folgende Annahmen zugrunde: *The valuation of the liability is based on the following assumptions:*

	01.09.2009 – 31.12.2010 *09/01/2009 – 12/31/2010*	2008/09 *2008/09*
Rechnungszinssatz *Interest rate*	4,75 %	5,50 %
Lohn- bzw. Gehaltstrend *Wages and salary trend*	3,00 %	3,00 %
Pensionsalter (Jahre) Frauen/Männer *Pension age (years) for women/men*	65 Jahre mit Übergangsregel/ *65 years with transition regulations*	56,5–62/61,5–62

Der Rechnungszins wurde unter der Berücksichtigung der sehr langen durchschnittlichen Laufzeiten und hohen durchschnittlichen Restlebenserwartung auf Basis von Marktzinssätzen festgesetzt.

Taking the very long average terms and high average life expectancy into consideration, the interest rate was determined on the basis of market interest rates.

Die Mitarbeiterfluktuation ist betriebsspezifisch ermittelt und alters und- dienstzeitabhängig berücksichtigt. Den versicherungsmathematischen Bewertungen liegen länderspezifische Sterbetafeln zugrunde. Als Pensionseintrittsalter wurde das gesetzliche Pensionseintrittsalter je Land gewählt.

Staff fluctuation is determined for each company and taken into account depending on age/service. The actuarial assumptions are based on mortality tables for the individual country. The statutory retirement age for each country was selected as the retirement age.

Für Mitarbeiter von österreichischen Konzernunternehmen, die ab dem 01.01.2003 in das Dienstverhältnis eingetreten sind, wurden Beiträge für Abfertigungen an eine gesetzliche Mitarbeitervorsorgekasse in Höhe von 1,53 % des Lohnes bzw. Gehaltes einbezahlt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden Beiträge von insgesamt TEUR 579 (Vorjahr: TEUR 501) gezahlt.

Contributions for severance payments amounting to 1.53 % of the wage or salary are paid into a statutory staff provision fund for employees who joined Austrian Group companies after January 1, 2003. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 210 the contributions paid totalled TEUR 579 (previous year: TEUR 501).

26. Konzerneigenkapital

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals der Geschäftsjahre vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 und 2008/09 ist im Tableau Konzern-Eigenkapitalentwicklung in der Beilage I/6 dargestellt.

26. Consolidated equity capital

The changes in the group equity capital for the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 and for business year 2008-09 are shown in the statement of consolidated shareholders' equity (attachment I/6).

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je 1,00 EUR. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung.

The share capital amounted to TEUR 10,109 as of December 31, 2010 and is divided into 10,109,000 bearer shares with a nominal value of EUR 1.00 each. The shares accord shareholders the ordinary rights pursuant to the Austrian Stock Exchange Act. These include the right to payment of dividends as decided in the Annual General Meeting (AGM) as well as the right to exercise the voting right in the AGM.

Der Vorstand wurde auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 2.526 durch Ausgabe von bis zu 2.526.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je 1,00 EUR zum Mindestausgabekurs von 100 % gegen Bareinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital)

In accordance with article 169 of the Austrian Public Companies Act (AktG) the Management Board is authorized, based on the resolution of the General Meeting of December 18, 2009 , for a maximum of five years, that is until January 23, 2015 and upon approval of the Supervisory Board to increase the company's capital stock – if need be in tranches – by up to TEUR 2,526 through issuing 2,526,000 bearer shares with a nominal value of EUR 1.00 each at a minimum issuing price of 100 % against contribu-

und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebestimmungen mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzusetzen, wobei der Vorstand ermächtigt wird, mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzulegen, dass die neuen Aktien von einem Kreditinstitut im Sinne des § 153 Abs 6 AktG mit der Verpflichtung übernommen werden sollen, sie den Aktionären zum Bezug anzubieten.

tion in cash (authorized capital) and to determine the issuing price and the terms of issue with the consent of the Supervisory Board, whereby the Management Board will be authorized, with the consent of the Supervisory Board, that the new shares shall be taken over by a financial institution in accordance with article 153 para 6 Austrian Public Companies Act (AktG) with the obligation to offer them to the shareholders for subscription.

Zusätzlich wurde der Vorstand auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre nach Eintragung der Satzungsänderung im Firmenbuch, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 1.264 durch Ausgabe von bis zu 1.264.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je 1,00 EUR zum Ausgabekurs von je 25,00 EUR gegen Sacheinlage zu erhöhen (genehmigtes Kapital), das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen und die sonstigen Ausgabebedingungen festzusetzen.

Additionally, in accordance with article 169 of the Austrian Public Companies Act (AktG) and based on the resolution of the General Meeting of December 18, 2009 the Management Board is authorized, for a maximum of 5 years after entry of the amendment into the commercial register, that is until January 23, 2015 and upon approval of the agreement of the Supervisory Board, to increase the company's capital stock — if need be, in tranches — by up to a total of EUR 1,264,000 through issuing up to 1,264,000 shares with a nominal value of EUR 1.00 each at an issuing price of EUR 25.00 against contributions in kind (authorized capital), to eliminate the shareholders' subscription right, and to determine the other terms of issue, whereby only the following contributions in kind are taken into consideration:

Als mögliche Sacheinlage sind ausschließlich

(i) Forderungen gegen die Gesellschaft aus dem von ihr am 08. Mai 2009 mit der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft abgeschlossenen Darlehensvertrag über die Gewährung eines Lombarddarlehens in Höhe von EUR 42 Mio., soweit sie nicht durch eine Haftung des Landes Oberösterreich besichert sind, sowie Forderungen aus kapitalisierten Zinsen für das vorher beschriebene Darlehen und

(ii) Forderungen gegen die Gesellschaft, die aus der Inanspruchnahme der von ihr zugunsten der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft übernommenen Garantie für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus dem am 08. Mai 2009 von der KTM-Sportmotorcycle AG als Kreditnehmerin und unter Beitritt der Gesellschaft abgeschlossenen Kreditvertrages über einen Kredit in Höhe von bis zu EUR 48 Mio. und einer Liquiditätsreserve von bis zu 12 Mio. EUR oder für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus sogenannten Altverbindlichkeiten im Sinne des vorgenannten Kreditvertrages resultieren, definiert.

(i) Receivables from the company deriving from the loan agreement it concluded on May 8, 2009 with Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft on the grant of a collateral loan in the amount of EUR 42 million, insofar as they are not collateralized by a liability assumed by the Province of Upper Austria, as well as receivables from capitalized interests from the loan described above and

(ii) Receivables from the company deriving from the availment of a guarantee it has assumed for liabilities of KTM-Sportmotorcycle AG from capitalized interests in favor of Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft from the loan agreement, concluded on May 8, 2009 by KTM-Sportmotorcycle AG as borrower and with the company joining, regarding a loan of up to EUR 48 million and a liquidity reserve of up to EUR 12 million or for liabilities of the KTM-Sportmotorcycle AG from capitalized interests from so-called old liabilities in the sense of abovementioned loan agreement.

Das genehmigte Kapital wurde bis dato nicht ausgenutzt.

The authorized capital has not been used so far.

Für weitere Erläuterungen verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhangs.

For further explanations please refer to item 22 of the Notes.

Die Gesellschaft hat am 26. Februar 2010 eine Kapitalerhöhung durch die Ausgabe von 779.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Sacheinlage und am 16. April eine Kapitalerhöhung durch Ausgabe von 1.750.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Bareinlage durchgeführt. Das Kapital für diese durchgeführten Kapitalerhöhungen wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 26. Februar 2010 genehmigt. Das Grundkapital der KTM Power Sports AG erhöhte sich dadurch von TEUR 7.580 auf TEUR 10.109. Der Bezugspreis pro Aktie betrug 17,00 EUR; daraus ergab sich ein Agio in Höhe von TEUR 40.473.

On February 26, 2010 the company increased its equity by issuing 779,000 bearer shares of EUR 1.00 par value against contribution in kind and on April 16, 2010 the company increased its equity by issuing 1,750,000 bearer shares of EUR 1.00 par value against contribution in cash. The equity of these capital increases was authorized in the extraordinary General Meeting of February 26, 2010. The company's equity capital increased from TEUR 7,580 to EUR 10,109. The issuing price per share was EUR 17.00, thus resulting in an agio of TEUR 40,473.

Die im Umlauf befindlichen Anteile (in Stück) entwickelten sich wie folgt: *The shares outstanding developed as follows:*

Stand am 31.08.2009 ***As per 08/31/2009***	7.580.000
Kapitalerhöhung *Capital increase*	2.529.000
Stand am 31.12.2010 ***As per 12/31/2010***	**10.109.000**

Alle Anteile wurden voll einbezahlt. Das im Konzernanhang ausgewiesene Grundkapital entspricht dem Ausweis im Einzelabschluss der KTM Power Sports AG.

All shares have been paid for in full. The equity reported in the Consolidated Financial Statements corresponds to the equity reported in the individual statements of KTM Power Sports AG.

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurde keine Dividende ausgeschüttet.

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 no dividend was distributed.

Die Rücklagen des Konzerns enthalten die anlässlich der Kapitalerhöhung im abgelaufenen Geschäftsjahr einbezahlten Agios in Höhe von TEUR 40.473 abzüglich der der Kapitalerhöhung zuordenbaren Kosten in Höhe von TEUR 1.125. Gemäß IAS 32.35 waren die direkt mit dem Konzerneigenkapital verrechneten Emissionskosten um die damit verbundenen Ertragsteuervorteile in Höhe von TEUR 281 zu kürzen.

The group's reserves include the agio paid-in from the capital increase in business year 2009/10 in the amount of TEUR 40,473 reduced by the cost attributable to the capital increase in the amount of TEUR 1,125. In accordance to IAS 32.35 the issuing cost – directly recognized in the Group equity – had to be reduced by the income tax privilege in the amount of TEUR 281.

Die Cashflow-Hedge-Rücklage (nach Steuern) hat sich wie folgt entwickelt: *The cash-flow-hedge provision (after taxes) developed as follows:*

	TEUR
Stand am 31.08.2008 ***As per 08/31/2008***	**-1.454**
Effektiver Anteil der Fair-Value-Änderungen von Cashflow-Hedges *Effective share of fair-value changes from cash-flow hedges*	455
Umbuchung vom Konzerneigenkapital in die Gewinn-und-Verlustrechnung (Realisierung Grundgeschäft) – Erfassung im operativen Ergebnis *Transfer from equity to profit and loss account (realization of underlying transaction) – recognition in operating result*	1.454
Stand am 31.08.2009 ***As per 08/31/2009***	**455**
Effektiver Anteil der Fair-Value-Änderungen von Cashflow-Hedges *Effective share of fair-value changes from cash-flow hedges*	-13.648
Umbuchung vom Konzerneigenkapital in die Gewinn-und-Verlustrechnung (Realisierung Grundgeschäft) – Erfassung im operativen Ergebnis *Transfer from equity to profit and loss account (realization of underlying transaction) – recognition in operating result*	–455
Stand am 31.12.2010 ***As per 12/31/2010***	**–13.648**

Zum 31.12.2010 resultiert aus ineffektiven Bestandteilen der als Cashflow-Hedges klassifizierten derivativen Finanzinstrumente ein Nettoergebnis (nach Steuern) in Höhe von TEUR 702 (Vorjahr: TEUR 41).

As of December 31, 2010, the net result (after taxes) amounts to TEUR 702 (previous year: TEUR 41) as a consequence of ineffective components of the derivative financial instruments, which are classified as cash-flow-hedges.

Die Rücklagen aus Währungsdifferenzen umfassen alle Kursdifferenzen, die aus der Umrechnung der in ausländischer Währung aufgestellten Jahresabschlüsse von konsolidierten Tochterunternehmen entstanden sind.

The reserves from currency translation differences include all exchange rate differences arising from the translation of Annual Financial Statements for consolidated subsidiaries reported in a foreign currency.

Kapitalmanagement
Zielsetzung des Kapitalmanagements ist es, eine adäquate Kapitalbasis zu erhalten, damit weiterhin eine der Risikosituation des Unternehmens entsprechende Rendite für die Gesellschafter erzielt, die zukünftige Entwicklung des Unternehmens gefördert und auch für andere Interessengruppen Nutzen gestiftet werden kann. Das Management betrachtet als Kapital ausschließlich das buchmäßige Konzerneigenkapital nach IFRS. Zum Bilanzstichtag betrug die Konzerneigenkapitalquote 39,7 % (Vorjahr: 27,8 %).

Die Zielerreichung sowie die Steuerung des Kapitalmanagements erfolgen im Wesentlichen anhand der Kennzahlen Nettofinanzverbindlichkeiten/EBITDA sowie des Verhältnises Nettofinanzverbindlichkeiten/Eigenkapital und Free-Cashflow.

Capital Management
The aim of capital management is to achieve a strong capital base so that a yield reflecting the company's risk situation can be maintained for the shareholders, the future development of the business promoted and value also provided for other interest groups. Management only regards the book equity as defined in IFRS as capital. As of the balance sheet date, the equity ratio was 39.7 % (previous year: 27.8 %).

Targets are generally met and capital management controlled on the basis of the key figures for Net Financial Debt/EBITDA, the ratio between Net Financial Debt and equity and free-cash-flow.

V. Erläuterungen zur Konzern-Kapitalflussrechnung

27. Gezahlte Steuern und Zinsen
Die Ertragsteuerzahlungen der laufenden Periode betrugen TEUR 542 (Vorjahr: TEUR 3.155) und die Zinsenzahlungen beliefen sich auf TEUR 19.050 (Vorjahr: TEUR 13.418).

V. Explanations Regarding the Group Statement of Cash Flow

27. Tax and Interest Paid
Income tax payments during the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 amounted to TEUR 542 (previous year: TEUR 3,155) and interest payments totaled TEUR 19,050 (previous year: TEUR 13,418).

VI. Sonstige Erläuterungen

28. Risikobericht
Als weltweit agierender Konzern ist die KTM-Gruppe mit einer Vielzahl von möglichen Risiken konfrontiert, die durch ein umfassendes Risikomanagementsystem überwacht werden. Vorstand und Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können. Das Management setzt rechtzeitig Maßnahmen zur Vermeidung, Minimierung und Absicherung von Risiken.

In den Rechnungslegungsprozess ist ein dem Unternehmen angepasstes internes Kontrollsystem integriert, das Grundprinzipien wie Funktionstrennung und Vieraugenprinzip beinhaltet. Durch interne und externe Überprüfungen wird sichergestellt, dass die Prozesse ständig verbessert und optimiert werden.

Hinsichtlich der speziellen Risiken im Zusammenhang mit Finanzinstrumenten verweisen wir auf weitere Ausführungen unter Punkt 29. des Konzernanhangs.

Eine kontinuierliche Fortsetzung des Wachstums ist von unterschiedlichen Faktoren wie etwa Nachfrageverhalten, Produktentwicklung, Wechselkursentwicklungen, wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in den einzelnen Absatzmärkten, Einkaufspreisen von Zulieferteilen oder Mitarbeiterentwicklung abhängig.

VI. Other Explanations

28. Risk Report
As a global corporation, the KTM Group is confronted with a large number of potential risks that are monitored with a comprehensive risk management system. The Management and Supervisory Boards are regularly informed about any risks that could have a significant effect on business development. Management therefore takes timely action to prevent, minimize and hedge the risks involved.

Integrated into the financial reporting process is an internal control system that is adjusted to the company's requirements and includes basic principles such as separation of functions and the two-man rule. Internal and external inspections make sure that processes are improved and optimized on an ongoing basis.

Regarding the special risks in connection with financial instruments we refer to further comments in section 29 of the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Ongoing corporate growth depends on a variety of factors, such as demand patterns, product development, exchange rate trends, the economic environment in the various sales markets, purchase prices for bought in parts, and human resources development.

Modelljahresplanung: Die Einschätzung der Marktlage sowie die Modelljahresplanung haben wesentlichen Einfluss auf die Umsatz- sowie Ertragsentwicklung des Unternehmens. Durch verstärkte Marktforschungsaktivitäten und eine darauf abgestimmte Modellpolitik wird den Gegebenheiten eines sich rasch ändernden Marktumfeldes Rechnung getragen. Das Konzernberichtswesen wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr dahingehend verfeinert, dass der Vorstand noch zeitnaher und umfassender über den Grad der Zielerreichung sowie über Markt- und Wettbewerbsveränderungen informiert wird.

***Model-based annual planning**: Assessing the market situation and model based annual planning have a considerable impact on the company's sales and earnings performance. Increasing market research activities and adapting model-based planning to these results enables the company to respond to the rapidly changing market environment. In the course of the past business year, financial reporting was honed to provide the Management Board with prompter and more comprehensive information on the extent of goal achievement as well as on market and competitive changes.*

Wechselkursschwankungen: Hinsichtlich der Währungsrisiken wird auf die diesbezüglichen Ausführungen unter Punkt 29. verwiesen.

***Exchange rate fluctuations**: Regarding the currency risks, please refer to the relevant details given in section 29.*

Beschränkungen des Motorradfahrens: Der Umsatz der KTM-Gruppe hängt unter anderem von den Einsatzmöglichkeiten ihrer Motorräder im Gelände ab und wird daher erheblich von nationalen gesetzlichen Rahmenbedingungen in den Absatzländern beeinflusst, die den Geländemotorsport, Motorradzulassungen und Lenkerberechtigungen regeln.

***Motorcycle riding restrictions**: KTM Group sales also depend on the opportunities for riding motorcycles off road and are therefore affected to a considerable extent by the national legislation governing off-road racing, motorcycle homologation and driving licenses in the countries where they are sold.*

Technische Innovation, Rennsport: Technische Innovationen und die Einführung neuer Produkte sind maßgeblich für die Stellung von KTM im Wettbewerb verantwortlich. Die Leistungen im Rennsport sind für das Unternehmen nicht nur als Marketinginstrument von großer Bedeutung, sondern bilden auch die Grundlage für die Produktentwicklung und sind Maßstab für die Serienentwicklung. Technische Neuerungen werden vor der Serieneinführung einer umfassenden Prüfung durch das Qualitätsmanagementsystem unterzogen, um technische Fehler mit negativen Auswirkungen auf die Ergebnisentwicklung weitestgehend auszuschließen.

***Technical innovation, racing**: Technical innovations and the launch of new products are vital for giving KTM an edge over the competition. Performance in racing is not only of major importance to the company as a marketing tool, but also forms the basis for product development and serves as a benchmark for volume production development. Before being incorporated in serial production, technical improvements undergo comprehensive testing by the quality management system to eliminate any technical errors as far as possible that could negatively affect the financial results.*

Beschaffungsrisiko: Das Beschaffungsrisiko der KTM-Gruppe liegt im Hinblick auf die aktuellen Entwicklungen auf den nationalen und internationalen Märkten im Wesentlichen darin, im Fall von Lieferanteninsolvenzen oder Lieferungsengpässen rechtzeitig geeignete Maßnahmen zur Sicherstellung der Teilebereitstellung einzuleiten. Durch entsprechendes Monitoring konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr trotz vereinzelter Lieferanteninsolvenzen die lückenlose Teileverfügbarkeit sichergestellt werden.

***Purchasing risk**: In view of current developments in the national and international markets, KTM's purchasing risk essentially relates to its ability to take suitable measures to assure delivery of components in case of supplier insolvencies. Thanks to adequate monitoring, the uninterrupted availability of components could be ascertained despite isolated cases of supplier insolvencies.*

29. Finanzinstrumente

29. Financial Instruments

29.1 Grundlagen

29.1 Basis

Die KTM-Gruppe hält originäre und derivative Finanzinstrumente. Zu den originären Finanzinstrumenten zählen im Wesentlichen Finanzanlagen, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Guthaben bei Kreditinstituten, Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und Finanzverbindlichkeiten. Der Bestand der originären Finanzinstrumente ergibt sich aus der Konzernbilanz bzw. aus dem Konzernanhang.

The KTM Group holds primary and derivative financial instruments. Primary financial instruments mainly include financial assets, trade accounts receivable, deposits with banks, bank loans, trade accounts payable, financial liabilities and bonds. The amount of financial instruments is shown in the balance sheet and described in the Notes to the Consolidated Financial Statements.

Derivative Finanzinstrumente werden grundsätzlich zur Absicherung von bestehenden Fremdwährungsrisiken verwendet. Der Einsatz derivativer

Derivative financial instruments are generally used to hedge existing foreign exchange risks. The use of derivative financial instruments is subject to ap-

Finanzinstrumente ist im Konzern entsprechenden Bewilligungs- und Kontrollverfahren unterworfen.

propriate authorization and control procedures in the Group.

Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

Acquisitions and sales of any financial instruments are recognized on the settlement date.

Die Bewertung der Finanzinstrumente erfolgt im Zugangszeitpunkt grundsätzlich zu Anschaffungskosten. Die Finanzinstrumente werden ausgebucht, wenn die Rechte auf Zahlungen aus dem Investment erloschen sind oder übertragen wurden und der Konzern im Wesentlichen alle Risiken und Chancen, die mit dem Eigentum verbunden sind, übertragen hat.

The financial instruments are generally valued at cost at the time of addition. The financial instruments are written off if the rights to payments from the investment have expired or been transferred and the Group has basically transferred all the risks and rewards that are involved in ownership.

29.2 Buchwerte, Fair Values und Nettoergebnis der Finanzinstrumente

Die Buchwerte, Fair Values und Wertansätze der finanziellen Vermögenswerte (aktivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

29.2 Book Values, Fair Values and Net Result of the Financial Instruments

The book values, fair-values and valuation techniques for financial assets (financial instruments on the asset side) can be broken down into the Following classifications and categories according to IAS 39 and IAS 17:

TEUR	Buchwert 31.12.2010 *Book value 12/31/2010*	Fair Value 31.12.2010 *Fair-Value 12/31/2010*	Wertansatz nach IAS 39 *Valuation to IAS 39*				Wertansatz nach IAS 17 *Valuation to IAS 17*
			Fortgeführte Anschaffungskosten *Amortized cost*	Anschaffungskosten *Cost*	Fair Value erfolgswirksam *Fair value affecting net income*	Fair Value erfolgsneutral *Fair value not affecting net income*	
Forderungen ***Loans and Receivables***							
Flüssige Mittel *Cash and cash equivalents*	8.946	8.946	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts receivable*	54.127	54.127	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig) *Other financial receivables (short and long term)*	5.714	5.714	✓				
Finanzanlagen erfolgswirksam zum Zeitwert ***Financial Assets At Fair-Value through Profit or Loss***							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Wertpapiere (Trading i.S.d. IAS 39) *Other short-term assets – securities (trading in terms of IAS 39)*	1.091	1.091			✓		
Finanzanlagen zur Veräußerung verfügbar ***Financial Assets Available-for-Sale***							
Finanzanlagen – Anteile an verbundenen und assoziierten Unternehmen *Financial assets – Investments in affiliated and associated companies*	6.222	6.222		✓			
Sonstige ***Others***							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other short-term assets – derivatives with positive market value (fair value hedge)*	128	128			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Derivate mit positivem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other short-term assets – derivatives with positive market value (cash flow hedge)*	758	758				✓	
Summe ***Total***	**76.986**	**76.986**					

TEUR	Buchwert 31.08.2009 *Book value 08/31/2009*	Fair Value 31.08.2009 *Fair-Value 08/31/2009*	Wertansatz nach IAS 39 *Valuation to IAS 39*				Wertansatz nach IAS 17 *Valuation to IAS 17*
			Fortgeführte Anschaffungskosten *Amortized cost*	Anschaffungskosten *Cost*	Fair Value erfolgswirksam *Fair value affecting net income*	Fair Value erfolgsneutral *Fair value not affecting net income*	
Forderungen ***Loans and Receivables***							
Flüssige Mittel *Cash and cash equivalents*	3.955	3.955	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts receivable*	72.175	72.175	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig) *Other financial receivables (short and long term)*	12.242	12.242	✓				
Bis zur Endfälligkeit zu haltende Finanzinvestitionen ***Financial Assets Held-to-Maturity***							
Finanzanlagen – Wertpapiere des Anlagevermögens (Held to Maturity) *Financial assets – securities (held to maturity)*	130	126	✓				
Finanzanlagen, erfolgswirksam zum Zeitwert ***Financial Assets At Fair-Value through Profit or Loss***							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Derivate mit positivem Marktwert (Trading i.S.d. IAS 39) *Other short-term assets – derivatives with positive market value (trading in terms of IAS 39)*	140	140			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Wertpapiere (Trading i.S.d. IAS 39) *Other short-term assets – securities (trading in terms of IAS 39)*	709	709			✓		
Finanzanlagen, zur Veräußerung verfügbar ***Financial Assets Available-for-Sale***							
Finanzanlagen – Beteiligungen *Financial assets – shareholdings*	295	295		✓			
Finanzanlagen – Wertpapiere des Anlagevermögens (Available for Sale) *Financial assets – securities of fixed assets (available for sale)*	102	102		✓			
Sonstige ***Others***							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other short-term assets – derivatives with positive market value (fair value hedge)*	1.295	1.295			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte – Derivate mit positivem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other short-term assets – derivatives with positive market value (cash flow hedge)*	2.911	2.911				✓	
Summe ***Total***	**93.954**	**93.950**					

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige finanzielle Forderungen haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen ihre Buchwerte zum Bilanzstichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert.

Trade accounts receivable and other financial receivables primarily have short maturity periods. Their book values on the balance sheet date are therefore approximately the same as the fair-values.

Die finanziellen Vermögenswerte der Bewertungskategorie Available for Sale enthalten nicht börsenotierte Eigenkapitalinstrumente, deren Fair Value nicht zuverlässig bestimmbar war. Diese Eigenkapitalinstrumente sind in den obigen Tabellen in der Bewertungskategorie „Available for Sale („at cost")" ausgewiesen und werden zu Anschaffungskosten bilanziert.

The financial assets in the available-for-sale measurement category do not include listed equity instruments if their fair-value could not reliably be determined. These equity instruments are shown in the above tables in the available-for-sale (at cost) measurement category and are recognized at cost.

Die Buchwerte, Fair Values und Wertansätze der finanziellen Schulden (passivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

The book values, fair-values and valuation techniques for financial debts (financial instruments on the liability side) can be broken down into the following classifications and categories according to IAS 39 and IAS 17:

TEUR	Buchwert 31.12.2010 *Book value 12/31/2010*	Fair Value 31.12.2010 *Fair-Value 12/31/2010*	Wertansatz nach IAS 39 *Valuation to IAS 39*				Wertansatz nach IAS 17 *Valuation to IAS 17*
			Fortgeführte Anschaffungskosten *Amortized cost*	Anschaffungskosten *Cost*	Fair Value erfolgswirksam *Fair value affecting net income*	Fair Value erfolgsneutral *Fair value not affecting net income*	
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	146.104	146.195	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	37.725	37.725	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	7.979	7.979	✓				
Finanzverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen *Financial liabilities to affiliated companies*	13.021	13.021	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen *Trade accounts payable to associated companies*	809	809	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long-term)*	13.039	13.039	✓				
Sonstige ***Others***							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivate with negative fair-value (fair-value-hedge)*	3.658	3.658			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivate with negative fair-value (Cashflow-hedge)*	16.073	16.073				✓	
Summe ***Total***	**238.408**	**238.499**					

TEUR	Buchwert 31.08.2009 *Book value 08/31/2009*	Fair Value 31.08.2009 *Fair-Value 08/31/2009*	Wertansatz nach IAS 39 *Valuation to IAS 39*				Wertansatz nach IAS 17 *Valuation to IAS 17*
			Fortgeführte Anschaffungskosten *Amortized cost*	Anschaffungskosten *Cost*	Fair Value erfolgswirksam *Fair value affecting net income*	Fair Value erfolgsneutral *Fair value not affecting net income*	
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	208.166	208.218	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	33.299	33.299	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	4.258	4.258	✓				
Finanzverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen *Financial liabilities to affiliated companies*	26.568	26.568	✓				
Finanzverbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen *Financial liabilities to associated companies*	12.635	12.635	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long-term)*	18.130	18.130	✓				
Finanzschulden, erfolgswirksam zum Zeitwert ***Financial Liabilities at Fair-Value through Profit or Loss***							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Trading i.S.d. IAS 39) *Other financial liabilities – derivate with negative fair-value (trading in terms of IAS 39)*	3.649	3.649			✓		
Sonstige ***Others***							
Verbindlichkeiten Finanzierungsleasing *Finance lease obligations*	24	24					✓
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivate with negative fair-value (fair-value-hedge)*	1.328	1.328			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivate with negative fair-value (Cashflow-hedge)*	1.319	1.319				✓	
Summe ***Total***	**309.376**	**309.428**					

Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige finanzielle Verbindlichkeiten haben regelmäßig kurze Restlaufzeiten; die bilanzierten Werte stellen näherungsweise die beizulegenden Zeitwerte dar. Die beizulegenden Zeitwerte der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und Finanzverbindlichkeiten werden, sofern wesentlich, als Barwerte der mit den Schulden verbundenen Zahlungen unter Zugrundelegung der jeweils gültigen Marktparameter ermittelt.

Trade accounts payable and other financial liabilities generally have short maturity periods. The recognized values are therefore approximately the same as the fair-values. The fair-values for the bank debts, financial liabilities and bonds are, where material, determined as the present value of the payments involved in the debts on the basis of the market parameters effective at the time.

Einstufung von Finanzinstrumenten nach Bewertungsmethode

Der Zeitwert eines Finanzinstruments wird durch notierte Marktpreise für das identische Instrument auf aktiven Märkten ermittelt (Stufe 1). Soweit keine notierten Marktpreise auf aktiven Märkten für das Instrument verfügbar sind, erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes mittels Bewertungsmethoden, deren wesentliche Parameter ausschließlich auf beobachtbaren Marktdaten basieren (Stufe 2). Ansonsten erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes auf Basis von Bewertungsmethoden, für welche zumindest ein wesentlicher Parameter nicht auf beobachtbaren Marktdaten basiert (Stufe 3):

Classification of financial instruments by valuation method

The current market value of financial instruments is determined by listed market prices for the identical instrument in active markets (level 1). In case no listed market price on active markets is available the current market value is determined by valuation methods, whose parameters are based on monitorable market data (level 2). Otherwise the determination of the current market value is based on valuation methods whose parameters are not based on monitorable market data (level 3):

TEUR	Stufe 1 – 31.12.2010 *Level 1 – 12/31/2010*	Stufe 2 – 31.12.2010 *Level 2 – 12/31/2010*	Stufe 3 – 31.12.2010 *Level 3 – 12/31/2010*	Gesamt *Total*
Finanzielle Vermögenswerte: *Financial assets:*				
Wertpapiere *Securities*	1.091	0	0	1.091
Derivative Finanzinstrumente *Derivative financial instruments*	0	886	0	886
Finanzielle Verbindlichkeiten: *Financial liabilities:*				
Derivative Finanzinstrumente *Derivative financial instruments*	0	19.731	0	19.731

TEUR	Stufe 1 – 31.08.2009 *Level 1 – 08/31/2009*	Stufe 2 – 31.08.2009 *Level 2 – 08/31/2009*	Stufe 3 – 31.08.2009 *Level 3 – 08/31/2009*	Gesamt *Total*
Finanzielle Vermögenswerte: *Financial assets:*				
Wertpapiere *Securities*	709	0	0	709
Derivative Finanzinstrumente *Derivative financial instruments*	0	4.346	0	4.346
Finanzielle Verbindlichkeiten: *Financial liabilities:*				
Derivative Finanzinstrumente *Derivative financial instruments*	0	6.296	0	6.296

Das Nettoergebnis aus den Finanzinstrumenten nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 enthält Nettogewinne/-verluste, Gesamtzinserträge/-aufwendungen sowie Minderungsverluste und setzt sich wie folgt zusammen:

The net result of the financial instruments in the classifications and measurement categories according to IAS 39 includes net profit/loss, total interest income/expenditure and impairment losses, and can be broken down as follows:

01.09.2009–31.12.2010 TEUR	Aus Zinsen *from interest*	Aus der Folgebewertung zum Fair Value *from subsequent measurement at fair value*	Aus Wertberichtigung *from value adjustment*	Aus Abgangsergebnis *from disposal result*	Nettoergebnis (Summe) *Net result (total)*
Verbindlichkeiten und Forderungen *Loans and Receivables*	1.415	0	–127	–116	1.172
Erfolgswirksam zum Zeitwert *At Fair-Value through Profit or Loss*	0	283	0	39	322
Finanzschulden zum Restbuchwert *Financial Liabilities at Amortized Cost*	–18.283	0	0	0	–18.283
Summe ***Total***	**–16.868**	**283**	**–127**	**–77**	**–16.789**

2008/09 TEUR	Aus Zinsen *from interest*	Aus der Folgebewertung zum Fair Value *from subsequent measurement at fair value*	Aus Wertberichtigung *from value adjustment*	Aus Abgangsergebnis *from disposal result*	Nettoergebnis (Summe) *Net result (total)*
Verbindlichkeiten und Forderungen *Loans and Receivables*	1.293	0	–1.046	–115	132
Erfolgswirksam zum Zeitwert *At Fair-Value through Profit or Loss*	0	–2.336	0	–33	–2.369
Finanzschulden zum Restbuchwert *Financial Liabilities at Amortized Cost*	–13.751	0	0	0	–13.751
Summe ***Total***	**–12.458**	**–2.336**	**–1.046**	**–148**	**–15.988**

Die Veränderung der Wertberichtigung auf Loans and Receivables ist in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen. Die restlichen Komponenten des Nettoergebnisses sind in den Finanzerträgen bzw. Finanzaufwendungen enthalten.

The change in value adjustment for Loans and Receivables is shown in the other operating expenses. The remaining components of the net result are included in the financial income or expenditure.

29.3 Finanzrisikomanagement

29.3 Financial Risk Management

Grundsätze des Finanzrisikomanagements

Die KTM-Gruppe unterliegt hinsichtlich ihrer Vermögenswerte, Schulden und geplanten Transaktionen Kredit-, Markt- und Liquiditätsrisiken. Ziel des Finanzrisikomanagements ist es, diese Risiken zu steuern und zu begrenzen. Der Vorstand und der Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können.

Principles of Financial Risk Management

Regarding its assets, debts and planned transactions, the KTM Group is exposed to credit, market and liquidity risks. The aim of financial risk management is therefore to control and limit these risks. The Management and Supervisory Boards are regularly informed about any risks that could have a significant effect on business development.

Die Grundsätze des Finanzrisikomanagements werden durch den Aufsichtsrat sowie den Vorstand festgelegt und überwacht. Die Umsetzung obliegt dem Konzern-Treasury. Die KTM-Gruppe setzt zur Absicherung der nachfolgend beschriebenen Finanzrisiken derivative Finanzinstrumente ein, mit dem Ziel, die Absicherung der operativen Zahlungsströme gegen Schwankungen der Wechselkurse und/oder Zinssätze sicherzustellen. Der Sicherungshorizont umfasst in der Regel die aktuell offenen Posten sowie geplante Transaktionen in den nächsten 12 Monaten. In Ausnahmefällen können in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat auch längerfristige strategische Sicherungspositionen eingegangen werden.

The basic principles of financial risk management are laid down and monitored by the Supervisory Board as well as the Management Board. Group treasury is in charge of implementation. The KTM Group applies derivative financial instruments to hedge the financial risks described below. The aim is to hedge operative cash-flows against fluctuations of foreign exchange rates and/or interest rates. The hedging scope usually encompasses currently still open items as well as planned transactions in the coming twelve months. In exceptional cases and in accordance with the Supervisory Board, also longer-term strategic hedge positions can be used.

Währungsrisiken

Als weltweit tätiges Unternehmen ist die KTM-Gruppe von weltwirtschaftlichen Rahmendaten wie der Veränderung von Währungsparitäten oder den Entwicklungen auf den Finanzmärkten beeinflusst. Insbesondere die Wechselkursentwicklung des US-Dollars, der im Fremdwährungsrisiko der KTM-Gruppe das höchste Einzelrisiko darstellt, ist dabei für die Umsatz- und Ertragsentwicklung des Unternehmens von Bedeutung. Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurden rund 24 % der Umsätze in US-Dollar erzielt. Durch Währungssicherungsmaßnahmen, insbesondere Hedging-Strategien, können diese Währungsverschiebungen weitestgehend zumindest über ein Modelljahr ausgeglichen werden, wobei für das Geschäftsjahr 2011 das US-Dollar-Geschäft mit einem durchschnittlichen Kurs von rund 1,43 USD/EUR abgesichert wurde.

Currency risks

As a global corporation, the KTM Group is also affected by general economic conditions, such as changes in monetary parities or developments on the world's financial markets. The exchange rate trends for the US dollar in particular, which represents the highest individual foreign exchange risk for the KTM Group, play a significant role in the company's sales and earnings performance. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 24 % of sales revenue was generated in US dollars. Currency risk management, especially hedging strategies, can compensate for exchange rate deviations to a great extent, at least over a model year. For business year 2011 the US-Dollar-business was hedged at a rate of 1.43 USD/EUR.

Währungsrisiken bestehen für den Konzern weiters, sofern finanzielle Vermögenswerte und Schulden in einer anderen als der lokalen Währung der jeweiligen Gesellschaft abgewickelt werden. Die Gesellschaften des Konzerns fakturieren zum überwiegenden Teil in lokaler Währung und finanzieren sich weitgehend in lokaler Währung. Veranlagungen erfolgen überwiegend in der Landeswährung der anlegenden Konzerngesellschaft. Aus diesen Gründen ergeben sich zumeist natürlich geschlossene Währungspositionen.

There are also currency risks for the Group when financial assets and debts are in a currency that is not the local one for the company concerned. The Group companies issue the majority of bills in their local currency and finance themselves to a large extent in the local currency. Investments are primarily in the national currency of the investing Group company. As a result, the currency items are usually closed naturally.

Für die Währungsrisiken von Finanzinstrumenten wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen der Wechselkurse auf Ergebnis (nach Steuern) und Konzerneigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen sowie die für das Geschäftsjahr 2011 geplanten Ein- und Verkäufe in Fremdwährung. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Zinssätze, konstant bleiben. Bei der Analyse wurden jene Währungsrisiken von Finanzinstrumenten, die in einer von der funktionalen Währung abweichenden Währung denominiert und monetärer Art sind, einbezogen.

Sensitivity analyses were carried out for the currency risks involved in financial instruments that show the impact of hypothetical changes in exchange rates on earnings (after tax) and equity. The balances affected at the balance sheet date as well as the planned purchases and sales in foreign currencies were taken as basis. It was assumed for the analysis that the risk on the balance sheet date basically represents the risk during the business year. The Group tax rate used was 25 %. In addition, the analysis was also based on the assumption that all other variables, especially interest rates, remain constant. Included in the analysis were currency risks for financial instruments that are denominated in a currency deviating from the functional one and of a monetary nature.

Währungsrisiken aus Europositionen in Tochterunternehmen, deren funktionale Währung vom Euro abweicht, wurden dem Währungsrisiko der funktionalen Währung des jeweiligen Tochterunternehmens zugerechnet. Risiken aus Fremdwährungspositionen abseits vom Euro wurden auf Konzernebene aggregiert. Wechselkursbedingte Differenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen in die Konzernwährung blieben unberücksichtigt.

Currency risks from euro items in subsidiaries whose functional currency deviates from the euro were added to the currency risk for the functional currency of the relevant subsidiary. Risks involved in foreign currency items not in euros were aggregated at Group level. Exchange rate differences resulting from converting financial statements into the Group currency are not taken into account.

Eine Aufwertung des Euros – nach den oben genannten Annahmen – um 10 % gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung des Ergebnisses (nach Steuern) um TEUR 1.235 (Vorjahr: Verminderung um TEUR 7.059) und eine Erhöhung des Konzerneigenkapitals um TEUR 10.333 (Vorjahr: Verminderung um TEUR 12.965) ergeben. Die Sensitivität des Konzerneigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cashflow-Hedge-Rücklage in Höhe von TEUR 11.568 (Vorjahr: TEUR 5.906) beeinflusst.

Revaluation of the Euro – on the basis of the above assumptions – by 10 % against all other currencies on the balance sheet date would have reduced the earnings (after tax) by TEUR 1,235 (previous year: reduction by TEUR 7,059) and increased the equity by TEUR 10,333 (previous year: reduction by TEUR 12,965). In addition to the sensitivity of the earnings (after tax), the sensitivity of the equity was affected by that of the currency-related cash-flow-hedge reserve totaling TEUR 11,568 (previous year: TEUR 5,906).

Eine Abwertung des Euros – nach den oben genannten Annahmen – um 10 % gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Erhöhung des Ergebnisses (nach Steuern) um TEUR 1.575 (Vorjahr: Verminderung TEUR 10.875) und eine Verminderung des Konzerneigenkapitals um TEUR 12.293 (Vorjahr: TEUR 18.847) ergeben. Die Sensitivität des Konzerneigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cashflow-Hedge-Rücklage in Höhe von TEUR 13.868 (Vorjahr: TEUR 7.972) beeinflusst.

Devaluation of the Euro – on the basis of the above assumptions – by 10 % against all other currencies on the balance sheet date would have increased the earnings (after tax) by TEUR 1,575 (previous year: reduction by TEUR 10,875) and reduced the equity by TEUR 12,293 (previous year: TEUR 18,847). In addition to the sensitivity of the earnings (after tax), the sensitivity of the equity was affected by that of the currency-related cash-flow-hedge reserve totalling TEUR 13,868 (previous year: TEUR 7,972).

Zinsänderungsrisiken

Die Finanzinstrumente sind sowohl aktiv- als auch passivseitig vor allem variabel verzinst. Das Risiko besteht demnach in steigenden Aufwandszinsen bzw. sinkenden Ertragszinsen, die sich aus einer nachteiligen Veränderung der Marktzinsen ergeben.

Interest Rate Risks

The financial instruments primarily have variable interest rates both on the asset and liability side. As a result, the risk lies in rising expense interest rates and falling income interest rates due to an adverse change in the market interest rates.

Zinsänderungsrisiken resultieren somit im Wesentlichen aus originären variabel verzinsten Finanzinstrumenten (Cashflow-Risiko). Für die Zinsänderungsrisiken dieser Finanzinstrumente wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen des Marktzinsniveaus auf Ergebnis (nach Steuern) und Konzerneigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Wechselkurse, konstant bleiben.

Interest rate risks are therefore generally the result of primary financial instruments with variable interest rates (cash flow risk). Sensitivity analyses were carried out for the interest rate risks involved in these financial instruments that show the impact of hypothetical changes in market interest rate levels on earnings (after tax) and Group equity. The balances affected at the balance sheet date were taken as the basis. It was assumed for the analysis that the risk at the balance sheet date basically represents the risk during the business year. The Group tax rate used was 25 %. In addition, the analysis was also based on the assumption that all other variables, especially exchange rates, remain constant.

Eine Erhöhung (Verminderung) des Marktzinsniveaus – nach den oben genannten Annahmen – um 50 Basispunkte zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung (Erhöhung) des Ergebnisses (nach Steuern) und des Konzerneigenkapitals um TEUR 398 (Vorjahr: TEUR 820) ergeben.

A rise or fall in the market interest rate level – on the basis of the above assumptions – by 50 basic points at the balance sheet date would have reduced or increased the earnings (after tax) and Group equity by TEUR 398 (previous year: TEUR 820).

Sonstige Marktpreisrisiken

Die KTM-Gruppe ist neben Währungs- und Zinsänderungsrisiken auch anderen Preisrisiken ausgesetzt, die insgesamt aber von untergeordneter Bedeutung für den Konzern sind.

Other Market Price Risks

In addition to currency and interest rate risks, the KTM Group is also exposed to other price risks that, as a whole, are however of lesser importance to the Group.

Ausfallrisiken (Kredit- bzw. Bonitätsrisiken)

Das Ausfallrisiko bei Forderungen gegenüber Kunden kann als gering eingeschätzt werden, da die Bonität neuer und bestehender Kunden laufend geprüft wird und Sicherheiten gefordert werden. Das Ausfallrisiko bei den anderen auf der Aktivseite dargestellten Finanzinstrumenten ist ebenfalls als gering anzusehen, da es sich bei den Vertragspartnern um Schuldner bester Bonität handelt. Der Konzern ist einem Kreditrisiko aus derivativen Finanzinstrumenten ausgesetzt, das durch Nichterfüllung der vertraglichen Vereinbarungen seitens der Vertragspartner entsteht. Bei den Vertragspartnern handelt es sich um internationale Finanzinstitute.

Default Risks (Credit Risks)

The default risk involved in receivables from customers can be considered low, as the risk rating of new and existing customers is checked regularly and security is demanded. When it comes to the other financial instruments shown on the asset side, the default risk is also regarded as low because the parties are debtors with excellent credit ratings. The Group is exposed to a credit risk resulting from derivative financial instruments, should the parties not meet their contractual obligations. The contract parties are international financial institutions.

Auf Grundlage ihres Ratings, das von angesehenen Ratingagenturen durchgeführt wird, kann das Risiko für den Konzern als geringfügig eingeschätzt werden.

On the basis of their ratings, carried out by highly respected agencies, the risk for the Group can be regarded as low.

Ausfallrisiken werden in der KTM-Gruppe einerseits durch Kreditversicherungen und andererseits durch bankmäßige Sicherheiten (Garantien, Akkreditive) weitgehend abgesichert. In internen Richtlinien werden die Ausfallrisiken festgelegt und kontrolliert. Bei den derivativen Finanzinstrumenten mit positivem Marktwert ist das Ausfallrisiko auf deren Wiederbeschaffungskosten beschränkt, wobei das Ausfallrisiko als gering eingestuft werden kann, da es sich bei den Vertragspartnern ausschließlich um Banken mit hoher Bonität handelt.

In the KTM Group, default risks are hedged to a great extent by bad debt insurance on the one hand and bank securities on the other (guarantees, letters of credit). Internal guidelines define the default risks and give procedures for controlling them. When derivative financial instruments have a positive market value, the default risk is limited to the costs of replacing them. Given that the contract parties are solely banks with high credit ratings, the risk involved can be classed as low.

Auf der Aktivseite stellen die ausgewiesenen Beträge gleichzeitig das maximale Ausfallrisiko dar. Mit Ausnahme der unter Punkt 22. des Konzernanhangs beschriebenen Aufrechnungsvereinbarung gibt es zusätzlich keine generellen Aufrechnungsvereinbarungen.

On the asset side, the amounts shown represent the maximum default risk. Apart from the agreement described in item 22 of the Notes to the Consolidated Financial Statements, there are no other general offsetting agreements.

Die Buchwerte der Forderungen setzen sich wie folgt zusammen:

The book values of the receivables can be broken down as follows:

TEUR	Buchwert 31.12.2010 *Book value 12/31/2010*	Davon zum Abschlussstichtag weder wertgemindert noch überfällig *Of which: neither reduced in value nor overdue on balance sheet date*	Davon zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig *Of which: not reduced in value on balance sheet date and overdue in the following time bands*				Davon wertgemindert *Of which: reduced in value*
			Weniger als 30 Tage *Less than 30 days*	Zwischen 30 und 60 Tage *Between 30 and 60 days*	Zwischen 60 und 90 Tage *Between 60 and 90 days*	Mehr als 90 Tage *More than 90 days*	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts receivable*	54.127	36.028	5.912	2.774	5.918	460	3.034
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig) *Other financial receivables (short and long term)*	5.714	5.567	2	0	0	146	0
Summe ***Total***	**59.841**	**41.595**	**5.914**	**2.774**	**5.918**	**606**	**3.034**

TEUR	Buchwert 31.08.2009 *Book value 08/31/2009*	Davon zum Abschlussstichtag weder wertgemindert noch überfällig *Of which: neither reduced in value nor overdue on balance sheet date*	Davon zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig *Of which: not reduced in value on balance sheet date and overdue in the following time bands*				Davon wertgemindert *Of which: reduced in value*
			Weniger als 30 Tage *Less than 30 days*	Zwischen 30 und 60 Tage *Between 30 and 60 days*	Zwischen 60 und 90 Tage *Between 60 and 90 days*	Mehr als 90 Tage *More than 90 days*	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts receivable*	72.497	49.751	10.978	1.694	5.064	86	4.925
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig) *Other financial receivables (short and long term)*	11.919	11.898	21	0	0	0	0
Summe ***Total***	**84.416**	**61.649**	**10.999**	**1.694**	**5.064**	**86**	**4.925**

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der finanziellen Liefer- und sonstigen Forderungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden.

Regarding the recognized financial trade and other receivables that are neither reduced in value nor in arrears, there are no signs on the balance sheet date that the debtors will not honor their payment obligations.

Liquiditätsrisiken

Ein wesentliches Ziel des Finanzrisikomanagements in der KTM-Gruppe ist es, die jederzeitige Zahlungsfähigkeit und die finanzielle Flexibilität sicherzustellen. Zu diesem Zweck wird eine Liquiditätsreserve in Form von ungenützten Kreditlinien (Bar- und Avalkredite) und bei Bedarf in Form von Barbeständen bei Banken von hoher Bonität vorgehalten. Auf Grund der globalen Finanzkrise, von der auch Geschäftsbanken der KTM-Gruppe unmittelbar betroffen sind, wird der Sicherstellung der kurz- und mittelfristigen Liquidität allerhöchste Priorität beigemessen. Darüber hinaus ist die Maximierung des Free Cashflows durch Kostensenkungsmaßnahmen, proaktives Working-Capital-Management sowie reduzierte Investitionsausgaben eine wesentliche Steuerungsgröße. Es liegen aus heutiger Sicht ausreichende Zusagen zur Bonität unserer strategischen Finanzpartner und somit zur Absicherung der kurzfristigen Liquiditätsreserven vor.

Liquidity Risks

A major aim of financial risk management in the KTM Group is to ensure liquidity and financial flexibility at all times. For this purpose, a liquidity reserve in the form of unused credit lines (cash and guaranteed credit) – and if required in the form of cash in hand – is held at banks with a high credit ranking. In view of the global financial crisis, which has also had an immediate effect on the commercial banks used by the KTM Group, securing short and medium-term liquidity is top priority. Moreover, an important regulating factor is the maximization of free-cash-flow through cost-cutting measures, proactive working capital management as well as reduced investment expenditures. From today's perspective, there are adequate assurances regarding the credit ratings of the Group's strategic financial partners and therefore for securing short-term liquidity reserves.

Der langfristige Liquiditätsbedarf wird durch die Emission von Unternehmensaktien und -anleihen sowie die Aufnahme von Bankkrediten sichergestellt. Im Rahmen eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien) wurden Financial Covenants vereinbart. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen.

The long-term liquidity requirements are met by issuing company shares and bonds and taking out bank loans. In the framework of a strategic financing concept with a bank consortium (lead arranger: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Vienna), Financial Covenants were agreed upon. The Financial Covenants were determined based on the current medium-term planning taking into account a safety margin. An adverse deviation from one of the Financial Covenants on two consecutive quarterly key dates, would in principle entitle the banks to call for debt repayment.

Allfällige Liquiditätsrisiken liegen insbesondere darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Planannahmen liegen und die geplanten Maßnahmen der Working-Capital-Optimierung sowie der Fixkostenreduktion unzureichend oder mit Zeitverzögerung umgesetzt werden.

Possible liquidity risks are, in particular, that receipt of payments from sales turn out to be below assumptions as a result of a decline in demand and that planned measures toward working capital optimization as well as fixed costs reduction are insufficiently implemented or else with delay.

Die Restlaufzeiten der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen: *The maturity periods of the financial debts can be broken down as follows:*

TEUR	Buchwert 31.12.2010 *Book value 12/31/2010*	Restlaufzeiten *Maturity periods*		
		Bis 1 Jahr *Up to 1 year*	Über 1 Jahr bis 5 Jahre *Over 1 year to 5 years*	Über 5 Jahre *Over 5 years*
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	146.104	16.147	128.392	1.565
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	37.725	37.725	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	7.979	7.979	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen *Trade accounts payable to associated companies*	809	809	0	0
Finanzverbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen *Financial liabilities to associated companies*	13.021	682	2.975	9.364
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long term)*	13.039	12.090	469	0
Sonstige ***Others***				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (fair value hedge)*	3.658	3.658	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (cash flow hedge)*	16.073	16.073	0	0
Summe ***Total***	**238.408**	**95.164**	**131.836**	**10.929**

TEUR	Buchwert 31.08.2009 *Book value 08/31/2009*	Restlaufzeiten *Maturity periods*		
		Bis 1 Jahr *Up to 1 year*	Über 1 Jahr bis 5 Jahre *Over 1 year to 5 years*	Über 5 Jahre *Over 5 years*
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	208.166	61.794	143.772	2.600
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	33.299	33.299	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	4.258	4.258	0	0
Finanzverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen *Financial liabilities to affiliated companies*	26.568	522	15.427	10.618
Finanzverbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen *Financial liabilities to associated companies*	12.635	12.635	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long term)*	18.130	18.011	0	0
Finanzielle Verbindlichkeiten erfolgswirksam zum Zeitwert ***Financial Liabilities at Fair Value through Profit or Loss***				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Trading i.S.d. IAS 39) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (trading iSd. IAS 39)*	3.649	3.649	0	0
Sonstige ***Others***				
Verbindlichkeiten Finanzierungsleasing *Finance lease obligations*	24	10	14	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (fair value hedge)*	1.328	1.328	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (cash flow hedge)*	1.319	1.319	0	0
Summe ***Total***	**309.376**	**136.825**	**159.213**	**13.218**

Die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Cashflows (Zins- und Tilgungszahlungen) der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

The contractually agreed (undiscounted) cash flows (interest and amortization payments) for the financial debts can be broken down as follows:

TEUR	Buchwert 31.12.2010 *Book value 12/31/2010*	Cashflows 2011 *Cash flows 2011*		
		Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	146.104	1.259	4.773	16.147
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	37.725	0	0	37.725
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	7.979	0	0	7.979
Finanzverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen *Financial liabilities to affiliated companies*	13.021	0	220	682
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen *Trade accounts payable to associated companies*	809	0	0	809
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long term)*	13.039	0	0	12.091
Sonstige ***Others***				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (fair value hedge)*	3.658	0	0	3.658
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (cash flow hedge)*	16.073	0	0	16.073
Summe ***Total***	**238.408**	**1.259**	**4.993**	**95.164**

TEUR	Buchwert 31.08.2009 *Book value 08/31/2009*	Cashflows 2009/10 *Cash flows 2009/10*		
		Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*
Finanzschulden zum Restbuchwert ***Financial Liabilities at Amortized Cost***				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten *Bank loans*	208.166	1.663	12.706	61.794
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen *Trade accounts payable*	33.299	0	0	33.299
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen *Trade accounts payable to affiliated companies*	4.258	0	0	4.258
Finanzverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen *Financial liabilities to affiliated companies*	26.568	0	561	522
Finanzverbindlichkeiten gegenüber assoziierten Unternehmen *Financial liabilites to associated companies*	12.635	0	0	12.635
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig) *Other financial liabilities (short and long term)*	18.130	0	0	18.011
Finanzielle Verbindlichkeiten erfolgswirksam zum Zeitwert ***Financial Liabilities at Fair-Value through Profit or Loss***				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Trading i.S.d. IAS 39) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (trading iSd. IAS 39)*	3.649	0	0	3.649
Sonstige ***Others***				
Verbindlichkeiten Finanzierungsleasing *Finance lease obligations*	24	0	10	10
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (fair value hedge)*	1.328	0	0	1.328
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten – Derivate mit negativem Marktwert (Cashflow-Hedge) *Other financial liabilities – derivatives with negative market value (cash flow hedge)*	1.319	0	0	1.319
Summe ***Total***	**309.376**	**1.663**	**13.277**	**136.825**

Cashflows 2012 bis 2015 *Cash flows 2012 to 2015*			Cashflows ab 2016 *Cash flows from 2016*		
Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*	Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*
2.100	9.439	128.392	221	13	1.565
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	782	2.975	0	1.286	9.364
0	0	0	0	0	0
0	0	469	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
2.100	**10.221**	**131.836**	**221**	**1.299**	**10.929**

Cashflows 2010/11 bis 2013/14 *Cash flows 2010/11 to 2013/14*			Cashflows ab 2014/15 *Cash flows from 2014/15*		
Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*	Zinsen fix *Fixed interest*	Zinsen variabel *Variable interest*	Tilgung *Amortization*
5.676	47.835	143.772	371	17	2.600
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	2.022	15.427	0	451	10.618
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	14	14	0	0	0
0	0	0	0	0	0
0	0	0	0	0	0
5.676	**49.871**	**159.213**	**371**	**468**	**13.218**

29.4 Derivate und Hedging

Die vom Konzern abgeschlossenen derivativen Finanzinstrumente (Devisentermingeschäfte, gekaufte Optionen) werden im Wesentlichen zur Absicherung des Fremdwährungsrisikos, welches aus künftigen hochwahrscheinlichen Transaktionen (Einkäufen und Verkäufen in Fremdwährung) oder aus bereits bilanzierten Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten resultiert, abgeschlossen. Sie werden im Rahmen von Cashflow- oder Fair Value-Hedge-Beziehungen als Sicherungsinstrumente eingesetzt. Darüber hinaus werden derivative Finanzinstrumente zur Besicherung von Schwankungen der in Zukunft anfallenden unsicheren Zahlungsströme aus bilanzierten Fremdwährungsverbindlichkeiten auf Grund von Zinssatz- und Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

29.4 Derivates and Hedging

The Group's derivative instruments (currency futures, bought options) are essentially implemented to hedge foreign-currency risks that arise from future highly probable transactions (purchases and sales in foreign currency). They are used as hedging instruments in the course of cash-flow-hedge-relations. In addition, derivative instruments are used to provide security against fluctuations in future cash-flows from recognized foreign currency liabilities, which are subject to uncertainty as a result of exchange rate and interest rate fluctuations.

Die folgende Tabelle zeigt die vertraglichen Fälligkeiten der Zahlungen (Nominalwerte) aus den Cashflow-Hedges, d. h., wann die Grundgeschäfte ergebniswirksam werden:

The table below shows the agreed due dates for payments (nominal values) from the cash-flow-hedges, i.e. when the underlying transactions affect net income:

TEUR	**Erwartete Zahlungen Nominale in TEUR** *Expected payments Nominal value in TEUR*		
Sicherungsgeschäfte *Hedging transactions*	In 6 Monaten *in 6 months*	In mehr als 6 Monaten *in over 6 months*	Gesamt *Total*
Devisentermingeschäfte *Currency futures*	151.120	49.063	200.183
Summe *Total*	**151.120**	**49.063**	**200.183**

Nachfolgende derivative Finanzinstrumente werden zum 31.12.2010 eingesetzt:

The following derivative instruments were used as of December 31, 2010:

TEUR	Währung *Currency*	01.09.2009–31.12.2010 *09/01/2009–12/31/2010*				2008/09 *2008–09*			
		Nominalbetrag in 1000 Landeswährung *Nominal value in 1,000 local currency*	Fair Value in TEUR *Fair value in TEUR*	Laufzeit bis 1 Jahr *Maturity up to 1 year*	Laufzeit 1–5 Jahre *Maturity over 1 year to 5 years*	Nominalbetrag in 1000 Landeswährung *Nominal value in 1,000 local currency*	Fair Value in TEUR *Fair value in TEUR*	Laufzeit bis 1 Jahr *Maturity up to 1 year*	Laufzeit 1–5 Jahre *Maturity over 1 year to 5 years*
Devisentermingeschäfte ***Currency futures***	**USD**	124.200	–7.000	–7.000	0	235.480	626	626	0
	AUD	62.457	–6.351	–6.351	0	43.729	–1.002	–1.002	0
	CHF	5.950	–793	–793	0	4.310	15	15	0
	JPY	0	0	0	0	734.220	24	24	0
	CAD	12.530	–302	–302	0	12.718	174	174	0
	GBP	11.870	149	149	0	21.450	799	799	0
	SEK	80.600	–313	–313	0	80.000	–77	–77	0
	NZD	2.228	–372	–372	0	6.500	–86	–86	0
	PLN	0	0	0	0	9.000	–30	–30	0
	CZK	39.780	0	0	0	123.700	–52	–52	0
	HUF	234.460	–20	–20	0	637.250	–72	–72	0
	ZAR	104.605	–3.843	–3.843	0	111.000	–376	–376	0
Strukturierte Wechselkursverträge: ***Structured exchange rate contracts:***									
RELF *RELF*	**USD**	0	0	0	0	0	0	0	0
	CAD	0	0	0	0	0	0	0	0
	AUD	0	0	0	0	20.000	–625	–625	0
	CHF	0	0	0	0	0	0	0	0
	GBP	0	0	0	0	5.980	277	277	0
	SEK	0	0	0	0	0	0	0	0
	ZAR	0	0	0	0	20.000	5	5	0
	JPY	0	0	0	0	0	0	0	0
	HUF	0	0	0	0	0	0	0	0
	PLN	0	0	0	0	0	0	0	0
TARF *TARF*	**USD**	0	0	0	0	45.000	–323	–323	0
	GBP	0	0	0	0	0	0	0	0
	ZAR	0	0	0	0	100.450	–1.227	–1.227	0

Devisentermingeschäfte

Die von der KTM-Gruppe abgeschlossenen Devisentermingeschäfte werden im Wesentlichen zur Absicherung künftig beabsichtigter Umsätze und Materialaufwendungen in Fremdwährungen gegen das Risiko von Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

Currency Futures

The currency futures transactions carried out by the KTM Group are primarily intended to safe-guard planned future foreign currency sales and material expenditures against the risk of exchange rate fluctuations.

Optionen

Von der KTM-Gruppe wurden im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 Kauf- und Verkaufsoptionen mit gleicher Nominale, gleicher Laufzeit und gleichem Wechselkurs für USD eingesetzt, welche sich als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39 eignen. Ihre Marktwertänderung wird bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn- und-Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cashflow-Hedges bis zur Realisierung des gesicherten Grundgeschäftes in den Konzerneigenmitteln erfasst.

Options

In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 KTM Group used call and put options at the same nominal value, maturity and exchange rate for USD, qualified as hedging instruments in accordance with IAS 39, whose changes in market value upon fair-value-hedge are recognized in the Groups' income statement and upon cash-flow-hedge until realization of the underlying transaction are recognized in the Groups' equity.

Strukturierte Wechselkursverträge

RELF-Devisentermingeschäfte und TARF-Devisentermingeschäfte gelten als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39. Ihre Marktwertänderung wird bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cashflow-Hedges in den Konzerneigenmitteln erfasst.

Wesentliche Ineffektivitäten wurden ergebniswirksam erfasst.

Die Ermittlung des Fair Value der eingesetzten derivativen Finanzinstrumente erfolgt ausschließlich auf Basis der jeweils durchgeführten Bewertung durch das Kreditinstitut.

Structured Exchange Rate Contracts

RELF and TARF currency futures are suitable as hedging instruments in terms of IAS 39. In case of fair-value-hedge, changes in the market value are included in the Group Income Statement, in case of a cash-flow-hedge in the Group equity.

Significant inefficiencies are recognized in the income statement.

The fair-value of the contracted derivative instruments is exclusively determined by individual market-to-market valuations of banks.

30. Operatingleasingverhältnisse

Neben den Finanzierungsleasingverhältnissen gibt es in der KTM-Power Sports-AG-Gruppe Miet- bzw. Leasingverhältnisse, die nach ihrem wirtschaftlichen Gehalt als Operatingleasingverhältnisse zu klassifizieren sind. Operatingleasingverhältnisse für Betriebs- und Geschäftsausstattung werden über eine Grundmietzeit von bis zu 5 Jahren abgeschlossen. Operatingleasingverhältnisse für Gebäude werden mit einer längeren Grundmietzeit abgeschlossen. Die Leasingverträge beinhalten Leasingraten, die meist auf variablen Mietzinsen basieren.

Zahlungen aus als Aufwand erfassten Mindestleasingzahlungen (Leasing- bzw. Mietaufwand) aus Operatingleasingverhältnissen betragen im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 TEUR 12.611 (Vorjahr: TEUR 11.813). Die ausgewiesenen Aufwendungen aus Operatingleasingverhältnissen beinhalten keine Zahlungen aus als Aufwand erfassten Untermietverhältnissen und keine wesentlichen bedingten Mietzahlungen.

Die Nutzung von nicht in den Sachanlagen ausgewiesenen Leasinggegenständen (im Wesentlichen Miete Ersatzteilzentrum, CNC-Maschinen, KFZ- und EDV-Ausstattung) bringt Verpflichtungen gegenüber Dritten von TEUR 37.543 (Vorjahr: TEUR 33.776) mit sich, welche wie folgt fällig werden:

30. Operating Lease Agreements

In addition to the finance lease agreements, there are rental and lease agreements in the KTM Group that can be classified as operating lease agreements on account of their economic content. Operating lease agreements for fixtures and furnishings are concluded for a basic lease term of up to five years. Operating lease agreements for buildings are concluded for a longer basic lease term. Leasing contracts include lease payments that are usually based on variable amounts.

Payments from minimum lease payments (expenses for lease or rent) recognized as expenses from operating leases, amount to TEUR 12,611 (previous year: TEUR 11,813) in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010. The reported expenses from operating leases neither include payments from subleases recognized as expenses nor significant contingent rental payments.

The use of lease assets not reported under tangible assets (mostly rent for parts distribution center, CNC machinery, vehicles and computer equipment) entails obligations to third parties totaling TEUR 37,543 (previous year: TEUR 33,776) that are payable as follows:

TEUR	**31.12.2010** *12/31/2010*	**31.08.2009** *08/31/2009*
Bis zu 1 Jahr *Up to 1 year*	7.254	7.764
2 bis 5 Jahre *2 to 5 years*	28.760	22.720
Über 5 Jahre *Over 5 years*	1.529	3.292
GESAMT ***TOTAL***	**37.543**	**33.776**

Die Operatingleasingverträge sind ausschließlich variabel verzinst; teilweise gibt es Kaufoptionen.

The operating lease agreements all have variable interest rates. Some have purchase options.

31. Segmentberichterstattung

Die Segmentberichterstattung wird in Anlage 3 zum Konzernanhang angeführt.

31. Segment Information

The segment Information is given in enclosure 3 to the Notes to the Consolidated Financial Statements.

32. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Ereignisse nach dem 31.12.2010, die für die Bewertung der Vermögenswerte und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

Zur im Jänner 2011 getroffenen Änderung der Finanzierungsvereinbarung verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhangs.

32. Events After the Balance Sheet Date

Any events after balance sheet date that are material to assets and liabilities valuation are either taken into account in the current financial statements or else unknown.

Regarding changes in the financing agreement as of January 2011 we refer to item 22 of the Notes to the Consolidated Financial Statements.

33. Geschäftsbeziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen

Die von den Herren Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Dr. Rudolf Knünz indirekt beherrschte CROSS Industries AG, Wels, hält 50,1 %, der Stimmrechte der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und ist auf Grund der faktischen Gegebenheiten beherrschender Gesellschafter der KTM Power Sports AG, Mattighofen. Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Herr Dr. Rudolf Knünz (bis zum 5. Juli 2010) sind als Vorstände der CROSS Industries AG, Wels, tätig.

33. Business Connections With Related Companies and Persons

CROSS Industries AG, Wels, which is indirectly controlled by Stefan Pierer and Rudolf Knünz, holds an interest of 50.1 % of the voting rights in KTM Power Sports AG, Mattighofen, and is because of the factual situation controlling shareholder of the KTM Power Sports AG, Mattighofen. Stefan Pierer and Rudolf Knünz (until July 5, 2010) are members of the Management Board of CROSS Industries AG, Wels.

Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
– Vorsitzender des Vorstands der KTM Power Sports AG, Mattighofen
– Vorstand der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Stefan Pierer holds the following key board positions in the KTM Group:
– Chief Executive Officer of KTM Power Sports AG, Mattighofen
– Member of the Management Board of KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Herr Dr. Rudolf Knünz übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
– Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM Power Sports AG, Mattighofen
– Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Rudolf Knünz holds the following key board positions in the KTM Group:
– Chairman of the Supervisory Board of KTM Power Sports AG, Mattighofen
– Chairman of the Supervisory Board of KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Mag. Hans-Jörg Hofer verfügt durch die Hofer Privatstiftung über mehr als 5 % aber weniger als 10 % der Anteile an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Hofer Privatstiftung besteht per 31.12.2010 eine Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 4 (Vorjahr: TEUR 600).

Hans-Jörg Hofer, as a Member of the Supervisory Board, represents the Hofer Private Foundation and holds an interest of over 5 %, but less than 10 % in KTM Power Sports AG. As of December 31, 2010 liabilities totalling TEUR 4 (previous year: TEUR 600) were due to the Hofer Private Foundation.

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Rajiv Bajaj ist Geschäftsführer der Bajaj Auto Ltd. Die Bajaj Auto International Holding B.V., Amsterdam, Niederlande, hält zum 31.12.2010 38,1 % an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Bajaj Auto Ltd. besteht per 31.12.2010 eine Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 46 (Vorjahr: TEUR 14).

Member of the Supervisory Board, Rajiv Bajaj, is Chief Executive Officer at Bajaj Auto Ltd., holding a share of 38.1 % in KTM Power Sports AG as per the balance sheet date. As of December 31, 2010 the liability to Bajaj Auto Ltd. amounted to TEUR 46 (previous year: TEUR 14).

Herr Dr. Ernst Chalupsky ist Mitglied des Aufsichtsrats der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, sowie Partner der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels. Im abgelaufenen Geschäftsjahr sind Aufwendungen, Abgrenzungen

Ernst Chalupsky is a member of the Supervisory Board of KTM Power Sports AG, Mattighofen, and KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, as well as a partner in Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels. In the past business year the KTM Group reported expenses to Sax-

und direkt im Konzerneigenkapital erfasste Leistungen in Höhe von TEUR 411 (Vorjahr: TEUR 247) der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, angefallen. Zum Bilanzstichtag bestehen gegenüber der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, wie auch im Vorjahr, keine offenen Verbindlichkeiten.

inger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH for services, accruals and services recognised in the Group equity of TEUR 411 (previous year: TEUR 247). As of the balance sheet date both this and previous year, no liabilities were due to Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels.

Herr Mag. Gerald Kiska gehörte bis 30.11.2007 dem Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, an. Derzeit gehört Herr Mag. Gerald Kiska dem Aufsichtsrat der Cross Industries AG, Wels, an und ist als geschäftsführender Gesellschafter der Kiska GmbH, Anif, an der die KTM Power Sports AG zu 24,9 % beteiligt ist, tätig. Für Leistungen der Kiska GmbH, Anif, sind im abgelaufenen Geschäftsjahr Aufwendungen in Höhe von TEUR 4.454 (Vorjahr: TEUR 4.239) angefallen. Gegenüber der Kiska GmbH, Anif, bestanden per 31.12.2010 offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 784 (Vorjahr: TEUR 1.132).

Gerald Kiska was also a member of the Supervisory Board of KTM Power Sports AG and KTM-Sportmotorcycle AG until November 30, 2007 and is managing partner at Kiska GmbH, Anif/Salzburg, in which KTM Power Sports AG holds a share of 24.9 %. In the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010 the Group reported expenses amounting to TEUR 4,454 (previous year: TEUR 4,239) for services from Kiska GmbH, Anif/Salzburg. As of December 31, 2010 liabilities totalling TEUR 784 (previous year: TEUR 1,132) were due to Kiska GmbH, Anif.

Von der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, und der Kiska GmbH, Anif, wurden zu marktüblichen Bedingungen Beratungs- bzw. Dienstleistungen in Anspruch genommen, welche vom Aufsichtsrat genehmigt wurden.

Consulting services and other services from Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, and Kiska GmbH, Anif/Salzburg, were used on standard terms and conditions and approved by the Supervisory Board.

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahestehenden Unternehmen stellen sich wie folgt dar:

The most important business transactions and outstanding balances with affiliated companies can be broken down as follows:

TEUR	Umsatzerlöse *Net sales*	Sonstige Erlöse *Other sales*	Materialaufwand *Cost of materials*	Bezogene Leistungen *Purchased services*	Zinsaufwand *Interest expense*	Forderungen *Receivables*	Verbindlichkeiten *Payables*
CROSS Industries AG, Wels *CROSS Industries AG, Wels*	2	9	0	991	0	0	87
KTM Immobilien AG, Wels *KTM Immobilien AG, Wels*	0	0	35	1.776	326	0	13.021
Cross Finanzierungs GmbH, Wels *Cross Finanzierungs GmbH, Wels*	0	0	0	0	205	0	0
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing *WP Suspension Austria GmbH, Munderfing*	396	217	39.942	238	0	79	4.044
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande *WP Suspension B.V., Malden, Netherlands*	54	17	276	211	0	11	2
WP Radiator GmbH, Mattighofen *WP Radiator GmbH, Mattighofen*	22	76	4.123	7	0	0	317
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland *Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Germany*	0	9	73	5	0	1	0
„Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", Hengersberg, Deutschland *"Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", Hengersberg, Germany*	37	198	1.309	0	0	37	191
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland *KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany*	0	0	0	0	0	9	2.086
Kiska GmbH, Anif *Kiska GmbH, Anif*	0	0	0	4.454	0	0	784
Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels *Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels*	0	0	0	411	0	0	0
Sonstige Unternehmen *Other companies*	116	46	207	449	0	5	160
Summe ***Total***	**627**	**572**	**45.965**	**8.542**	**531**	**142**	**20.692**

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahestehenden Unternehmen stellten sich im Vorjahr wie folgt dar:

The most important business transactions and outstanding balances with affiliated companies in the previous year can be broken down as follows:

TEUR	Umsatzerlöse *Net sales*	Sonstige Erlöse *Other sales*	Materialaufwand *Cost of materials*	Bezogene Leistungen *Purchased services*	Zinsaufwand *Interest expense*	Forderungen *Receivables*	Verbindlichkeiten *Payables*
CROSS Industries AG, Wels *CROSS Industries AG, Wels*	2	0	0	601	0	5	132
Cross Immobilien AG, Wels *Cross Immobilien AG, Wels*	0	0	0	1.334	393	0	13.768
Cross Finanzierungs GmbH, Wels *Cross Finanzierungs GmbH, Wels*	0	0	0	0	329	0	12.436
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing *WP Suspension Austria GmbH, Munderfing*	429	968	15.858	0	0	303	3.648
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande *WP Suspension B.V., Malden, Netherlands*	89	0	7.235	409	0	0	7
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland *Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Germany*	2	0	5.150	107	0	0	111
„Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", Hengersberg, Deutschland *"Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", Hengersberg, Germany*	0	0	1.119	312	0	0	11
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland *KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany*	0	0	0	0	443	0	12.635
Kiska GmbH, Anif *Kiska GmbH, Anif*	0	0	0	4.239	0	0	1.132
Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels *Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels*	0	0	0	247	0	0	0
Sonstige Unternehmen *Other companies*	46	0	288	284	0	14	114
Summe ***Total***	**568**	**968**	**29.650**	**7.533**	**1.165**	**322**	**43.994**

Sämtliche Lieferungen und Leistungen werden zu drittüblichen Preisen vereinbart.

All the products and services are agreed at standard prices.

Die WP Suspension Austria GmbH, die WP Suspension B.V., „Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", die Wethje-Entwicklungs GmbH und die WP Radiator GmbH fungieren für die KTM-Power-Sports-Gruppe als Zulieferer von Zukaufteilen.

WP Suspension Austria GmbH, WP Suspension B.V., "Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", Wethje-Entwicklungs GmbH and WP Radiator GmbH act as suppliers of purchased parts for the KTM Group.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der KTM Immobilien AG, Wels, resultieren aus einem langfristigen Sale-&-Lease-Back-Vertrag in Höhe von TEUR 14.100, bei dem Grundstücke und Gebäude zu fremdüblichen Konditionen veräußert wurden. Zusätzlich besteht mit der KTM Immobilien AG, Wels, ein Mietverhältnis für das Ersatzteillager in Schalchen.

The liabilities to KTM Immobilien AG, Wels, are related to a long-term Sale & Lease Back agreement of TEUR 14,100 covering the sale of land and buildings on standard market terms. In addition, there is a rental agreement with KTM Immobilien AG, Wels, for the spare parts store in Schalchen.

Die Verbindlichkeit gegenüber der KTM Immobilien AG, Wels, ist in der Konzernbilanz unter den langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen dargestellt.

The liability to KTM Immobilien AG, Wels, is recognized in the Consolidated Balance Sheet under the long-term liabilities to affilliated companies.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der CROSS Finanzierungs GmbH im Vorjahr betreffen im Wesentlichen ein Darlehen in Höhe von TEUR 12.200.

The liabilities to CROSS Finanzierungs GmbH in the previous business year mainly refer to a loan of TEUR 12,200.

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 20. November 2009 hat die KTM Power Sports AG, Mattighofen, von der CROSS Motorsport Systems AG, Wels, 74 % der Geschäftsanteile der KTM Technologies GmbH, Anif, zu einem Kaufpreis von TEUR 89 erworben.

As per contract of sale and assignment of November 20, 2009 KTM Power Sports AG, Mattighofen, acquired 74 % of the shares in KTM Technologies GmbH, Anif, from CROSS Motorsport Systems AG for TEUR 89.

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 13. September 2010 hat die KTM Power Sports AG, Mattighofen, von der CROSS Industries AG, Wels, 24,9 % der Geschäftsanteile der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, zu einem Kaufpreis von TEUR 1.752 erworben.

As per contract of sale and assignment of September 13, 2010 KTM Power Sports AG, Mattighofen, acquired 24.9 % of the shares in Kiska GmbH, Anif, from CROSS Industries AG for TEUR 1,752.

34. Organe der KTM Power Sports AG

Als Mitglieder des **Aufsichtsrats** waren im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 nachstehende Herren bestellt:

Dr. Rudolf Knünz, Dornbirn, Vorsitzender
Mag. Hans-Jörg Hofer, Vaduz, Liechtenstein,
Stellvertreter des Vorsitzenden
Rajiv Bajaj, Akurdi/Pune, Indien
Dr. Ernst Chalupsky, Wels
Friedrich Lackerbauer, Neukirchen an der Enknach
(Arbeitnehmervertreter)
Horst Resch, Schalchen (Arbeitnehmervertreter)

34. Board of KTM Power Sports AG

*The following persons were appointed members of the **Supervisory Board** in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010:*

Rudolf Knünz, Dornbirn, Chairman
Hans-Jörg Hofer, Vaduz, Liechtenstein,
Deputy Chairman
Rajiv Bajaj, Akurdi/Pune, India
Ernst Chalupsky, Wels
Friedrich Lackerbauer, Neukirchen an der Enknach
(Board Employee Representative)
Horst Resch, Schalchen (Board Employee Representative)

Als kollektiv vertretungsbefugte **Vorstandsmitglieder** waren im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 nachstehende Herren bestellt:

*The following members of the **Management Board** were appointed as collective representatives in the business year from September 1, 2009 to December 31, 2010:*

Dipl.-Ing. Stefan Pierer, Wels, Vorsitzender
Dipl.-Ing. Harald Plöckinger, Wels
Mag. Patrick Prügger, St. Georgen im Attergau (bis zum 31. Dezember 2010)
Mag. Friedrich Roithner, Linz (seit 1. Jänner 2011)
Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz, Wels
Werner Wilhelm, Hartberg (bis zum 27. Oktober 2009)

Stefan Pierer, Wels, Chairman
Harald Plöckinger, Wels
Patrick Prügger, St. Georgen im Attergau (until December 31, 2010)
Mag. Friedrich Roithner, Linz (since January 1, 2011)
Hubert Trunkenpolz, Wels
Werner Wilhelm, Hartberg (until October 27, 2009)

Mattighofen, am 23. Februar 2011, *Mattighofen on February 23, 2011*

Der Vorstand, *The Management Board*

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Mag. Friedrich Roithner

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz

Anlage 1 zum Konzernanhang: Konzernanlagenspiegel
Anlage 2 zum Konzernanhang: Rückstellungsspiegel
Anlage 3 zum Konzernanhang: Segmentberichterstattung
Anlage 4 zum Konzernanhang: Beteiligungsspiegel

Enclosure 1 to the Notes to the consolidated accounts: Fixed assets schedule
Enclosure 2 to the Notes to the consolidated accounts: Provisions schedule
Enclosure 3 to the Notes to the consolidated accounts: Segment information
Enclosure 4 to the Notes to the consolidated accounts: List of equity interests

KONZERNANLAGENSPIEGEL

ANSCHAFFUNGS– UND HERSTELLUNGSKOSTEN ZUM 31.12.2010

TEUR	Stand am 01.09.2009	Währungs–umrechnung	Zugänge	Veränderungen aus Erst-/Endkonsolidierung	Umbuchungen	Abgänge	Stand am 31.12.2010
I. Immaterielle Vermögenswerte:							
1. Konzessionen, gewerbliche							
Schutzrechte und ähnliche							
Rechte und Vorteile sowie							
daraus abgeleitete Lizenzen	72.227	196	1.980	–105	90	–881	73.507
2. Entwicklungskosten	123.579	0	23.537	0	0	0	147.116
3. Firmenwert	96.687	83	400	–1.405	0	0	95.765
	292.492	**279**	**25.917**	**–1.510**	**90**	**–881**	**316.388**
II. Sachanlagen:							
1. Grundstücke	1.536	19	–1	–247	74	–382	999
2. Gebäude	43.378	287	300	–2.283	568	–6	42.244
3. Maschinen	19.064	0	377	–112	10	–489	18.850
4. Betriebs– und Geschäftsausstattung	117.743	420	4.678	–3.765	2.341	–2.922	118.495
5. Geleistete Anzahlungen	2.716	1	3.519	0	–3.083	–75	3.078
	184.437	**727**	**8.873**	**–6.407**	**–90**	**–3.874**	**183.668**
III. Finanzanlagen:							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0	0	297	4.073	0	0	4.370
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	301	2	1.688	–132	0	–2	1.857
3. Beteiligungen	6	0	0	–6	0	0	0
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	323	8	0	0	0	–316	15
	630	**10**	**1.985**	**3.935**	**0**	**–318**	**6.242**
	477.559	**1.016**	**36.775**	**–3.982**	**0**	**–5.073**	**506.297**

ANSCHAFFUNGS– UND HERSTELLUNGSKOSTEN ZUM 31.08.2009

TEUR	Stand am 01.09.2008	Währungs–umrechnung	Zugänge	Zugänge/ Umgliederung aus Erstkonsolidierung	Umbuchungen	Abgänge	Stand am 31.08.2009
I. Immaterielle Vermögenswerte:							
1. Konzessionen, gewerbliche							
Schutzrechte und ähnliche							
Rechte und Vorteile sowie							
daraus abgeleitete Lizenzen	70.429	80	937	620	174	–13	72.227
2. Entwicklungskosten	102.293	0	21.286	0	0	0	123.579
3. Firmenwert	95.497	28	1.162	0	0	0	96.687
	268.219	**108**	**23.385**	**620**	**174**	**–13**	**292.492**
II. Sachanlagen:							
1. Grundstücke	1.219	0	317	0	0	0	1.536
2. Gebäude	42.861	68	459	0	0	–10	43.378
3. Maschinen	17.384	–9	1.519	0	874	–704	19.064
4. Betriebs– und Geschäftsausstattung	101.948	162	6.499	245	11.044	–2.155	117.743
5. Geleistete Anzahlungen	12.128	1	3.537	0	–12.092	–858	2.716
	175.540	**222**	**12.331**	**245**	**–174**	**–3.727**	**184.437**
III. Finanzanlagen:							
1. Anteile an assoziierten Unternehmen	858	1	73	0	-410	-222	301
2. Beteiligungen	0	0	0	0	6	0	6
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	310	16	3	0	-6	0	323
	1.168	**17**	**77**	**0**	**–410**	**–222**	**630**
	444.927	**347**	**35.793**	**865**	**–410**	**–3.962**	**477.559**

KUMULIERTE ABSCHREIBUNGEN

Anlage 1/1 zum Anhang

Stand am 01.09.2009	Währungs–umrechnung	Zugänge	Veränderungen aus Erst-/ Endkonsolidierung	Abgänge	Stand am 31.12.2010	Nettowert Stand am 31.12.2010	Nettowert Stand am 31.08.2009
8.646	69	1.972	–116	–860	9.711	63.796	63.581
80.034	0	20.759	0	0	100.793	46.323	43.544
17.900	17	0	–644	0	17.273	78.492	78.787
106.580	**86**	**22.731**	**–760**	**–860**	**127.777**	**188.611**	**185.912**
0	5	14	0	0	19	979	1.536
10.845	48	1.631	–1.013	–2	11.509	30.737	32.533
15.215	0	2.185	–104	–487	16.809	2.043	3.850
80.952	307	16.232	–2.731	–2.633	92.127	26.368	36.791
0	0	0	0	0	0	3.077	2.715
107.011	**360**	**20.062**	**–3.848**	**–3.122**	**120.464**	**63.204**	**77.425**
0	0	0	0	0	0	4.370	0
6	0	0	0	0	6	1.852	295
0	0	0	0	0	0	0	6
97	0	0	0	–82	15	0	226
103	**0**	**0**	**0**	**–82**	**21**	**6.222**	**527**
213.695	**446**	**42.793**	**–4.608**	**–4.064**	**248.262**	**258.036**	**263.864**

KUMULIERTE ABSCHREIBUNGEN

Anlage 1/2 zum Anhang

Stand am 01.09.2008	Währungs–umrechnung	Zugänge	Zugänge Umgliederung aus Erstkonsolidierung	Impairment	Abgänge	Stand am 31.08.2009	Nettowert Stand am 31.08.2009	Nettowert Stand am 31.08.2008
6.825	11	1.567	105	151	–13	8.646	63.581	63.604
39.956	0	17.453	0	22.625	0	80.034	43.544	62.337
17.382	–2	0	0	520	0	17.900	78.787	78.115
64.163	**9**	**19.020**	**105**	**23.296**	**–13**	**106.580**	**185.912**	**204.056**
0	0	0	0	0	0	0	1.536	1.219
8.177	–26	1.405	0	1.295	–6	10.845	32.533	34.684
12.843	-8	2.486	0	592	–698	15.215	3.850	4.541
58.927	89	14.947	148	8.501	–1.660	80.952	36.791	43.021
0	–2	-891	0	893	0	0	2.715	12.128
79.947	**53**	**17.947**	**148**	**11.281**	**–2.364**	**107.011**	**77.425**	**95.593**
0	0	0	0	6	0	6	295	858
0	0	0	0	0	0	0	6	0
97	0	0	0	0	0	97	226	213
97	**0**	**0**	**0**	**6**	**0**	**103**	**527**	**1.071**
144.207	**62**	**36.967**	**253**	**34.583**	**–2.377**	**213.694**	**263.864**	**300.720**

RÜCKSTELLUNGEN

KURZFRISTIGE RÜCKSTELLUNGEN ZUM 31.12.2010 — **Anlage 2 zum Anhang**

TEUR	Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung	Rückstellungen für Drohverluste	Rückstellungen für Prozesse	Kurzfristige Rückstellungen gesamt
Stand am 31.08.2008	**5.818**	**500**	**344**	**6.662**
Zuführungen	5.848	595	938	7.381
Auflösungen	0	–500	–25	–525
Verbrauch	–5.818	0	–122	–5.940
Stand am 31.08.2009	**5.848**	**595**	**1.134**	**7.578**
Zuführungen	7.289	0	520	7.809
Auflösungen	–242	–279	–230	–751
Verbrauch	–9.249	–165	–1.136	–10.550
Abgänge Endkonsolidierungen	0	0	–92	–92
Stand am 31.12.2010	**3.646**	**151**	**196**	**3.993**

SEGMENTBERICHTERSTATTUNG

GESCHÄFTSBEREICH										Anlage 3 zum Anhang
	Europa		Nordamerika		Sonstige		Konsolidierung		Konzern	
TEUR	01.09.2009 – 31.12.2010	2008/09	01.09.2009 – 31.12.2010	2008/09	01.09.2009 – 31.12.2010	2008/09	01.09.2009 – 31.12.2010	2008/09	01.09.2009 – 31.12.2010	2008/09
Umsatzerlöse (inkl. Erlöse innerhalb der Segmente)	572.771	464.523	124.159	99.538	28.094	14.108	–133.645	–123.551	591.379	454.618
Umsatzerlöse extern	383.440	299.185	113.381	88.562	94.558	66.871	0	0	591.379	454.618
Betriebserfolg (EBIT) vor Restrukturierungsaufwendungen[1)]	27.847	–34.294	3.560	2.472	–245	39	–1.201	–230	29.961	–32.013
Betriebserfolg (EBIT) nach Restrukturierungsaufwendungen[1)]	27.847	–67.360	3.560	2.472	–245	39	–1.201	–230	29.961	–65.079
Vermögen	362.157	404.230	25.236	38.313	11.787	10.026	46.145	30.486	445.325	483.055
Verbindlichkeiten	262.100	344.319	24.763	37.798	11.899	9.934	–30.225	–43.460	268.537	348.591
Investitionen	36.144	35.517	595	252	36	24	0	0	36.775	35.793
Abschreibungen	41.644	70.713	949	766	200	71	0	0	42.793	71.550

[1)] Restrukturierungsaufwendungen und Wertminderungen von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten KTM-Sportcar-Division.

BETEILIGUNGSSPIEGEL

BETEILIGUNGSSPIEGEL ZUM 31.12.2010			Anlage 4 zum Anhang
	Erstkonsolidierungszeitpunkt	Anteilshöhe in %	Konsolidierungsart
Gesellschaft			
Verbundene Unternehmen:			
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	01.09.1999	100,00	Vollkonsolidierung
KTM North America, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.1993	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Motorsports, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.2000	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle Japan K.K., Tokyo, Japan	01.09.2002	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Racing AG, Frauenfeld, Schweiz	28.01.2003	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen	01.03.2005	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Schweiz	01.09.2006	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering), Mattighofen	01.01.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	01.03.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Sportmotorcycle Mexico C.V. de S.A., Nuevo Leon, Mexiko	01.06.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland	01.11.2010	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Technologies GmbH, Anif	01.12.2009	74,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Schweiz[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle UK Ltd., Brackley, Großbritannien[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Espana S.L., Terrassa, Spanien[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle France SAS, Lyon, Frankreich[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Italia s.r.l., Gorle, Italien[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Nederland B.V., Malden, Niederlande[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Scandinavia AB, Örebro, Schweden[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Belgium S.A., Wavre, Belgien[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Canada Inc., St-Bruno, Kanada[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Hungária Kft., Törökbálint, Ungarn[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Central East Europe s.r.o., Bratislava, Slowakei[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Österreich Vertriebs GmbH, Mattighofen[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Nordic Oy, Vantaa, Finnland[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Sportmotorcycle d.o.o., Marburg, Slowenien[1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Czech Republic s.r.o., Pilsen, Tschechien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportcar Australia Pty Ltd., Perth, Australien [1)]	-	100,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
KTM-Sportcar North America Inc., Amherst, Ohio, USA[1)]	-	100,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz[1)]	-	100,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
Sonstige Beteiligungen:			
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland[2)]	-	26,00	Einbeziehung at-equity
KTM Braumandl GmbH, Wels [2)]	-	26,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
KTM MIDDLE EAST AL SHAFAR LLC, Dubai, Vereinigte Arabische Emirate[2)]	-	25,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland[2)]	-	25,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
Project Moto Rütter & Holte GmbH, Oberhausen, Deutschland[2)]	-	26,00	Einbez. zu Anschaffungskosten
Kiska GmbH, Anif[2)]	-	24,90	Einbez. zu Anschaffungskosten

[1)] Auf Grund Unwesentlichkeit nicht konsolidiert.
[2)] Auf Grund untergeordneter Bedeutung nicht „at-equity" einbezogen.

CONSOLIDATED FIXED ASSETS SCHEDULE

HISTORICAL COSTS 12/31/2010

TEUR	As of 09/01/2009	Currency conversion	Additions	Changes first/final consolidation	Reclassifications	Disposals	As of 12/31/2010
I, Intangible assets:							
1. Concessions, commercial patent rights and similar rights and interests, as well as any derived licenses	72,227	196	1,980	–105	90	–881	73,507
2. Capitalized development costs	123,579	0	23,537	0	0	0	147,116
3. Goodwill	96,687	83	400	–1,405	0	0	95,765
	292,492	**279**	**25,917**	**–1,510**	**90**	**–881**	**316,388**
II. Tangible assets:							
1. Land	1,536	19	–1	–247	74	–382	999
2. Buildings	43,378	287	300	–2,283	568	–6	42,244
3. Machinery	19,064	0	377	–112	10	–489	18,850
4. Fixtures and furnishings	117,743	420	4,678	–3,765	2,341	–2,922	118,495
5. Advance payments made	2,716	1	3,519	0	–3,083	–75	3,078
	184,437	**727**	**8,873**	**–6,407**	**–90**	**–3,874**	**183,668**
III. Financial assets:							
1. Investments in affilliated companies	0	0	297	4,073	0	0	4,370
2. Investments in associated companies	301	2	1,688	–132	0	–2	1,857
3. Other investments	6	0	0	–6	0	0	0
4. Securities	323	8	0	0	0	–316	15
	630	**10**	**1,985**	**3,935**	**0**	**–318**	**6,242**
	477,559	**1,016**	**36,775**	**–3,982**	**0**	**–5,073**	**506,297**

HISTORICAL COSTS 08/31/2009

TEUR	As of 09/01/2008	Currency conversion	Additions	Reclassifications/ Additions due to first consolidation	Reclassifications	Disposals	As of 08/31/2009
I, Intangible assets:							
1. Concessions. commercial patent rights and similar rights and interests. as well as any derived licenses	70,429	80	937	620	174	–13	72,227
2. Capitalized development costs	102,293	0	21,286	0	0	0	123,579
3. Goodwill	95,497	28	1,162	0	0	0	96,687
	268,219	**108**	**23,385**	**620**	**174**	**–13**	**292,492**
II, Tangible assets:							
1. Land	1,219	0	317	0	0	0	1,536
2. Buildings	42,861	68	459	0	0	–10	43,378
3. Machinery	17,384	–9	1,519	0	874	–704	19,064
4. Fixtures and furnishings	101,948	162	6,499	245	11,044	–2,155	117,743
5. Advance payments made	12,128	1	3,537	0	–12,092	–858	2,716
	175,540	**222**	**12,331**	**245**	**–174**	**–3,727**	**184,437**
III, Financial assets:							
1. Investments in associated companies	858	1	73	0	-410	-222	301
2. Other investments	0	0	0	0	6	0	6
3. Securities	310	16	3	0	-6	0	323
	1,168	**17**	**77**	**0**	**–410**	**–222**	**630**
	444,927	**347**	**35,793**	**865**	**–410**	**–3,962**	**477,559**

ACCUMULATED DEPRECIATION

Enclosure 1/1 to the Notes

As of 09/01/2009	Currency conversion	Additions	Changes due to first/ final consolidation	Disposals	As of 12/31/2010	Net value as of 12/31/2010	Net value as of 08/31/2009
8,646	69	1,972	–116	–860	9,711	63,796	63,581
80,034	0	20,759	0	0	100,793	46,323	43,544
17,900	17	0	–644	0	17,273	78,492	78,787
106,580	**86**	**22,731**	**–760**	**–860**	**127,777**	**188,611**	**185,912**
0	5	14	0	0	19	979	1,536
10,845	48	1,631	–1,013	–2	11,509	30,737	32,533
15,215	0	2,185	–104	–487	16,809	2,043	3,850
80,952	307	16,232	–2,731	–2,633	92,127	26,368	36,791
0	0	0	0	0	0	3,077	2,715
107,011	**360**	**20,062**	**–3,848**	**–3,122**	**120,464**	**63,204**	**77,425**
0	0	0	0	0	0	4,370	0
6	0	0	0	0	6	1,852	295
0	0	0	0	0	0	0	6
97	0	0	0	–82	15	0	226
103	**0**	**0**	**0**	**–82**	**21**	**6,222**	**527**
213,695	**446**	**42,793**	**–4,608**	**–4,064**	**248,262**	**258,036**	**263,864**

ACCUMULATED DEPRECIATION

Enclosure 1/2 to the Notes

As of 09/01/2008	Currency conversion	Additions	Reclassifications/ Additions due to first consolidation	Impairment	Disposals	As of 08/31/2009	Net value as of 08/31/2009	Net value as of 08/31/2008
6,825	11	1,567	105	151	–13	8,646	63,581	63,604
39,956	0	17,453	0	22,625	0	80,034	43,544	62,337
17,382	–2	0	0	520	0	17,900	78,787	78,115
64,163	**9**	**19,020**	**105**	**23,296**	**–13**	**106,580**	**185,912**	**204,056**
0	0	0	0	0	0	0	1,536	1,219
8,177	–26	1,405	0	1,295	–6	10,845	32,533	34,684
12,843	-8	2,486	0	592	–698	15,215	3,850	4,541
58,927	89	14,947	148	8,501	–1,660	80,952	36,791	43,021
0	–2	-891	0	893	0	0	2,715	12,128
79,947	**53**	**17,947**	**148**	**11,281**	**–2,364**	**107,011**	**77,425**	**95,593**
0	0	0	0	6	0	6	295	858
0	0	0	0	0	0	0	6	0
97	0	0	0	0	0	97	226	213
97	**0**	**0**	**0**	**6**	**0**	**103**	**527**	**1,071**
144,207	**62**	**36,967**	**253**	**34,583**	**–2,377**	**213,694**	**263,864**	**300,720**

PROVISION SCHEDULE 12/31/2010 — **Enclosure 2 to the Notes**

TEUR	Provisions for warranties and accommodation warranties	Provisions for impending losses	Provisions for trials	Total short-term provisions
Balance as of 08/31/2008	**5,818**	**500**	**344**	**6,662**
Additions	5,848	595	938	7,381
Disposals	0	–500	–25	–525
Use	–5,818	0	–122	–5,940
Balance as of 08/31/2009	**5,848**	**595**	**1,134**	**7,578**
Additions	7,289	0	520	7,809
Disposals	–242	–279	–230	–751
Use	–9,249	–165	–1,136	–10,550
Disposals due to final consolidation	0	0	–92	–92
Balance as of 12/31/2010	**3,646**	**151**	**196**	**3,993**

BUSINESS AREAS — **Enclosure 3 to the Notes**

TEUR	Europe		North America		Others		Consolidation		Group	
	09/01/2009–12/31/2010	2008–09	09/01/2009–12/31/2010	2008–09	09/01/2009–12/31/2010	2008–09	09/01/2009–12/31/2010	2008–09	09/01/2009–12/31/2010	2008–09
Net Sales (incl. net sales within segments)	572,771	464,523	124,159	99,538	28,094	14,108	–133,645	–123,551	591,379	454,618
External Net Sales	383,440	299,185	113,381	88,562	94,558	66,871	0	0	591,379	454,618
Operating Result (EBIT) before restructuring cost [1]	27,847	–34,294	3,560	2,472	–245	39	–1,201	–230	29,961	–32,013
Operating Result (EBIT) after restructuring cost [1]	27,847	–67,360	3,560	2,472	–245	39	–1,201	–230	29,961	–65,079
Assets	362,157	404,230	25,236	38,313	11,787	10,026	46,145	30,486	445,325	483,055
Liabilities	262,100	344,319	24,763	37,798	11,899	9,934	–30,225	–43,460	268,537	348,591
Investments	36,144	35,517	595	252	36	24	0	0	36,775	35,793
Depreciation	41,644	70,713	949	766	200	71	0	0	42,793	71,550

[1] Restructuring cost and impairment of tangible and intangible assets KTM Sportcar Division

LIST OF EQUITY INTERESTS

LIST OF EQUITY INTERESTS 12/31/2010			Enclosure 4 to the Notes
	Initial consolidation date	Participation in %	Type of consolidation
Company			
Affiliated companies:			
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	09/01/1999	100.00	Full consolidation
KTM North America, Inc., Amherst, Ohio, United States	09/01/1993	100.00	Full consolidation
KTM-Motorsports, Inc., Amherst, Ohio, United States	09/01/2000	100.00	Full consolidation
KTM-Sportmotorcycle Japan K.K., Tokyo, Japan	09/01/2002	100.00	Full consolidation
KTM-Racing AG, Frauenfeld, Switzerland	01/28/2003	100.00	Full consolidation
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen	03/01/2005	100.00	Full consolidation
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Switzerland	09/01/2006	100.00	Full consolidation
KTM Dealerservice GmbH (former: Competent Engineering), Mattighofen	01/01/2009	100.00	Full consolidation
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, South Africa	03/01/2009	100.00	Full consolidation
KTM Sportmotorcycle Mexico C.V. de S.A., Nuevo Leon, Mexico	06/01/2009	100.00	Full consolidation
KTM South East Europe S.A. (former: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Greece	11/01/2010	100.00	Full consolidation
KTM Technologies GmbH, Anif	12/01/2009	74.00	Full consolidation
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Germany[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Switzerland[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle UK Ltd., Brackley, Great Britain[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle Espana S.L., Terrassa, Spain[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle France SAS, Lyon, France[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle Italia s.r.l., Gorle, Italy[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle Nederland B.V., Malden, Netherlands[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle Scandinavia AB, Örebro, Sweden[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportmotorcycle Belgium S.A., Wavre, Belgium[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Canada Inc., St-Bruno, Canada[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Hungária Kft., Törökbálint, Hungary[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Central East Europe s.r.o., Bratislava, Slovakia[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Österreich Vertriebs GmbH, Mattighofen[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Nordic Oy, Vantaa, Finland[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Sportmotorcycle d.o.o., Marburg, Slovenia[1)]	-	100.00	at-equity
KTM Czech Republic s.r.o., Pilsen, Czech Republic[1)]	-	100.00	at-equity
KTM-Sportcar Australia Pty Ltd., Perth, Australia[1)]	-	100.00	at purchase costs
KTM-Sportcar North America Inc., Amherst, Ohio, United States[1)]	-	100.00	at purchase costs
KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Switzerland[1)]	-	100.00	at purchase costs
Other shareholdings:			
KTM New Zealand Ltd., Auckland, New Zealand[2)]	-	26.00	at-equity
KTM Braumandl GmbH, Wels [2)]	-	26.00	at purchase costs
KTM MIDDLE EAST AL SHAFAR LLC, Dubai, United Arab Emirates[2)]	-	25.00	at purchase costs
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Germany[2)]	-	25.00	at purchase costs
Project Moto Rütter & Holte GmbH, Oberhausen, Germany[2)]	-	26.00	at purchase costs
Kiska GmbH, Anif[2)]	-	24.90	at purchase costs

1) Due to immateriality immateriality not consolidated.
2) Due to insignificance not included at-equity.

Bestätigungsvermerk

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der **KTM Power Sports AG, Mattighofen,** für das **Geschäftsjahr vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010** unter Einbeziehung der Buchführung geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2010, die Konzern-Gewinn-und-Verlustrechnung, die Gesamtergebnisrechnung, die Konzernkapitalflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für das am 31. Dezember 2010 endende Geschäftsjahr sowie den Konzernanhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund beabsichtigter oder unbeabsichtigter Fehler; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISA) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Independent Auditor's Report

Report on the Consolidated Financial Statements

We have audited the accompanying consolidated financial statements of KTM Power Sports AG, Mattighofen for the reporting ***period from 1 September 2009 to 31 December 2010.*** *These consolidated financial statements comprise the balance sheet as at 31 December 2010, and the income statement, the consolidated statement of comprehensive income, the cash flow statement and the statement of changes in equity for the year then ended, and the notes.*

Management's Responsibility for the Consolidated Financial Statements and Accounting System

Management is responsible for the accounting system and for the preparation and fair presentation of these consolidated financial statements in accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU. This responsibility includes: designing, implementing and maintaining internal control as management determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error; selecting and applying appropriate accounting policies; and making accounting estimates that are reasonable in the circumstances.

Auditor's Responsibility

Our responsibility is to express an opinion on these consolidated financial statements based on our audit. We conducted our audit in accordance with laws and regulations applicable in Austria and International Standards on Auditing, issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) of the International Federation of Accountants (IFAC). Those standards require that we comply with ethical requirements and plan and perform the audit to obtain reasonable assurance about whether the financial statements are free from material misstatement.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

An audit involves performing procedures to obtain audit evidence about the amounts and disclosures in the consolidated financial statements. The procedures selected depend on the auditor's judgment, including the assessment of the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error. In making those risk assessments, the auditor considers internal control relevant to the entity's preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the group´s internal control. An audit also includes evaluating the appropriateness of accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates made by management, as well as evaluating the overall presentation of the consolidated financial statements.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinion.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2010 sowie der Ertragslage des Konzerns und der Zahlungsströme des Konzerns für das Geschäftsjahr vom 1. September 2009 bis zum 31. Dezember 2010 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRS), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Opinion

Our audit did not give rise to any objections. In our opinion, which is based on the results of our audit, the consolidated financial statements comply with legal requirements and present fairly, in all material respects, the financial position of the group as at 31 December 2010 and its financial performance for the period from 1 September 2009 to 31 December 2010 in accordance with generally accepted accounting principles in the International Financial Reporting Standards (IFRSs) as adopted by the EU.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243 a UGB zutreffen.

Report on Other Legal Requirements (Group Management report)

Austrian legal requirements require us to verify whether the group management report is consistent with the financial statements and whether the other disclosures made in the group management report do not give rise to misconception of the position of the group. The auditor's report should also include a statement whether the group management report is consistent with the consolidated financial statements and whether the disclosures as required under para 243 a Austrian Company Code (UGB) are adequate.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243 a UGB sind zutreffend.

In our opinion, the group management report is consistent with the consolidated financial statements. The disclosures as required under para 243 a Austrian Company Code (UGB) are adequate.

Linz, am 23. Februar 2011

February 23, 2011

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft
signed by

Dr. Helge Löffler
Wirtschaftsprüfer

Mag. Cäcilia Gruber
Wirtschaftsprüferin

(Austrian Chartered Accountants)

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs. 2 UGB zu beachten.

This report is a translation of the original report in German, which is solely valid. Publication of the consolidated financial statements together with our auditor's opinion may only be made if the consolidated financial statements and the group management report are identical with the audited version attached to this report. Paragraph 281 Section 2 UGB applies.

ERKLÄRUNG GEMÄSS § 82 ABS. 4 Z 3 BÖRSEG »
»*STATEMENT ACCORDING § 82 ABS. 4 Z 3 BÖRSEG*

ERKLÄRUNG DER GESETZLICHEN VERTRETER

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass der im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellte Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2009/10 (16 Monate) ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und dass der Konzernlagebericht über das Geschäftsjahr 2009/10 den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Konzerns so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns entsteht, und dass der Konzernlagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen der Konzern ausgesetzt ist.

Wir bestätigen nach bestem Wissen, dass die im Einklang mit den maßgebenden Rechnungslegungsstandards aufgestellten Jahresabschlüsse über das Geschäftsjahr 2009/10 sowie über das Rumpfgeschäftsjahr 2010 des Mutterunternehmens ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens vermittelt, dass der Lagebericht den Geschäftsverlauf, das Geschäftsergebnis und die Lage des Unternehmens so darstellt, dass ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage entsteht, und dass der Lagebericht die wesentlichen Risiken und Ungewissheiten beschreibt, denen das Unternehmen ausgesetzt ist.

Der Vorstand der KTM Power Sports AG
im März 2011

DI Stefan Pierer, e.h., CEO
DI Harald Plöckinger, e.h., COO
Mag. Friedrich Roithner, e.h., CFO
Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz, e.h., CSO

STATEMENT OF ALL LEGAL REPRESENTATIVES

We confirm to the best of our knowledge that the consolidated financial statements for the fiscal year 2009/10 (16 months) give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group as required by the applicable accounting standards and that the group management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the group, together with a description of the principal risks and uncertainties the group faces.

We confirm to the best of our knowledge that the separate financial statements for the fiscal year 2009/10 and for the abridged fiscal year 2010 give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the parent company as required by the applicable accounting standards and that the management report gives a true and fair view of the development and performance of the business and the position of the company, together with a description of the principal risks and uncertainties the company faces.

The Management Board of KTM Power Sports AG
in March 2011

Stefan Pierer, m.p., CEO
Harald Plöckinger, m.p., COO
Friedrich Roithner, m.p., CFO
Hubert Trunkenpolz, m.p., CSO

FINANZKALENDER *FINANCIAL CALENDAR*

HAUPTVERSAMMLUNG 2009/10 *ANNUAL GENERAL MEETING 2009/10*	**26. APRIL 2011** *APRIL 26, 2011*
EX-DIVIDENDENTAG *EX-DIVIDEND-DAY*	**6. MAI 2011** *MAY 6, 2011*
DIVIDENDENZAHLTAG *DIVIDEND PAY-OUT*	**6. MAI 2011** *MAY 6, 2011*
VERÖFFENTLICHUNG 1. QUARTAL 2011 *PUBLICATION 1ST QUARTER 2011*	**25. MAI 2011** *MAY 25, 2011*
VERÖFFENTLICHUNG 1. HALBJAHR 2011 *PUBLICATION 1ST HALF YEAR 2011*	**31. AUGUST 2011** *AUGUST 31, 2011*
VERÖFFENTLICHUNG 1.–3. QUARTAL 2011 *PUBLICATION 1ST–3RD QUARTER 2011*	**30. NOVEMBER 2011** *NOVEMBER 30, 2011*

Der vorliegende Geschäftsbericht wurde mit größtmöglicher Sorgfalt erstellt und die Richtigkeit der Daten überprüft. Dennoch kann nicht ausgeschlossen werden, dass durch die Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben geringfügige Rechendifferenzen bzw. Satz- und Druckfehler auftreten können.

Dieser Bericht und die darin enthaltenen zukunftsweisenden Angaben wurden auf Basis aller während der Erstellung zur Verfügung stehenden Daten und Informationen erstellt. Wir weisen allerdings darauf hin, dass die tatsächlichen Ergebnisse von den in diesem Bericht angegebenen zukunftsbezogenen Aussagen auf Grund von unterschiedlichen Faktoren abweichen können. Personenbezogene Begriffe wie „Mitarbeiter“ werden aus Gründen der Lesbarkeit geschlechtsneutral verwendet.

While every care was taken in compiling this Business Report and checking that the data it contains is correct, slight differences in totals from adding up rounded amounts and percentages, typographical errors and misprints cannot be excluded.

This report and the forward-looking statements it contains were prepared on the basis of all the data and information available at the time of going to press. We wish to point out, however, that various factors may cause the actual results to deviate from the forward-looking statements given in the report.

Jahresabschluss der KTM Power Sports AG zum 31. August 2010

(01.09.2009 -31.08.2010)

sowie

Jahresabschluss der KTM Power Sports AG zum 31. Dezember 2010

(01.09.2010 – 31.12.2010)

sowie

Konzernabschluss der KTM Power Sports AG

über die Periode

1. September 2009 bis 31. August 2010

sowie

Konzernabschluss der KTM Power Sports AG

über die Periode

1. September bis 31. Dezember 2010

4. Bestätigungsvermerk

Bericht zum Jahresabschluss

Wir haben den beigefügten Jahresabschluss der

KTM Power Sports AG,
Mattighofen,

für das **Geschäftsjahr vom 1. September 2009 bis zum 31. August 2010** unter Einbeziehung der Buchführung geprüft. Dieser Jahresabschluss umfasst die Bilanz zum 31. August 2010, die Gewinn- und Verlustrechnung für das am 31. August 2010 endende Geschäftsjahr sowie den Anhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Jahresabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Buchführung sowie für die Aufstellung eines Jahresabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Jahresabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Jahresabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Jahresabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Jahresabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Jahresabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen der Gesellschaft abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Jahresabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. August 2010 sowie der Ertragslage der Gesellschaft für das Geschäftsjahr vom 1. September 2009 bis zum 31. August 2010 in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung.

Aussagen zum Lagebericht

Der Lagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Jahresabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Lagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage der Gesellschaft erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Lagebericht mit dem Jahresabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Lagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Jahresabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 21. Oktober 2010

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Mag. Ernst Pichler
Wirtschaftsprüfer

Mag. Cäcilia Gruber
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Jahresabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Jahresabschluss samt Lagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Beilage I

Bilanz zum 31. August 2010

Aktiva

	31.8.2010 EUR	31.8.2009 TEUR
A. Anlagevermögen:		
Finanzanlagen:		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	280.108.664,49	280.008
2. Beteiligungen	17.500,00	18
	280.126.164,49	280.026
B. Umlaufvermögen:		
I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände:		
1. Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	6.450.494,80	10.020
2. Forderungen gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	674.701,93	0
3. Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände	2.024.486,83	725
	9.149.683,56	10.745
II. Guthaben bei Kreditinstituten	809,04	39
	9.150.492,60	10.784
C. Rechnungsabgrenzungsposten	**35.588,71**	42
	289.312.245,80	290.852

Passiva

	31.8.2010 EUR	31.8.2009 TEUR
A. Eigenkapital:		
I. Grundkapital	10.109.000,00	7.580
II. Kapitalrücklagen:		
1. Gebundene	*147.072.358,42*	106.599
2. Nicht gebundene	*2.193.123,29*	2.193
	149.265.481,71	108.792
III. Gewinnrücklagen:		
1. Gesetzliche Rücklage	*100.000,00*	100
2. Andere Rücklagen (freie Rücklagen)	*1.724,32*	2
	101.724,32	102
IV. Bilanzgewinn (davon Gewinnvortrag EUR 23.357.971,74; Vorjahr: TEUR 40.684)	32.064.144,72	23.358
	191.540.350,75	139.832
B. Rückstellungen:		
1. Rückstellungen für Abfertigungen	643.408,02	341
2. Steuerrückstellungen	10.148.668,99	10.205
3. Sonstige Rückstellungen	1.743.045,67	842
	12.535.122,68	11.388
C. Verbindlichkeiten:		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	39.665.006,56	39.667
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	42.321,50	347
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	42.020.508,09	86.414
4. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	3.000.000,00	12.635
5. Sonstige Verbindlichkeiten (davon aus Steuern EUR 1.115,66; Vorjahr: TEUR 2; davon im Rahmen der sozialen Sicherheit EUR 4.257,97; Vorjahr: TEUR 7)	508.936,22	569
	85.236.772,37	139.632
	289.312.245,80	290.852
Haftungsverhältnisse	87.537.140,23	110.268

Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr 2009/10

	2009/10 EUR	2008/09 TEUR
1. Sonstige betriebliche Erträge	3.217.958,76	1.963
2. Vertriebsaufwendungen	-515.890,36	-261
3. Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	-1.301.370,36	-655
4. Verwaltungsaufwendungen	-2.682.280,35	-1.524
5. Zwischensumme aus Z 1 bis Z 4 **(Betriebsergebnis)**	**-1.281.582,31**	-477
6. Erträge aus Beteiligungen (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 18.000.000,00; Vorjahr: TEUR 50.500)	18.000.000,00	50.500
7. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 0,00; Vorjahr: TEUR 0)	81.790,47	114
8. Aufwendungen aus Finanzanlagen (Abschreibungen EUR 0,00; Vorjahr: TEUR 60.400)	0,00	-60.400
9. Zinsen und ähnliche Aufwendungen (davon betreffend verbundene Unternehmen EUR 5.554.333,00; Vorjahr: TEUR 0)	-8.763.955,05	-7.050
10. Zwischensumme aus Z 6 bis Z 9 **(Finanzergebnis)**	**9.317.835,42**	-16.836
11. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	**8.036.253,11**	-17.313
12. Steuern vom Einkommen	669.919,87	-13
13. Jahresüberschuss/-fehlbetrag = Jahresgewinn/-verlust	**8.706.172,98**	-17.327
14. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	23.357.971,74	40.684
15. Bilanzgewinn	**32.064.144,72**	23.358

Anhang für das Geschäftsjahr 2009/10 der KTM Power Sports AG, Mattighofen

I. Anwendung der unternehmensrechtlichen Vorschriften und allgemeine Angaben

Der vorliegende Jahresabschluss zum 31.8.2010 ist nach den Vorschriften des UGB in der gegenwärtigen Fassung aufgestellt worden.

Die Gesellschaft ist als große Aktiengesellschaft gemäß § 221 UGB einzustufen.

Im Interesse einer klaren Darstellung wurden in der Bilanz und in der Gewinn- und Verlustrechnung einzelne Posten zusammengefasst. Diese Posten sind im Anhang gesondert ausgewiesen.

Bei Vermögensgegenständen und Verbindlichkeiten, die unter mehrere Posten der Bilanz fallen, wurde die Zugehörigkeit zu anderen Posten im Anhang angegeben.

Die bisherige Form der Darstellung bei der Erstellung des vorliegenden Jahresabschlusses wurde beibehalten.

Soweit es zur Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage erforderlich ist, wurden im Anhang zusätzliche Angaben gemacht.

Die Gesellschaft gehört dem Konsolidierungskreis der KTM-Gruppe an und stellt als Mutterunternehmen den Konzernabschluss für den Kreis der Tochterunternehmen auf. In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.8.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 1.9.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.8. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß wird der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode von 1.9.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) aufstellen. Dieser Konzernabschluss wird beim Landes- als Handelsgericht Ried im Innkreis hinterlegt.

Den Konzernabschluss für den größten Kreis von Unternehmen stellt die CROSS Industries AG, Wels, zum Bilanzstichtag 31.12.2010 auf. Dieser Konzernabschluss wird beim Landes- als Handelsgericht Wels hinterlegt.

Die Gesellschaft ist Gruppenträger einer Unternehmensgruppe gemäß § 9 KStG und bildet eine Organschaft im umsatzsteuerlichen Sinn mit den Gruppenmitgliedern. Der Unternehmensgruppe gehören folgende Gesellschaften (Gruppenmitglieder) an:

KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen
KTM-Österreich Vertriebs GmbH, Mattighofen
KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen

Die steuerlichen Ergebnisse der Gruppenmitglieder werden dem Gruppenträger zugeordnet. Die entsprechende Gruppen- und Steuerumlagevereinbarung wurde am 28.8.2007 abgeschlossen und zusätzlich am 25.8.2008 ergänzt.

II. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Jahresabschluss wurde unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung sowie der Generalnorm, ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens zu vermitteln, aufgestellt.

Bei der Erstellung des Jahresabschlusses wurde der Grundsatz der Vollständigkeit eingehalten.

Bei der Bewertung wurde von der Fortführung des Unternehmens ausgegangen.

Bei Vermögensgegenständen und Schulden wurde der Grundsatz der Einzelbewertung angewandt.

Dem Vorsichtsgrundsatz wurde Rechnung getragen, indem insbesondere nur die am Abschlussstichtag verwirklichten Gewinne ausgewiesen werden.

Alle erkennbaren Risiken und drohenden Verluste, die im Geschäftsjahr oder in einem früheren Geschäftsjahr entstanden sind, wurden berücksichtigt.

Die bisher angewandten Bewertungsmethoden wurden beibehalten.

Das Finanzanlagevermögen wird zu Anschaffungskosten, vermindert um außerplanmäßige Abschreibungen - soweit diese notwendig sind, um dauernden Wertminderungen Rechnung zu tragen - angesetzt.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände werden mit dem Nennbetrag angesetzt. Für erkennbare Risiken werden Einzelwertberichtigungen gebildet. Fremdwährungsforderungen werden mit ihrem Entstehungskurs oder dem niedrigeren Devisengeldkurs zum Bilanzstichtag bewertet.

Kurssicherungsgeschäfte werden mit dem zum Bilanzstichtag geltenden Marktwerten angesetzt. Für die aus dieser Bewertung resultierenden drohenden Verluste werden Rückstellungen gebildet. Rückstellungen für drohende Verluste aus Sicherungsgeschäften, wurden über den Posten "Sonstige betriebliche Aufwendungen" gebildet.

Das Unternehmen hat vom Aktivierungswahlrecht gemäß § 198 Abs 10 UGB keinen Gebrauch gemacht. Die aktivierbaren latenten Steuern wären geringfügig.

Die Sozialkapitalrückstellungen werden versicherungsmathematisch nach der Projected-Unit-Credit-Methode (Anwartschaftsbarwertverfahren) ermittelt. Bei der Berechnung wird von einem Rechenzinsfuß von 4,75 % (Vorjahr: 5,5 %) (einschließlich einer voraussichtlichen Bezugserhöhung von 3,0 %; Vorjahr: 3,0 %) und einem nach der aktuellen Gesetzeslage gestaffelten Pensionseintrittsalter ausgegangen. Die Korridormethode wird nicht angewandt.

In den sonstigen Rückstellungen werden unter Beachtung des Vorsichtsprinzips alle zum Zeitpunkt der Bilanzerstellung erkennbaren Risiken und der Höhe sowie dem Grunde nach ungewisse Verbindlichkeiten mit den Beträgen berücksichtigt, die nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung erforderlich sind.

Verbindlichkeiten werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt. Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit ihrem Entstehungskurs oder mit dem höheren Devisenbriefkurs zum Bilanzstichtag bewertet.

III. Erläuterungen zur Bilanz

Anlagevermögen

Die Aufgliederung des Anlagevermögens und seine Entwicklung im Geschäftsjahr sind im Anlagenspiegel angeführt (vergleiche Anlage 1 zum Anhang).

Die Beteiligungen, an denen die Gesellschaft mindestens 20 % Anteilsbesitz hält, sind in Anlage 2 zum Anhang dargestellt.

Umlaufvermögen

Sämtliche Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände weisen eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr auf (Vorjahr: TEUR 10.745).

Im Posten "Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände" sind Erträge in Höhe von TEUR 15 (Vorjahr: TEUR 558) enthalten, die erst nach dem Bilanzstichtag zahlungswirksam werden.

In den sonstigen Forderungen ist eine geleistete Anzahlung in Höhe von TEUR 120 enthalten. Diese betrifft den Erlag eines Kostenvorschusses bei Gericht.

Grundkapital

Das Grundkapital beträgt zum 31.8.2010 TEUR 10.109 (Vorjahr: TEUR 7.580) und ist zerlegt in 10.109.000 Stück (Vorjahr: 7.580.000 Stück) auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00.

Der Vorstand wurde auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 2.526 durch Ausgabe von bis zu 2.526.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Mindestausgabekurs von 100% gegen Bareinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital) und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebestimmungen mit Zustimmung des Aufsichtsrates festzusetzen, wobei der Vorstand ermächtigt wird, mit Zustimmung des Aufsichtsrates festzulegen, dass die neuen Aktien von einem Kreditinstitut im Sinne des § 153 Abs 6 AktG mit der Verpflichtung übernommen werden sollen, sie den Aktionären zum Bezug anzubieten. Das genehmigte Kapital wurde bis dato nicht ausgenutzt.

Zusätzlich wurde der Vorstand auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre nach Eintragung der Satzungsänderung im Firmenbuch, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 1.264 durch Ausgabe von bis zu 1.264.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Ausgabekurs von je EUR 25,00 gegen Sacheinlage zu erhöhen (genehmigtes Kapital), das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen und die sonstigen Ausgabebedingungen festzusetzen. Als mögliche Sacheinlage sind ausschließlich

(i) Forderungen gegen die Gesellschaft aus dem von ihr am 08. Mai 2009 mit der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft abgeschlossenen Darlehensvertrag über die Gewährung eines Lombarddarlehens in Höhe von EUR 42 Mio., soweit sie nicht durch eine Haftung des Landes Oberösterreich besichert sind, sowie Forderungen aus kapitalisierten Zinsen für das vor beschriebene Darlehen und

(ii) Forderungen gegen die Gesellschaft, die aus der Inanspruchnahme der von ihr zugunsten der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft übernommenen Garantie für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus dem am 08. Mai 2009 von der KTM-Sportmotorcycle AG als Kreditnehmerin und unter Beitritt der Gesellschaft abgeschlossenen Kreditvertrages über einen Kredit in Höhe von bis zu EUR 48 Mio. und einer Liquiditätsreserve von bis zu EUR 12 Mio. oder für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus so genannten Altverbindlichkeiten im Sinne des vor genannten Kreditvertrages resultieren, definiert.

Für weitere Erläuterungen zur Refinanzierung verweisen wir auf den Punkt Verbindlichkeiten des Anhangs.

Die Gesellschaft hat am 26. Februar 2010 eine Kapitalerhöhung durch die Ausgabe von 779.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Sacheinlage und am 16. April 2010 eine Kapitalerhöhung durch Ausgabe von 1.750.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Bareinlage durchgeführt. Das Kapital für diese durchgeführten Kapitalerhöhungen wurde in der ao. Hauptversammlung vom 26. Februar 2010 genehmigt. Das Grundkapital der KTM Power Sports AG erhöhte sich dadurch von TEUR 7.580 auf TEUR 10.109. Der Bezugspreis je Aktie betrug EUR 17,00; daraus ergab sich ein Agio in Höhe von TEUR 40.473.

Rücklagen

Die Kapitalrücklagen betreffen mit TEUR 147.072 (Vorjahr: TEUR 106.599) gebundene Kapitalrücklagen. Davon entfallen TEUR 33.600 auf das Agio aus dem Börsegang des Geschäftsjahres 2003/04, TEUR 55.100 auf das Agio aus dem Börsegang des Geschäftsjahres 2004/05, TEUR 1.160 auf das Agio aus der Ausgabe von 592.643 Stück auf Inhaber lautende Namensaktien an die Hofer Privatstiftung, TEUR 16.497 aus der Kapitalerhöhung im Geschäftsjahr 2008/09 sowie TEUR 40.473 aus der Kapitalerhöhung im abgelaufenen Geschäftsjahr. TEUR 242 stammen aus früheren Geschäftsjahren.

Die Gewinnrücklagen betreffen mit TEUR 100 die gesetzliche Rücklage und mit TEUR 2 andere Rücklagen (freie Rücklagen).

Bilanzgewinn

	TEUR
Stand am 1.9.2009	23.358
Jahresgewinn	8.706
Stand am 31.8.2010	32.064

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen umfassen insbesondere Rückstellungen für Prämien, Rechts-, Prüfungs- und Beratungsaufwendungen, Veröffentlichung des Geschäftsberichtes sowie Rückstellungen für nicht konsumierte Urlaube.

Verbindlichkeiten

	Restlaufzeit bis zu einem Jahr TEUR	Restlaufzeit von ein bis fünf Jahren TEUR	Bilanzwert TEUR
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	7	39.658	39.665
Vorjahr in TEUR	0	39.667	39.667
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	42	0	42
Vorjahr in TEUR	347	0	347
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	42.021	0	42.021
Vorjahr in TEUR	86.414	0	86.414
4. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	3.000	0	3.000
Vorjahr in TEUR	12.635	0	12.635
5. Sonstige Verbindlichkeiten	509	0	509
Vorjahr in TEUR	569	0	569
	45.579	39.658	85.237
Vorjahr in TEUR	99.966	39.667	139.633

Die Refinanzierung der KTM-Anleihe in Höhe von TEUR 90.000 im Mai 2009 erfolgte als Teil eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium, mit dem unter anderem bisher kurzfristige Finanzierungen in langfristig zugesicherte Kreditlinien umgewandelt wurden. Das Finanzierungskonzept umfasst die KTM Power Sports AG, Mattighofen, sowie die KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, und hat eine Laufzeit bis zum 31.05.2014.

Im Rahmen der Finanzierung wurden bestimmte Finanzkennzahlen vereinbart, die Kennzahlen werden gemäß Vertrag auf Basis des Konzernabschlusses der KTM Power Sports AG berechnet. Zum Zwischenabschluss per 31.5.2009 sowie per 31.8.2009 lagen negative Abweichungen zu den im Rahmen der Refinanzierungsvereinbarung zugesicherten Financial Covenants vor. Das Bankenkonsortium ist bei nachteiliger Abweichung einer Finanzkennzahl an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen formalrechtlich zur Fälligstellung der zuvor beschriebenen Finanzierungsvereinbarung berechtigt. Die Gesellschaft hatte per 31.8.2009 vom Bankenkonsortium eine Bestätigung erhalten, dass diese von Ihrem Recht, die Finanzierung fällig zu stellen, nicht Gebrauch macht.

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2009/10 erfolgte eine Anpassung der zugesicherten Financial Covenants an die aktualisierte Mittelfristplanung. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen. Zum Abschluss per 31.08.2010 liegen keine Abweichungen zu den Financial Covenants vor.

Für das Konsortialdarlehen in Höhe von TEUR 42.000 wurde vom Land Oberösterreich eine Haftung in Höhe von TEUR 33.600 in Form einer Garantie übernommen. Dafür erhält das Land Oberösterreich jährlich ein Haftungsentgelt von derzeit 4,25 % der Haftungssumme.

Im Rahmen des Konsortialdarlehens wurden sämtliche Aktien der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, sowie Geschäftsanteile der KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, der Competent Engineering GmbH, Mattighofen, der KTM Technologies GmbH, Anif, der KTM-Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz, und der KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland, sowie ein Kontoguthaben bei der Investkredit Bank AG, Wien, in Höhe von TEUR 2.342 verpfändet.

Im Posten "Sonstige Verbindlichkeiten" sind Aufwendungen in Höhe von TEUR 509 (Vorjahr: TEUR 569) enthalten, die erst nach dem Bilanzstichtag zahlungswirksam werden.

Haftungsverhältnisse

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen:		
Altverbindlichkeiten	34.404	59.015
Konsortialdarlehen	50.133	48.250
KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland:		
Exportfinanzierung	3.000	3.000
KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen:		
Patronatserklärung gegenüber Oberbank AG, Linz	0	3
	87.537	110.268

IV. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Die Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Umsatzkostenverfahren gemäß § 231 Abs 3 UGB aufgestellt.

Sonstige betriebliche Erträge

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Konzernumlage	3.030	1.935
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	89	28
Sonstige	99	0
	3.218	1.963

Vertriebsaufwendungen

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Externe Dienstleistungen	444	0
Personalaufwand	36	245
Sonstiger Aufwand	36	16
	516	261

Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Externe Dienstleistungen	1.108	0
Personalaufwand	173	625
Sonstiger Aufwand	21	30
	1.302	655

Verwaltungsaufwendungen

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Externe Dienstleistungen	1.121	552
Personalaufwand	1.110	353
Beratungsaufwand	230	461
Sonstiger Aufwand	221	159
	2.682	1.525

Bezüglich der Aufwendungen für den Abschlussprüfer wird die Befreiung gemäß § 237 Ziffer 14 UGB in Anspruch genommen.

Personalaufwand

Im Personalaufwand des Geschäftsjahres 2009/10 sind Kosten für 1 Dienstnehmer (Vorjahr: 1 Dienstnehmer) und für 2 Vorstände ganzjährig sowie für 2 Vorstände bis November 2009 enthalten (Vorjahr: 4 Vorstände).

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Gehälter	1.218	1.021
Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen	25	107
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge	76	94
	1.319	1.223

Zusätzlich zum ausgewiesenen Personalaufwand sind für den Vorstand Dipl.-Ing. Stefan Pierer für den Zeitraum seiner Vorstandstätigkeit laut Überlassungsvereinbarung externe Dienstleistungsaufwendungen im Forschungs- und Entwicklungsaufwand (Vorjahr: im Verwaltungsaufwand) enthalten. Seit 1.12.2009 umfassen die externen Dienstleistungen im Vertriebsaufwand die Vorstandstätigkeiten für den Vorstand Herrn Mag.-Ing. Hubert Trunkenpolz gemäß Überlassungsvertrag vom 27.11.2009.

An die Vorstände der KTM Power Sports AG wurden von Konzernunternehmen im Geschäftsjahr 2009/10 für Geschäftsführungs- und Vorstandstätigkeiten in der KTM-Gruppe fixe Gesamtbezüge in Höhe von TEUR 1.030 (Vorjahr: TEUR 1.237) gewährt. Für variable Bezüge wurden TEUR 1.301 (Vorjahr: TEUR 0) als Rückstellungen erfasst. Weiters wurden im Geschäftsjahr keine Pensionsaufwendungen in Form von Beiträgen zu Pensionskassen und der Bildung von Pensionsrückstellungen verbucht.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhält der Vorstand ein einmaliges Entgelt (Abfertigung). Im Geschäftsjahr 2009/10 wurden Abfertigungen an Vorstände in Höhe von TEUR 200 (Vorjahr: TEUR 0) ausbezahlt und Rückstellungen für Abfertigungen in Höhe von TEUR 280 (Vorjahr: TEUR 333) gebucht.

Die Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen setzen sich wie folgt zusammen:

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Vorstände und leitende Angestellte	25	107

Die darin enthaltenen Aufwendungen für Abfertigungen betragen TEUR 21 (Vorjahr: TEUR 107).

Gemäß § 241 Abs. 4 im Zusammenhang mit § 239 werden die Angaben betreffend leitende Angestellte unterlassen.

Erträge aus Beteiligungen

Die Erträge aus Beteiligungen in Höhe von TEUR 18.000 (Vorjahr: TEUR 50.500) stammen zur Gänze aus einer phasengleichen Dividendenausschüttung der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, für das Geschäftsjahr 2009/10.

Aufwendungen aus Finanzanlagen

Im Vorjahr resultierten die Aufwendungen aus Finanzanlagen in Höhe von TEUR 60.400 zur Gänze aus Abschreibungen von Beteiligungen an verbundenen Unternehmen.

Steuern vom Einkommen

	2009/10 TEUR	2008/09 TEUR
Körperschaftsteuer 2006/07 - diverse Steuerumlagen	0	-1
Körperschaftsteuer 2008/09 - diverse Steuerumlagen	0	14
Körperschaftsteuer 2009/10 - diverse Steuerumlagen	-509	0
Auflösung Rückstellung für Betriebsprüfung	-53	0
Auflösung Rückstellung laufend	-7	
Gegenberichtigung auf Grund Betriebs-prüfung 2003 bis 2007 KTM USA	-113	0
Körperschaftsteuer 2009/10	12	0
	-670	13

Der in der Bilanz nicht gesondert ausgewiesene aktivierbare Betrag für aktive latente Steuern gemäß § 198 Abs 10 UGB beträgt TEUR 315 (Vorjahr: TEUR 396).

Im Zusammenhang mit der Erfassung eines steuerneutralen Umgründungsmehrwertes aus der Verschmelzung der KTM Group GmbH auf die KTM Power Sports AG zum 31.8.2006 wurde eine Rückstellung für passive latente Steuern in Höhe von TEUR 10.144 gebildet und zum 31.8.2010 unverändert ausgewiesen.

Mitarbeiter
(im Jahresdurchschnitt)

	2009/10	2008/09
Angestellte	3	5

V. Ergänzende Angaben

Die Aufsichtsratsvergütungen betrugen im Geschäftsjahr TEUR 22 (Vorjahr: TEUR 17).

Als Mitglieder des **Aufsichtsrats** waren im Geschäftsjahr 2009/10 nachstehende Herren bestellt:

Dr. Rudolf K n ü n z , Dornbirn (Vorsitzender)
Mag. Hans-Jörg H o f e r , Vaduz, Liechtenstein (Stellvertreter des Vorsitzenden)
Rajiv B a j a j , Pune, Indien
Dr. Ernst C h a l u p s k y , Wels
Friedrich L a c k e r b a u e r , Neukirchen an der Enknach
Horst R e s c h , Schalchen

Vom **Betriebsrat** wurden entsandt:

Friedrich L a c k e r b a u e r
Horst R e s c h

Als kollektivvertretungsbefugte **Vorstandsmitglieder** waren im Geschäftsjahr 2009/10 folgende Herren bestellt:

Dipl.-Ing. Stefan P i e r e r , Wels
Dipl.-Ing. Harald P l ö c k i n g e r , Wels
Mag. Patrick P r ü g g e r , St. Georgen im Attergau
Mag. Ing. Hubert T r u n k e n p o l z , Wels
Werner W i l h e l m , Hartberg (bis zum 27. Oktober 2009)

Mattighofen, am 21. Oktober 2010

Der Vorstand

Dipl.-Ing. Stefan Pierer

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger

Mag. Patrick Prügger

Mag. Ing. Hubert Trunkenpolz

Anlage 1 zum Anhang: Anlagenspiegel
Anlage 2 zum Anhang: Beteiligungsliste

Anlagenspiegel zum 31. August 2010

	Anschaffungskosten			kumulierte Abschreibungen		Nettobuchwert	
	Stand am 1.9.2009	Zugänge	Stand am 31.8.2010	Stand am 1.9.2009	Stand am 31.8.2010	Stand am 31.8.2010	Stand am 31.8.2009
	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR	EUR
Finanzanlagen:							
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	340.408.194,49	100.470,00	340.508.664,49	60.400.000,00	60.400.000,00	280.108.664,49[1)]	280.008.194,49[1)]
2. Beteiligungen	17.500,00	0,00	17.500,00	0,00	0,00	17.500,00	17.500,00
	340.425.694,49	100.470,00	340.526.164,49	60.400.000,00	60.400.000,00	280.126.164,49	280.025.694,49

1) davon Umgründungsmehrwert EUR 40.575.923,96 (Vorjahr: EUR 40.575.923,96)

Beteiligungsliste

Die Gesellschaft hält bei folgenden Unternehmen mindestens 20 % Anteilsbesitz:

Beteiligungsunternehmen	Kapital-anteil %	Eigenkapital EUR	Ergebnis des letzten Geschäfts-jahres EUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	100	84.892.052,36	829.307,52 [1)]
KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen	100	276.604,24	-1.454.642,74 [1)]
Competent Engineering GmbH, Mattighofen	100	212.066,78	391.920,81 [2)]
KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz	100	12.500,00	0,00 [3)]
KTM Technologies GmbH, Anif	74	110.742,51	29.357,61 [2)]
KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	25	65.921,94	1.928,88 [4)]

1) Werte zum 31.8.2010

2) Werte zum 30.9.2009

3) Werte zum 31.8.2010 Stammkapital - nicht operativ tätig

4) Werte zum 31.8.2009

Lagebericht zum Jahresabschluss per 31.8.2010 der KTM Power Sports AG, Mattighofen

1. KTM Power Sports AG

Ergebnisanalyse

Der Umsatz der KTM Power Sports AG erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 63,9% von 2,0 Mio. EUR auf 3,2 Mio. EUR und beinhaltet im Wesentlichen Umsätze aus der Konzernumlage. Das EBIT der KTM Power Sports AG verminderte sich gegenüber dem Vorjahr um 0,8 Mio. EUR auf -1,3 Mio. EUR, zurückzuführen auf die Kosten der Kapitalerhöhung, die nicht in der Konzernumlage enthalten sind.

Das Finanzergebnis der KTM Power Sports AG verbesserte sich um 26,2 Mio. EUR auf 9,3 Mio. EUR (Vorjahr: -16,8 Mio. EUR). Von der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen wurde im Vorjahr eine Gewinnausschüttung in Höhe von 50,5 Mio. durchgeführt. Im laufenden Geschäftsjahr wurde eine phasengleiche Dividende in Höhe von 18,0 Mio. EUR gebucht, daraus ergibt sich ein Rückgang beim Beteiligungsergebnis in Höhe von 32,5 Mio. EUR. Zusätzlich ergibt sich eine Veränderung aus den im Vorjahr durchgeführten Teilwertabschreibungen von Beteiligungen in Höhe von 60,4 Mio. EUR.

Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 0,5% auf 289,3 Mio. EUR geringfügig reduziert.

Die Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen und Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, verminderten sich um 2,9 Mio. EUR auf 7,1 Mio. EUR. Die sonstigen Vermögensgegenstände erhöhten sich um 1,3 Mio. EUR auf 2,1 Mio. EUR und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern.

Das Anlagevermögen erhöhte sich um 0,1 Mio. EUR auf 280,1 Mio. EUR (96,8% der Bilanzsumme). Die Erhöhung resultiert im Wesentlichen aus dem Erwerb von 74 % Anteilen an der KTM Technologies GmbH in Höhe von 0,09 Mio. EUR.

Die Veränderung der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen und Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht reduzierten sich um 54,0 Mio. EUR auf 45,0 Mio. EUR. Die Steuer- und sonstigen Rückstellungen erhöhten sich um 0,8 Mio. EUR auf 1,7 Mio. EUR und beinhalten im wesentlichen Rückstellungen für Abfertigungen, Prämien, nicht konsumierte Urlaube und Rechts- und Beratungsaufwendungen.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um 51,7 Mio. EUR gestiegen. Neben dem Gewinn des Geschäftsjahres 2009/10 in Höhe von 8,7 Mio. EUR führten die Kapitalerhöhungen in Höhe von 43,0 Mio. EUR zu diesem Ergebnis. Die zum 31.8.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 66,2% (Vorjahr 48,0%).

Liquiditätsanalyse
Der Cash-Flow aus dem operativen Bereich verschlechterte sich gegenüber dem Vorjahr um 81,1 Mio. EUR auf -20,1 Mio. EUR. Zurückzuführen ist dies zum Teil auf die im Vergleich zum Vorjahr niedrigeren Gewinnausschüttungen -32,5 Mio. EUR.

Der Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt 20,1 Mio. EUR (im Vorjahr -60,5 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Veränderung der Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht sowie aus dem Zahlungsmittelzugang aus der Kapitalerhöhung.

2. KTM Power Sports verkürzter Konzern-Lagebericht für den Zeitraum 01.09.2009 bis 31.08.2010

Geschäftsentwicklung
In den ersten vier Quartalen 2009/10 erhöhte sich der Gewinn nach Zinsen und Steuern gegenüber dem Vorjahr um 92,7 Mio. EUR auf 11,3 Mio. EUR (Vorjahr: -81,4 Mio. EUR). Zurückzuführen ist diese positive Entwicklung auf den Fokus auf unser Kerngeschäft Offroad Competition sowie eine wettbewerbsfähige Kostenstruktur. Aufgrund eines zum Vorjahr etwas höheren Absatzes von 65.942 Fahrzeugen (Vorjahr: 64.080 Fahrzeuge) sowie eines verbesserten Modellmixes erhöhte sich der Umsatz zum Vorjahr um 5,2 Mio. EUR auf 459,8 Mio. EUR (Vorjahr: 454,6 Mio. EUR). Durch die weiteren Einsparungen im Bereich Vertrieb und Marketing, Rennsport, Forschung und Entwicklung sowie Verwaltung und Infrastruktur konnten wir das EBIT vor Restrukturierungsaufwendungen im Vergleich zum Vorjahr um 54,4 Mio. EUR auf 22,4 Mio. EUR (Vorjahr: -32,0 Mio. EUR) steigern. Nach Restrukturierungsaufwendungen erhöhte sich das EBIT im Vergleich zum Vorjahr um 87,5 Mio. EUR auf 22,4 Mio. EUR (Vorjahr: -65,1 Mio. EUR). Aufgrund des deutlich positiven Free Cash-Flow konnten wir die Nettoverschuldung weiter reduzieren und zusätzliche Liquiditätsreserven aufbauen.

Marktentwicklung
Der **europäische Gesamtmarkt**[1] entwickelte sich im Vergleich zum Vorjahr mit 552.816 zugelassenen Fahrzeugen um 13,4% rückläufig, wobei dieser Rückgang vorwiegend auf die Entwicklung in den größten europäischen Märkten wie Spanien (-19,9%), Italien (-14,9%), Deutschland (-13,0%), Frankreich (-7,2%) und Großbritannien (-16,1%) zurückzuführen ist. KTM konnte in diesem schwierigen Umfeld in wesentlichen Märkten wie Deutschland (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr), Spanien (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr), Schweiz (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Italien (+0,6 Prozentpunkte zum Vorjahr) Marktanteile dazu gewinnen. Am europäischen Gesamtmarkt blieb der Marktanteil von KTM konstant bei 4,1%. Im Segment der nicht zugelassenen Sportmotorräder (Motocross) konnte der Marktanteil auf 35,0%[3] (+15,0 Prozentpunkte zum Vorjahr) gesteigert werden.

Die Zulassungen am **US-Gesamtmarkt**[2] reduzierten sich im Zeitraum 1.9.2009 bis zum 31.8.2010 gegenüber dem Vorjahr um 18,3% auf 396.641 Fahrzeuge. KTM konnte trotz einer rückläufigen Gesamtnachfrage an Fahrzeugen die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr um 0,2 Prozentpunkte auf 2,3% erhöhen.

[1] Motorräder >120 ccm, ohne Motocross, Scooters und ATVs
[2] Motorräder >120 ccm, inklusive Motocross, ohne Scooters und ATVs
[3] Schätzung

Absatzentwicklung

In den ersten vier Quartalen haben wir 56.861 Fullsize[4] Motorräder (+5.002 Motorräder zum Vorjahr) verkauft. Davon entfallen 40.949 Motorräder (+4.618 Motorräder zum Vorjahr) auf den Bereich Offroad und 15.912 Motorräder (+384 Motorräder zum Vorjahr) auf den Bereich Street. Der Absatz bei Sportminicycles reduzierte sich gegenüber dem Vorjahr auf 7.699 Motorräder (-2.891 Motorräder zum Vorjahr), zurückzuführen auf eine auslaufende Modellgeneration. Der Absatz an ATVs verringerte sich gegenüber dem Vorjahr auf 1.270 Fahrzeuge (-68 ATVs zum Vorjahr). In der abgelaufenen Zwischenberichtsperiode vom 1.9.2009 bis zum 31.8.2010 verkauften wir 112 X-Bows (-181 X-Bows zum Vorjahr).

Regional betrachtet verringerte sich der Absatz in Nordamerika (USA und Kanada), unserem größten Einzelmarkt, nur geringfügig auf 14.932 Fahrzeuge (-43 Fahrzeuge zum Vorjahr). In Europa steigerten wir den Absatz gegenüber dem Vorjahr auf 38.030 Fahrzeuge (+1.250 Fahrzeuge zum Vorjahr). Im Rest der Welt haben wir 12.980 Fahrzeuge verkauft; um 655 Fahrzeuge mehr als im Vorjahr.

Die Händlerlager erhöhten sich gegenüber dem Vorjahr von 27.511 Fahrzeugen (31.8.2009) auf 28.515 Fahrzeuge (+1.004 Fahrzeuge). Den KTM-Lagerstand reduzierten wir zum Vorjahr deutlich auf 8.364 Fahrzeuge (31.8.2009: 13.479 Fahrzeuge).

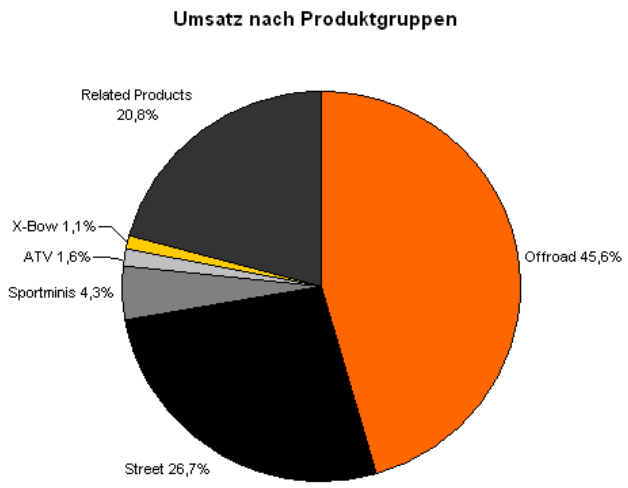
Umsatzentwicklung

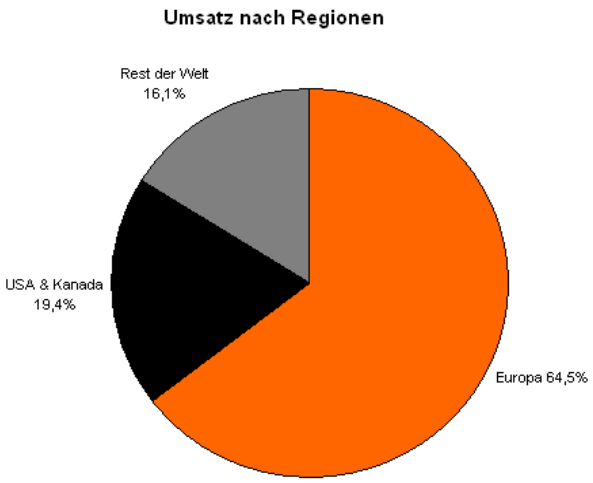
Im Offroad-Bereich erhöhte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr auf 209,9 Mio. EUR (+14,9% zum Vorjahr) aufgrund der erhöhten Nachfrage im Bereich Motocross 4-Takt (+3.854 Motorräder zum Vorjahr). Der Umsatz mit Sportminicycles reduzierte sich zum Vorjahr auf 19,6 Mio. EUR (-24,0% zum Vorjahr), zurückzuführen auf die auslaufende Modellgeneration.

Im Bereich Street konnten wir den Umsatz gegenüber dem Vorjahr auf 122,8 Mio. EUR (+4,8% zum Vorjahr) steigern. Positiv wirkten sich hierfür vor allem die Absatzsteigerungen bei den Modellen Travel Enduro (+609 Motorräder zum Vorjahr), Naked Bike (+348 Motorräder zum Vorjahr) und Superbike (+175 Motorräder zum Vorjahr) aus. Der Umsatz mit ATVs reduzierte sich gegenüber dem Vorjahr auf 7,2 Mio. EUR (-13,8% zum Vorjahr). Im Bereich Related Products reduzierte sich der Umsatz zum Vorjahr auf 95,5 Mio. EUR (-8,9% zum Vorjahr), zurückzuführen unter anderem auf die weggefallenen Umsätze bei OEM-Motorenlieferungen an Drittkunden.

Regional betrachtet verringerte sich der Umsatz in Europa trotz eines Absatzplus leicht auf 296,6 Mio. EUR (-0,9% zum Vorjahr), zurückzuführen auf Modellmixänderungen und Fremdwährungseinflüsse. In den USA konnte der Umsatz zum Vorjahr trotz eines leichten Absatzrückganges auf 89,2 Mio. EUR (+0,7% zum Vorjahr) gesteigert werden. Den Umsatz im Rest der Welt konnten wir um 10,7% zum Vorjahr auf 74,0 Mio. EUR steigern, zurückzuführen auf Absatzsteigerungen in Südamerika, Südafrika und Asien.

[4] Motorräder >120 ccm





Aufgrund einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicycles und Offroad Sportmotorcycles.

3. Risikobericht

Hinsichtlich der Refinanzierung verweisen wir auf die Ausführungen im Anhang für das Geschäftsjahr 2009/10 unter dem Punkt Verbindlichkeiten.

Allfällige Liquiditätsrisiken liegen insbesondere darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Planannahmen liegen und die geplanten Maßnahmen der Working Capital Optimierung sowie der Fixkosten Reduktion unzureichend oder mit Zeitverzögerung umgesetzt werden.

Sonstige Risiken aus dem Beschaffungs- bzw. Absatzbereich sowie weitere Risiken aus dem Finanzbereich (z.B. Währungs- und Zinsänderungsrisiken) können über die Konzerntöchter der KTM Power Sports AG auf die Holding Einfluss nehmen.

4. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

5. Angaben gemäß § 243a UGB

Das Grundkapital beträgt zum 31.8.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Sämtliche Aktien sind zum Handel an der Wiener Börse zugelassen, bis 20. September 2009 im Segment prime market, ab 21. September 2009 im Segment mid market.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10% waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

CROSS Industries AG 50,77%
Bajaj Auto Ltd. (über die Bajaj Auto Holdings Ltd.) 35,67%

Die CROSS Industries AG, Wels, hat sich im Zusammenhang mit der unter dem Punkt Verbindlichkeiten des Anhangs für das Geschäftsjahr 2009/10 angeführten Garantie des Landes Oberösterreich dazu verpflichtet, während der Vertragslaufzeit ihre Beteiligung an der KTM Power Sports AG nicht ohne schriftliche Zustimmung des Landes Oberösterreich unter 48,5% plus eine Aktie zu senken.

Die CROSS Industries AG, Wels, hat mit drei Vorstandsmitgliedern der KTM Power Sports AG Stimmbindungsverträge abgeschlossen. Demnach werden die Stimmrechte der Vorstandsmitglieder einheitlich mit der CROSS Industries AG ausgeübt.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes Aktien auszugeben verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Anhang des Geschäftsjahres 2009/10 unter dem Punkt Grundkapital.

Bei einem Kontrollwechsel haben die Vorstandsmitglieder Dipl.-Ing. Harald Plöckinger, Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz und Mag. Patrick Prügger das Recht, ihr bis zum 31.12.2011 befristetes Anstellungsverhältnis einseitig unter Wahrung aller Ansprüche aufzulösen. Ein Kontrollwechsel im Sinne dieser Vereinbarung liegt vor, wenn die CROSS Industries AG, Wels, im Sinne des §22 (2) Übernahmegesetz weder unmittelbar noch mittelbar zumindest 30% der Stimmrechte an der KTM Power Sports AG hält. Es existieren keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen der Gesellschaft und den Aufsichtsratsmitgliedern und Arbeiternehmern für den Fall eines Kontrollwechsels. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätte, bestehen nicht.

6. Ausblick

Wir gehen davon aus, dass sich der positive Trend in der Umsatz- und Ergebnisentwicklung bis zum 31.12.2010 fortsetzen wird.

Mit der Präsentation auf der INTERMOT in Köln sowie auf der EICMA in Mailand wurde die Einführung der ersten 125ccm Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. erfolgreich gestartet. Für diese neue Modellfamilie ergeben sich Absatzpotentiale sowohl in den angestammten KTM-Märkten als auch in den Emerging Markets. Demgemäß erfolgte im Oktober 2010 die Gründung der 25. Vertriebstochtergesellschaft KTM do Brasil, durch die KTM ab 2011 ihre Produkte in Brasilien absetzen wird.

Mattighofen, am 21. Oktober 2010

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Vorstandsvorsitzender

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Vorstand

Mag. Patrick Prügger
Vorstand

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstand

4. Bestätigungsvermerk

Bericht zum Jahresabschluss

Wir haben den beigefügten Jahresabschluss der

KTM Power Sports AG,
Mattighofen,

für das **Rumpfgeschäftsjahr vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010** unter Einbeziehung der Buchführung geprüft. Dieser Jahresabschluss umfasst die Bilanz zum 31. Dezember 2010, die Gewinn- und Verlustrechnung für das am 31. Dezember 2010 endende Rumpfgeschäftsjahr sowie den Anhang.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Jahresabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Buchführung sowie für die Aufstellung eines Jahresabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft in Übereinstimmung mit den österreichischen unternehmensrechtlichen Vorschriften vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Jahresabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Jahresabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und Grundsätze ordnungsgemäßer Abschlussprüfung durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Jahresabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Jahresabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Jahresabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen der Gesellschaft abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Jahresabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Jahresabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. Dezember 2010 sowie der Ertragslage der Gesellschaft für das Rumpfgeschäftsjahr vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010 in Übereinstimmung mit den österreichischen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung.

Aussagen zum Lagebericht

Der Lagebericht ist auf Grund der gesetzlichen Vorschriften darauf zu prüfen, ob er mit dem Jahresabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Lagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage der Gesellschaft erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Lagebericht mit dem Jahresabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Lagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Jahresabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 23. Februar 2011

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Dr. Helge Löffler
Wirtschaftsprüfer

Mag. Cäcilia Gruber
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Jahresabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Jahresabschluss samt Lagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Beilage I/1

Bilanz zum 31. Dezember 2010

Aktiva

	31.12.2010 EUR	31.8.2010 TEUR
A. Anlagevermögen:		
Finanzanlagen:		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	279.995.664,49	280.109
2. Beteiligungen	1.778.802,15	18
	281.774.466,64	280.126
B. Umlaufvermögen:		
I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände:		
1. Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	5.509.930,82	6.450
2. Forderungen gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0,00	675
3. Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände	1.679.026,05	2.024
	7.188.956,87	9.150
II. Guthaben bei Kreditinstituten	1.131,53	1
	7.190.088,40	9.150
C. Rechnungsabgrenzungsposten	**20.399,00**	36
	288.984.954,04	289.312

Passiva

	31.12.2010 EUR	31.8.2010 TEUR
A. Eigenkapital:		
I. Grundkapital	10.109.000,00	10.109
II. Kapitalrücklagen:		
1. Gebundene	*147.072.358,42*	147.072
2. Nicht gebundene	*2.193.123,29*	2.193
	149.265.481,71	149.265
III. Gewinnrücklagen:		
1. Gesetzliche Rücklage	*100.000,00*	100
2. Andere Rücklagen (freie Rücklagen)	*1.724,32*	2
	101.724,32	102
IV. Bilanzgewinn (davon Gewinnvortrag EUR 32.064.144,72; Vorjahr: TEUR 23.358)	39.930.224,62	32.064
	199.406.430,65	191.540
B. Rückstellungen:		
1. Rückstellungen für Abfertigungen	127.905,24	643
2. Steuerrückstellungen	10.149.981,49	10.149
3. Sonstige Rückstellungen	360.948,42	1.743
	10.638.835,15	12.535
C. Verbindlichkeiten:		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	39.724.548,78	39.665
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	136.876,71	42
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	36.266.965,23	42.021
4. Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	2.086.013,13	3.000
5. Sonstige Verbindlichkeiten (davon aus Steuern EUR 1.157,94; Vorjahr: TEUR 1; davon im Rahmen der sozialen Sicherheit EUR 4.257,97; Vorjahr: TEUR 4)	725.284,39	509
	78.939.688,24	85.237
	288.984.954,04	289.312
Haftungsverhältnisse	85.640.727,82	87.537

Gewinn- und Verlustrechnung für das Rumpfgeschäftsjahr vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010

	1.9. - 31.12.2010 EUR	2009/10 TEUR
1. Sonstige betriebliche Erträge	632.788,09	3.218
2. Vertriebsaufwendungen	-133.109,99	-516
3. Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	-132.784,02	-1.301
4. Verwaltungsaufwendungen	-382.905,27	-2.682
5. Zwischensumme aus Z 1 bis Z 4 **(Betriebsergebnis)**	**-16.011,19**	-1.282
6. Erträge aus Beteiligungen (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 9.431.789,93; Vorjahr: TEUR 18.000)	9.431.789,93	18.000
7. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge (davon aus verbundenen Unternehmen EUR 0,00; Vorjahr: TEUR 0)	29.181,23	82
8. Aufwendungen aus Finanzanlagen (Abschreibungen EUR 113.000,00; Vorjahr: TEUR 0)	-113.000,00	0
9. Zinsen und ähnliche Aufwendungen (davon betreffend verbundene Unternehmen EUR 1.240.458,00; Vorjahr: TEUR 5.554)	-2.294.828,08	-8.764
10. Zwischensumme aus Z 6 bis Z 9 **(Finanzergebnis)**	**7.053.143,08**	9.318
11. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	**7.037.131,89**	8.036
12. Steuern vom Einkommen	828.948,01	670
13. Jahresüberschuss = Jahresgewinn	**7.866.079,90**	8.706
14. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	32.064.144,72	23.358
15. Bilanzgewinn	**39.930.224,62**	32.064

Anhang für das Rumpfgeschäftsjahr vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010 der KTM Power Sports AG, Mattighofen

I. Anwendung der unternehmensrechtlichen Vorschriften und allgemeine Angaben

Der vorliegende Jahresabschluss zum 31.12.2010 ist nach den Vorschriften des UGB in der gegenwärtigen Fassung aufgestellt worden.

Die Gesellschaft ist als große Aktiengesellschaft gemäß § 221 UGB einzustufen.

Im Interesse einer klaren Darstellung wurden in der Bilanz und in der Gewinn- und Verlustrechnung einzelne Posten zusammengefasst. Diese Posten sind im Anhang gesondert ausgewiesen.

Bei Vermögensgegenständen und Verbindlichkeiten, die unter mehrere Posten der Bilanz fallen, wurde die Zugehörigkeit zu anderen Posten im Anhang angegeben.

Die bisherige Form der Darstellung bei der Erstellung des vorliegenden Jahresabschlusses wurde beibehalten.

Soweit es zur Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage erforderlich ist, wurden im Anhang zusätzliche Angaben gemacht.

Die Gesellschaft gehört dem Konsolidierungskreis der KTM-Gruppe an und stellt als Mutterunternehmen den Konzernabschluss für den Kreis der Tochterunternehmen auf. In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.8.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 1.9.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.8. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. Die Vergleichbarkeit mit den Vorjahresbeträgen ist daher nur eingeschränkt gegeben.

IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß hat der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode von 1.9.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) aufgestellt. Dieser Konzernabschluss wird beim Landes- als Handelsgericht Ried im Innkreis hinterlegt.

Den Konzernabschluss für den größten Kreis von Unternehmen stellt die CROSS Industries AG, Wels, zum Bilanzstichtag 31.12.2010 auf. Dieser Konzernabschluss wird beim Landes- als Handelsgericht Wels hinterlegt.

Die Gesellschaft ist Gruppenträger einer Unternehmensgruppe gemäß § 9 KStG und bildet eine Organschaft im umsatzsteuerlichen Sinn mit den Gruppenmitgliedern. Der Unternehmensgruppe gehören folgende Gesellschaften (Gruppenmitglieder) an:

KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen
KTM-Österreich Vertriebs GmbH, Mattighofen
KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen (Verschmelzung auf KTM-Sportmotorcycle AG rückwirkend zum 31.8.2010)
KTM Technologies GmbH, Anif (Bescheid im Jänner 2011 ergangen)
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen

Die steuerlichen Ergebnisse der Gruppenmitglieder werden dem Gruppenträger zugeordnet. Die entsprechende Gruppen- und Steuerumlagevereinbarung wurde am 28.8.2007 abgeschlossen und zuletzt am 10.12.2010 ergänzt.

II. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Jahresabschluss wurde unter Beachtung der Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung sowie der Generalnorm, ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens zu vermitteln, aufgestellt.

Bei der Erstellung des Jahresabschlusses wurde der Grundsatz der Vollständigkeit eingehalten.

Bei der Bewertung wurde von der Fortführung des Unternehmens ausgegangen.

Bei Vermögensgegenständen und Schulden wurde der Grundsatz der Einzelbewertung angewandt.

Dem Vorsichtsgrundsatz wurde Rechnung getragen, indem insbesondere nur die am Abschlussstichtag verwirklichten Gewinne ausgewiesen werden.

Alle erkennbaren Risiken und drohenden Verluste, die im Rumpfgeschäftsjahr oder in einem früheren Geschäftsjahr entstanden sind, wurden berücksichtigt.

Die bisher angewandten Bewertungsmethoden wurden beibehalten.

Das Finanzanlagevermögen wird zu Anschaffungskosten, vermindert um außerplanmäßige Abschreibungen - soweit diese notwendig sind, um dauernden Wertminderungen Rechnung zu tragen - angesetzt.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände werden mit dem Nennbetrag angesetzt. Für erkennbare Risiken werden Einzelwertberichtigungen gebildet. Fremdwährungsforderungen werden mit ihrem Entstehungskurs oder dem niedrigeren Devisengeldkurs zum Bilanzstichtag bewertet.

Kurssicherungsgeschäfte werden mit dem zum Bilanzstichtag geltenden Marktwerten angesetzt. Für die aus dieser Bewertung resultierenden drohenden Verluste werden Rückstellungen gebildet. Rückstellungen für drohende Verluste aus Sicherungsgeschäften, wurden über den Posten "Sonstige betriebliche Aufwendungen" gebildet.

Das Unternehmen hat vom Aktivierungswahlrecht gemäß § 198 Abs 10 UGB keinen Gebrauch gemacht. Die aktivierbaren latenten Steuern wären geringfügig.

Die Sozialkapitalrückstellungen werden versicherungsmathematisch nach der Projected-Unit-Credit-Methode (Anwartschaftsbarwertverfahren) ermittelt. Bei der Berechnung wird von einem Rechenzinsfuß von 4,75 % (Vorjahr: 4,75 %) (einschließlich einer voraussichtlichen Bezugserhöhung von 3,0 %; Vorjahr: 3,0 %) und einem nach der aktuellen Gesetzeslage gestaffelten Pensionseintrittsalter ausgegangen. Die Korridormethode wird nicht angewandt.

Die Zinsen auf die Rückstellungen für Sozialkapital werden im Finanzergebnis erfasst.

In den sonstigen Rückstellungen werden unter Beachtung des Vorsichtsprinzips alle zum Zeitpunkt der Bilanzerstellung erkennbaren Risiken und der Höhe sowie dem Grunde nach ungewisse Verbindlichkeiten mit den Beträgen berücksichtigt, die nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung erforderlich sind.

Verbindlichkeiten werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt. Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit ihrem Entstehungskurs oder mit dem höheren Devisenbriefkurs zum Bilanzstichtag bewertet.

III. Erläuterungen zur Bilanz

Anlagevermögen

Die Aufgliederung des Anlagevermögens und seine Entwicklung im Rumpfgeschäftsjahr sind im Anlagenspiegel angeführt (vergleiche Anlage 1 zum Anhang).

Die Beteiligungen, an denen die Gesellschaft mindestens 20 % Anteilsbesitz hält, sind in Anlage 2 zum Anhang dargestellt.

Umlaufvermögen

Sämtliche Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände weisen eine Restlaufzeit von bis zu einem Jahr auf (Vorjahr: TEUR 9.150).

Im Posten "Sonstige Forderungen und Vermögensgegenstände" sind keine Erträge enthalten (Vorjahr: TEUR 15), die erst nach dem Bilanzstichtag zahlungswirksam werden.

In den sonstigen Forderungen und Vermögensgegenständen ist eine geleistete Anzahlung in Höhe von TEUR 120 enthalten. Diese betrifft den Erlag eines Kostenvorschusses bei Gericht.

Grundkapital

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 (Vorjahr: TEUR 10.109) und ist zerlegt in 10.109.000 Stück (Vorjahr: 10.109.000 Stück) auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00.

Der Vorstand wurde auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre, somit bis zum 23.1.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft - allenfalls in mehreren Tranchen - um bis zu TEUR 2.526 durch Ausgabe von bis zu 2.526.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Mindestausgabekurs von 100 % gegen Bareinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital) und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebestimmungen mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzusetzen, wobei der Vorstand ermächtigt wird, mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzulegen, dass die neuen Aktien von einem Kreditinstitut im Sinn des § 153 Abs 6 AktG mit der Verpflichtung übernommen werden sollen, sie den Aktionären zum Bezug anzubieten. Das genehmigte Kapital wurde bis dato nicht ausgenutzt.

Zusätzlich wurde der Vorstand auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre nach Eintragung der Satzungsänderung im Firmenbuch, somit bis zum 23.1.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft - allenfalls in mehreren Tranchen - um bis zu TEUR 1.264 durch Ausgabe von bis zu 1.264.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Ausgabekurs von je EUR 25,00 gegen Sacheinlage zu erhöhen (genehmigtes Kapital), das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen und die sonstigen Ausgabebedingungen festzusetzen. Als mögliche Sacheinlage sind ausschließlich

(i) Forderungen gegen die Gesellschaft aus dem von ihr am 8.5.2009 mit der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft abgeschlossenen Darlehensvertrag über die Gewährung eines Lombarddarlehens in Höhe von 42 Mio EUR, soweit sie nicht durch eine Haftung des Landes Oberösterreich besichert sind sowie Forderungen aus kapitalisierten Zinsen für das vor beschriebene Darlehen und

(ii) Forderungen gegen die Gesellschaft, die aus der Inanspruchnahme der von ihr zugunsten der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft übernommenen Garantie für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus dem am 8.5.2009 von der KTM-Sportmotorcycle AG als Kreditnehmerin und unter Beitritt der Gesellschaft abgeschlossenen Kreditvertrages über einen Kredit in Höhe von bis zu 48 Mio EUR und einer Liquiditätsreserve von bis zu 12 Mio EUR oder für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus so genannten Altverbindlichkeiten im Sinn des vor genannten Kreditvertrages resultieren, definiert.

Für weitere Erläuterungen zur Refinanzierung verweisen wir auf den Punkt "Verbindlichkeiten" des Anhangs.

Rücklagen

Die Kapitalrücklagen betreffen mit TEUR 147.072 (Vorjahr: TEUR 147.072) gebundene Kapitalrücklagen. Davon entfallen TEUR 33.600 auf das Agio aus dem Börsegang des Geschäftsjahres 2003/04, TEUR 55.100 auf das Agio aus dem Börsegang des Geschäftsjahres 2004/05, TEUR 1.160 auf das Agio aus der Ausgabe von 592.643 Stück auf Inhaber lautende Namensaktien an die Hofer Privatstiftung, TEUR 16.497 aus der Kapitalerhöhung im Geschäftsjahr 2008/09 sowie TEUR 40.473 aus der Kapitalerhöhung im Geschäftsjahr 2009/10. TEUR 242 stammen aus früheren Geschäftsjahren.

Die Gewinnrücklagen betreffen mit TEUR 100 die gesetzliche Rücklage und mit TEUR 2 andere Rücklagen (freie Rücklagen).

Bilanzgewinn

	TEUR
Stand am 1.9.2010	32.064
Jahresgewinn	7.866
Stand am 31.12.2010	39.930

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen umfassen insbesondere Rückstellungen für Veröffentlichung des Geschäftsberichtes, Rechts-, Prüfungs- und Beratungsaufwendungen, Rückstellungen für nicht konsumierte Urlaube sowie Prämien.

Verbindlichkeiten

	Restlaufzeit bis zu einem Jahr TEUR	Restlaufzeit von ein bis fünf Jahren TEUR	Bilanzwert TEUR
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	89	39.636	39.725
Vorjahr	7	39.658	39.665
2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	137	0	137
Vorjahr	42	0	42
3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	36.267	0	36.267
Vorjahr	42.021	0	42.021
4. Verbindlichkeiten gegenüber Unter nehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	2.086	0	2.086
Vorjahr	3.000	0	3.000
5. Sonstige Verbindlichkeiten	725	0	725
Vorjahr	509	0	509
	39.304	39.636	78.940
Vorjahr	45.579	39.658	85.237

Die Refinanzierung der KTM-Anleihe in Höhe von TEUR 90.000 im Mai 2009 erfolgte als Teil eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium, mit dem unter anderem bisher kurzfristige Finanzierungen in langfristig zugesicherte Kreditlinien umgewandelt wurden. Das Finanzierungskonzept umfasst die KTM Power Sports AG, Mattighofen, sowie die KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, und hat eine Laufzeit bis zum 31.5.2014.

Im Rahmen der Finanzierung wurden bestimmte Finanzkennzahlen vereinbart, die Kennzahlen werden gemäß Vertrag auf Basis des Konzernabschlusses der KTM Power Sports AG berechnet.

Zu Beginn des Geschäftsjahres 2009/10 erfolgte eine Anpassung der zugesicherten Financial Covenants an die aktualisierte Mittelfristplanung. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen. Im Rumpfgeschäftsjahr 2010 liegen keine Abweichungen zu den Financial Covenants vor. Mit Wirksamkeit ab dem 1.1.2011 erfolgte eine Anpassung der Finanzierungsvereinbarung an das geänderte gesamtwirtschaftliche Umfeld, was zu einer Reduktion der Zinsmarge geführt hat. Darüber hinaus werden die Financial Covenants ab dem Geschäftsjahr 2011 angepasst und künftig zum 30.6. und 31.12. berechnet. Eine Abweichung an zwei aufeinanderfolgenden Stichtagen kann zu einer Reduktion bzw Erhöhung der künftigen Zinsmarge führen.

Für das Konsortialdarlehen in Höhe von TEUR 42.000 wurde vom Land Oberösterreich eine Haftung in Höhe von TEUR 33.600 in Form einer Garantie übernommen. Dafür erhält das Land Oberösterreich jährlich ein Haftungsentgelt von derzeit 4,25 % der Haftungssumme.

Im Rahmen des Konsortialdarlehens wurden sämtliche Aktien der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, sowie Geschäftsanteile der KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, der KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen, der KTM Technologies GmbH, Anif, der KTM-Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz, und der KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland, sowie ein Kontoguthaben bei der Investkredit Bank AG, Wien, in Höhe von TEUR 2.365 verpfändet.

Im Posten "Sonstige Verbindlichkeiten" sind Aufwendungen in Höhe von TEUR 725 (Vorjahr: TEUR 509) enthalten, die erst nach dem Bilanzstichtag zahlungswirksam werden.

Haftungsverhältnisse

	31.12.2010 TEUR	31.8.2010 TEUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen:		
Altverbindlichkeiten	34.641	34.404
Konsortialdarlehen	48.000	50.133
KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland		
Exportfinanzierung	3.000	3.000
	85.641	87.537

IV. Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Die Gewinn- und Verlustrechnung wird nach dem Umsatzkostenverfahren gemäß § 231 Abs 3 UGB aufgestellt.

Sonstige betriebliche Erträge

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Konzernumlage	584	3.030
Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen	49	89
Sonstige	0	99
	633	3.218

Vertriebsaufwendungen

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Externe Dienstleistungen	103	444
Personalaufwand	17	36
Sonstiger Aufwand	13	36
	133	516

Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Externe Dienstleistungen	116	1.108
Personalaufwand	10	172
Sonstiger Aufwand	7	21
	133	1.301

Verwaltungsaufwendungen

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Externe Dienstleistungen	13	1.121
Personalaufwand	302	1.110
Beratungsaufwand	16	230
Sonstiger Aufwand	52	221
	383	2.682

Betreffend den auf das Rumpfgeschäftsjahr entfallenen Aufwendungen für den Abschlussprüfer wird von der Befreiungsbestimmung gemäß § 237 Z 14a UGB Gebrauch gemacht.

Personalaufwand

Im Personalaufwand des Rumpfgeschäftsjahres 2010 sind Kosten für 1 Dienstnehmer (Vorjahr: 1 Dienstnehmer) und für 2 Vorstände enthalten (Vorjahr: 2 Vorstände ganzjährig sowie 2 Vorstände bis November 2009).

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Gehälter	222	1.218
Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen	44	25
Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge	63	76
	329	1.319

Zusätzlich zum ausgewiesenen Personalaufwand sind für den Vorstand Dipl.-Ing. Stefan Pierer für den Zeitraum seiner Vorstandstätigkeit laut Überlassungsvereinbarung externe Dienstleistungsaufwendungen im Forschungs- und Entwicklungsaufwand enthalten. Die externen Dienstleistungen im Vertriebsaufwand umfassen die Vorstandstätigkeiten für Herrn Mag. Ing. Hubert Trunkenpolz gemäß Überlassungsvertrag vom 27.11.2009.

An die Vorstände der KTM Power Sports AG wurden von Konzernunternehmen im Rumpfgeschäftsjahr 2010 für Geschäftsführungs- und Vorstandstätigkeiten in der KTM-Gruppe fixe Gesamtbezüge in Höhe von TEUR 345 (Vorjahr: TEUR 1.030) gewährt. Für variable Bezüge wurden TEUR 60 (Vorjahr: TEUR 1.301) als Rückstellungen erfasst. Weiters wurden im Rumpfgeschäftsjahr keine Pensionsaufwendungen in Form von Beiträgen zu Pensionskassen und der Bildung von Pensionsrückstellungen verbucht.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhält der Vorstand ein einmaliges Entgelt (Abfertigung). Im Rumpfgeschäftsjahr 2010 wurden Abfertigungen an Vorstände in Höhe von TEUR 523 (Vorjahr: TEUR 200) ausbezahlt und Rückstellungen für Abfertigungen in Höhe von TEUR 43 (Vorjahr: TEUR 280) gebucht.

Die Aufwendungen für Abfertigungen und Leistungen an betriebliche Mitarbeitervorsorgekassen setzen sich wie folgt zusammen:

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Vorstände und leitende Angestellte	44	25

Die darin enthaltenen Aufwendungen für Abfertigungen betragen TEUR 44 (Vorjahr: TEUR 21).

Gemäß § 241 Abs 4 im Zusammenhang mit § 239 werden die Angaben betreffend leitende Angestellte unterlassen.

Erträge aus Beteiligungen

Die Erträge aus Beteiligungen in Höhe von TEUR 9.432 (Vorjahr: TEUR 18.000) stammen zur Gänze aus einer phasengleichen Dividendenausschüttung der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, für das Rumpfgeschäftsjahr 2010.

Aufwendungen aus Finanzanlagen

Die Aufwendungen aus Finanzanlagen in Höhe von TEUR 113 (Vorjahr: TEUR 0) resultieren zur Gänze aus Abschreibungen von Anteilen an verbundenen Unternehmen.

Steuern vom Einkommen

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Körperschaftsteuer 2009/10 - verschiedene Steuerumlagen	0	-509
Körperschaftsteuer Rumpfgeschäftsjahr 2010 - verschiedene Steuerumlagen	-835	0
Auflösung Rückstellung für Betriebsprüfung	0	-53
Auflösung/Dotierung Rückstellung laufend	1	-7
Gegenberichtigung auf Grund Betriebsprüfung 2003 bis 2007 KTM USA	0	-113
Körperschaftsteuer 2009/10	5	12
	-829	-670

Der in der Bilanz nicht gesondert ausgewiesene aktivierbare Betrag für aktive latente Steuern gemäß § 198 Abs 10 UGB beträgt TEUR 275 (Vorjahr: TEUR 315).

Im Zusammenhang mit der Erfassung eines steuerneutralen Umgründungsmehrwertes aus der Verschmelzung der KTM Group GmbH auf die KTM Power Sports AG zum 31.8.2006 wurde eine Rückstellung für passive latente Steuern in Höhe von TEUR 10.144 gebildet und zum 31.8.2010 unverändert ausgewiesen.

Mitarbeiter
(im Jahresdurchschnitt)

	1.9. - 31.12.2010 TEUR	2009/10 TEUR
Angestellte	3	3

V. Ergänzende Angaben

Die Aufsichtsratsvergütungen betrugen im Rumpfgeschäftsjahr TEUR 7 (Vorjahr: TEUR 22).

Als **Mitglieder des Aufsichtsrats** waren im Rumpfgeschäftsjahr 2010 nachstehende Herren bestellt:

Dr. Rudolf K n ü n z , Dornbirn (Vorsitzender)
Mag. Hans-Jörg H o f e r , Vaduz, Liechtenstein (Stellvertreter des Vorsitzenden)
Rajiv B a j a j , Pune, Indien
Dr. Ernst C h a l u p s k y , Wels
Friedrich L a c k e r b a u e r , Neukirchen an der Enknach
Horst R e s c h , Schalchen

Vom **Betriebsrat** wurden entsandt:

Friedrich L a c k e r b a u e r
Horst R e s c h

Als **kollektivvertretungsbefugte Vorstandsmitglieder** waren im Rumpfgeschäftsjahr 2010 folgende Herren bestellt:

Dipl.-Ing. Stefan P i e r e r , Wels
Dipl.-Ing. Harald P l ö c k i n g e r , Wels
Mag. Patrick P r ü g g e r , St. Georgen im Attergau (bis zum 31.12.2010)
Mag. Friedrich R o i t h n e r , Linz (ab 1.1.2011)
Mag. Ing. Hubert T r u n k e n p o l z , Wels

Mattighofen, am 23. Februar 2011

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Vorstandsvorsitzender

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Vorstand

Mag. Friedrich Roithner
Vorstand

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstand

Anlage 1 zum Anhang: Anlagenspiegel
Anlage 2 zum Anhang: Beteiligungsliste

Anlagenspiegel zum 31. Dezember 2010

	Anschaffungskosten				kumulierte Abschreibungen				Nettobuchwert	
	Stand am 1.9.2010 EUR	Zugänge EUR	Abgänge EUR	Stand am 31.12.2010 EUR	Stand am 1.9.2010 EUR	Zugänge EUR	Abgänge EUR	Stand am 31.12.2010 EUR	Stand am 31.12.2010 EUR	Stand am 31.8.2010 EUR
Finanzanlagen:										
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	340.508.664,49	0,00	60.100.000,00	280.408.664,49	60.400.000,00	113.000,00	60.100.000,00	413.000,00	279.995.664,49[1)]	280.108.664,49[1)]
2. Beteiligungen	17.500,00	1.761.302,15	0,00	1.778.802,15	0,00	0,00	0,00	0,00	1.778.802,15	17.500,00
	340.526.164,49	1.761.302,15	60.100.000,00	282.187.466,64	60.400.000,00	113.000,00	60.100.000,00	413.000,00	281.774.466,64	280.126.164,49

1) davon Umgründungsmehrwert EUR 40.575.923,96 (Vorjahr: EUR 40.575.923,96)

Beteiligungsliste

Die Gesellschaft hält bei folgenden Unternehmen mindestens 20,0 % Anteilsbesitz:

Beteiligungsunternehmen	Kapital-anteil %	Eigenkapital EUR	Ergebnis des letzten Geschäfts-jahres EUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	100,0	76.600.446,47	9.431.789,93 [1)]
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen	100,0	86.936,81	-125.129,97 [2)]
KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz	100,0	12.500,00	0,00 [3)]
KTM Technologies GmbH, Anif	74,0	228.335,54	117.593,03 [2)]
KTM-Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	25,0	65.921,94	1.928,88 [4)]
Kiska GmbH, Anif	24,9	1.310.829,60	-395.655,72 [5)]

1) Werte zum 31.12.2010

2) Vorläufige Werte zum 30.9.2010

3) Werte zum 31.12.2010 Stammkapital - nicht operativ tätig

4) Werte zum 31.8.2009

5) Werte zum 31.3.2010

Lagebericht
für das Rumpfgeschäftsjahr
vom 1. September 2010 bis zum 31. Dezember 2010
der KTM Power Sports AG, Mattighofen

1. KTM Power Sports AG

Ergebnisanalyse

Der Umsatz der KTM Power Sports AG in Höhe von 0,6 Mio. EUR (Vorjahr: 3,2 Mio. EUR) beinhaltet im Wesentlichen Umsätze aus der Konzernumlage.

Das Finanzergebnis der KTM Power Sports AG in Höhe von 7,1 Mio. EUR (Vorjahr: 9,3 Mio. EUR) beinhaltet im Wesentlichen Finanzierungszinsen und Erträge aus Beteiligungen. Im laufenden Rumpfgeschäftsjahr wurde eine phasengleiche Dividende von der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen in Höhe von 9,4 Mio. EUR gebucht (Vorjahr: 18,0 Mio. EUR).

Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 0,1% auf 289,0 Mio. EUR geringfügig reduziert.

Die Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen und Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht, verminderten sich um 1,6 Mio. EUR auf 5,5 Mio. EUR. Die sonstigen Vermögensgegenstände verminderten sich um 0,4 Mio. EUR auf 1,7 Mio. EUR und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern.

Das Anlagevermögen erhöhte sich um 1,6 Mio. EUR auf 281,8 Mio. EUR (97,5% der Bilanzsumme). Die Erhöhung resultiert im Wesentlichen aus dem Erwerb von 24,9% Anteilen an der Kiska GmbH, Anif in Höhe von 1,7 Mio. EUR sowie einer Teilwertabschreibung der KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent GmbH), Mattighofen.

Die Veränderung der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen und Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht reduzierten sich um 6,7 Mio. EUR auf 38,4 Mio. EUR. Die Steuer- und sonstigen kurzfristigen Rückstellungen verminderten sich um 1,4 Mio. EUR auf 0,4 Mio. EUR und beinhalten im wesentlichen Rückstellungen für Prämien, nicht konsumierte Urlaube und Rechts- und Beratungsaufwendungen. Die Rückstellungen für Sozialkapital verminderten sich um 0,5 Mio. EUR auf 0,1 Mio. EUR.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um den Gewinn des Rumpfgeschäftsjahres in Höhe von 7,9 Mio. EUR gestiegen. Die zum 31.12.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 69,0% (Vorjahr 66,2%).

Liquiditätsanalyse

Der Cash-Flow aus dem operativen Bereich verbesserte sich gegenüber dem Vorjahr um 22,7 Mio. EUR auf 2,6 Mio. EUR. Zurückzuführen ist dies zum Teil auf die Gewinnausschüttung in Höhe von 18,0 Mio. EUR aus dem Vorjahr.

Der Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt -0,9 Mio. EUR (im Vorjahr 20,1 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Veränderung der Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht.

2. KTM Power Sports Konzern-Lagebericht für den Zeitraum 01.09.2009 bis 31.12.2010

Geschäftsverlauf

Das Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 war nach wie vor von einem rückläufigen Gesamtmarktumfeld geprägt, wenngleich sich die Rückgänge in den KTM Kernmärkten im Vergleich zum Vorjahr spürbar reduzierten. Entgegen dem allgemeinen Markttrend konnte der Absatz und Umsatz gesteigert werden, was auf die Verfügbarkeit von neuen Produkten und nicht zuletzt auch auf die besonderen Erfolge im Motorsport zurückzuführen ist. So konnte beispielsweise der Absatz im Segment 4-Takt Motocross durch die Einführung eines revolutionären Hubraumkonzepts Wesentlich gesteigert werden.

Ein weiteres, besonderes Augenmerk wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr auch auf die Serienüberleitung der ersten 125ccm Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. gelegt.

Wie im Konzernanhang bereits beschrieben, wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 30.08.2010 unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellt der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode von 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate). Die Vergleichbarkeit mit dem Vorjahr ist aufgrund der Einbeziehung von 16 Monaten nicht gegeben.

Marktentwicklung

Europa

Der europäische Gesamtmarkt[1] entwickelte sich im Vergleich zum Vorjahr mit 652.847 zugelassenen Fahrzeugen im Zeitraum 01.09.2009 bis 31.12.2010 um 14,9 % rückläufig, wobei dieser Rückgang vorwiegend auf die rückläufige Entwicklung in den größten europäischen Märkten wie Spanien (-25,2 %), Italien (-15,9 %), Deutschland (-13,1 %), Frankreich (-8,4 %) und Großbritannien (-16,0 %) zurückzuführen ist. KTM konnte in diesem schwierigen Umfeld in wesentlichen Märkten wie Deutschland (+2,5 Prozentpunkte zum Vorjahr), Spanien (+3,7 Prozentpunkte zum Vorjahr), Schweiz (+4,5 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Italien (+4,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) Marktanteile dazu gewinnen. Am europäischen Gesamtmarkt konnte der Marktanteil von KTM um 2,2 Prozentpunkte auf 6,3 % gesteigert werden.

USA

Die Zulassungen am US-Gesamtmarkt[2] reduzierten sich im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis 31.12.2010 gegenüber dem Vorjahr um 18,2 % auf 482.159 Fahrzeuge. KTM konnte trotz einer rückläufigen Gesamtnachfrage an Fahrzeugen die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr um 1,5 Prozentpunkte auf 3,6 % erhöhen.

[1] Motorräder >= 120ccm ohne Motocross, Scooters und ATV
[2] Motorräder >= 120 ccm inklusive Motocross, ohne Scooters und ATV

Umsatzentwicklung

Der Konzernumsatz erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 30,1 % von 454,6 Mio. EUR auf 591,4 Mio. EUR. Der Umsatz in Nordamerika stieg gegenüber dem Vorjahr um 28,0 % auf 113,4 Mio. EUR an; dies entspricht 19,2 % des Gesamtumsatzes (-0,3 Prozentpunkte zum Vorjahr). In Europa erhöhte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 28,7 % auf 383,4 Mio. EUR; hier beträgt der Gesamtumsatzanteil 64,8 % (-0,7 Prozentpunkte zum Vorjahr). Im Rest der Welt konnte der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 38,8 % auf 94,6 Mio. EUR gesteigert werden, zurückzuführen vor allem auf die erhöhte Nachfrage in Lateinamerika, Südafrika und Asien. Der Gesamtumsatzanteil im Rest der Welt beträgt 16,0 % (+1,0 Prozentpunkte zum Vorjahr).

Konzernumsatz nach Regionen	**01.09.2009 - 31.12.2010**	Anteil in %	**Vorjahr in TEUR**	Veränderung in %
Europa	**383.439**	64,8%	**297.945**	28,7%
Nordamerika	**113.381**	19,2%	**88.562**	28,0%
übrige Länder	**94.559**	16,0%	**68.111**	38,8%
GESAMT	**591.379**	100,0%	**454.618**	30,1%

Entwicklung nach Produktgruppen

Der Anteil der Motorräder inkl. Sportminicycles, ATV und X-Bow's am Gesamtumsatz hat sich mit 78,5 % um 5,0 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr (73,5 %) erhöht. Die Umsätze im Offroad-Segment konnten im Vergleich zum Vorjahr um 54,2 % auf 281,8 Mio. EUR gesteigert werden. Zurückzuführen ist diese Umsatzsteigerung vor allem auf die erhöhte Nachfrage im Bereich Motocross 4-Takt. Auch im Street-Segment erhöhten sich die Umsätze gegenüber dem Vorjahr um 20,4 % auf 141,1 Mio. EUR. Der Umsatz sowohl mit Ersatzteilen als auch im Bereich Power Wear und Power Parts konnte im Vergleich zum Vorjahr um rund 20 % gesteigert werden.

Konzernumsatz nach Produktgruppen	**01.09.2009 - 31.12.2010**	Anteil in %	**Vorjahr in TEUR**	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	281.795	47,7%	182.741	54,2%
Street-Sportmotorcycles	141.052	23,9%	117.123	20,4%
Summe Full Size	**422.847**	71,5%	**299.864**	**41,0%**
Sportminicycles	26.911	4,6%	25.739	4,6%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	9.025	1,5%	8.379	7,7%
X-Bow	5.381	0,9%	15.771	-65,9%
Related Products und Sonstige	127.215	21,5%	104.865	21,3%
GESAMT	**591.379**	100,0%	**454.618**	**30,1%**

Aufgrung einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Offroad-Sportmotorcycles.

Absatz nach Produktgruppen

Im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 verkaufte KTM 85.543 Fahrzeuge; davon 83.775 Motorräder (+34,1 % gegenüber dem Vorjahr), 1.641 ATV (+22,6 % gegenüber dem Vorjahr) und 127 X-Bow (-56,7 % gegenüber dem Vorjahr).

Im **Offroad-Bereich** wurden 54.838 Motorräder (+50,9 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Vergleich zum Vorjahr erhöhte sich der Absatz im Bereich Motocross um 108,37 % auf 17.809 Motorräder und im Bereich Enduro um 33,3 % auf 37.029 Motorräder.

Im **Street-Bereich** wurden 18.531 Motorräder (+19,3 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Bereich Street Travel Enduro wurden 3.731 Motorräder (+59,7 % gegenüber dem Vorjahr), im Bereich Naked 3.695 Motorräder (+30,5 % gegenüber dem Vorjahr) und im Bereich Superbike 1.218 Motorräder (+37,5 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft.

Im Bereich **Sportminicycles** ist der Absatz um 1,7 % gegenüber dem Vorjahr auf 10.406 Motorräder gesunken.

Konzernabsatz nach Produktgruppen	**01.09.2009 - 31.12.2010**	Anteil in %	**Vorjahr**	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	54.838	64,1%	36.331	50,9%
Street-Sportmotorcycles	18.531	21,7%	15.528	19,3%
Summe Full Size	**73.369**	85,8%	**51.859**	**41,5%**
Sportminicycles	10.406	12,2%	10.590	-1,7%
Summe Motorräder	**83.775**	97,9%	**62.449**	34,1%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	1.641	1,9%	1.338	22,6%
X-Bow	127	0,1%	293	-56,7%
GESAMT	**85.543**	100,0%	**64.080**	**33,5%**

Aufgrung einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Offroad-Sportmotorcycles.

Absatz nach Regionen

Die USA sind mit einem Absatzanteil von 18,1 % im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 nach wie vor der größte Einzelmarkt von KTM. In Europa betrug der Absatzanteil 58,6 %, wovon Frankreich (10,1 %), Italien (9,7 %), Deutschland (9,1 %), Großbritannien (6,6 %) und Spanien (5,2 %) die absatzstärksten Märkte waren. Insgesamt wurden 76,5 % des Gesamtabsatzes in den zehn wichtigsten Ländern weltweit erzielt.

Ergebnisanalyse

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 erhöhte sich der Nettoumsatz um 30,1 % auf 591,4 Mio. EUR (Vorjahr: 454,6 Mio. EUR). Positiv wirkten sich hier Absatzsteigerungen bei Full Size Motorrädern (+123,0 Mio. EUR) aus, wobei sich höhere Erlösschmälerungen (-3,2 Mio. EUR) negativ auf den Umsatz auswirkten. Ein Absatzrückgang beim X-Bow führte ebenfalls zu einem Umsatzrückgang (-10,4 Mio. EUR).

Die Herstellkosten erhöhten sich gegenüber dem Vorjahr ebenfalls um 25,0 % auf 414,2 Mio. EUR; die Bruttomarge erhöhte sich aufgrund von Produktivitätssteigerungen und Kostenreduktionen um 2,9 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr auf nunmehr 30,0 %.

Die bereits im Vorjahr eingeleiteten Einsparungs- und Optimierungsprogramme zeigten weiter sehr positive Auswirkungen auf die Gemeinkosten, die sich gegenüber dem Vorjahr um 8,0 Mio. EUR auf 147,2 Mio. EUR (-5,2 %) reduzierten.

Gezieltere Investitionen in Marketing und Vertrieb führten zu Einsparungen gegenüber dem Vorjahr von 1,9 Mio. EUR (-2,9 %). Durch ein selektiveres Engagement im Rennsport - vor allem durch den kompletten Ausstieg aus dem GP Road Racing und dem Ausstieg des Werksteams im Bereich Rallye - konnten die Motorsportaufwendungen im Vergleich zum Vorjahr um 4,2 Mio. EUR auf 17,3 Mio. EUR (-19,7 %) reduziert werden.

Die Ausgaben für Infrastruktur und Verwaltung erhöhten sich mit 0,8 Mio. EUR nur geringfügig auf 27,2 Mio. EUR (+3,0 %).

Die operativen Entwicklungskosten sind im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 um 0,7 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr auf 38,8 Mio. EUR (-1,9 %) zurückgegangen. Die geringere Nettoaktivierung von Entwicklungskosten in Höhe von 2,8 Mio. EUR (-28,5 % zum Vorjahr) sowie die Berücksichtigung von Forschungsförderungen in Höhe von 7,2 Mio. EUR (+59,6 % zum Vorjahr) führten zu einem Nettoentwicklungsaufwand von 28,8 Mio. EUR (-7,3 % zum Vorjahr).

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von 12,3 Mio. EUR enthalten vorwiegend Garantiekosten, die gegenüber dem Vorjahr auf Grund von nachhaltig Qualität steigernden Maßnahmen um 2,5 Mio. EUR auf 11,6 Mio. EUR (-17,7 %) gesunken sind.

Die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von 0,8 Mio. EUR sind gegenüber dem Vorjahr um 1,9 Mio. EUR (-71,3 %) gesunken. Dieser Rückgang resultiert im Wesentlichen aus einer Versicherungsentschädigung in Höhe von 1,6 Mio. EUR für den Brand eines Prüfstandes im Vorjahr.

Das EBIT vor Restrukturierungsaufwendungen konnte im Vergleich zum Vorjahr um 62,0 Mio. EUR auf 30,0 Mio. EUR (Vorjahr: -32,0 Mio. EUR) gesteigert werden. Nach Restrukturierungsaufwendungen erhöhte sich das EBIT im Vergleich zum Vorjahr um 95,0 Mio. EUR auf 30,0 Mio. EUR (Vorjahr: -65,1 Mio. EUR).

Die Restrukturierungskosten aus dem Vorjahr ergaben sich auf Grund der gegenüber den ursprünglichen Planannahmen deutlich zurückgegangenen Stückzahlen- und Margenerwartung; dies führte zu einem wesentlichen Rückgang der geplanten Netto-Cash-Flows aus der Nutzung der bis dahin aktivierten Vermögenswerte der Division Sportcar. Die Voraussetzungen für die Erfassung eines Wertminderungsaufwandes gemäß IAS 36 waren Ende des dritten Quartals 2008/09 gegeben. Insgesamt beliefen sich die für das Restrukturierungsprogramm in der Division Sportcar ausgewiesenen Restrukturierungsaufwendungen auf 33,1 Mio. EUR. Darin enthalten waren 34,1 Mio. EUR an Wertminderungen von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten, d.h. Vollabschreibung der aktivierten Entwicklungskosten sowie der Werkzeuginvestitionen, und ein Erlös in Höhe von 1,5 Mio. EUR durch die Auflösung von abgegrenzten Förderungen für aktivierte Entwicklungskosten und Rückstellungen für Drohverluste in Höhe von 0,5 Mio. EUR. Korrespondierend dazu wurden im Vorjahr passiv latente Steuern in Höhe von 5,3 Mio. EUR aufgelöst.

Auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung wurde ein Impairment Test für sämtliche Vermögenswerte durchgeführt. Dieser sieht einen Abzinsungsfaktor von 7,91 % (entspricht dem unversteuerten Konzern-WACC) sowie einen Wachstumsparameter von 2 % für die Perioden sechs bis zehn und für die ewige Rente vor. Daraus ergibt sich eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte in den erwarteten künftigen Konzern-

Cash-Flows. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25 % des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Die Ergebnisse des Impairment Tests sind aufgrund der Wachstumsparameter, des USD/EUR-Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung erfolgte auf Basis eines USD-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC-Zinssatzes von 7,91 % für die ewige Rente. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR-Wechselkurs von 1,64 sowie einem Konzern-WACC-Zinssatz von 11,6 % in der ewigen Rente. Bei einer Verringerung der künftig geplanten CashFlows bis zu einem Ausmaß von 40 % ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Das Finanzergebnis verschlechterte sich im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 gegenüber dem Vorjahr um 1,4 Mio. EUR auf -16,2 Mio. EUR (-3,4 %). Zurückzuführen ist dies auf erhöhte Zinsaufwendungen in Höhe von 18,4 Mio. EUR (Vorjahr: 13,9 Mio. EUR), dem gegenüber steht eine positive Bewertung von Finanzinstrumenten in Höhe von 0,7 Mio. EUR (Vorjahr: -2,4 Mio. EUR).

Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 7,8 % auf 445,3 Mio. EUR reduziert.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, inklusive der Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen, reduzierten sich um 22,4 Mio. EUR auf 57,3 Mio. EUR (-28,1 %). Unter Berücksichtigung der im Vorjahr und heuer im Rahmen einer ABS Transaktion verkauften Forderungen beträgt die bereinigte Reduktion rund 19,5 Mio. EUR (-19,1 %).

Durch die großteils im Vorjahr vollzogenen Anpassungen im Bereich der Produktionskapazitäten sowie dem gestiegenen Absatz im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 sind die Vorräte an Fertigfahrzeugen um 8,8 Mio. EUR auf 86,9 Mio. EUR (-7,9 %) gesunken. Bei den Vorräten von Produktionsmaterial konnte auf Grund der guten Zusammenarbeit mit den Lieferanten und der damit verbundenen Optimierung der Zulieferprozesse das Vorjahresniveau gehalten werden. Die Lagerumschlagsdauer konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wieder nomalisiert werden und befindet sich daher wieder auf dem Niveau der Vorjahre.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte reduzierten sich um 6,3 Mio. EUR auf 7,2 Mio. EUR (-46,6 %) und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern und Bewertungen aus derivativen Finanzinstrumenten.

Das Anlagevermögen verminderte sich um 4,4 Mio. EUR (-1,6 %) auf 261,8 Mio. EUR (58,8 % der Bilanzsumme). Die Reduktion der immateriellen Vermögensgegenstände sowie des Sachanlagevermögens ergibt sich aus den Investitionen abzüglich der planmäßigen Abschreibungen. Die Anteile an verbundenen Unternehmen erhöhten sich um 4,4 Mio. EUR auf Grund der Entkonsolidierung von 15 für die Darstellung im Konzernabschluss unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften, die nunmehr at-Equity einbezogen werden.

Der Abbau der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten reduzierten sich gegenüber dem Vorjahr um 47,7 Mio. EUR auf 14,1 Mio. EUR, die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, inklusive Lieferverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, erhöhten sich um 8,1 Mio. EUR auf 45,7 Mio. EUR. Die Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Konzerngesellschaften verminderten sich gegenüber dem Vorjahr um 9,7 Mio. EUR auf 2,9 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Rückführung eines kurzfristigen Darlehens der KTM Financial Services GmbH an die KTM-Sportmotorcycle AG. Dieses Darlehen wurde nunmehr direkt der KTM-Sportmotorcycle AG gewährt und ist in den Bankverbindlichkeiten

ausgewiesen. Die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten erhöhten sich auf Grund der Marktbewertungen von Derivaten um 6,3 Mio. EUR. Die Rückstellungen verminderten sich um 3,6 Mio. EUR (-47,3 %) auf 4,0 Mio. EUR, vor allem im Bereich der Garantierückstellung sowie im Bereich der Rückstellung für Prozesse.

Die langfristigen Bankverbindlichkeiten sind gegenüber dem Vorjahr um 16,4 Mio. EUR auf 130,0 Mio. EUR gesunken.

Die Nettoverschuldung verringerte sich einerseits durch den deutlich positiven Free Cash-Flow sowie die durchgeführten Kapitalerhöhungen um 93,2 Mio. EUR auf 150,2 Mio. EUR, woraus sich ein Nettoverschuldungsgrad von 84,9 % ergibt.

Die Personalverbindlichkeiten sind mit 6,5 Mio. EUR um 0,3 Mio. EUR durch die Anpassung des Rechnungszinssatzes von 5,5 % im Vorjahr auf 4,75 % leicht angestiegen. Die Abgrenzungen für latente Steuern und die sonstigen langfristigen Verbindlichkeiten reduzierten sich um 3,9 Mio. EUR im Vergleich zum Vorjahr, zurückzuführen auf die Aktivierung von latenten Steuern auf Verlustvorträge. Die langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen reduzierten sich um 13,5 Mio. EUR (-51,0 %) auf 13,0 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Einbringung des nachrangigen Darlehens in Höhe von 12,8 Mio. EUR als Sacheinlage.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um 42,3 Mio. EUR gestiegen. Neben dem Gewinn des Geschäftsjahres vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 in Höhe von 13,9 Mio. EUR führten die Kapitalerhöhungen in Höhe von 42,2 Mio. EUR und die Veränderung der Cash-Flow-Hedge Rücklage in Höhe von –14,6 Mio. EUR zu diesem Ergebnis. Die zum 31.12.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 39,7 % (Vorjahr 27,8 %).

Liquiditätsanalyse

Der Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich ist gegenüber dem Vorjahr um 115,2 Mio. EUR auf 87,6 Mio. EUR gestiegen. Der Working Capital Aufbau lag mit 30,6 Mio. EUR um 48,5 Mio. EUR über dem Vorjahr. Die Investitionen sind unter Berücksichtigung von Devestitionen von -19,6 Mio. EUR auf -36,9 Mio. EUR gestiegen, sodass sich der Free-Cash-Flow per Saldo von -47,2 Mio. EUR auf 50,7 Mio. EUR erhöhte.

Der Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt -45,7 Mio. EUR (im Vorjahr 47,1 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Rückführung von Bankverbindlichkeiten. Des Weiteren wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 eine Kapitalerhöhung durchgeführt, aus der sich ein Agio in Höhe von 29,8 Mio. EUR abzüglich der der Kapitalerhöhung direkt zuordenbaren Kosten in Höhe von 0,8 Mio. EUR ergab.

Die liquiden Mittel befanden sich mit 8,9 Mio. EUR deutlich über dem Niveau des Vorjahres.

Investitionen

Für die Weiterentwicklung der bestehenden Produktpalette sowie für neue Produkte im Offroad- und Street-Bereich wurde im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 vor allem in die Entwicklung sowie in die Anschaffung von Werkzeugen investiert. Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 wurden (ohne Berücksichtigung von Devestitionsmaßnahmen) insgesamt 36,8 Mio. EUR (Vorjahr: 35,8 Mio. EUR) investiert, wovon 8,9 Mio. EUR auf Investitionen in das Sachanlagevermögen entfallen.

Mitarbeiter

Im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 beschäftigte KTM durchschnittlich 1.594 Mitarbeiter (Vorjahr: 1.857 Mitarbeiter), wovon 282 Mitarbeiter im Ausland tätig sind. Der Umsatz pro Mitarbeiter ist um 51,5 % gegenüber dem Vorjahr auf 371,0 TEUR (Vorjahr: 244,8 TEUR) gestiegen. Die Wertschöpfung je Mitarbeiter erhöhte sich um 65,9 % gegenüber dem Vorjahr auf 101,3 TEUR (Vorjahr: 61,0 TEUR).

	01.09.2009 - 31.12.2010	Vorjahr in TEUR
Umsatzerlöse	591.379	454.618
durchschn. Mitarbeiter	1.594	1.857
Umsatz je Mitarbeiter	**371,0**	**244,8**
Wertschöpfung je Mitarbeiter	**101,3**	**61,0**

Trotz der unvermeidbaren Kapazitäts- und Strukturanpassungen sowie der Kurzarbeit in den vergangenen Jahren haben die KTM-Mitarbeiter eine hoch qualitative Arbeit geleistet und unter den schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen eine hohe Einsatzbereitschaft gezeigt.

Forschung und Entwicklung

In der Forschungs- und Entwicklungsabteilung beschäftigte KTM im Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 durchschnittlich 219 Mitarbeiter (13,8 % der gesamten Belegschaft). Rund 38,8 Mio. EUR wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 in die Forschung und Entwicklung investiert, dies entspricht 6,6 % des Gesamtumsatzes (-2,1 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr).

Rennsport

Durch den jahrzehntelangen Einsatz im Rennsport, der zu über 170 Weltmeistertiteln führte, wird einerseits der Bekanntheitsgrad der Marke gefördert und andererseits unsere Zielgruppe auf emotionale Art und Weise an die vielfältige Markenwelt von KTM gebunden. Darüber hinaus profitiert KTM auch in technologischer Hinsicht vom Rennsportengagement, da das Know-how aus dem Rennsport direkt in die Serienüberleitung fließt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr zog sich KTM auf Grund von Einsparungsmaßnahmen aus der Moto GP 125 zurück.

KTM hat im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 20,8 Mio. EUR in das Rennsportengagement investiert, dies entspricht 3,5 % (Vorjahr: 5,5 %) des Gesamtumsatzes.

Finanzinstrumente

Hinsichtlich des Einsatzes von Finanzinstrumenten und der damit verbundenen Risikomanagementziele wird auf die diesbezüglichen Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

3. Qualität

KTM wendet ein prozessorientiertes Qualitätsmanagementsystem für sämtliche Tätigkeiten von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Konstruktion und Entwicklung, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Serienbeschaffung von Komponenten, Teilefertigung, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug bis zu Verpackung und Versand an.

PRODUKTQUALITÄT: Die hohe Produktqualität wird durch fertigungsgerechtes Design, den Einsatz analytischer und statistischer Berechnungsmethoden, umfassende Prüfungen und Tests, Erfüllung relevanter Homologationsvorschriften, Fokussierung auf Prozessqualität, Kommunikation und Schulungsmaßnahmen bei KTM und bei den Zulieferbetrieben erreicht.

4. Risikobericht

Hinsichtlich des Risikoberichtes wird auf die Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

5. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Hinsichtlich der Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Bilanzstichtag wird auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 32 verwiesen. Andere Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

6. Nachhaltigkeit

Bekenntnis zur Nachhaltigkeit
KTM schafft durch die strategische Führung, die Fokussierung auf die Entwicklung der Kernkompetenzen, die ständige Verbesserung der Arbeitsprozesse, den partnerschaftlichen Umgang mit den Mitarbeitern und Lieferanten und das prozessorientierte Qualitätsmanagementsystem für die Gesellschaft als auch für die Aktionäre Mehrwert. Mit durchschnittlich 1.327 Mitarbeitern in den Werken in Mattighofen ist KTM einer der größten Arbeitgeber in der Region.

KTM nützt jede Möglichkeit den Nachhaltigkeitsanforderungen eines modernen Unternehmens gerecht zu werden. So sind die Betriebs- und Verwaltungsgebäude ressourcenschonend und energieeffizient gebaut, die Kühlung der Prüfräume und des Werkzeugbaus wird mittels Grundwasser gesteuert, für Vor- und Fertigprodukte werden diverse Materialien sortengetrennt und Mehrweggebinde verwendet.

Zulieferbetriebe
Die Produktionsgesellschaft in Mattighofen deckt ihren Bedarf zu einem großen Teil auf dem lokalen Beschaffungsmarkt (rund 21 % im Umkreis von 100 km, rund 29 % im Umkreis von 200 km; rund 43% im Umkreis von 300 km; mehr als 50 % im Umkreis von 400 km), womit KTM eine aktive Rolle in der Schaffung und Erhaltung regionaler Wertschöpfung spielt.

Zur Risikominimierung und Sicherstellung der Verfügbarkeit der Materialien wird bei KTM großer Wert auf die Auswahl neuer Lieferanten nach festgelegten Kriterien und die nachhaltige Zusammenarbeit bzw. deren Weiterentwicklung mit bereits bestehenden Lieferanten, gelegt. Da die Qualität der KTM-Produkte wesentlich von der Qualität und den Eigenschaften der zu beschaffenden Subkomponenten geprägt ist, wird insbesondere auf Bonität, Betriebseinrichtungen und Produktionsprozesse der Lieferanten geachtet.

Recycling und Verpackung
KTM ist sich als produzierendes Unternehmen ihrer Verantwortung gegenüber der Umwelt bewusst. Als innovatives Beispiel für die gesamte Industrie gilt das von KTM eigens entwickelte Motorrad-Logistik-System auf Mehrweg-Metallplatten, durch das auf zusätzliches Verpackungsmaterial verzichtet werden kann.

Mitarbeiter
KTM hat das Ziel, ihren Mitarbeitern einen Weg zur persönlichen Weiterentwicklung zu bieten. Nur durch die Erfahrung und Fachkenntnisse, die Kreativität, Innovationsfreudigkeit und Produktivität der Mitarbeiter können auch die Ziele des Unternehmens erreicht werden.

Um kontinuierlich die Qualifikationen und Kompetenzen der Mitarbeiter zu verbessern, investiert KTM laufend in ihre Aus- und Weiterbildung. Dafür hatte KTM im abgelaufenen Geschäftsjahr vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 325,1 TEUR (Vorjahr: 588,9 TEUR) aufgewendet. In Mattighofen werden Lehrlinge in den Bereichen Maschinenbau, Fahrzeug- und Produktionstechnik, Mechatronik sowie im kaufmännischen Bereich ausgebildet, mit dem Ziel, sie in die genannten Aufgabengebiete zu integrieren und langfristig nach der Abschlussprüfung bei KTM zu beschäftigen. Zum Bilanzstichtag waren bei KTM 81 Lehrlinge beschäftigt, wir bekennen uns auch weiterhin klar zu einer nachhaltigen Lehrlingsausbildung im Unternehmen.

Zusätzlich bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit einer berufsbegleitenden Lehrabschlussprüfung. Damit ermöglicht KTM Mitarbeitern, die keine Ausbildung haben, die Integration in den Arbeitsalltag und die persönliche Weiterentwicklung.

Gesundheit und Sicherheit
Um eine ständige Verbesserung im Bereich der Gesundheit und Sicherheit zu erreichen, werden von KTM unter anderem präventiv durchgeführte Maßnahmen hinsichtlich allgemeiner Sicherheit am Arbeitsplatz, Brandschutz, Maschinensicherheit sowie diverse Seminare zu gesundheits- und sicherheitsrelevanten Themenstellungen, die betriebliche Gesundheitsförderung sowie Maßnahmen zur Sicherstellung von geeigneten Arbeitsplätzen (inkludiert Beleuchtung, Höhenbestimmungen, Anordnung der Arbeitsmittel, Einsatz von Arbeitshilfen) getätigt. Mit dem Fitness-Programm „Ready to Run“ bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit an wöchentlichen Walking-, Mountainbike- und Lauftrainings teilzunehmen.

Produktionssicherheit
Bei der Gestaltung und permanenten Verbesserung der Arbeitsprozesse achtet KTM darauf, ihren Mitarbeitern ein sicheres Arbeitsumfeld zu bieten. Dazu gehören ständige Schulungen und Unterweisungen, regelmäßige Wartung der Produktionsanlagen und ein hohes Technologieniveau.

Qualitätsmanagement
Der Herausforderung, innovative, marktgerechte, hochwertige und vor allem sichere Produkte herzustellen, begegnet KTM mit einem umfassenden und prozessorientierten Qualitätsmanagementsystem zertifiziert nach ISO 9001:2008. Dieses System steuert sämtliche Prozesse von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Entwicklung, Konstruktion, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Bauteilebeschaffung, Teileproduktion, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug, Versand bis hin zu Verkauf und Kundenservice. Besonderes Augenmerk wird auf den kontinuierlichen Verbesserungsprozess gelegt, der eine konsequente und nachhaltige Verbesserung der Produkt- und Dienstleistungsqualität sicherstellt.

Produktsicherheit
In Mattighofen/Österreich werden bis zu 596 Motorräder pro Tag assembliert. Jede Fahrzeugkomponente wird nach einem Prüfplan durch erfahrene KTM-Mitarbeiter überprüft. Jedes KTM-Motorrad wird zudem nach dem Zusammenbau einer lückenlosen Funktionskontrolle auf dem Prüfstand unterzogen. Produktionsbegleitende intensive Produktaudits an

Motoren und Fahrzeugen stellen den hohen Qualitätsstandard in der Produktion sicher. Erst danach sind KTM-Produkte bereit für den weltweiten Versand.

Die Entwicklungsarbeit unserer KTM-Mitarbeiter wird schon im Prototypen-Stadium von unseren Werksteams auf den Rennstrecken auf die Probe gestellt. Zusätzlich sorgt ein Erprobungs- und Dauerlaufprogramm in allen Prototypen- und Serienstadien für ein Serienprodukt, das den höchsten Qualitäts- und Sicherheitsstandards gerecht wird. Nur innovative und geprüfte Konzepte werden in die Serienproduktion übergeleitet und tragen zu Recht das Prädikat: „Ready to Race".

Umweltindikatoren
KTM erfüllt bei allen Offroad-Vergasern (EXC Modelle) die Euro III Norm, die europäische Abgasnorm für Motorräder. Diese Norm gilt nicht nur für neue, sondern auch für bestehende Fahrzeugtypen. Primär wird dies durch den Einsatz von Benzineinspritzsystemen möglich.

Wings for Life
KTM unterstützt die von Heinz Kinigadner ins Leben gerufene „Wings for Life Stiftung für Rückenmarkforschung", in allen Marketingbelangen in Zusammenhang mit KTM. „Wings for Life" ist eine gemeinnützige Gesellschaft mit dem Ziel die Forschung und den medizinisch-wissenschaftlichen Fortschritt zur künftigen Heilung von Querschnittslähmung als Folge von Rückenmarksverletzungen zu fördern und zu beschleunigen.

Wichtige Verträge
Hinsichtlich der Refinanzierung verweisen wir auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 22.

7. Angaben gemäß § 243a UGB

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Sämtliche Aktien sind zum Handel an der Wiener Börse zugelassen, bis 20. September 2009 im Segment prime market, ab 21. September 2009 im Segment mid market.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10 % waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

CROSS Industries AG 50,1 %
Bajaj Auto Ltd. (über die Bajaj Auto Holdings Ltd.) 38,1 %

Die CROSS Industries AG, Wels, hat sich im Zusammenhang mit der unter Punkt 22. Verbindlichkeiten des Konzernanhangs des Geschäftsjahrs vom 01.09.2009 bis zum 31.12.2010 angeführten Garantie des Landes Oberösterreich dazu verpflichtet, während der Vertragslaufzeit ihre Beteiligung an der KTM Power Sports AG nicht ohne schriftliche Zustimmung des Landes Oberösterreich unter 48,5% plus eine Aktie zu senken.

Die CROSS Industries AG, Wels, hat mit drei Vorstandsmitgliedern der KTM Power Sports AG Stimmbindungsverträge abgeschlossen. Demnach werden die Stimmrechte der Vorstandsmitglieder einheitlich mit der CROSS Industries AG ausgeübt.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes Aktien auszugeben verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Konzernanhang unter Punkt 26. Konzerneigenkapital.

Bei einem Kontrollwechsel haben die Vorstandsmitglieder Dipl.-Ing. Harald Plöckinger und Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz das Recht, ihr bis zum 31.12.2011 befristetes Anstellungsverhältnis einseitig unter Wahrung aller Ansprüche aufzulösen. Ein Kontrollwechsel im Sinne dieser Vereinbarung liegt vor, wenn die CROSS Industries AG, Wels, im Sinne des §22 (2) Übernahmegesetz weder unmittelbar noch mittelbar zumindest 30% der Stimmrechte an der KTM Power Sports AG hält. Es existieren keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen der Gesellschaft und den Aufsichtsratsmitgliedern und Arbeitnehmern für den Fall eines Kontrollwechsels. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätte, bestehen nicht.

8. Ausblick

KTM setzt weiterhin auf innovative Produkte für die Zukunft und hat mit der Präsentation des Zero Emission Motorcycles (freeride) einen weiteren innovativen Schritt in die Zukunft von KTM gesetzt. Einen Schwerpunkt wird die KTM-Gruppe auf die Erschließung neuer Märkte, vor allem auf die bisher noch nicht bearbeiteten Wachstumsmärkte (Emerging Markets), insbesondere Brasilien, legen, wo bereits eine Tochtergesellschaft im abgelaufenen Geschäftsjahr gegründet wurde.

Die Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. in der Entwicklung und Produktion von gemeinsamen Street-Motorrädern (125 – 350 cc) wurde erfolgreich fortgesetzt. Der Serienstart des 1. Modells (125cc) erfolgte Anfang März 2011.

Nach den jüngsten Zukäufen hat die Bajaj Auto Ltd ihren Anteil an der KTM Power Sports AG auf nunmehr 38,08% erhöht und sohin die strategische Bedeutung der Kooperation für beide Seiten weiter untermauert.

Mattighofen, am 23. Februar 2011

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Vorstandsvorsitzender

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Vorstand

Mag. Friedrich Roithner
Vorstand

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstand

KPMG

Bestätigungsvermerk

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der

KTM Power Sports AG,
Mattighofen,

für die **Periode vom 1. September 2009 bis zum 31. August 2010** geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. August 2010, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzernkapitalflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für die am 31. August 2010 endende Periode sowie den Konzernanhang. Bezüglich unserer Verantwortlichkeit und Haftung als Abschlussprüfer gegenüber der Gesellschaft und gegenüber Dritten kommt § 275 UGB zur Anwendung.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. August 2010 sowie der Ertragslage des Konzerns und der Zahlungsströme des Konzerns für die Periode vom 1. September 2009 bis zum 31. August 2010 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht wurde darauf geprüft, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 13. Mai 2011

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Mag. Ernst Pichler
Wirtschaftsprüfer

Mag. Cäcilia Gruber
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

	Anhang Nr.	01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Umsatzerlöse	5	459.795	454.618
Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen	6	-323.944	-331.421
Bruttoergebnis vom Umsatz		**135.851**	**123.197**
Vertriebs- und Rennsportaufwendungen	6	-59.737	-85.826
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	6	-22.993	-31.051
Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen	6	-21.684	-26.426
Sonstige betriebliche Aufwendungen	8	-9.499	-14.664
Sonstige betriebliche Erträge	9	502	2.710
Erträge aus assoziierten Unternehmen		0	47
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit vor Restrukturierungsaufwendungen		**22.440**	**-32.013**
Restrukturierungsaufwendungen Sportcar Division	10	0	-33.066
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit nach Restrukturierungsaufwendungen		**22.440**	**-65.079**
Zinsertrag	11	1.010	1.293
Zinsaufwand	11	-14.136	-13.874
Sonstiges Finanz- und Beteiligungsergebnis	11	1.520	-2.303
Ergebnis vor Steuern		**10.834**	**-79.963**
Ertragsteuern	12	469	-1.470
Ergebnis der Periode		**11.303**	**-81.433**
davon Ergebnisanteil Eigentümer		11.296	-81.433
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter		7	0
Ergebnis je Aktie in EUR unverwässert	13	1,308	-11,253
Ergebnis je Aktie in EUR verwässert	13	1,307	-11,253

Gesamtergebnisrechnung für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

		01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Ergebnis der Periode		**11.303**	**-81.433**
Fremdwährungsumrechnung		227	199
Bewertung von Cash-Flow Hedges	26	-19.779	2.545
Latente Steuer auf die Bewertung von Cash-Flow Hedges	26	4.945	-636
Sonstiges Ergebnis		**-14.607**	**2.108**
Gesamtergebnis		**-3.304**	**-79.325**
davon Ergebnisanteil Eigentümer		-3.311	-79.325
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter		7	0

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzernbilanz zum 31. August 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

Aktiva

	Anhang Nr.	31.08.2010 TEUR		31.08.2009 TEUR	
Vermögenswerte:					
Kurzfristige Vermögenswerte:					
Flüssige Mittel	14		11.983		3.955
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	15		95.398		72.175
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen	33		940		323
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen			6.892		7.114
Vorräte:	16				
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe		10.068		9.967	
Unfertige Erzeugnisse		12.023		12.230	
Fertige Erzeugnisse		69.388		95.724	
Geleistete Anzahlungen		393	91.872	324	118.245
Vorauszahlungen			1.747		1.503
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	15		6.800		13.539
			215.632		**216.854**
Langfristige Vermögenswerte:					
Finanzanlagevermögen:	17				
Wertpapiere des Anlagevermögens		0		232	
Anteile an verbundenen Unternehmen		4.084		0	
Anteile an assoziierten Unternehmen		210	4.294	295	527
Sachanlagen:	18, 19				
Grundstücke		984		1.536	
Gebäude		31.265		32.533	
Maschinen		2.357		3.850	
Betriebs- und Geschäftsausstattung		28.685		36.791	
Geleistete Anzahlungen		1.495	64.786	2.715	77.425
Firmenwert	18, 20		78.085		78.787
Immaterielle Vermögenswerte	18, 21		108.871		107.125
Vorauszahlungen			0		4
Latente Steuern	12		3.991		2.334
Sonstige langfristige Vermögenswerte	15		363		0
			260.390		**266.202**
			476.022		**483.056**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Passiva

	Anhang Nr.	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Konzerneigenkapital und Schulden:			
Kurzfristige Schulden:			
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	22	42.478	61.794
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		43.476	33.299
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen	22, 34	9.580	4.258
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen	22, 34	3.025	12.635
Rückstellungen	24	4.678	7.577
Verbindlichkeiten Körperschaftsteuer		177	397
Vorauszahlungen		1.369	1.483
Andere kurzfristige Schulden	22	48.138	27.432
		152.921	**148.875**
Langfristige Schulden:			
Verzinsliche Darlehen	22	112.939	146.372
Personalverbindlichkeiten	25	6.884	6.190
Verbindlichkeiten aus latenten Steuern	12	15.721	20.018
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen		13.209	26.568
Andere langfristige Schulden		1.037	569
		149.790	**199.717**
Konzerneigenkapital:			
Gezeichnetes Kapital	26	10.109	7.580
Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn	26	163.164	126.884
Anteile anderer Gesellschafter		38	0
		173.311	**134.464**
		476.022	**483.056**

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzernbilanz.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Kapitalflussrechnung
für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

	01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich:		
+ (-) Gewinn/Verlust der Periode	11.303	-81.433
+ (-) Gewinn-/Verlustanteile von Minderheitsgesellschaftern	-7	0
+ (-) Abschreibungen/Zuschreibung auf das Anlagevermögen und Impairment	32.136	71.550
+ Gestundete/kapitalisierte/rückgestellte Darlehenszinsen	0	329
+ (-) Dotierung (Auflösung) Personalverbindlichkeiten	942	-1
- (+) Gewinne (Verluste) aus dem Verkauf von Anlagevermögen	-245	-131
Konzern-Cash-Flow aus dem Ergebnis	**44.129**	**-9.686**
- (+) Erhöhung (Senkung) von Vorräten einschließlich geleisteter Anzahlungen	26.330	-595
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen, sonstige kurz- und langfristige Vermögenswerte und latente Steuern	-19.911	44.480
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen verbundenen Unternehmen	829	-157
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen assoziierten Unternehmen	222	15
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen und andere kurz- und langfristige Schulden	18.877	-53.291
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen verbundenen Unternehmen	3.381	-8.500
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen assoziierten Unternehmen	389	0
(+) - Erhöhung (Senkung) von Körperschaftsteuerverbindlichkeiten, latente Steuern und sonstigen Rückstellungen	-7.647	131
	22.470	**-17.917**
Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich	**66.599**	**-27.603**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

	01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus den Investitionsaktivitäten:		
- Investitionen in das Anlagevermögen (Geldabfluss für Investitionen)	-24.142	-34.723
- Investitionen in das Finanzanlagevermögen	62	-29
(+) - Veränderungen Erst-/Endkonsolidierungen	-519	-351
+ Abgänge aus dem Anlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne (- Verluste) aus dem Abgang vom Anlagevermögen)	1.018	15.595
+ Abgänge aus dem Finanzanlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne (- Verluste) aus dem Abgang vom Finanzanlagevermögen)	130	222
+ (-) Währungsdifferenzen im Anlagevermögen	-830	-285
Konzern-Cash-Flow aus Investitionsaktivitäten	**-24.281**	**-19.571**

	01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten:		
+ (-) Sonstige erfolgsneutrale Änderungen in den Eigenmitteln	206	0
+ (-) Währungsdifferenzen	0	198
+ Kapitalerhöhung	29.358	16.916
+ (-) Erhöhung (Senkung) der kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	-19.268	-133.392
+ (-) Veränderung sonstige Anleihen verbundenen und assoziierten Unternehmen	-14.050	25.435
+ (-) Erhöhung/Verminderung langfristiger verzinslicher Darlehen	-29.933	137.941
+ (-) Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter	7	0
+ (-) Veränderung Entkonsolidierung Cost Plus Töchter	-610	0
Konzern-Cash-Flow aus Finanzierungsaktivitäten	**-34.290**	**47.098**

	01.09.2009-31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Konzern-Cash-Flow:		
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich	66.599	-27.603
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus den Investitionsaktivitäten	-24.281	-19.571
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten	-34.290	47.098
Veränderung der liquiden Mittel im Konzern	8.028	-76
+ Anfangsbestand der liquiden Mittel im Konzern	3.955	4.031
Endbestand der liquiden Mittel im Konzern	11.983	3.955
bestehend aus:		
Kassenbestand, Schecks, Guthaben bei Kreditinstituten und Festgelder	11.983	3.955

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzern-Kapitalflussrechnung.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Eigenkapitalentwicklung für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010

	Nenn-kapital TEUR	Rücklagen einschließlich Konzern-bilanzgewinn TEUR	Neube-wertungs-rücklage TEUR	Be-wertungs-rücklage TEUR	Ausgleichsposten Währungs-umrechnung TEUR	Gesamt TEUR	Anteile anderer Gesellschafter TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR
Stand am 31. August 2008	6.893	174.771	17.235	-1.454	-610	196.835	38	196.873
Währungsumrechnung	0	0	0	0	199	199	-1	198
Finanzinstrumente	0	0	0	1.909	0	1.909	0	1.909
Direkt im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**0**	**0**	**1.909**	**199**	**2.108**	**-1**	**2.107**
Ergebnis des Geschäftsjahres	0	-81.433	0	0	0	-81.433	0	-81.433
Gesamte im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**-81.433**	**0**	**1.909**	**199**	**-79.325**	**-1**	**-79.326**
Kapitalerhöhung	687	16.497	0	0	0	17.184	0	17.184
Kosten Kapitalerhöhung	0	-268	0	0	0	-268	0	-268
Abgang Minderheitenanteile	0	37	0	0	0	37	-37	0
Stand am 31. August 2009	**7.580**	**109.605**	**17.235**	**455**	**-411**	**134.464**	**0**	**134.464**
Währungsumrechnung	0	0	0	0	227	227	0	227
Finanzinstrumente	0	0	0	-14.834	0	-14.834	0	-14.834
Direkt im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**0**	**0**	**-14.834**	**227**	**-14.607**	**0**	**-14.607**
Ergebnis der Periode	0	11.296	0	0	0	11.296	0	11.296
Gesamte im Eigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**11.296**	**0**	**-14.834**	**227**	**-3.311**	**0**	**-3.311**
Kapitalerhöhung	2.529	40.473	0	0	0	43.002	0	43.002
Kosten Kapitalerhöhung	0	-844	0	0	0	-844	0	-844
Zugang Minderheitenanteile	0	-38	0	0	0	-38	38	0
Stand am 31. August 2010	**10.109**	**160.492**	**17.235**	**-14.379**	**-184**	**173.273**	**38**	**173.311**

Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010
der KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Inhaltsverzeichnis

I. DAS UNTERNEHMEN 3

II. GRUNDSÄTZE DER RECHNUNGSLEGUNG UND BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN 3

1. Grundsätze der Rechnungslegung 3
2. Konsolidierungskreis 5
3. Konsolidierungsmethoden 5
4. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden 7

III. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG FÜR DIE PERIODE 12

5. Umsatzerlöse 12
6. *Darstellung der Aufwandsarten* 13
7. Vorstands- und Geschäftsführerbezüge und Angaben über Mitarbeiter 14
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen 15
9. Sonstige betriebliche Erträge 15
10. *Restrukturierungsaufwendungen* KTM Sportcar 15
11. Finanz- und Beteiligungsergebnis 16
12. Ertragsteuern 16
13. Ergebnis je Aktie 19

IV. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ 20

14. Flüssige Mittel 20
15. Forderungen aus *Lieferungen und Leistungen*, sonstige kurzfristige und langfristige Vermögenswerte 20
16. Vorräte 21
17. Finanzanlagen und *Anteile an assoziierten Unternehmen* 22
18. Anlagevermögen 23
19. Sachanlagen 23
20. Firmenwert 24
21. Immaterielle Vermögenswerte 25
22. Verbindlichkeiten 25
23. Eventualverbindlichkeiten 27
24. Rückstellungen 27

25. Verpflichtungen für Sozialkapital 27
26. Konzerneigenkapital 29

V. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG FÜR DIE PERIODE 31
27. Gezahlte Steuern und Zinsen 31

VI. SONSTIGE ERLÄUTERUNGEN 31
28. Risikobericht 31
29. Finanzinstrumente 32
30. Operatingleasingverhältnisse 43
31. Segmentberichterstattung 44
32. Ereignisse nach dem Konzernabschluss zum 31.08.2010 44
33. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen 45
34. Organe der KTM Power Sports AG 48

I. Das Unternehmen

Die KTM Power Sports AG hat ihren Sitz in Mattighofen, Stallhofnerstraße 3, Österreich, und ist in das Firmenbuch beim Landes- und Handelsgericht Ried im Innkreis unter der Nummer *FN 107673 v eingetragen.*

Die KTM Power Sports AG betreibt die Entwicklung, Erzeugung und den Vertrieb von motorisierten Freizeitgeräten (Power Sports), insbesondere unter den Marken "KTM" und "Husaberg" sowie die Beteiligung an Unternehmen zur Entwicklung, Erzeugung und Vertrieb von solchen Geräten. Die KTM-Gruppe umfasst zum 31.08.2010 12 in den Konzernabschluss einbezogene Tochtergesellschaften in Österreich, Schweiz, USA, Japan, Südafrika und Mexiko. Zusätzlich hat die KTM-Gruppe 16 Vertriebstochtergesellschaften in EU Ländern (Schweden, Schweiz, Niederlande, Deutschland, Großbritanien, Frankreich, Spanien, Italien, Belgien, Ungarn, Slowenien, Slowakei, Finnland) und Kanada, die aufgrund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen zum 31.05.2010 endkonsolidiert wurden. Darüber hinaus hält die KTM-Gruppe Beteiligungen an Generalimporteuren in wichtigen Vertriebsmärkten (Griechenland, Neuseeland und Dubai) sowie eine Beteiligung an der KTM Braumandl GmbH, Wels, dem ersten Superstore von KTM und eine Beteiligung an der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

Wesentliche Absatzmärkte sind die USA, Frankreich, Italien, Deutschland, Australien, Großbritannien, Spanien, Kanada und Österreich sowie sonstige europäische Länder.

In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.08.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellte der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode von 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) und ließ diesen einer gesetzlichen Abschlussprüfung unterziehen. Darüber hinaus hat die KTM Gruppe Konzernabschlüsse für die Perioden vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 sowie vom 01.09.2010 bis 31.12.2010 erstellt und einer Abschlussprüfung unterziehen lassen.

Die CROSS Industries AG, Wels, stellt den Konzernabschluss zum 31.12.2010 für den größten Kreis von Unternehmen auf.

II. Grundsätze der Rechnungslegung und *Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden*

1. *Grundsätze der Rechnungslegung*

Der Konzernabschluß zum 31.08.2009 und der Konzernabschluss zum 31.08.2010 wurden in *Übereinstimmung mit den vom International* Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting Standards (IFRS) sowie den Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), soweit sie in der Europäischen Union angewendet werden, erstellt.

Im Konzernabschluss für die Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 wurden folgende neue oder geänderte Standards und Interpretationen erstmals verpflichtend zur Anwendung gebracht:

Neue Standards und Interpretationen		**Inkrafttreten[1)]**
IFRS 8	*Operative Segmente*	01.01.2009
IFRS 15	Vereinbarungen über die Errichtung von Immobilien	01.01.2009
IFRS 18	Übertragungen von Vermögenswerten von Kunden	01.07.2009
Geänderte Standards und Interpretationen		
IFRS 1/IAS 27	Anschaffungskosten einer Beteiligung an einem Tochterunternehmen, gemeinschaftlich geführten Unternehmen oder assoziierten Unternehmen	01.01.2009
IFRS 2	Anteilsbasierte Vergütungen	01.01.2009
IFRS 7	Finanzinstrumente: Angaben	01.01.2009
IAS 1	Darstellung des Abschlusses - Änderung der Darstellung eines IFRS-Abschlusses	01.01.2009
IAS 23	Fremdkapitalkosten	01.01.2009
IAS 32/IAS 1	Zum Fair Value kündbare Finanzinstrumente und Finanzinstrumente, aus denen im Liquidationsfall eine Zahlungsverpflichtung resultiert	01.01.2009
Diverse	Jährliche Improvements to IFRS 2008	01.01.2009

[1)] Anzuwenden auf Geschäftsjahre, die am oder nach dem angegebenen Datum beginnen.

Gemäß dem neuen Standard IFRS 8 "operative Segmente" haben sich die Aufbereitung der Segmentberichterstattung und die Segmentidentifikation an den Informationen zu orientieren, die auch dem zentralen Entscheidungsträger für Entscheidungszwecke zur Verfügung gestellt werden (Managment Approach). IFRS 8 ersetzt den bisher im KTM-Konzern angewendeten IAS 14. Die erstmalige Anwendung führt im Wesentlichen zu einer Trennung der Berichtsspalte "Sonstiges/Konsolidierung". Auf Grund von internen Umstrukturierungen entfällt die im Vorjahr vorgenommene Aufteilung in die Division Sportmotorcycle und Division Sportcar. Die Anpassungen, die aufgrund der erstmaligen Anwendung von IFRS 8 erforderlich waren, wurden in diesem Konzernabschluss umgesetzt.

Durch den überarbeiteten IAS 1 "Darstellung des Abschlusses" soll die Analyse und die Vergleichbarkeit von IFRS-Abschlüssen erleichtert werden. Anteilseignerbezogene Eigenkapitalveränderungen sind getrennt von allen anderen eigenkapitalverändernden Transaktionen darzustellen.

Die erstmalige Anwendung der geänderten Standards IFRS 1/IAS 27, IFRS 2, IFRS 7, IAS 32/IAS 1, IAS 39 und der jährlichen "Improvements to IFRS" sowie die Anwendung der neuen Interpretationen IFRIC 12, IFRIC 13, IFRIC 15, IFRIC 16 und IFRIC 18 haben keine Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des KTM-Konzerns.

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen die einheitlichen Rechnungslegungsvorschriften zugrunde. Diese Vorschriften wurden von allen einbezogenen Unternehmen angewendet. Die Einzelabschlüsse der wesentlichen Tochterunternehmen sind zum Stichtag des Konzernabschlusses aufgestellt.

Der Konzernabschluss ist in tausend Euro ("TEUR", gerundet nach kaufmännischer Rundungsmethode), aufgestellt. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die einbezogenen Abschlüsse aller wesentlichen nach nationalen Vorschriften prüfungspflichtigen oder freiwillig geprüften vollkonsolidierten in- und ausländischen Unternehmen wurden von unabhängigen Wirtschaftsprüfern geprüft und mit uneingeschränkten Bestätigungsvermerken versehen.

2. Konsolidierungskreis

Alle wesentlichen Tochterunternehmen, die unter der rechtlichen oder faktischen Kontrolle der KTM Power Sports AG stehen, sind in den Konzernabschluss der KTM Power Sports AG einbezogen. Demgemäß werden in der KTM-Gruppe, abgesehen von der Konzernobergesellschaft, 12 Gesellschaften, davon sieben ausländische Gesellschaften und fünf inländische Gesellschaften, im Wege der Vollkonsolidierung einbezogen. Die in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften sind im Beteiligungsspiegel zum 31.08.2010 angeführt (Anlage 4 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010).

Der Abschlussstichtag für alle wesentlichen in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31.08.2010.

Im September 2009 wurden 74 % der Anteile der KTM Technologies GmbH, Anif, um TEUR 89 erworben, zu diesem Zeitpunkt erfolgte auch die Erstkonsolidierung der Gesellschaft.

Auf weitere Angaben gemäß IFRS 3 Unternehmenszusammenschlüsse wurde wegen Unwesentlichkeit verzichtet.

Per 31.05.2010 erfolgte die Entkonsolidierung von 15 Vertriebstochtergesellschaften, die künftig aufgrund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen at-Equity bewertet werden. Für weitere Angaben betreffend der at-Equity Bewertung dieser Gesellschaften wird auf den Punkt 17 des Konzernanhangs für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 verwiesen.

Von den sechs sonstigen Beteiligungen wurden zwei at-Equity bewertet, die restlichen vier wurden wegen Unwesentlichkeit zu Anschaffungskosten bilanziert.

3. Konsolidierungsmethoden

Die **Kapitalkonsolidierung** erfolgt ab 01.09.2009 nach den Bestimmungen des IFRS 3 (überarbeitet 2008) nach der Neubewertungsmethode, davor nach IFRS 3 (2004). Dabei wird dem Beteiligungsbuchwert das anteilige, neubewertete Eigenkapital der Tochtergesellschaft gegenübergestellt (purchase accounting), wobei identifizierbare immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses erworben wurden, gesondert angesetzt werden. Soweit für diese Vermögenswerte eine Nutzungsdauer bestimmt werden kann, erfolgt eine planmäßige Abschreibung über die voraussichtliche Nutzungsdauer. Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer werden jährlich auf ihre Werthaltigkeit untersucht und gegebenenfalls auf Grund eines Impairment-Tests abgeschrieben.

Ein verbleibender aktiver Unterschiedsbetrag wird als Geschäftswert aktiviert und einem Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen. Dementsprechend wird auch für bestehende Firmenwerte keine planmäßige Abschreibung mehr vorgenommen. Passive Unterschiedsbeträge im Rahmen der Erstkonsolidierung werden gemäß IFRS 3 im Jahr ihrer Entstehung ergebniswirksam in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Bei der Erstkonsolidierung der KTM Group GmbH mit 01.12.2004 wurde die **Marke** "KTM" mit ihrem beizulegenden Verkehrswert in Höhe von TEUR 60.000 und einer unbestimmten Nutzungsdauer angesetzt. Der Vorstand geht von einer unbestimmten Nutzungsdauer aus, da die Rechte in den relevanten Absatzmärkten keinen zeitlichen, rechtlichen oder vertraglichen Einschränkungen unterliegen und auf Grund der nachhaltigen Bekanntheit der Marke auch keine wirtschaftliche Entwertung vorliegt. Es erfolgt daher keine planmäßige Abschreibung, sondern ein jährlich durchgeführter Impairment-Test, der nur im Falle einer außerplanmäßigen Wertminderung zu einer Amortisation führt.

Nach der **Equity-Methode** werden die Anteile an assoziierten Unternehmen sowie Anteile an unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in der Bilanz zu Anschaffungskosten zuzüglich nach dem Erwerb eingetretener Änderungen des Anteils des Konzerns am Reinvermögen des assoziierten Unternehmens erfasst. Der mit einem, nach der Equity-Methode bewerteten Unternehmen, verbundene Geschäfts- oder Firmenwert ist im Buchwert des Anteils enthalten und wird nicht planmäßig abgeschrieben.

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten, Aufwände und Erträge aus der Verrechnung zwischen den einbezogenen Gesellschaften sowie Zwischenergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Vorräten wurden eliminiert. Innerhalb der Aufwands- und Ertragskonsolidierung wurden konzerninterne Erträge in Höhe von TEUR 105.915 (Vorjahr: TEUR 123.553) mit konzerninternen Aufwendungen verrechnet. Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen werden eliminiert. In der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 ergibt sich daraus ein Aufwand in Höhe von TEUR 1.462 (Vorjahr: TEUR 505 Ertrag). In der vergangenen Periode wurden keine wesentlichen Ergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Anlagegütern realisiert.

Im Rahmen der **Schuldenkonsolidierung** wurden alle Verbindlichkeiten, Forderungen und Ausleihungen der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen verrechnet.

Latente Steuern aus der Konsolidierung werden bei den ergebniswirksamen Konsolidierungsvorgängen in Ansatz gebracht.

Die **Währungsumrechnung** der Bilanzen ausländischer Tochterunternehmen, deren funktionale Währung nicht der Euro ist, erfolgt grundsätzlich mit den Mittelkursen am Bilanzstichtag; die Gewinn- und Verlustrechnungen werden mit Jahresdurchschnittskursen in Euro umgerechnet.

Im Rahmen der Währungsumrechnung wurden Transaktionen in Fremdwährung mit dem Kurs zum Tag der Transaktion verbucht. Zum Zeitpunkt der Bilanzerstellung sind Fremdwährungsposten zum jeweiligen Stichtagskurs umgerechnet. Sämtliche Kursdifferenzen sind in den Einzelabschlüssen in der Periode, in der sie entstanden sind, als Aufwand oder Ertrag verbucht.

Die Konzernwährung ist der Euro. Die außerhalb des Euro-Raumes gelegenen Tochterunternehmen werden als wirtschaftlich selbstständige Unternehmen angesehen. Gemäß dem Konzept der funktionalen Währung erfolgt daher die Umrechnung der im Einzelabschluss dieser Gesellschaften ausgewiesenen Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten, einschließlich ausgewiesener Firmenwerte und aus der Erstkonsolidierung resultierender Wertanpassungen, mit dem Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag und der Posten der Gewinn- und Verlustrechnung mit dem gewogenen durchschnittlichen Devisenkurs des Geschäftsjahres bzw. der Periode. Daraus entstehende Fremdwährungsgewinne und -verluste werden erfolgsneutral im Eigenkapital erfasst.

Die für die Währungsumrechnung zu Grunde gelegten Wechselkurse der für den Konzernabschluss wesentlichen Währungen haben sich wie folgt entwickelt:

	Stichtagskurs		Durchschnittskurs	
	31.08.2010	31.08.2009	01.09.2009–31.08.2010	2008/09
CHF	1,2940	1,5160	1,4328	1,5136
JPY	107,1500	132,9500	122,4042	130,1083
USD	1,2685	1,4290	1,3624	1,3551
ZAR	9,3890	11,1200	10,2161	12,0578
MXN	16,7820	18,9133	17,5116	18,1480

4. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen einheitliche Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden zugrunde. Diese sind mit Ausnahme der verpflichtend neu anzuwendenden Standards identisch mit jenen des Geschäftsjahres 2008/09.

Zur Verbesserung der Klarheit und Aussagefähigkeit werden einzelne Posten in der Gewinn- und Verlustrechnung sowie der Bilanz zusammengefasst. Diese Posten werden im Anhang gesondert ausgewiesen und erläutert. Sämtliche kurzfristigen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich innerhalb eines Zeitraumes von 12 Monaten nach dem Bilanzstichtag realisiert oder erfüllt. Alle anderen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich außerhalb dieses Zeitraumes realisiert oder erfüllt.

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Bei der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wird das **Umsatzkostenverfahren** in Anwendung gebracht.

Umsatzerlöse werden nach dem Gefahrenübergang bzw. nach dem Zeitpunkt der Erbringung der Leistung abzüglich Skonti, Kundenboni und Rabatte erfasst. Die Regelungen hinsichtlich der Langfristfertigung (Percentage-of-Completion-Method) kommen auf Grund der Wesensart der erzeugten Produkte nicht zur Anwendung.

Sonstige betriebliche Erträge werden realisiert, wenn der wirtschaftliche Nutzen aus dem zugrunde liegenden Vertrag wahrscheinlich ist und es eine verlässliche Bestimmung der Erträge gibt.

Zinserträge werden unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung zeitanteilig realisiert. **Dividenden** werden mit der Entstehung des Rechtsanspruchs ausgewiesen.

Konzernbilanz

Die **flüssigen Mittel** enthalten Kassenbestände, Bankguthaben, Schecks sowie Festgelder und werden zum Fair Value am Bilanzstichtag bewertet.

Forderungen und sonstige Vermögenswerte werden mit dem Nennbetrag, Fremdwährungsforderungen umgerechnet mit dem Stichtagskurs, abzüglich auf Grund von erkennbaren Risiken notwendigen Wertberichtigungen, angesetzt. Finanzielle Forderungen sind der Kategorie "Loans and Receivables" zugeordnet und werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Die **Vorräte** werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder dem niedrigeren erzielbaren Veräußerungspreis (Lower of Cost or Net Realizable Value) am Bilanzstichtag bewertet; dabei kommt das Durchschnittspreisverfahren zur Anwendung. Eine Reichweitenanalyse mit Abwertung bei eingeschränkter Verwendbarkeit wird durchgeführt.

Die Anschaffungskosten umfassen alle Kosten, die angefallen sind, um den Gegenstand in den erforderlichen Zustand und an den jeweiligen Ort zu bringen. Die Herstellungskosten umfassen die Material- und Fertigungseinzelkosten sowie angemessene Teile der Material- und Fertigungsgemeinkosten. Fremdkapitalzinsen und Verwaltungs- sowie Vertriebsgemeinkosten sind hingegen nicht Bestandteil der Herstellungskosten.

Unter den sonstigen kurzfristigen Vermögenswerten und den Finanzanlagen sind Wertpapiere ausgewiesen. **Kurzfristige Wertpapiere**, die der kurzfristigen Anlage dienen (Trading Securities), werden mit ihrem Marktpreis bewertet, Bewertungsänderungen werden ergebniswirksam erfasst. Wertpapiere (Schuldtitel), die bis zum Fälligkeitstermin gehalten werden sollen (Held-to-Maturity Securities), werden mit ihren Anschaffungskosten abzüglich von Abschreibungen im Falle von dauernden Wertminderungen, bilanziert. Die übrigen Wertpapiere (Financial Assets Available for Sale) werden zu ihren Marktwerten am Bilanzstichtag bewertet. Als Marktwert werden grundsätzlich die jeweiligen Börsenkurse zum Bilanzstichtag angesetzt; Bewertungsänderungen werden, sofern wesentlich, erfolgsneutral erfasst. Sonstige Beteiligungen, bei denen ein beizulegender Zeitwert nicht ohne erheblichen Aufwand feststellbar ist, sind mit den Anschaffungskosten bilanziert. Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

Beteiligungen sind der Kategorie Available-for-Sale (at Cost) zugeordnet und werden mit den individuellen Anschaffungskosten bilanziert. Anteile **an nicht konsolidierten ver-bundenen Unternehmen und an assoziierten Unternehmen** werden nach der Equity-Methode bilanziert.

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, abzüglich planmäßiger Abschreibungen, bewertet. Die Ermittlung der planmäßigen Abschreibungen erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung folgender Nutzungsdauern:

	Nutzungsdauer *in Jahren*
Software	3 - 5
Gebäude	10 - 50
Maschinen/Werkzeuge	2 - 10
Betriebs- und Geschäftsausstattung	3 - 8

In den Herstellungskosten selbst erstellter Anlagen werden die Einzelkosten einschließlich den zurechenbaren Material- und Fertigungsgemeinkosten erfasst. Finanzierungskosten, die sich bei direkter Zurechnung von Fremdkapital ergeben bzw. die sich bei Anwendung eines durchschnittlichen Kapitalisierungszinssatzes auf die angefallenen Aufwendungen ergeben, werden bei qualifizierten Vermögenswerten gemäß IAS 23 aktiviert.

Eine außerplanmäßige Abschreibung wird dann vorgenommen, wenn die zukünftig zu erwartenden abgezinsten Erfolgsbeiträge (Future Konzern-Cash-Flows) die aktuellen Buchwerte unterschreiten.

Wenn Sachanlagen durch Leasingverträge finanziert werden, die der Gesellschaft das Recht ähnlich dem eines Eigentümers geben, werden die Gegenstände in der Bilanz ausgewiesen. Der Ansatz erfolgt zum Barwert der künftig zu erwartenden Mindestleasingzahlungen. Gleichzeitig wird eine entsprechende Verbindlichkeit in der Bilanz als Verbindlichkeiten aus Leasing ausgewiesen. Die Abschreibung erfolgt linear über die gewöhnliche Nutzungsdauer dieser Sachanlagen. Von der Leasingverpflichtung werden Tilgungen abgezogen. Der Zinsanteil in der Leasingverpflichtung wird direkt in der Gewinn- und Verlustrechnung verrechnet.

Firmenwerte werden einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und eine entsprechende Abwertung im Bedarfsfall ergebniswirksam berücksichtigt. Die Berechnung des Impairmenterfordernisses für den Konzernabschluss zum 31.08.2010 erfolgte auf Basis der aktuellen Fünfjahresplanung nach der Discounted-Cash-Flow-Methode und unter der Annahme eines Abzinsungsfaktors von 7,91 % (Vorjahr: 8,27 %) (= unversteuerter Konzern-WACC) sowie eines Wachstumsparameters von 2,0 % (Vorjahr: 2,0 %), für die Perioden sechs bis zehn und in der ewigen Rente. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25,0 % des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Der Wertansatz der wesentlichen Annahmen stellt die Bewertung künftiger Trends in der Motorradindustrie seitens des Vorstands dar und beruht sowohl auf externen als auch internen Quellen.

Die Ergebnisse des Impairment-Tests sind insbesondere auf Grund der Wachstumsparamter, des USD/EUR Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung wurde auf Basis eines USD/EUR-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC von 7,91 % für die ewige Rente durchgeführt. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR Wechselkurs von 1,64 sowie bei sonst gleichen Bedingungen bei Anwendung eines Konzern-WACC von 11,6 %. Bei einer Verringerung der künftig geplanten Cash-Flows bis zu einem Ausmaß von 40 % ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Immaterielle Vermögenswerte werden, soweit gegen Entgelt erworben, zu Anschaffungskosten aktiviert und abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet.

Bei selbst erstellten immateriellen Vermögenswerten erfolgt eine Aufteilung des Herstellungszeitraumes in eine Forschungs-, Entwicklungs- und Modellpflegephase. In der Forschungs- und Modellpflegephase angefallene Kosten werden sofort ergebniswirksam erfasst. Ausgaben in der Entwicklungsphase werden als immaterielle Vermögenswerte aktiviert, wenn bestimmte den zukünftigen Nutzen der getätigten Aufwendungen bestätigende Voraussetzungen, vor allem die technische Machbarkeit des entwickelten Produktes oder Verfahrens sowie dessen Marktgängigkeit, erfüllt sind. Die Bewertung der selbst erstellten immateriellen Vermögenswerte erfolgt zu Herstellungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen. Die Abschreibung erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung einer Nutzungsdauer von fünf Jahren.

Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer, wie die im Rahmen der ursprünglichen Kaufpreisallokation angesetzte Marke, werden nicht planmäßig abgeschrieben, sondern einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und allfällig notwendige Abwertungen ergebniswirksam berücksichtigt.

Abgrenzungsposten für latente Steuern werden für zukünftig zu erwartende steuerliche Auswirkungen aus Geschäftsvorfällen, die bereits entweder im Konzernabschluss oder in der Steuerbilanz der KTM-Gruppe ihren Niederschlag gefunden haben (zeitliche Differenzen), gebildet. Latente Steuern auf steuerliche Verlustvorträge werden unter Berücksichtigung ihrer zeitnahen Realisierbarkeit gebildet. Aktive und passive latente Steuerposten werden bei gleicher Steuerhoheit und ähnlicher Fristigkeit saldiert ausgewiesen. Der Berechnung liegt der im jeweiligen Land

übliche Ertragsteuersatz zum Zeitpunkt der voraussichtlichen Umkehr der Wertdifferenz zu Grunde.

Verbindlichkeiten werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt, Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit dem Stichtagskurs umgerechnet. Finanzielle Schulden sind der Kategorie "Financial Liabilities at Amortized Cost" zugeordnet.

Sonstige Rückstellungen werden gebildet, wenn eine Verpflichtung gegenüber Dritten besteht, die Inanspruchnahme wahrscheinlich und die voraussichtliche Höhe des Rückstellungsbetrages zuverlässig schätzbar ist.

Die **Verpflichtungen für Sozialkapital** setzen sich aus Verpflichtungen für Abfertigungen und Jubiläumsgeldern zusammen. Auf Grund gesetzlicher Vorschriften ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an alle MitarbeiterInnen in Österreich, deren Arbeitsverhältnis vor dem 01.01.2003 begann, bei Kündigung durch den Dienstgeber oder zum Pensionsantrittszeitpunkt eine Abfertigungszahlung zu leisten. Diese leistungsorientierte Verpflichtung ist von der Anzahl der Dienstjahre und von dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig und beträgt zwischen 2 und 12 Monatsbezügen. Für alle nach dem 31.12.2002 begründeten Arbeitsverhältnisse in Österreich zahlt die KTM Power Sports AG monatlich 1,53 % des Entgelts in eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse, in der die Beiträge auf einem Konto des Arbeitnehmers veranlagt und diesem bei Beendigung des Dienstverhältnisses ausbezahlt oder als Anspruch weitergegeben werden. Die KTM Power Sports AG ist ausschließlich zur Leistung der Beiträge verpflichtet, welche in jenem Geschäftsjahr im Aufwand erfasst werden, für das sie entrichtet wurden (beitragsorientierte Verpflichtung).

Auf Grund von kollektivvertraglichen Vereinbarungen ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an MitarbeiterInnen in Österreich Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre (ab 25 Dienstjahren) zu leisten (leistungsorientierte Verpflichtung).

Sich am Jahresende ergebende Unterschiedsbeträge (versicherungsmathematische Gewinne oder Verluste) zwischen den planmäßig ermittelten Abfertigungsverpflichtungen und den tatsächlichen Anwartschaftsbarwerten werden im Jahr des Anfalls sofort zur Gänze ergebniswirksam erfasst.

Die Bewertung der leistungsorientierten Verpflichtungen für Pensionen und Abfertigungen erfolgt nach der in IAS 19 (Employee Benefits) vorgeschriebenen Methode der laufenden Einmalprämien (Projected Unit Credit Method) auf Basis von versicherungsmathematischen Gutachten. Im Rahmen dieses Anwartschaftsbarwertverfahrens werden sowohl die am Bilanzstichtag bekannten erworbenen Anwartschaften, als auch die künftig zu erwartenden Steigerungen der Gehälter und Renten, berücksichtigt. Dabei wird der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation/DBO) ermittelt und gegebenenfalls dem Fair Value des am Bilanzstichtag bestehenden Planvermögens gegenübergestellt. Das versicherungsmathematische Ergebnis wird sofort in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Rückstellungen für Gewährleistungen werden im Zeitpunkt des Verkaufs der Produkte ergebniswirksam gebildet.

Zuschüsse der öffentlichen Hand werden berücksichtigt, sobald Sicherheit besteht, dass diese der Gruppe zufließen werden und die Gruppe den gestellten Anforderungen entsprechen kann. Grundsätzlich werden Förderungen in der Gewinn- und Verlustrechnung auf Grundlage eines direkten Zusammenhangs mit den entsprechenden Kosten, die durch die Förderung ausgeglichen werden sollen, berücksichtigt.

Investitionszuschüsse aus öffentlichen Mitteln, denen noch keine Ausgaben gegenüberstehen und/oder bei denen eine Rückzahlungsverpflichtung besteht, werden im Konzernabschluss unter dem langfristigen Fremdkapital gezeigt.

Eventualverbindlichkeiten sind mögliche oder bestehende Verpflichtungen, die auf vergangenen Ereignissen beruhen, bei denen ein Ressourcenabfluss jedoch als nicht wahrscheinlich eingeschätzt wird. Solche Verpflichtungen sind nach IFRS nicht in der Bilanz zu erfassen, sondern im Anhang anzugeben.

Derivative Finanzinstrumente

Derivate sind nach IAS 39 grundsätzlich zu Marktwerten zu bewerten. Nach dem Grad der Sicherheit des Eintritts des Geschäftsvorfalls wird die bilanzielle Abbildung des Sicherungszusammenhangs zwischen Grundgeschäft und Derivat (Hedge Accounting) getrennt für bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten sowie bindende Verträge **(Firm Commitment)** und erwartete Geschäftsvorfälle **(Forecasted Transactions)** geregelt.

Ein **Fair-Value-Hedge** liegt vor, wenn bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten oder bindende Verträge mit einem Derivat abgesichert werden. IAS 39 enthält eine Reihe von Voraussetzungen, die zum Einen das zu sichernde Grundgeschäft, zum Anderen den Sicherungszusammenhang betreffen. Beim Fair-Value-Hedge werden Marktwertschwankungen des Derivats in voller Höhe im operativen Ergebnis erfasst. Marktwertschwankungen des Grundgeschäfts werden ebenfalls bezüglich des gesicherten Risikos ergebniswirksam erfasst. Durch diese bilanzielle Behandlung ergibt sich automatisch die Kompensation in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechung. Falls der Hedge nicht effektiv ist, wird somit gleichzeitig auch der uneffektive Teil ergebniswirksam.

Ein **Cash-Flow-Hedge** liegt vor, wenn variable Zahlungsströme aus bilanzierten Vermögenswerten bzw. Verbindlichkeiten und erwartete Geschäftsvorfälle, die einem Marktpreisrisiko unterliegen, abgesichert werden. Liegen die Voraussetzungen für einen Cash-Flow-Hedge vor, ist der effektive Teil der Marktwertänderungen von Sicherungsinstrumenten ergebnisneutral im Konzerneigenkapital zu erfassen, die ergebniswirksame Erfassung erfolgt erst bei Eintritt des gesicherten Grundgeschäftes. Etwaige Ergebnisveränderungen aus der Ineffektivität dieser derivativen Finanzinstrumente werden ergebniswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Sicherungsgeschäfte, die nicht die Kriterien für Sicherungsinstrumente im Sinn des IAS 39 erfüllen, werden als **Handelsgeschäfte** qualifiziert und der Kategorie "At Fair Value through Profit or Loss" (Held-for-Trading) zugeordnet. Marktwertänderungen werden in der laufenden Periode in voller Höhe ergebniswirksam erfasst und im Finanzergebnis ausgewiesen.

Schätzungen und Unsicherheiten bei Ermessensentscheidungen und Annahmen

Im Konzernabschluss müssen zu einem gewissen Grad **Schätzungen** vorgenommen und Annahmen getroffen werden, die die bilanzierten Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die Angabe von Eventualverbindlichkeiten am Bilanzstichtag und den Ausweis von Aufwendungen und Erträgen im Geschäftsjahr beeinflussen. Die sich tatsächlich einstellenden Beträge können von den Schätzungen abweichen. Dies betrifft insbesondere die Werthaltigkeit von Firmenwerten und immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmbarer Nutzungsdauer und die bei der Erstkonsolidierung angesetzten Vermögenswerte und Schulden.

Bei den wesentlichen Bilanzposten, deren Wertansätzen Schätzungen hinsichtlich der geplanten Nutzungsdauern zugrunde liegen, handelt es sich im Bereich der Sachanlagen um die Werkzeuge und im Bereich der immateriellen Vermögenswerte um die aktivierten Entwicklungskosten. Schätzungen liegen ebenfalls aktiven latenten Steuern auf Verlustvorträge hinsichtlich des Zeitraumes der Verwertung der Verlustvorträge zugrunde.

Daneben bestehen Schätzungsunsicherheiten bei der Bewertung von Forderungen sowie beim Ansatz und der Bewertung von Verpflichtungen für Sozialkapital und sonstigen Rückstellungen.

III. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für die Periode

5. Umsatzerlöse

Umsatzerlöse nach Regionen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Österreich	20.111	24.072
Sonstiges Europa	276.446	273.873
Nordamerika	89.199	88.562
Rest	74.039	68.111
	459.795	454.618

Umsatzerlöse nach Produktgruppen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Offroad Sportmotorcycles	209.887	182.741
Street Sportmotorcycles	122.756	117.123
Sportminicycles	19.571	25.739
ATVs (All Terrain Vehicles) und Sportquads	7.223	8.379
X-Bow´s	4.895	15.771
Gesamt Fahrzeuge (Vehicles)	364.332	349.753
Zubehör und Ersatzteile sowie sonstige Umsatzerlöse abzüglich Erlösminderungen	95.463	104.865
	459.795	454.618

Sponsorerlöse und -beiträge sowie Fördergelder werden offen von den korrespondierenden Aufwendungen abgezogen.

Aufgrund einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicycle und Offroad Sportmotorcycles.

6. Darstellung der Aufwandsarten

Die Posten der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung gemäß dem Umsatzkostenverfahren können in die Aufwandsarten wie folgt aufgeteilt werden:

Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	277.175	284.588
Personalaufwand	30.808	31.683
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	11.195	13.249
Sonstige betriebliche Aufwendungen	4.766	1.901
	323.944	331.421

Im Personalaufwand wurden Erträge aus Förderungen für die Kurzarbeit in Höhe von TEUR 284 (Vorjahr: TEUR 1.784) saldiert.

Vertriebs- und Rennsportaufwendungen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	8.208	13.866
Personalaufwand	18.042	22.620
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	1.093	1.270
Sonstige betriebliche Aufwendungen	37.305	53.952
Sponsorerlöse und -beiträge	-4.911	-5.882
	59.737	85.826

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen werden ab 01.06.2010 Erträge aus der at-Equity Bewertung der nunmehr für die Darstellung im Konzern unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in Höhe von TEUR 501 (Vorjahr: TEUR 0) saldiert, da dieser Ertrag einem erhöhten Vertriebs- und Rennsportaufwand aus der Cost Plus Vereinbarung mit diesen Vertriebsgesellschaften gegenübersteht.

Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	865	1.629
Personalaufwand	2.722	5.462
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	17.147	19.320
Sonstige betriebliche Aufwendungen	6.526	9.159
Fördergelder	-4.266	-4.519
	22.993	31.051

Der Personalaufwand ohne Effekte aus den aktivierten Entwicklungskosten beträgt TEUR 14.285 (Vorjahr: TEUR 15.314).

Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	132	432
Personalaufwand	6.432	7.429
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	2.605	3.012
Sonstige betriebliche Aufwendungen	12.515	15.553
	21.684	26.426

7. Vorstands- und Geschäftsführerbezüge und Angaben über Mitarbeiter

An die Vorstände der KTM Power Sports AG wurden von Konzernunternehmen in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 für Geschäftsführungs- und Vorstandstätigkeiten in der KTM-Gruppe fixe Gesamtbezüge in Höhe von TEUR 1.030 (Vorjahr: TEUR 1.237) gewährt. Für variable Bezüge wurden TEUR 1.302 (Vorjahr: TEUR 0) als Verbindlichkeiten erfasst. Weiters wurden in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 keine Pensionsaufwendungen in Form von Beiträgen zu Pensionskassen und der Bildung von Vorsorgen für Pensionen verbucht.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhalten die Vorstandsmitglieder ein einmaliges Entgelt (Abfertigung). Per 31.08.2010 bestehen Verbindlichkeiten für Abfertigungen an Vorstände in Höhe von TEUR 627 (Vorjahr: TEUR 333). An ehemalige Vorstandsmitglieder wurden TEUR 200 (Vorjahr: TEUR 0) für Abfertigungen ausbezahlt.

Für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 (Auszahlung im Geschäftsjahr 2011) wurde in der am 26. April 2011 stattfindenden Hauptversammlung eine Vergütung an den Aufsichtsrat von insgesamt TEUR 22 (Vorjahr: TEUR 17) vorgeschlagen.

Zum Bilanzstichtag bestehen keine Kredite und Vorschüsse an Mitglieder des Vorstands der KTM Power Sports AG.

Es sind keine Stock-Option-Pläne vorhanden.

Mitarbeiter
(im Jahresdurchschnitt)

	01.09.2009 - 31.08.2010	2008/09
Arbeiter	843	968
Angestellte	778	889
	1.621	1.857

8. Sonstige betriebliche Aufwendungen

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von TEUR 9.499 (Vorjahr: TEUR 14.664) sind Garantieaufwendungen in Höhe von TEUR 9.024 (Vorjahr: TEUR 14.105) sowie übrige Aufwendungen in Höhe von TEUR 475 (Vorjahr: TEUR 559) erfasst.

9. Sonstige betriebliche Erträge

In den sonstigen betrieblichen Erträgen in Höhe von TEUR 502 (Vorjahr: TEUR 2.710) sind Versicherungsentschädigungen in Höhe von TEUR 210 (Vorjahr: TEUR 1.606) und sonstige betriebliche Erträge in Höhe von TEUR 292 (Vorjahr: TEUR 1.104) enthalten.

10. Restrukturierungsaufwendungen KTM Sportcar

Auf Grund der gegenüber den ursprünglichen Planannahmen deutlich zurückgegangenen Stückzahlenerwartung wurde im Vorjahr ein wesentlicher Rückgang der geplanten Netto-Cash-Flows aus der Nutzung der aktivierten Sachanlagen der Division Sportcar und der immateriellen Vermögenswerte wahrscheinlich. Die Voraussetzungen für die Erfassung eines Wertminderungsaufwandes gemäß IAS 36 waren Ende des dritten Quartals 2008/09 gegeben.

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Abschreibung Entwicklungskosten	0	22.625
Abschreibung Sachanlagen und Immaterielle Vermögenswerte	0	11.432
Abschreibung Finanzanlagevermögen	0	6
Auflösung Abgrenzung Förderungen für Entwicklungskosten	0	-1.592
Drohverlust Rückstellung leerstehende Gebäude	0	595
	0	33.066
Latente Steuern	0	5.258

11. *Finanz- und Beteiligungsergebnis*

Das negative Finanz- und Beteiligungsergebnis setzt *sich wie folgt zusammen:*

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Erträge bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des *Umlaufvermögens*	289	41
Zinsertrag	1.010	1.293
Zinsaufwand	-14.136	-13.874
Bewertung derivative Finanzinstrumente (die nicht die Hedge Kriterien nach IAS 39 erfüllen)	966	-2.336
Sonstiges	265	-8
	-11.606	-14.884

In den Erträgen bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des Umlaufvermögens sind Erträge in Höhe von TEUR 235 (Vorjahr: TEUR 24) aus der Bewertung von kurzfristigen Wertpapieren enthalten.

12. Ertragsteuern

Die Ertragsteueraufwände und -erträge des Konzerns teilen sich wie folgt in laufende und latente Steuern auf:

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Laufende Steuern:		
Österreich	-167	15
Ausland	136	1.107
	-31	**1.122**
Latente Steuern:		
Österreich	991	1.386
Ausland	-1.113	-1.110
Konsolidierungsebene	-316	72
	-438	**348**
	-469	**1.470**

Als Ertragsteuern sind die in den einzelnen Ländern gezahlten bzw. geschuldeten Steuern auf Einkommen und Ertrag sowie die latenten Steuern ausgewiesen. Die österreichischen Gesellschaften der KTM-Gruppe unterliegen einem Körperschaftsteuersatz von 25,0 %. Die Berechnung ausländischer Ertragsteuern basiert auf den in den einzelnen Ländern gültigen oder verabschiedeten Gesetzen und Verordnungen. Die angewandten Ertragsteuersätze für ausländische Gesellschaften variieren von 10 % bis 40 %.

Eine Überleitungsrechnung zwischen dem erwarteten Steueraufwand des Geschäftsjahres bzw. der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 (Anwendung des Konzernsteuer-satzes in Höhe von 25,0 % auf den Gewinn vor Steuern in Höhe von TEUR 10.834 (Vorjahr: Verlust TEUR 79.962)) auf den tatsächlich ausgewiesenen Steuerertrag/-aufwand kann wie folgt dargestellt werden:

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Erwarteter Steueraufwand/-ertrag	2.709	-19.991
Nichttemporäre Differenzen	84	-34
Beteiligungsveräußerung	-15	0
Verlustvorträge	92	17
Investitionsbegünstigungen	-687	-693
Steuern aus Vorperioden	-814	71
Effekte ausländischer Steuersätze	-246	-355
Veränderung der Wertberichtigung auf Verlustvorträge	-2.866	21.510
Beteiligungsabschreibung	1.134	388
Sonstige	140	557
	-469	**1.470**

Die in der KTM-Gruppe vorhandenen und aktivierten steuerlichen Verlustvorträge können wie folgt zusammengefasst werden:

	Verlust-vortrag 31.08.2010 TEUR	Aktive latente Steuern 31.08.2010 TEUR	Verlust-vortrag 31.08.2009 TEUR	Aktive latente Steuern 31.08.2009 TEUR
KTM Power Sports AG, Mattighofen	133.435	14.000	124.499	8.900

Insgesamt errechnen sich die aktiven und passiven latenten Steuern aus folgenden Bilanzposten:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Aktive latente Steuern:		
Kurzfristige Vermögenswerte:		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	400	145
Vorräte	1.298	1.068
Sonstiges Umlaufvermögen	4	2
Langfristige Vermögenswerte:		
Sachanlagen	3	3
Verlustvorträge	33.359	31.125
Wertberichtigung Verlustvorträge	-19.359	-22.225
Rückstellungen	0	41
Verbindlichkeiten	2.186	1.073
Sonstige	100	2
	17.991	**11.234**
Passive latente Steuern:		
Kurzfristige Vermögenswerte:		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	-2.845	-2.375
Vorräte	0	-21
Langfristige Vermögenswerte:		
Immaterielle Vermögenswerte	-26.467	-26.062
Sachanlagen	-247	-296
Verbindlichkeiten	-13	-6
Subventionen	-149	-158
	-29.721	**-28.918**
	-11.730	**-17.684**
Davon aktive latente Steuern	3.991	2.334
Davon passive latente Steuern	-15.721	-20.018

Die latenten Steuern haben sich in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 wie folgt entwickelt:

	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	2008/09 TEUR
Latente Steuern (netto) am 1.9.	-17.684	-16.500
Veränderung Konsolidierungskreis	0	-176
Ergebniswirksam erfasste latente Steuern	438	-348
Ergebnisneutral erfasste latente Steuern	5.516	-660
Latente Steuern (netto) am 31.8.	**-11.730**	**-17.684**

13. Ergebnis je Aktie

Das Ergebnis je Aktie wurde gemäß IAS 33 aus dem den Stammaktionären des Mutterunternehmens zurechenbaren Konzernergebnis nach Steuern und der Zahl der im Jahresdurchschnitt in Umlauf befindlichen Aktien ermittelt. Zum 31.8.2009 beträgt die Anzahl der ausgegebenen Aktien 7.580.000 Stück, zum 31.08.2010 10.109.000 Stück.

Im Zusammenhang mit dem, in der Berechnung des verwässerten Ergebnisses je Aktie angeführten, Wandlungsrecht verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhang zum Konzernabschluss.

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

	01.09.2009-31.08.2010	2008/09 TEUR
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR	11.296	-81.433
Jahresdurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück)	8.633.750	7.236.322
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (EUR)	**1,308**	**-11,253**

Das verwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

	01.09.2009-31.08.2010	2008/09 TEUR
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR	11.296	-81.433
Zinsaufwand Wandlungsrecht (netto)	350	0
Basis für das verwässerte Ergebnis je Aktie	**11.646**	**-81.433**
Jahresdurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück)	8.633.750	7.236.322
Jahresdurchschnitt der potenziellen Aktien (Stück)	277.225	0
Jahresdurchschnitt Aktien für das verwässerte Ergebnis je Aktie	**8.910.975**	**7.236.322**
Verwässertes Ergebnis je Aktie (EUR)	**1,307**	**-11,253**

IV. Erläuterungen zur Konzernbilanz

14. Flüssige Mittel

Die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente umfassen Kassenbestände, Schecks, Guthaben bei Kreditinstituten und Festgelder in Höhe von TEUR 11.983 (Vorjahr: TEUR 3.955).

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernabschluss sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 45.640 (Vorjahr: TEUR 6.916) absaldiert. Zum Konzernabschluss per 31.08.2010 bestehen Beschränkungen hinsichtlich der Verfügbarkeit für einen Teil der oben beschriebenen saldierten Bankguthaben in Form von Verpfändungen bei bestimmten Kreditinstituten.

Sämtliche liquide Mittel weisen eine Restlaufzeit von weniger als drei Monaten auf.

15. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sonstige kurzfristige und langfristige Vermögenswerte

Die Bruttoforderungen sind um Einzelwertberichtigungen in Höhe von TEUR 1.525 (Vorjahr: TEUR 1.637) vermindert. Es wurden keine pauschalen Wertberichtigungen vorgenommen.

Die Wertberichtigungen auf Forderungen haben sich wie folgt entwickelt:

	TEUR
Stand am 01.09.2008	**832**
Kursdifferenzen	62
Zuführungen	1.304
Verbrauch	-303
Auflösungen	-258
Stand am 31.08.2009	**1.637**
Kursdifferenzen	-51
Zuführungen	1.207
Verbrauch	-399
Auflösungen	-869
Stand am 31.08.2010	**1.525**

Die Aufwendungen für die vollständige Ausbuchung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 510 (Vorjahr: TEUR 115). Die Erträge aus dem Eingang von ausgebuchten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0).

Einzelwertberichtigungen von finanziellen Vermögenswerten werden dann vorgenommen, wenn der Buchwert des finanziellen Vermögenswerts höher als der Barwert der zukünftigen, abgezinsten Cash-Flows ist. Als Indikatoren für Einzelwertberichtigungen gelten finanzielle Schwierigkeiten, Insolvenz, Vertragsbruch und erheblicher Zahlungsverzug der Kunden. Die Einzelwertberichtigungen setzen sich aus zahlreichen Einzelpositionen zusammen, von denen keine alleine betrachtet wesentlich ist.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Forderungen aus derivativen Finanzinstrumenten und Optionsgeschäften	580	4.346
davon Derivate Held-for-Trading	0	140
davon Derivate Cash-Flow-Hedge	561	2.911
davon Derivate Fair-Value-Hedge	19	1.295
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	2.850	5.514
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	3.430	9.860
Forderungen gegenüber Finanzämtern	3.370	3.641
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte	0	38
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte	3.370	3.679
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	**6.800**	**13.539**

Die sonstigen langfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte	363	0
Sonstige langfristige Vermögenswerte	**363**	**0**

Die sonstigen langfristigen finanziellen Vermögenswerte beinhalten im Wesentlichen langfristige Forderungen gegenüber assoziierten Unternehmen in Höhe von TEUR 308.

16. Vorräte

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	10.068	9.967
Unfertige Erzeugnisse	12.023	12.230
Fertige Erzeugnisse und Waren	69.388	95.724
Geleistete Anzahlungen	393	324
	91.872	118.245

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Vorräte brutto	106.848	136.470
Abwertung	-14.976	-18.225
Vorräte netto	**91.872**	**118.245**

17. Finanzanlagen und Anteile an assoziierten Unternehmen

Die im Konzernabschluss vollkonsolidierten Gesellschaften sind im **Beteiligungsspiegel** zum 31.08.2010 angeführt, der dem Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 als "Anlage 4 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010" beigelegt ist. Des Weiteren sind die zu Anschaffungskosten und at-Equity bilanzierten Beteiligungen angeführt.

In den Anteilen an verbundenen Unternehmen sind die per 31.05.2010 aufgrund Unwesentlichkeit endkonsolidierten 15 Vertriebstochtergesellschaften enthalten, die künftig aufgrund ihrer Unwesentlichkeit einer at-Equity Bewertung unterzogen werden.

Anteile an verbundenen Unternehmen:

	Ergebnisanteil 01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	Beteiligungsansatz 31.08.2010 TEUR
Diverse KTM Vertriebstochtergesellschaften	501	4.084

Die folgenden Beteiligungen wurden at-Equity bilanziert:

	Ergebnisanteil 01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR	Beteiligungsansatz 31.08.2010 TEUR
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland	33	0
KTM Hellas SA, Elefsina, Griechenland	0	120

Die Vermögens- und Finanzlage sowie die Ertragslage dieser Unternehmen stellt sich wie folgt dar (jeweils 100 %) (sofern nicht anders angegeben beziehen sich die Werte auf den Stichtag des Konzernabschlusses zum 31.08.2010):

	Umsatz-erlöse TEUR	Ergebnis TEUR	Vermögen TEUR	Verbind-lichkeiten TEUR
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland, Jahresabschluss per 30.06.2010	4.593	127	760	979
KTM Hellas SA, Elefsina, Griechenland, Jahresabschluss per 30.06.2010	4.857	0	3.363	3.000
Diverse KTM Vertriebstochter-gesellschaften	20.988	392	11.272	7.847

Bei den Beteiligungen, die zu Anschaffungskosten bilanziert werden, handelt es sich um Beteiligungen an Vertriebsgesellschaften, die ihrem Wesen nach keine weiteren Risiken beinhalten. Daher wird auf Grund von Unwesentlichkeit auf weitere Anhangangaben zu diesen Beteiligungen verzichtet.

18. Anlagevermögen

Die Aufgliederung des Konzernanlagevermögens und seine Entwicklung in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 sowie im Geschäftsjahr 2008/09 sind in den Konzernanlagespiegeln angeführt (vergleiche Anlage 1 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010).

19. Sachanlagen

Aus der Anwendung des IAS 36 ergaben sich in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 (Vorjahr: Wertminderungsaufwendungen in der Division Sportcar unter Punkt 10 beschrieben) keine weiteren außerplanmäßigen Wertminderungsaufwendungen bzw. Wertauf-holungen bei den Sachanlagen.

In folgenden Positionen der Sachanlagen sind aktivierte Leasinggüter (Capital Lease) enthalten:

	Buchwert 31.08.2010 TEUR	Buchwert 31.08.2009 TEUR
Betriebs- und Geschäftsausstattung	0	45
Grundstücke und Gebäude	13.375	13.795
	13.375	13.840

Aus den aktivierten Leasinggütern ergeben sich Leasingverpflichtungen gegenüber Dritten in Höhe von TEUR 13.209 (Vorjahr: TEUR 20.404). Die angeführten Leasingverpflichtungen betreffen Verpflichtungen der im Folgenden angeführten Jahre:

	Leasing-zahlungen TEUR	Zinsen TEUR	Barwert 31.08.2010 TEUR
Bis zu 1 Jahr	854	224	629
2 bis 5 Jahre	3.757	796	2.962
Über 5 Jahre	10.963	1.345	9.618
	15.574	2.365	13.209

20. Firmenwert

Die aktivierten Firmenwerte resultieren aus der Kapitalkonsolidierung und gliedern sich wie folgt:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	77.104	77.093
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland	0	441
KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Schweiz	0	320
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Schweiz	121	121
Competent Engineering GmbH, Mattighofen	289	289
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	310	262
Sonstige aus Kapitalkonsolidierung	261	261
	78.085	78.787

Aufgrund der Entkonsolidierung der KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland und der KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Schweiz per 31.05.2010 ist nunmehr der Goodwill laut IAS 28.23 im Buchwert der Beteiligungen enthalten.

Die ausgewiesenen Firmenwerte werden gemäß IFRS 3 "Business Combinations" nicht planmäßig abgeschrieben, sondern jährlich auf ihre Werthaltigkeit getestet. Dies ergab in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung.

21. Immaterielle Vermögenswerte

In der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 wurden in der KTM-Gruppe Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 17.019 (Vorjahr: TEUR 21.286) aktiviert. Im Posten "Immaterielle Vermögenswerte" sind zum 31.08.2010 Entwicklungskosten mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 45.127 (Vorjahr: TEUR 43.544) enthalten.

Zudem wurde im Zuge der Kapitalerhöhung vom Dezember 2004 und der resultierenden Vollkonsolidierung der KTM-Gruppe im Konzernabschluss der KTM Power Sports AG der Wert der Marke "KTM" in Höhe von TEUR 60.000 angesetzt, welcher einem jährlichen Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen wird. Dieser ergab mit 31.08.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung. Auf den angesetzten Wert der Marke "KTM" entfallen TEUR 15.000 auf passive latente Steuern. In der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 wurde die Marke „KTM" um 1,1 Mio. EUR aufgrund einer Abschlagszahlung an die Firma KTM Kühler GmbH, Mattighofen erhöht.

22. Verbindlichkeiten

Im Mai 2004 hat die KTM Group GmbH eine Unternehmensanleihe in Höhe von 90 Mio. EUR begeben. Die Laufzeit betrug fünf Jahre, der Zinssatz 4,5 %, die Anleihe wurde im Mai 2009 getilgt.

Die Refinanzierung der Anleihe in Höhe von TEUR 90.000 erfolgte als Teil eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien), mit dem unter anderem bisher kurzfristige Finanzierungen in langfristige Kreditlinien umgewandelt wurden. Auf Grund der langfristigen Refinanzierungsvereinbarung sind bisher im kurzfristigen Bereich ausgewiesene Verpflichtungen im Vorjahr in Höhe von TEUR 134.215 nunmehr in den langfristigen Schulden ausgewiesen.

Zum Zwischenabschluss per 31.05.2009 sowie per 31.08.2009 lagen negative Abweichungen zu den im Rahmen der Refinanzierungsvereinbarung zugesicherten Financial Covenants vor. Das Bankenkonsortium ist bei nachteiliger Abweichung einer Finanzkennzahl an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen formalrechtlich zur Fälligstellung der zuvor beschriebenen Finanzierungsvereinbarung berechtigt. Die Gesellschaft hat per 31.08.2009 vom Bankenkonsortium eine Bestätigung erhalten, dass dieses von ihrem Recht, die Finanzierung fällig zu stellen, nicht Gebrauch macht.

Zu Beginn der Periode erfolgte eine Anpassung der zugesicherten Financial Covenants an die aktualisierte Mittelfristplanung. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen. Zum Konzernabschluss per 31.08.2010 liegen keine negativen Abweichungen zu den Financial Covenants vor.

Mit Wirksamkeit ab dem 01.01.2011 erfolgte eine Anpassung der Finanzierungsvereinbarung an das geänderte gesamtwirtschaftliche Umfeld, was zu einer Reduktion der Zinsmarge geführt hat. Darüber hinaus werden die Financial Covenants ab dem Geschäftsjahr 2011 angepasst und künftig zum 30.06. und 31.12. berechnet. Eine Abweichung an zwei aufeinanderfolgenden Stichtagen kann zu einer Reduktion bzw. Erhöhung der künftigen Zinsmarge führen.

Im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung wurden dem Bankenkonsortium folgende Sicherheiten gewährt:

Verpfändungen

- Sämtliche Aktien der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen (15.736.000 Aktien), und durch die CROSS Industries AG, Wels, treuhändig gehaltene Aktien (264.000 Aktien)
- Geschäftsanteil an der KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, der einer voll eingebrachten Stammeinlage von TEUR 100 entspricht
- Geschäftsanteil an der Competent Engineering GmbH, Mattighofen, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 35 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 12,5 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland, 25 % der Anteile entsprechen einer einbezahlten Stammeinlage von TEUR 17,5
- Geschäftsanteil der KTM Technologies GmbH, Anif, 74 % der Anteile entsprechen TEUR 89
- Sämtliche im Eigentum der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, stehende nationale und internationale Markenrechte
- Fertigwaren der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen
- Superädifikat an den Produktions- und Lagerhallen samt Büroeinrichtungen, Schulungszentrum und Empfangsgebäude in Mattighofen
- Verpfändung eines Kontoguthabens bei der Investkredit Bank AG, Wien, in Höhe von TEUR 5.000, das in der Konzernbilanz bei den langfristigen Bankverbindlichkeiten saldiert wurde

Garantien

- Garantie des Landes Oberösterreich in Höhe von TEUR 33.600 für das Darlehen der KTM Power Sports AG in Höhe von TEUR 42.000

Weiterhin wurde im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung ein Wandlungsrecht eingeräumt, dass es dem Bankenkonsortium ermöglichen soll, frühestens nach drei Jahren einen Teil der ausstehenden Finanzschulden in junge Aktien der KTM Power Sports AG zu wandeln. Demgemäß hat der Vorstand, die hierfür erforderlichen Beschlüsse im Rahmen der ordentlichen Hauptversammlung vom 18.12.2009 eingeholt.

Zusammensetzung Finanzschulden

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	-8.463	45.825
Konsortialdarlehen	92.133	90.250
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten	13.209	13.768
Darlehen von verbundenen Unternehmen	3.000	25.435

Exportwechselkredit der OeKB	55.400	58.500
ERP-Investitionsfinanzierung	11.490	8.240
Kredite des Forschungsförderungsfonds	4.856	5.351
	171.625	247.369
Restlaufzeit bis 1 Jahr	46.107	74.952
Restlaufzeit 1 bis 5 Jahre	114.150	159.199
Restlaufzeit über 5 Jahre	11.368	13.218

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernabschluss sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 45.640 (Vorjahr: TEUR 6.916) absaldiert.

Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeitern bestehen in Höhe von TEUR 1.353 (Vorjahr: TEUR 448).

Andere kurzfristige Schulden bestehen im Wesentlichen aus Verbindlichkeiten im Rahmen der sozialen Sicherheit und aus Verbindlichkeiten aus Zinsenabgrenzungen.

23. Eventualverbindlichkeiten

Haftungsverhältnisse bestehen in Form einer Garantie in Höhe von TEUR 3.000 (Vorjahr: TEUR 3.000), für eine Exportfinanzierung der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

24. Rückstellungen

Die KTM-Gruppe bildet **Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung** für bekannte, zu erwartende Einzelfälle. Die erwarteten Aufwendungen basieren vor allem auf früheren Erfahrungen.

Die Schätzung zukünftiger Aufwendungen ist zwangsläufig zahlreichen Unsicherheiten unterworfen, was zu einer Anpassung der gebildeten Rückstellungen führen könnte. Es ist nicht auszuschließen, dass die tatsächlichen Aufwendungen für diese Maßnahmen die hiefür gebildeten Rückstellungen in nicht vorhersehbarer Weise übersteigen. Insgesamt wurden zum 31.08.2010 Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung in Höhe von TEUR 3.817 (Vorjahr: TEUR 5.848) bilanziert.

Im Übrigen wird auf den in Anlage 2 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 dargestellten Rückstellungsspiegel verwiesen.

25. Verpflichtungen für Sozialkapital

Die Verpflichtungen für Sozialkapital enthalten Ansprüche der Arbeitnehmer, die bei Übertritt in den gesetzlichen Ruhestand oder bei Erreichen einer bestimmten Anzahl von Jahren im Unternehmen fällig werden und damit pensionsähnliche Bezüge darstellen. Diese Bezüge wurden entsprechend den Vorschriften von IAS 19 ermittelt.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital beinhalten Vorsorgen für Abfertigungen von TEUR 6.215 (Vorjahr: TEUR 5.628) sowie für Jubiläumsgelder von TEUR 669 (Vorjahr: TEUR 540). Der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtungen ist in der Bilanz ausgewiesen. Holländische Mitarbeiter haben Pensionszusagen im Rahmen eines industrieweiten Pensionsplanes in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 22). Die Veränderung zum Vorjahr resultiert aus der Endkonsolidierung der Vertriebstochtergesellschaften per 31.05.2010. Das Management geht davon aus, dass keine Nachschussverpflichtung besteht. Verbindlichkeiten für Sozialkapital werden nicht über einen Fonds finanziert.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital entwickelten sich wie folgt:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR	31.08.2008 TEUR	31.08.2007 TEUR	31.08.2006 TEUR
Barwert der Verpflichtung zum 01.09.	6.190	6.191	5.897	4.912	3.954
Dienstzeitaufwand	795	716	724	1.064	548
Zinsenaufwand	294	359	268	223	159
Abfertigungs- und Jubiläumsgeldzahlungen	-417	-522	-674	-250	-180
Versicherungsmathematischer Verlust/Gewinn	251	-554	-24	-52	431
Sonstiges	-229	0	0	0	0
Bilanzielle Nettoverpflichtung am Ende des Geschäftsjahres	6.884	6.190	6.191	5.897	4.912

Der Bewertung der Verpflichtung liegen folgende Annahmen zugrunde:

	01.09.2009 - 31.08.2010	2008/09
Rechnungszinssatz	4,75 %	5,50 %
Lohn- bzw. Gehaltstrend	3,00 %	3,00 %
Pensionsalter (Jahre) Frauen/Männer	65 Jahre mit Übergangsregel	56,5 - 62/61,5 - 62

Der Rechnungszins wurde unter der Berücksichtigung der sehr langen durchschnittlichen Laufzeiten und hohen durchschnittlichen Restlebenserwartung auf Basis von Marktzinssätzen festgesetzt.

Die Mitarbeiterfluktuation ist betriebsspezifisch ermittelt und alters-/dienstzeitabhängig berücksichtigt. Den versicherungsmathematischen Bewertungen liegen länderspezifische Sterbetafeln zu Grunde. Als Pensionseintrittsalter wurde das gesetzliche Pensionseintrittsalter je Land gewählt.

In der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 wurden in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung Aufwendungen für laufenden Dienstzeitaufwand in Höhe von TEUR 899 (Vorjahr: TEUR -96) und Zinsen in Höhe von TEUR -203 (Vorjahr: TEUR 93) erfasst.

Für Mitarbeiter von österreichischen Konzernunternehmen, die ab dem 01.01.2003 in das Dienstverhältnis eingetreten sind, wurden Beiträge für Abfertigungen an eine gesetzliche Mitarbeitervorsorgekasse in Höhe von 1,53 % des Lohnes bzw. Gehaltes einbezahlt. In der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 wurden Beiträge von insgesamt TEUR 422 (Vorjahr: TEUR 501) gezahlt.

26. Konzerneigenkapital

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 und des Geschäftsjahres 2008/09 ist im Tableau Konzern-Eigenkapitalentwicklung für die Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 in der Beilage IV dargestellt.

Das Grundkapital beträgt zum 31.08.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung.

Der Vorstand wurde auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 2.526 durch Ausgabe von bis zu 2.526.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Mindestausgabekurs von 100 % gegen Bareinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital) und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebestimmungen mit Zustimmung des Aufsichtsrates festzusetzen, wobei der Vorstand ermächtigt wird, mit Zustimmung des Aufsichtsrates festzulegen, dass die neuen Aktien von einem Kreditinstitut im Sinne des § 153 Abs 6 AktG mit der Verpflichtung übernommen werden sollen, sie den Aktionären zum Bezug anzubieten.

Zusätzlich wurde der Vorstand auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre nach Eintragung der Satzungsänderung im Firmenbuch, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 1.264 durch Ausgabe von bis zu 1.264.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Ausgabekurs von je EUR 25,00 gegen Sacheinlage zu erhöhen (genehmigtes Kapital), das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen und die sonstigen Ausgabebedingungen festzusetzen.

Als mögliche Sacheinlage sind ausschließlich

(i) Forderungen gegen die Gesellschaft aus dem von ihr am 08. Mai 2009 mit der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft abgeschlossenen Darlehensvertrag über die Gewährung eines Lombarddarlehens in Höhe von EUR 42 Mio, soweit sie nicht durch eine Haftung des Landes Oberösterreich besichert sind, sowie Forderungen aus kapitalisierten Zinsen für das vor beschriebene Darlehen und

(ii) Forderungen gegen die Gesellschaft, die aus der Inanspruchnahme der von ihr zugunsten der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft übernommenen Garantie für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus dem am 08. Mai 2009 von der KTM-Sportmotorcycle AG als Kreditnehmerin und unter Beitritt der Gesell-

schaft abgeschlossenen Kreditvertrages über einen Kredit in Höhe von bis zu EUR 48 Mio und einer Liquiditätsreserve von bis zu EUR 12 Mio oder für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus so genannten Altverbindlichkeiten im Sinne des vor genannten Kreditvertrages resultieren,
definiert.

Das genehmigte Kapital wurde bis dato nicht ausgenutzt.

Für weitere Erläuterungen verweisen wir auf den Punkt 22 des Konzernanhangs für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010.

Die Gesellschaft hat am 26. Februar 2010 eine Kapitalerhöhung durch die Ausgabe von 779.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Sacheinlage und am 16. April eine Kapitalerhöhung durch Ausgabe von 1.750.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Bareinlage durchgeführt. Das Kapital für diese durchgeführten Kapitalerhöhungen wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 26. Februar 2010 genehmigt. Das Grundkapital der KTM Power Sports AG erhöhte sich dadurch von TEUR 7.580 auf TEUR 10.109. Der Bezugspreis pro Aktie betrug EUR 17,00; daraus ergab sich ein Agio in Höhe von TEUR 40.473.

Die im Umlauf befindlichen Anteile (in Stück) entwickelten sich wie folgt:

Stand am 31.08.2009	7.580.000
Kapitalerhöhung	2.529.000
Stand am 31.08.2010	10.109.000

Alle Anteile wurden voll einbezahlt. Das im Konzernabschluss ausgewiesene Grundkapital entspricht dem Ausweis im Einzelabschluss der KTM Power Sports AG.

Im Geschäftsjahr 2008/09 wurde keine Dividende ausgeschüttet.

Die Rücklagen des Konzerns enthalten die anlässlich der Kapitalerhöhung in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 einbezahlten Agios in Höhe von TEUR 40.473 abzüglich der der Kapitalerhöhung zuordenbaren Kosten in Höhe von TEUR 1.125. Gemäß IAS 32.35 waren die direkt mit dem Eigenkapital verrechneten Emissionskosten um die damit verbundenen Ertragsteuervorteile in Höhe von TEUR 281 zu kürzen.

Die Cash-Flow-Hedge-Rücklage (nach Steuern) hat sich wie folgt entwickelt:

	TEUR
Stand am 31.08.2008	-1.454
Effektiver Anteil der Fair-Value Änderungen von Cash-Flow-Hedges	455
Umbuchung vom Eigenkapital in die Gewinn- und Verlustrechnung (Realisierung Grundgeschäft) – Erfassung im operativen Ergebnis	1.454
Stand am 31.08.2009	**455**
Effektiver Anteil der Fair-Value Änderungen von Cash-Flow-Hedges	- 14.379
Umbuchung vom Eigenkapital in die Gewinn- und Verlustrechnung (Realisie-	

rung Grundgeschäft) - Erfassung im operativen Ergebnis	-455
Stand am 31.08.2010	**- 14.379**

Zum 31.08.2010 resultiert aus ineffektiven Bestandteilen der als Cash-Flow-Hedges klassifizierten derivativen Finanzinstrumente ein Nettoergebnis (nach Steuern) in Höhe von TEUR 440 (Vorjahr: TEUR 41).

Die Rücklagen aus Währungsdifferenzen umfassen alle Kursdifferenzen, die aus der Umrechnung der in ausländischer Währung aufgestellten Jahresabschlüsse von konsolidierten Tochterunternehmen entstanden sind.

Kapitalmanagement

Zielsetzung des Kapitalmanagements ist es, eine adäquate Kapitalbasis zu erhalten, damit weiterhin eine der Risikosituation des Unternehmens entsprechende Rendite für die Gesellschafter erzielt, die zukünftige Entwicklung des Unternehmens gefördert und auch für andere Interessensgruppen Nutzen gestiftet werden kann. Das Management betrachtet als Kapital ausschließlich das buchmäßige Konzerneigenkapital nach IFRS. Zum Konzernabschluss per 31.08.2010 betrug die Konzerneigenkapitalquote 36,4 % (Vorjahr: 27,8 %).

Die Zielerreichung sowie die Steuerung des Kapitalmanagements erfolgen im Wesentlichen an Hand der Kennzahlen Nettofinanzverbindlichkeiten/EBITDA sowie dem Verhältnis Nettofinanzverbindlichkeiten/Eigenkapital und Free-Cash-Flow.

V. Erläuterungen zur Konzern-Kapitalflussrechnung für die Periode

27. Gezahlte Steuern und Zinsen

Die Ertragsteuerzahlungen der laufenden Periode betrugen TEUR 479 (Vorjahr: TEUR 3.155) und die Zinsenzahlungen beliefen sich auf TEUR 13.613 (Vorjahr: TEUR 13.418).

VI. Sonstige Erläuterungen

28. Risikobericht

Als weltweit agierender Konzern ist die KTM-Gruppe mit einer Vielzahl von möglichen Risiken konfrontiert, die durch ein umfassendes Risikomanagementsystem überwacht werden. Vorstand und Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können. Das Management setzt rechtzeitig Maßnahmen zur Vermeidung, Minimierung und Absicherung von Risiken.

In den Rechnungslegungsprozess ist ein dem Unternehmen angepasstes internes Kontrollsystem integriert, das Grundprinzipien wie Funktionstrennung und Vier-Augen-Prinzip beinhaltet. Durch Interne und Externe Überprüfungen wird sichergestellt, dass die Prozesse ständig verbessert und optimiert werden.

Hinsichtlich der speziellen Risiken im Zusammenhang mit Finanzinstrumenten verweisen wir auf weitere Ausführungen unter Punkt 29 des Konzernanhangs für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010.

Eine kontinuierliche Fortsetzung des Wachstums ist von unterschiedlichen Faktoren wie etwa Nachfrageverhalten, Produktentwicklung, Wechselkursentwicklungen, wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in den einzelnen Absatzmärkten, Einkaufspreisen von Zulieferteilen oder Mitarbeiterentwicklung abhängig.

Modelljahresplanung: Die Einschätzung der Marktlage sowie die Modelljahresplanung haben wesentlichen Einfluss auf die Umsatz- sowie Ertragsentwicklung des Unternehmens. Durch verstärkte Marktforschungsaktivitäten und eine darauf abgestimmte Modellpolitik wird den Gegebenheiten eines sich rasch ändernden Marktumfeldes Rechnung getragen. Das Konzernberichtswesen wurde in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 dahingehend verfeinert, dass der Vorstand noch zeitnaher und umfassender über den Grad der Zielerreichung sowie über Markt- und Wettbewerbsveränderungen informiert wird.

Wechselkursschwankungen: Hinsichtlich der Währungsrisiken wird auf die diesbezüglichen Ausführungen unter Punkt 29 verwiesen.

Beschränkungen des Motorradfahrens: Der Umsatz der KTM-Gruppe hängt unter anderem von den Einsatzmöglichkeiten ihrer Motorräder im Gelände ab und wird daher erheblich von nationalen gesetzlichen Rahmenbedingungen in den Absatzländern beeinflusst, die den Geländemotorsport, Motorradzulassungen und Lenkerberechtigungen regeln.

Technische Innovation, Rennsport: Technische Innovationen und die Einführung neuer Produkte sind maßgeblich für die Stellung von KTM im Wettbewerb verantwortlich. Die Leistungen im Rennsport sind für das Unternehmen nicht nur als Marketinginstrument von großer Bedeutung, sondern bilden auch die Grundlage für die Produktentwicklung und sind Maßstab für die Serienentwicklung. Technische Neuerungen werden vor der Serieneinführung einer umfassenden Prüfung durch das Qualitätsmanagementsystem unterzogen, um technische Fehler mit negativen Auswirkungen auf die Ergebnisentwicklung weitestgehend auszuschließen.

Beschaffungsrisiko: Das Beschaffungsrisiko der KTM-Gruppe liegt im Hinblick auf die aktuellen Entwicklungen auf den nationalen und internationalen Märkten im Wesentlichen darin, im Fall von Lieferanteninsolvenzen oder Lieferungsengpässen rechtzeitig geeignete Maßnahmen zur Sicherstellung der Teilebereitstellung einzuleiten. Durch entsprechendes Monitoring konnte in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 trotz vereinzelter Lieferanteninsolvenzen die lückenlose Teileverfügbarkeit sichergestellt werden.

29. Finanzinstrumente

29.1 Grundlagen

Die KTM-Gruppe hält originäre und derivative Finanzinstrumente. Zu den originären Finanzinstrumenten zählen im Wesentlichen Finanzanlagen, Forderungen aus Lieferungen und Leistun-

gen, Guthaben bei Kreditinstituten, Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und Finanzverbindlichkeiten. Der Bestand der originären Finanzinstrumente ergibt sich aus der Konzernbilanz bzw. aus dem Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010.

Derivative Finanzinstrumente werden grundsätzlich zur Absicherung von bestehenden Fremdwährungsrisiken verwendet. Der Einsatz derivativer Finanzinstrumente ist im Konzern entsprechenden Bewilligungs- und Kontrollverfahren unterworfen.

Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

Die Bewertung der Finanzinstrumente erfolgt im Zugangszeitpunkt grundsätzlich zu Anschaffungskosten. Die Finanzinstrumente werden ausgebucht, wenn die Rechte auf Zahlungen aus dem Investment erloschen sind oder übertragen wurden und der Konzern im Wesentlichen alle Risiken und Chancen, die mit dem Eigentum verbunden sind, übertragen hat.

29.2 Buchwerte, Fair-Values und Nettoergebnis der Finanzinstrumente

Die Buchwerte, Fair-Values und Wertansätze der finanziellen Vermögenswerte (aktivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Fair-Value 31.08.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wertansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaffungskosten	Anschaffungskosten	Fair-Value erfolgswirksam	Fair-Value erfolgsneutral	
Loans and Receivables							
Flüssige Mittel	11.983	11.983	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	95.398	95.398	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	9.979	9.979	✓				
Financial Assets At Fair-Value trough Profit or Loss							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Wertpapiere (Trading iSd. IAS 39)	1.066	1.066			✓		
Financial Assets Available-for-Sale							
Finanzanlagen - Anteile an verbundenen Unternehmen sowie Beteiligungen	4.294	4.294		✓			
Sonstige							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	18	18			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	561	561				✓	
Summe	**123.300**	**123.300**					

TEUR	Buchwert 31.08.2009	Fair-Value 31.08.2009	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Loans and Receivables							
Flüssige Mittel	3.955	3.955	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	72.175	72.175	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	12.242	12.242	✓				
Financial Assets Held-to-Maturity							
Finanzanlagen - Wertpapiere des Anlagevermögens (Held-to-Maturity)	130	126	✓				
Financial Assets At Fair-Value trough Profit or Loss							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Trading iSd. IAS 39)	140	140			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Wertpapiere (Trading iSd. IAS 39)	709	709			✓		
Financial Assets Available-for-Sale							
Finanzanlagen - Beteiligungen	295	295		✓			
Finanzanlagen - Wertpapiere des Anlagevermögens (Available-for-Sale)	102	102		✓			
Sonstige							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	1.295	1.295			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	2.911	2.911				✓	
Summe	**93.954**	**93.950**					

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige finanzielle Forderungen haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen ihre Buchwerte zum Konzernabschluss bzw. zum Bilanzstichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert.

Die finanziellen Vermögenswerte der Bewertungskategorie Available-for-Sale enthalten nicht börsenotierte Eigenkapitalinstrumente, deren Fair-Value nicht zuverlässig bestimmbar war. Diese Eigenkapitalinstrumente sind in den obigen Tabellen in der Bewertungskategorie "Available-for-Sale (at Cost)" ausgewiesen und werden zu Anschaffungskosten bilanziert.

Die Buchwerte, Fair-Values und Wertansätze der finanziellen Schulden (passivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Fair-Value 31.08.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Financial Liabilities at Amortized Cost							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	158.692	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	43.476	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	9.580	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. *verbundenen Unternehmen*	13.209	13.209	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	25	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	21.333	✓				
Sonstige							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	9.450	9.450			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	16.599				✓	
Summe	**272.089**	**272.365**					

TEUR	Buchwert 31.08.2009	Fair-Value 31.08.2009	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Financial Liabilities at Amortized Cost							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	208.166	208.218	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	33.299	33.299	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	4.258	4.258	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	26.568	26.568	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	12.635	12.635	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	18.130	18.130	✓				
Financial Liabilities at Fair-Value through Profit or Loss							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - *Derivate mit negativem Marktwert* (Trading iSd. IAS 39)	*3.649*	3.649			✓		
Sonstige							
Verbindlichkeiten Finanzierungs-leasing	24	24					✓
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	1.328	1.328			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - *Derivate mit negativem Marktwert* (Cash-Flow-Hedge)	1.319	1.319				✓	
Summe	**309.376**	**309.428**					

Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige finanzielle Verbindlichkeiten haben regelmäßig kurze Restlaufzeiten; die bilanzierten Werte stellen näherungsweise die beizulegenden Zeitwerte dar. Die beizulegenden Zeitwerte der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und Finanzverbindlichkeiten werden, sofern wesentlich, als Barwerte der mit den Schulden verbundenen Zahlungen unter Zugrundelegung der jeweils gültigen Marktparameter ermittelt.

Das Nettoergebnis aus den Finanzinstrumenten nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 enthält Nettogewinne/-verluste, Gesamtzinserträge/-aufwendungen sowie Minderungsverluste und setzt sich wie folgt zusammen:

01.09.2009 - 31.08.2010	aus Zinsen	aus der Folgebewertung zum Fair-Value	aus Wertberichtigung	aus Abgangsergebnis	Nettoergebnis (Summe)
Loans and Receivables	1.010		-337	-510	164
At Fair-Value through Profit or Loss		1.254		39	1.293
Financial Liabilities at Amortised Cost	-14.035				-14.035
Summe	**-13.024**	**1.254**	**-337**	**-471**	**-12.578**

TEUR 2008/09	aus Zinsen	aus der Folgebewertung zum Fair-Value	aus Wertberichtigung	aus Abgangsergebnis	Nettoergebnis (Summe)
Loans and Receivables	1.293	0	-1.046	-115	132
At Fair-Value through Profit or Loss	0	-2.336	0	-33	-2.369
Financial Liabilities at Amortised Cost	-13.751	0	0	0	-13.751
Summe	**-12.458**	**-2.336**	**-1.046**	**-148**	**-15.988**

Die Veränderung der Wertberichtigung auf Loans and Receivables ist in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen. Die restlichen Komponenten des Nettoergebnisses sind in den Finanzerträgen bzw. Finanzaufwendungen enthalten.

29.3 Finanzrisikomanagement

Grundsätze des Finanzrisikomanagements

Die KTM-Gruppe unterliegt hinsichtlich ihrer Vermögenswerte, Schulden und geplanten Transaktionen Kredit-, Markt- und Liquiditätsrisiken. Ziel des Finanzrisikomanagements ist es, diese Risiken zu steuern und zu begrenzen. Der Vorstand und der Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können.

Die Grundsätze des Finanzrisikomanagements werden durch den Aufsichtsrat sowie den Vorstand festgelegt und überwacht. Die Umsetzung obliegt dem Konzern-Treasury. Die KTM-Gruppe setzt zur Absicherung der nachfolgend beschriebenen Finanzrisiken derivative Finanzinstrumente ein mit dem Ziel, die Absicherung der operativen Zahlungsströme gegen Schwankungen der Wechselkurse und/oder Zinssätze sicherzustellen. Der Sicherungshorizont umfasst in der Regel die aktuell offenen Posten sowie geplante Transaktionen in den nächsten 12 Monaten. In Ausnahmefällen können in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat auch längerfristige strategische Sicherungspositionen eingegangen werden.

Währungsrisiken

Als weltweit tätiges Unternehmen ist die KTM-Gruppe von weltwirtschaftlichen Rahmendaten wie der Veränderung von Währungsparitäten oder den Entwicklungen auf den Finanzmärkten beeinflusst. Insbesondere die Wechselkursentwicklung des US-Dollars, der im Fremdwährungsrisiko der KTM-Gruppe das höchste Einzelrisiko darstellt, ist dabei für die Umsatz- und Ertragsentwicklung des Unternehmens von Bedeutung. In der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 wurden rund 22 % der Umsätze in US-Dollar erzielt. Durch Währungssicherungsmaßnahmen, insbesondere Hedging-Strategien, können diese Währungsverschiebungen weitestgehend zumindest über ein Modelljahr ausgeglichen werden, wobei für das Geschäftsjahr 2011 das US-Dollar-Geschäft mit einem durchschnittlichen Kurs von rund 1,43 USD/EUR abgesichert wurde.

Währungsrisiken bestehen für den Konzern weiters, sofern finanzielle Vermögenswerte und Schulden in einer anderen als der lokalen Währung der jeweiligen Gesellschaft abgewickelt werden. Die Gesellschaften des Konzerns fakturieren zum überwiegenden Teil in lokaler Währung und finanzieren sich weitgehend in lokaler Währung. Veranlagungen erfolgen überwiegend in der Landeswährung der anlegenden Konzerngesellschaft. Aus diesen Gründen ergeben sich zumeist natürlich geschlossene Währungspositionen.

Für die Währungsrisiken von Finanzinstrumenten wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen der Wechselkurse auf Ergebnis (nach Steuern) und Eigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen sowie die für das Geschäftsjahr 2011 geplanten Ein- und Verkäufe in Fremdwährung. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während der Periode repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, ins-besondere Zinssätze, konstant bleiben. Bei der Analyse wurden jene Währungsrisiken von Finanzinstrumenten, die in einer von der funktionalen Währung abweichenden Währung denominiert und monetärer Art sind, einbezogen.

Währungsrisiken aus Euro-Positionen in Tochterunternehmen, deren funktionale Währung vom Euro abweicht, wurden dem Währungsrisiko der funktionalen Währung des jeweiligen Tochterunternehmens zugerechnet. Risiken aus Fremdwährungspositionen abseits vom Euro wurden auf Konzernebene aggregiert. Wechselkursbedingte Differenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen in die Konzernwährung blieben unberücksichtigt.

Eine Aufwertung des Euro – nach den oben genannten Annahmen – um 10% gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung des Ergebnisses (nach Steuern) um 3.056 TEUR (Vorjarh: Erhöhung 7.059 TEUR) und eine Erhöhung des Eigenkapitals um 6.764 TEUR (Vorjahr: 12.965) ergeben. Die Sensitivität des Eigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cash Flow Hedge-Rücklage in Höhe von 9.820 TEUR (Vorjahr: 5.906 TEUR) beeinflusst.

Eine Abwertung des Euro – nach den oben genannten Annahmen – um 10% gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Erhöhung des Ergebnisses (nach Steuern) um 5.428 TEUR (Vorjahr: Verminderung 10.875 TEUR) und eine Verminderung des Eigenkapitals um 7.967 TEUR (Vorjahr: 18.847 TEUR) ergeben. Die Sensitivität des Eigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cash Flow Hedge-Rücklage in Höhe von 13.396 TEUR (Vorjahr: 7.972 TEUR) beeinflusst.

Zinsänderungsrisiken

Die Finanzinstrumente sind sowohl aktiv- als auch passivseitig vor allem variabel verzinst. Das Risiko besteht demnach in steigenden Aufwandszinsen bzw. sinkenden Ertragszinsen, die sich aus einer nachteiligen Veränderung der Marktzinsen ergeben.

Zinsänderungsrisiken resultieren somit im Wesentlichen aus originären variabel verzinsten Finanzinstrumenten (Cash-Flow-Risiko). Für die Zinsänderungsrisiken dieser Finanzinstrumente wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen des Marktzinsniveaus auf Ergebnis (nach Steuern) und Konzerneigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während der Periode repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Wechselkurse, konstant bleiben.

Eine Erhöhung (Verminderung) des Marktzinsniveaus – nach den oben genannten Annahmen – um 50 Basispunkte zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung (Erhöhung) des Ergebnisses (nach Steuern) und des Eigenkapitals um 449 TEUR (Vorjahr: 820 TEUR) ergeben.

Sonstige Marktpreisrisiken

Die KTM-Gruppe ist neben Währungs- und Zinsänderungsrisiken auch anderen Preisrisiken ausgesetzt, die insgesamt aber von untergeordneter Bedeutung für den Konzern sind.

Ausfallrisiken (Kredit- bzw. Bonitätsrisiken)

Das Ausfallrisiko bei Forderungen gegenüber Kunden kann als gering eingeschätzt werden, da die Bonität neuer und bestehender Kunden laufend geprüft wird und Sicherheiten gefordert werden. Das Ausfallrisiko bei den anderen auf der Aktivseite dargestellten Finanzinstrumenten ist ebenfalls als gering anzusehen, da es sich bei den Vertragspartnern um Schuldner bester Bonität handelt. Der Konzern ist einem Kreditrisiko aus derivativen Finanzinstrumenten ausgesetzt, das durch Nichterfüllung der vertraglichen Vereinbarungen seitens der Vertragspartner entsteht. Bei den Vertragspartnern handelt es sich um internationale Finanzinstitute.

Auf Grundlage ihres Ratings, das von angesehenen Rating-Agenturen durchgeführt wird, kann das Risiko für den Konzern als geringfügig eingeschätzt werden.

Ausfallrisiken werden in der KTM-Gruppe einerseits durch Kreditversicherungen und andererseits durch bankmäßige Sicherheiten (Garantien, Akkreditive) weitgehend abgesichert. In internen Richtlinien werden die Ausfallrisiken festgelegt und kontrolliert. Bei den derivativen Finanzinstrumenten mit positivem Marktwert ist das Ausfallrisiko auf deren Wiederbeschaffungskosten beschränkt, wobei das Ausfallrisiko als gering eingestuft werden kann, da es sich bei den Vertragspartnern ausschließlich um Banken mit hoher Bonität handelt.

Auf der Aktivseite stellen die ausgewiesenen Beträge gleichzeitig das maximale Ausfallrisiko dar. Mit Ausnahme der unter Punkt 22 des Konzernanhangs für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 beschriebenen Aufrechnungsvereinbarung, gibt es zusätzlich keine generellen Aufrechnungsvereinbarungen.

Die Buchwerte der Forderungen setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.08.2010	davon: zum Abschluss-stichtag weder wert-gemindert noch überfällig	davon: zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig				davon: wert-gemindert
			Weniger als 30 Tage	Zwischen 30 und 60 Tagen	Zwischen 60 und 90 Tagen	Mehr als 90 Tage	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	96.338	66.205	14.351	3.308	8.559	419	3.495
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	9.039	8.888	151	0	0	0	0
Summe	**105.377**	**75.093**	**14.502**	**3.308**	**8.559**	**419**	**3.495**

TEUR	Buchwert 31.08.2009	davon: zum Abschluss-stichtag weder wert-gemindert noch überfällig	davon: zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und *in den folgenden Zeitbändern überfällig*				davon: wert-gemindert
			Weniger als 30 Tage	Zwischen 30 und 60 Tagen	Zwischen 60 und 90 Tagen	Mehr als 90 Tage	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	72.497	49.751	10.978	1.694	5.064	86	4.925
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	11.919	11.898	21	0	0	0	0
Summe	**84.416**	**61.649**	**10.999**	**1.694**	**5.064**	**86**	**4.925**

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der finanziellen Liefer- und sonstigen Forderungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden.

Liquiditätsrisiken

Ein wesentliches Ziel des Finanzrisikomanagements in der KTM-Gruppe ist es, die jederzeitige Zahlungsfähigkeit und die finanzielle Flexibilität sicherzustellen. Zu diesem Zweck wird eine Liquiditätsreserve in Form von ungenützten Kreditlinien (Bar- und Avalkredite) und bei Bedarf in Form von Barbeständen bei Banken von hoher Bonität vorgehalten. Auf Grund der globalen Finanzkrise, von der auch Geschäftsbanken der KTM-Gruppe unmittelbar betroffen sind, wird der Sicherstellung der kurz- und mittelfristigen Liquidität allerhöchste Priorität beigemessen. Darüber hinaus ist die Maximierung des Free-Cash-Flows durch Kostensenkungsmaßnahmen, proaktives Working Capital Management sowie reduzierte Investitionsausgaben eine wesentliche Steuerungsgröße. Es liegen aus heutiger Sicht ausreichende Zusagen zur Bonität unserer strategischen Finanzpartner und somit zur Absicherung der kurzfristigen Liquiditätsreserven vor. Der langfristige Liquiditätsbedarf wird durch die Emission von Unternehmensaktien und -anleihen sowie die Aufnahme von Bankkrediten sichergestellt. Im Rahmen eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien), wurden *Financial Covenants vereinbart. Die Financial Covenants wurden* auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen.

Allfällige Liquiditätsrisiken liegen insbesondere darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen *durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Planannahmen liegen* und die geplanten Maßnahmen der Working Capital Optimierung sowie der Fixkostenreduktion unzureichend oder mit Zeitverzögerung umgesetzt werden.

Die Restlaufzeiten der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Restlaufzeiten		
		bis 1 Jahr	über 1 Jahr bis 5 Jahre	Über 5 Jahre
Financial Liabilities at Amortized Cost				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	45.478	111.199	1.740
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	43.476	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	9.580	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.209	629	2.962	9.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	25	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	20.350	535	0
Sonstige				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	9.450	9.450	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	16.599	0	0
Summe	**272.089**	**145.588**	**114.696**	**11.358**

TEUR	Buchwert 31.08.2009	Restlaufzeiten		
		bis 1 Jahr	über 1 Jahr bis 5 Jahre	*Über 5 Jahre*
Financial Liabilities at Amortized Cost				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	208.166	61.794	143.772	2.600
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	33.299	33.299	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	4.258	4.258	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	26.568	522	15.427	10.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	12.635	12.635	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	18.130	18.011	0	0
Financial Liabilities at Fair Value through Profit or Loss				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Trading iSd. IAS 39)	3.649	3.649	0	0
Sonstige				
Verbindlichkeiten Finanzierungsleasing	24	10	14	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	1.328	1.328	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	1.319	1.319	0	0
Summe	**309.376**	**136.825**	**159.213**	**13.218**

Die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Cash-Flows (Zins- und Tilgungszahlungen) der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Cash-Flows 2010/11			Cash-Flows 2011/12 bis 2014/15			Cash-Flows ab 2015/16		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
Financial Liabilities at Amortized Cost										
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	1.743	9.360	45.478	4.956	22.117	111.199	266	13	1.740
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	0	0	43.476	0	0	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	0	0	9.580	0	0	0	0	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.209	0	224	629	0	796	2.962	0	1.345	9.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	0	0	25	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	0	0	20.350	0	0	535	0	0	0
Sonstige										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - *Derivate mit negativem Marktwert* (Fair-Value-Hedge)	*9.450*	*0*	*0*	*9.450*	*0*	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	0	0	16.599	0	0	0	0	0	0
Summe	**272.089**	**1.743**	**9.585**	**145.588**	**4.956**	**22.913**	**114.696**	**266**	**1.358**	**11.358**

TEUR	*Buchwert* 31.08.2009	Cash-Flows 2009/10			Cash-Flows 2010/11 bis 2013/14			Cash-Flows ab 2014/15		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
Financial Liabilities at Amortized Cost										
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	208.166	1.663	12.706	61.794	5.676	47.835	143.772	371	17	2.600
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	33.299	0	0	33.299	0	0	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	4.258	0	0	4.258	0	0	0	0	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	26.568	0	561	522	0	2.022	15.427	0	451	10.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	12.635	0	0	12.635	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	18.130	0	0	18.011	0	0	0	0	0	0
Financial Liabilities at Fair-Value through Profit or Loss										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Trading iSd. IAS39)	3.649	0	0	3.649	0	0	0	0	0	0
Sonstige										
Verbindlichkeiten Finanzierungsleasing	24	0	10	10	0	14	14	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	1.328	0	0	1.328	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	1.319	0	0	1.319	0	0	0	0	0	0
Summe	**309.376**	**1.663**	**13.277**	**136.825**	**5.676**	**49.871**	**159.213**	**371**	**468**	**13.218**

29.4 Derivate und Hedging

Die vom Konzern abgeschlossenen derivativen Finanzinstrumente (Devisentermingeschäfte, gekaufte Optionen) werden im Wesentlichen zur Absicherung des Fremdwährungsrisikos, welches aus künftigen hochwahrscheinlichen Transaktionen (Einkäufe und Verkäufe in Fremdwährung) oder aus bereits bilanzierten Fremdwährungsforderungen und –verbindlichkeiten resultiert, abgeschlossen. Sie werden im Rahmen von Cash-Flow- oder Fair Value Hedge-Beziehungen als Sicherungsinstrumente eingesetzt. Darüber hinaus werden derivative Finanzinstrumente zur Besicherung von Schwankungen der in Zukunft anfallenden, unsicheren Zahlungsströme aus bilanzierten Fremdwährungsverbindlichkeiten auf Grund von Zinssatz- und Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

Die folgende Tabelle zeigt die vertraglichen Fälligkeiten der Zahlungen (Nominalwerte) aus den Cash-Flow-Hedges, d. h. wann die Grundgeschäfte ergebniswirksam werden:

Sicherungsgeschäfte	Erwartete Zahlungen Nominale in TEUR		
	in 6 Monaten	in mehr als 6 Monaten	Gesamt
Devisentermingeschäfte	*104.714*	*29.913*	*134.627*
Optionen	44.147	54.395	98.542
Summe	**148.861**	**84.308**	**233.168**

Nachfolgende derivative Finanzinstrumente werden zum 31.08.2010 eingesetzt:

		01.09.2009-31.08.2010				**2008/09**			
	Währung	Nominal *betrag* in 1000 Landes-währung	Fair Value in TEUR	*Laufzeit* bis 1 Jahr	*Laufzeit* 1 - 5 Jahre	Nominal *betrag* in 1000 Landes-währung	Fair Value in TEUR	*Laufzeit* bis 1 Jahr	*Laufzeit* 1 - 5 Jahre
Devisen-termin-geschäfte	USD	157.100	-14.255	-12.106	-2.150	235.480	626	626	0
	AUD	46.947	-4.832	-4.832	0	43.729	-1.002	-1.002	0
	CHF	36.836	-3.300	-3.300	0	4.310	15	15	0
	JPY	0	0	0	0	734.220	24	24	0
	CAD	6.700	-334	-334	0	12.718	174	174	0
	GBP	12.520	-657	-657	0	21.450	799	799	0
	SEK	59.800	-399	-399	0	80.000	-77	-77	0
	NZD	5.890	-452	-452	0	6.500	-86	-86	0
	PLN	2.200	-33	-33	0	9.000	-30	-30	0
	CZK	68.480	-80	-80	0	123.700	-52	-52	0
	HUF	337.500	22	22	0	637.250	-72	-72	0
	ZAR	127.985	-3.444	-3.444	0	111.000	-376	-376	0
Strukturierte Wechsel-kursverträge:	USD	0	0	0	0	0	0	0	0
	CAD	0	0	0	0	0	0	0	0
RELF	AUD	0	0	0	0	20.000	-625	-625	0
	CHF	0	0	0	0	0	0	0	0
	GBP	0	0	0	0	5.980	277	277	0
	SEK	0	0	0	0	0	0	0	0
	ZAR	0	0	0	0	20.000	5	5	0
	JPY	0	0	0	0	0	0	0	0
	HUF	0	0	0	0	0	0	0	0
	PLN	0	0	0	0	0	0	0	0
TARF	USD	0	0	0	0	45.000	-323	-323	0
	GBP	0	0	0	0	0	0	0	0
	ZAR	0	0	0	0	100.450	-1.227	-1.227	0

Devisentermingeschäfte

Die von der KTM-Gruppe abgeschlossenen Devisentermingeschäfte werden im Wesentlichen zur Absicherung künftig beabsichtigter Umsätze und Materialaufwendungen in Fremdwährungen gegen das Risiko von Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

Optionen

Von der KTM-Gruppe wurden in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 Kauf- und Verkaufsoptionen mit gleicher Nominale, gleicher Laufzeit und gleichem Wechselkurs für USD eingesetzt, welche sich als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39 eignen, deren Marktwertänderung bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cash-Flow-Hedges bis zur Realisierung des gesicherten Grundgeschäftes in den Konzerneigenmitteln erfasst wird.

Strukturierte Wechselkursverträge

RELF-Devisentermingeschäfte und TARF-Devisentermingeschäfte gelten als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39, deren Marktwertänderung bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cash-Flow-Hedges in den Konzerneigenmitteln erfasst wird.

Wesentliche Ineffektivitäten wurden ergebniswirksam erfasst.

Die Ermittlung des Fair-Value der eingesetzten derivativen Finanzinstrumente erfolgt ausschließlich auf Basis der jeweils durchgeführten Bewertung durch das Kreditinstitut.

30. Operatingleasingverhältnisse

Neben den Finanzierungsleasingverhältnissen gibt es in der KTM Power Sports-Gruppe Miet- bzw. Leasingverhältnisse, die nach ihrem wirtschaftlichen Gehalt als Operatingleasingverhältnisse zu klassifizieren sind. Operatingleasingverhältnisse für Betriebs- und Geschäftsausstattung werden über eine Grundmietzeit von bis zu 5 Jahren abgeschlossen. Operatingleasingverhältnisse für Gebäude werden mit einer längeren Grundmietzeit abgeschlossen. Die Leasingverträge beinhalten Leasingraten, die meist auf variablen Mietzinsen basieren.

Zahlungen aus als Aufwand erfassten Mindestleasingzahlungen (Leasing- bzw. Mietaufwand) aus Operatingleasingverhältnissen betragen in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 TEUR 9.214 (Vorjahr: TEUR 11.813). Die ausgewiesenen Aufwendungen aus Operatingleasingverhältnissen beinhalten keine Zahlungen aus als Aufwand erfassten Untermietverhältnissen und keine wesentlichen bedingten Mietzahlungen.

Die Nutzung von nicht in den Sachanlagen ausgewiesenen Leasinggegenständen (im Wesentlichen Miete Ersatzteilzentrum, CNC-Maschinen, KFZ- und EDV-Ausstattung) bringt Verpflichtungen gegenüber Dritten von TEUR 35.921 (Vorjahr: TEUR 33.776) mit sich, welche wie folgt fällig werden:

	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR
Bis zu 1 Jahr	6.970	7.764
2 bis 5 Jahre	27.367	22.720
Über 5 Jahre	1.583	3.292
	35.921	33.776

Die Operatingleasingverträge sind ausschließlich variabel verzinst; teilweise gibt es Kaufoptionen.

31. Segmentberichterstattung

Die Segmentberichterstattung wird in Anlage 3 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 angeführt.

32. Ereignisse nach dem Konzernabschluss zum 31.08.2010

Mit Vertrag vom 8. September 2010 hat die KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, die restlichen 74 % an der KTM Hellas SA, Elefsina, Griechenland erworben. Somit hält die Gesellschaft jetzt 100% an der KTM Hellas, SA, Elefsina, Griechenland. Die Übertragung der Aktien und somit der Zeitpunkt für die Erstkonsolidierung erfolgten erst im Oktober 2010.

In der 23. ordentlichen Hauptversammlung am 26. April 2011 wurde eine Erhöhung des Grundkapitals der Gesellschaft um EUR 355.000,00 durch Ausgabe von 355.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien zum Nominale von je EUR 1,00 gegen Sacheinlage beschlossen. Weiters wurde eine Erhöhung des Grundkapitals um weitere EUR 45.000,00 durch Ausgabe von 45.000,00 auf Inhaber lautende Aktien zum Nominale von je EUR 1,00 zum Bezugs- und Angebotspreis von EUR 35,00 pro Aktie beschlossen.

Aus heutiger Sicht sind keine wesentlichen negativen Auswirkungen aus den aktuellen Entwicklungen in Japan festzustellen. Die Entwicklungen werden jedoch weiterhin laufend überwacht und jeweils neu eingeschätzt um rechtzeitig Gegenmaßnahmen einleiten zu können.

Andere Ereignisse nach dem 31.08.2010, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

Zur im Jänner 2011 getroffenen Änderung der Finanzierungsvereinbarung verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhangs.

33. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen

Die von den Herren Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Dr. Rudolf Knünz indirekt beherrschte CROSS Industries AG, Wels, hält 50,77 % der Stimmrechte der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und ist aufgrund der faktischen Gegebenheiten beherrschender Gesellschafter der KTM Power Sports AG, Mattighofen. Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Herr Dr. Rudolf Knünz (bis zum 5. Juli 2010) sind als Vorstände der CROSS Industries AG, Wels, tätig.

Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
Vorsitzender des Vorstands der KTM Power Sports AG, Mattighofen
Vorstand der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Herr Dr. Rudolf Knünz übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM Power Sports AG, Mattighofen
Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Mag. Hans-Jörg Hofer verfügt durch die Hofer Privatstiftung über mehr als 5 % aber weniger als 10 % der Anteile an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Hofer Privatstiftung besteht per 31.08.2010 eine Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 600) aus einem Darlehen.

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Rajiv Bajaj ist Geschäftsführer der Bajaj Auto Ltd. Die Bajaj Auto International Holding B.V., Amsterdam, Niederlande hält zum 31.08.2010 35,67 % an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Bajaj Auto Ltd. besteht per 31.08.2010 eine Forderung in Höhe von TEUR 47 (Vorjahr: Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 14).

Herr Dr. Ernst Chalupsky ist Mitglied des Aufsichtsrats der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, sowie Partner der Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels. In der abgelaufenen Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 sind Aufwendungen, Abgrenzungen und direkt im Eigenkapital erfasste Leistungen in Höhe von TEUR 370 (Vorjahr: TEUR 247) der Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, angefallen. Zum Bilanzstichtag bestehen gegenüber der Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 18 (Vorjahr: TEUR 0).

Herr Mag. Gerald Kiska gehörte bis 30.11.2007 dem Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, an. Derzeit gehört Herr Mag. Gerald Kiska dem Aufsichtsrat der Cross Industries AG, Wels an und ist als geschäftsführender Gesellschafter der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, tätig. Für Leistungen der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, sind in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 Aufwendungen in Höhe von TEUR 3.482 (Vorjahr: TEUR 4.239) angefallen. Gegenüber der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, bestanden per 31.08.2010 offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 1.235 (Vorjahr: TEUR 1.132).

Von der Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, und der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, wurden zu marktüblichen Bedingungen Beratungs- bzw. Dienstleistungen in Anspruch genommen, welche vom Aufsichtsrat genehmigt wurden.

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahe stehenden Unternehmen stellen sich wie folgt dar:

	Umsatzerlöse	sonstige Erlöse	Material-aufwand	Aufwendungen für bezogene Leistungen	Zinsaufwand	Forderungen	Verbindlich-keiten
Cross Industries AG, Wels	0	9	0	693	0	0	148
Cross Immobilien AG, Wels	0	0	0	1.375	235	0	13.209
Cross Finanzierungs GmbH, Wels	0	0	0	0	205	0	0
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing	392	217	29.411	164	0	0	5.728
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande	5	0	156	211	0	11	0
WP Radiator GmbH, Mattighofen	14	50	2.720	0	0	0	635
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland	0	6	73	5	0	0	23
"Die Wethje GmbH Kunststoff-technik", Hengersberg, Deutschland	0	198	444	0	0	0	73
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	0	0	0	0	0	0	2.243
Kiska GmbH, Anif/Salzburg	0	0	0	3.482	0	0	1.235
Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels	0	0	0	370	0	0	18
Sonstige Unternehmen	0	45	108	282	0	84	64
	412	525	32.912	6.581	440	95	23.378

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahe stehenden Unternehmen stellten sich im Vorjahr wie folgt dar:

	Umsatzerlöse	sonstige Erlöse	Material-aufwand	Aufwendungen für bezogene Leistungen	Zinsaufwand	Forderungen	Verbindlich-keiten
Cross Industries AG, Wels	2	0	0	601	0	5	132
Cross Immobilien AG, Wels	0	0	0	1.334	393	0	13.768
Cross Finanzierungs GmbH, Wels	0	0	0	0	329	0	12.436
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing	429	968	15.858	0	0	303	3.648
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande	89	0	7.235	409	0	0	7
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland	2	0	5.150	107	0	0	111
"Die Wethje GmbH Kunststoff-technik", Hengersberg, Deutschland	0	0	1.119	312	0	0	11
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	0	0	0	0	443	0	12.635
Kiska GmbH, Anif/Salzburg	0	0	0	4.239	0	0	1.132
Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels	0	0	0	247	0	0	0
Sonstige Unternehmen	46	0	288	284	0	14	114
	568	968	29.650	7.533	1.165	322	43.994

Sämtliche Lieferungen und Leistungen werden zu drittüblichen Preisen vereinbart.

Die WP Suspension Austria GmbH, die WP Suspension B.V., "Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", die Wethje-Entwicklungs GmbH und die WP Radiator GmbH fungieren für die KTM Power Sports Gruppe als Zulieferer von Zukaufteilen.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der CROSS Immobilien AG resultieren aus einem langfristigen Sale & Lease Back Vertrag in Höhe von TEUR 14.100, bei dem Grundstücke und Gebäude zu fremdüblichen Konditionen veräußert wurden. Zusätzlich besteht mit der CROSS Immobilien AG ein Mietverhältniss für das Ersatzteillager in Schalchen.

Die Verbindlichkeit gegenüber der CROSS Immobilien AG ist in der Konzernbilanz unter den langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen dargestellt.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der CROSS Finanzierungs GmbH im Vorjahr betreffen im Wesentlichen ein Darlehen in Höhe von TEUR 12.200.

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 20. November 2009 hat die KTM Power Sports AG, Mattighofen, von der CROSS Motorsport Systems AG, Wels, 74 % der Geschäftsanteile der KTM Technologies GmbH, Anif, zu einem Kaufpreis von TEUR 89 erworben.

34. Organe der KTM Power Sports AG

Als Mitglieder des **Aufsichtsrats** waren in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 nachstehende Herren bestellt:

Dr. Rudolf K n ü n z , Dornbirn, Vorsitzender
Mag. Hans-Jörg H o f e r , Vaduz, Liechtenstein, Stellvertreter des Vorsitzenden
Rajiv B a j a j , Akurdi/Pune, Indien
Dr. Ernst C h a l u p s k y , Wels
Friedrich L a c k e r b a u e r , Neukirchen an der Enknach (Arbeitnehmervertreter)
Horst R e s c h , Schalchen (Arbeitnehmervertreter)

Als kollektiv vertretungsbefugte **Vorstandsmitglieder** waren in der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 nachstehende Herren bestellt:

Dipl.-Ing. Stefan P i e r e r , Wels, Vorsitzender
Dipl.-Ing. Harald P l ö c k i n g e r , Wels
Mag. Patrick P r ü g g e r , St. Georgen im Attergau (bis zum 31. Dezember 2010)
Mag. Friedrich Roithner, Linz (seit 1. Jänner 2011)
Ing. Mag. Hubert T r u n k e n p o l z , Wels
Werner W i l h e l m , Hartberg (bis zum 27. Oktober 2009)

Mattighofen, am 13. Mai 2011

Der Vorstand

Dipl.-Ing. Stefan Pierer

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger

Mag. Friedrich Roithner

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz

Anlage 1 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010: Konzernanlagenspiegel
Anlage 2 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010: Rückstellungsspiegel
Anlage 3 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010: Segmentberichterstattung
Anlage 4 zum Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010: Beteiligungsspiegel

Konzernanlagenspiegel zum 31. August 2010

	Anschaffungs- und Herstellungskosten							kumulierte Abschreibungen						Nettowert	
	Stand am 1.9.2009 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erst-/Endkonsolidierung TEUR	Umbuchungen TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 1.9.2009 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erstkonsolidierung TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR
I. Immaterielle Vermögenswerte:															
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	72.227	178	1.465	-163	85	-878	72.914	8.646	58	1.500	-174	-860	9.170	63.744	63.581
2. Entwicklungskosten	123.579	0	17.019	0	0	0	140.598	80.034	0	15.437	0	0	95.471	45.127	43.544
3. Firmenwert	96.687	63	11	-1.405	0	0	95.356	17.900	15	0	-644	0	17.271	78.085	78.787
	292.492	**241**	**18.495**	**-1.568**	**85**	**-878**	**308.868**	**106.580**	**73**	**16.937**	**-818**	**-860**	**121.912**	**186.956**	**185.912**
II. Sachanlagen:															
1. Grundstücke	1.536	23	0	-247	74	-382	1.004	0	6	14	0	0	20	984	1.536
2. Gebäude	43.378	514	255	-2.295	568	-6	42.414	10.845	93	1.234	-1.020	-2	11.150	31.264	32.533
3. Maschinen	19.064	0	181	-122	10	-429	18.704	15.215	0	1.668	-107	-428	16.348	2.356	3.850
4. Betriebs- und Geschäftsausstattung	117.743	676	3.672	-4.301	1.944	-2.335	117.399	80.952	502	12.283	-2.873	-2.149	88.715	28.684	36.791
5. Geleistete Anzahlungen	2.716	0	1.539	0	-2.681	-76	1.498	0	0	0	0	0	0	1.498	2.715
	184.437	**1.213**	**5.647**	**-6.965**	**-85**	**-3.228**	**181.019**	**107.011**	**601**	**15.199**	**-4.000**	**-2.579**	**116.233**	**64.786**	**77.425**
III. Finanzanlagen:															
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0	0	11	4.073	0	0	4.084	0	0	0	0	0	0	4.084	0
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	301	2	-73	-12	0	-2	216	6	0	0	0	0	6	210	295
3. Beteiligungen	6	0	0	-6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	323	8	0	0	0	-316	15	97	0	0	0	-82	15	0	226
	630	**10**	**-62**	**4.055**	**0**	**-318**	**4.315**	**103**	**0**	**0**	**0**	**-82**	**21**	**4.294**	**527**
	477.559	**1.464**	**24.080**	**-4.478**	**0**	**-4.424**	**494.201**	**213.695**	**674**	**32.136**	**-4.818**	**-3.521**	**238.166**	**256.036**	**263.864**

Konzernanlagenspiegel zum 31. August 2009

	Anschaffungs- und Herstellungskosten							kumulierte Abschreibungen							Nettowert	
	Stand am 1.9.2008 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Zugänge Umgliederung aus Erstkonsolidierung TEUR	Umbuchungen TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR	Stand am 1.9.2008 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Zugänge Umgliederung aus Erstkonsolidierung TEUR	Impairment TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR	Stand am 31.8.2008 TEUR
I. Immaterielle Vermögenswerte:																
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	70.429	80	937	620	174	-13	72.227	6.825	11	1.567	105	151	-13	8.646	63.581	63.604
2. Entwicklungskosten	102.293	0	21.286	0	0	0	123.579	39.956	0	17.453	0	22.625	0	80.034	43.544	62.337
3. Firmenwert	95.497	28	1.162	0	0	0	96.687	17.382	-2	0	0	520	0	17.900	78.787	78.115
	268.219	**108**	**23.385**	**620**	**174**	**-13**	**292.492**	**64.163**	**9**	**19.020**	**105**	**23.296**	**-13**	**106.580**	**185.912**	**204.056**
II. Sachanlagen:																
1. Grundstücke	1.219	0	317	0	0	0	1.536	0	0	0	0	0	0	0	1.536	1.219
2. Gebäude	42.861	68	459	0	0	-10	43.378	8.177	-26	1.405	0	1.295	-6	10.845	32.533	34.684
3. Maschinen	17.384	-9	1.519	0	874	-704	19.064	12.843	-8	2.486	0	592	-698	15.215	3.850	4.541
4. Betriebs- und Geschäftsausstattung	101.948	162	6.499	245	11.044	-2.155	117.743	58.927	89	14.947	148	8.501	-1.660	80.952	36.791	43.021
5. Geleistete Anzahlungen	12.128	1	3.537	0	-12.092	-858	2.716	0	-2	-891	0	893	0	0	2.715	12.128
	175.540	**222**	**12.331**	**245**	**-174**	**-3.727**	**184.437**	**79.947**	**53**	**17.947**	**148**	**11.281**	**-2.364**	**107.011**	**77.425**	**95.593**
III. Finanzanlagen:																
1. Anteile an assoziierten Unternehmen	858	1	73	0	-410	-222	301	0	0	0	0	6	0	6	295	858
2. Beteiligungen	0	0	0	0	6	0	6	0	0	0	0	0	0	0	6	0
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	310	16	3	0	-6	0	323	97	0	0	0	0	0	97	226	213
	1.168	**17**	**77**	**0**	**-410**	**-222**	**630**	**97**	**0**	**0**	**0**	**6**	**0**	**103**	**527**	**1.071**
	444.927	**347**	**35.793**	**865**	**-410**	**-3.962**	**477.559**	**144.207**	**62**	**36.967**	**253**	**34.583**	**-2.377**	**213.694**	**263.864**	**300.720**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 2/1
zum Konzernanhang

Rückstellungen zum 31. August 2010

	Stand am 1.9.2009 TEUR	Zu-führungen TEUR	Auf-lösungen TEUR	Ver-brauch TEUR	Abgänge Endkon-solidierungen TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR
Kurzfristige Rückstellungen:						
1. Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung	5.848	3.643	-242	-5.433	0	3.816
2. Rückstellungen für Drohverluste	595	0	0	-152	0	443
3. Rückstellungen für Prozesse	1.134	325	-230	-718	-92	419
	7.577	3.968	-472	-6.303	-92	4.678

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 2/2
zum Konzernanhang

Rückstellungen zum 31. August 2009

	Stand am 1.9.2008 TEUR	Zu-führungen TEUR	Auf-lösungen TEUR	Ver-brauch TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR
I. Kurzfristige Rückstellungen:					
1. Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung	5.818	5.848	0	-5.818	5.848
2. Rückstellungen für Drohverluste	500	595	-500	0	595
3. Rückstellungen für Prozesse	344	938	-25	-122	1.134
	6.662	7.381	-525	-5.940	7.577

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 3
zum Konzernanhang

Segmentberichterstattung

Geschäftsbereich	Europa		Nordamerika		Sonstige		Konsolidierung		Konzern	
Werte in TEUR	01.09.2009-31.08.2010	2008/09	01.09.2009-31.08.2010	2008/09	01.09.2009-31.08.2010	2008/09	01.09.2009-31.08.2010	2008/09	01.09.2009-31.08.2010	2008/09
Umsatzerlöse (inkl. Erlöse innerhalb der Segmente)	447.062	464.523	97.191	99.538	21.458	14.108	-105.916	-123.551	459.795	454.618
Umsatzerlöse extern	296.557	299.185	89.199	88.562	74.039	66.871	0	0	459.795	454.618
Betriebserfolg (EBIT) vor Restrukturierungsaufwendungen [1)]	21.092	-34.294	2.759	2.472	-147	39	-1.264	-230	22.440	-32.013
Betriebserfolg (EBIT) nach Restrukturierungsaufwendungen [1)]	21.092	-67.360	2.759	2.472	-147	39	-1.264	-230	22.440	-65.079
Vermögen	393.669	404.230	36.385	38.313	11.643	10.026	34.325	30.486	476.022	483.055
Verbindlichkeiten	296.132	344.319	36.256	37.798	11.686	9.934	-41.362	-43.460	302.712	348.591
Investitionen	23.719	35.517	335	252	26	24	0	0	24.080	35.793
Abschreibungen	31.286	70.713	704	766	146	71	0	0	32.136	71.550

[1)] Restrukturierungsaufwendungen und Wertminderungen von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten KTM Sportcar Division

Beteiligungsspiegel zum 31. August 2010

Gesellschaft	Erstkonsoliederungszeitpunkt	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
Verbundene Unternehmen:			
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	01.09.1999	100,00	Vollkonsolidierung
KTM North America, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.1993	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Motorsports, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.2000	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle Japan K.K., Tokyo, Japan	01.09.2002	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Racing AG, Frauenfeld, Schweiz	28.01.2003	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen	01.03.2005	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Events & Travel Service AG Frauenfeld, Schweiz	01.09.2006	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen	01.12.2007	100,00	Vollkonsolidierung
Competent Engineering, Mattighofen	01.01.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	01.03.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle Mexico S de RL de CV, Nuevo Leon, Mexiko	01.06.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Technologies GmbH, Anif	01.12.2009	74,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Schweiz [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle UK Ltd., Brackley, Großbritannien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Espana S.L., Terrassa, Spanien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle France SAS, Lyon, Frankreich [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Italia s.r.l., Gorle, Italien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Nederland B.V., Malden, Niederlande [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Scandinavia AB, Örebro, Schweden [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Belgium S.A., Wavre, Belgien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Canada Inc., St-Bruno, Kanada [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Hungária Kft., Törökbálint, Ungarn [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity

Gesellschaft	Erstkonsolidierungszeitpunkt	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
KTM Central East Europe s.r.o., Bratislava, Slowakei [1]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Österreich Vertriebs GmbH, Mattighofen [1]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Nordic Oy, Vantaa, Finnland [1]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Sportmotorcycle d.o.o., Marburg, Slowenien [1]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Czech Republic s.r.o., Pilsen, Tschechien [1]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportcar Australia Pty Ltd., Perth, Australien [1]	-	100,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
KTM-Sportcar North America Inc., Amherst, Ohio, USA [1]	-	100,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz [1]	-	100,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
Sonstige Beteiligungen:			
KTM Hellas SA, Elefsina, Griechenland	-	26,00	Einbeziehung at-equity
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland	-	26,00	Einbeziehung at-equity
KTM Braumandl GmbH, Wels [2]	-	26,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
KTM MIDDLE EAST AL SHAFAR LLC, Dubai, Vereinigte Arabische Emirate [2]	-	25,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland [2]	-	25,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten
Project Moto Rütter & Holte GmbH, Oberhausen, Deutschland [2]	-	26,00	Einbeziehung zu Anschaffungskosten

1) Auf Grund Unwesentlichkeit nicht vollkonsolidiert

2) Auf Grund untergeordneter Bedeutung nicht at-equity einbezogen.

Lagebericht
zum Konzernabschluss
für die Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010
der KTM Power Sports AG, Mattighofen

Geschäftsverlauf

Die Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 war nach wie vor von einem rückläufigen Gesamtmarktumfeld geprägt, wenngleich sich die Rückgänge in den KTM Kernmärkten im Vergleich zum Vorjahr spürbar reduzierten. Wir konnten entgegen dem allgemeinen Markttrend unseren Absatz und Umsatz steigern, was auf die Verfügbarkeit von neuen Produkten und nicht zuletzt auch auf die besonderen Erfolge im Motorsport zurückzuführen ist. So konnte beispielsweise der Absatz im Segment 4-Takt Motocross durch die Einführung eines revolutionären Hubraumkonzepts im Vergleich zum Vorjahr um 72% gesteigert werden.

Ein weiteres, besonderes Augenmerk wurde in der abgelaufenen Periode auch auf die Serienüberleitung der ersten 125ccm Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. gelegt.

In der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 entwickelten sich die Fertigwarenlager, sowohl die Lagerbestände der KTM Power Sports AG als auch die Händlerlager, sehr positiv. Im Zeitraum vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 reduzierte sich der KTM-Lagerstand um 5.115 Fahrzeuge und der Händlerlagerstand erhöhte sich um 1.004 Fahrzeuge.

1. Marktentwicklung

Europa

Der europäische Gesamtmarkt[1] entwickelte sich im Vergleich zum Vorjahr mit 552.816 zugelassenen Fahrzeugen um 13,4% rückläufig, wobei dieser Rückgang vorwiegend auf die rückläufige Entwicklung in den größten europäischen Märkten wie Spanien (-19,9%), Italien (-14,9%), Deutschland (-13,0%), Frankreich (-7,2%) und Großbritannien (-16,1%) zurückzuführen ist. KTM konnte in diesem schwierigen Umfeld in wesentlichen Märkten wie Deutschland (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr), Spanien (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr), Schweiz (+0,1 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Italien (+0,6 Prozentpunkte zum Vorjahr) Marktanteile dazu gewinnen. Am europäischen Gesamtmarkt blieb der Marktanteil von KTM konstant bei 4,1 %. Im Segment der nicht zugelassenen Sportmotorräder (Motocross) konnte der Marktanteil auf 35%[2] (+15 Prozentpunkte zum Vorjahr) gesteigert werden.

USA

Die Zulassungen am US-Gesamtmarkt[3] reduzierten sich in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 gegenüber dem Vorjahr um 18,3% auf 396.641 Fahrzeuge. KTM konnte trotz einer rückläufigen Gesamtnachfrage an Fahrzeugen die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr geringfügig um 0,2 Prozentpunkte auf 2,3% erhöhen.

2. Umsatzentwicklung

[1] Motorräder >= 120ccm ohne Motocross, Scooters und ATV
[2] Schätzung
[3] Motorräder >= 120 ccm inklusive Motocross, ohne Scooters und ATV

Der Konzernumsatz erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr um 1,1% von 454,6 Mio. EUR auf 459,8 Mio. EUR. Der Umsatz in Nordamerika stieg gegenüber dem Vorjahr um 0,7% auf 89,2 Mio. EUR an; dies entspricht 19,4% des Gesamtumsatzes (-0,1 Prozentpunkt zum Vorjahr). In Europa reduzierte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr nur leicht um 0,5% auf 296,6 Mio. EUR; hier beträgt der Gesamtumsatzanteil 64,5% (-1,0 Prozentpunkte zum Vorjahr). Im Rest der Welt konnte der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 8,7% auf 74,0 Mio. EUR gesteigert werden, zurückzuführen vor allem auf die erhöhte Nachfrage in Lateinamerika, Südafrika und Asien. Der Gesamtumsatzanteil im Rest der Welt beträgt 16,1% (+1,1 Prozentpunkte zum Vorjahr).

Konzernumsatz nach Regionen	01.09.2009 - 31.08.2010 in TEUR	Anteil in %	Vorjahr in TEUR	Veränderung in %
Europa	296.557	64,5%	297.945	-0,5%
Nordamerika	89.199	19,4%	88.562	0,7%
übrige Länder	74.039	16,1%	68.111	8,7%
GESAMT	459.795	100,0%	454.618	1,1%

3. Entwicklung nach Produktgruppen

Der Anteil der Motorräder inkl. Sportminicycles, ATV und X-Bow's am Gesamtumsatz hat sich mit 79,2% um 5,7 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr (73,5%) erhöht. Die Umsätze im Offroad-Segment konnten im Vergleich zum Vorjahr um 14,9% auf 209,9 Mio EUR gesteigert werden. Zurückzuführen ist diese Umsatzsteigerung vor allem auf die erhöhte Nachfrage im Bereich Motocross 4-Takt. Auch im Onroad-Segment erhöhten sich die Umsätze gegenüber dem Vorjahr um 4,8% auf 122,8 Mio. EUR. Der Umsatz mit Ersatzteilen lag leicht unter dem Niveau des Vorjahres, der Umsatz im Bereich Power Wear und Power Parts reduzierte sich um rund 10%.

Konzernumsatz nach Produktgruppen	01.09.2009 - 31.08.2010 in TEUR	Anteil in %	Vorjahr in TEUR	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	209.887	45,6%	182.741	14,9%
Street-Sportmotorcycles	122.756	26,7%	117.123	4,8%
Summe Full Size	**332.643**	72,3%	**299.864**	**10,9%**
Sportminicycles	19.571	4,3%	25.739	-24,0%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	7.223	1,6%	8.379	-13,8%
X-Bow	4.895	1,1%	15.771	-69,0%
Related Products und Sonstige	95.463	20,7%	104.865	-9,0%
GESAMT	459.795	100,0%	454.618	1,1%

Aufgrung einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Offroad Sportmotorcycles.

4. Absatz nach Produktgruppen

In der abgelaufenen Periode verkaufte KTM 65.942 Fahrzeuge; davon 64.560 Motorräder (+3,4% gegenüber dem Vorjahr), 1.270 ATV (-5,1% gegenüber dem Vorjahr) und 112 X-Bow (-61,8% gegenüber dem Vorjahr).

Im **Offroad-Bereich** wurden 40.949 Motorräder (+12,7% gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Vergleich zum Vorjahr erhöhte sich der Absatz im Bereich Motocross um 41,3% auf 12.075 Motorräder und im Bereich Enduro um 3,9% auf 28.874 Motorräder.

Im **Onroad-Bereich** wurden 15.912 Motorräder (+2,5% gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Bereich Street Travel Enduro wurden 2.946 Motorräder (+26,1% gegenüber dem Vorjahr), im Bereich Naked 3.179 Motorräder (+12,3% gegenüber dem Vorjahr) und im Bereich Superbike 1.061 Motorräder (+19,8% gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Absatzrückgänge waren vor allem in den Bereichen Street Enduro (-8,0% gegenüber dem Vorjahr) und Supermoto (-6,6% gegenüber dem Vorjahr) zu verzeichnen.

Im Bereich **Sportminicycles** ist der Absatz um 27,3% gegenüber dem Vorjahr auf 7.699 Motorräder gesunken.

Konzernabsatz nach Produktgruppen	01.09.2009 - 31.08.2010 in TEUR	Anteil in %	Vorjahr	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	40.949	62,1%	36.331	12,7%
Street-Sportmotorcycles	15.912	24,1%	15.528	2,5%
Summe Full Size	**56.861**	86,2%	**51.859**	**9,6%**
Sportminicycles	*7.699*	*11,7%*	*10.590*	-27,3%
Summe Motorräder	**64.560**	97,9%	**62.449**	3,4%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	1.270	1,9%	1.338	-5,1%
X-Bow	112	0,2%	293	-61,8%
GESAMT	**65.942**	100,0%	**64.080**	**2,9%**

Aufgrung einer neuen Segmentierung bei den Motorrädern erfolgte eine Anpassung der Vorjahreszahlen im Bereich der Sportminicylces und Offroad Sportmotorcycles.

5. Absatz nach Regionen

Die USA sind mit einem Absatzanteil von 18,5% in der abgelaufenen Periode nach wie vor der größte Einzelmarkt von KTM. *In Europa betrug der Absatzanteil* 57,5%, wovon Frankreich (9,7%), Italien (9,6%), Deutschland (9,5%), Großbritannien (6,0%) und Spanien (4,9%) die absatzstärksten Märkte waren. Insgesamt wurden 77,7% des Gesamtabsatzes in den zehn wichtigsten Ländern weltweit erzielt.

6. Ergebnisanalyse

In der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 erhöhte sich der Nettoumsatz geringfügig um 1,1% auf 459,8 Mio. EUR (Vorjahr: 454,6 Mio. EUR). Positiv wirkten sich hier Absatzsteigerungen bei Full Size Motorrädern (+28,3 Mio. EUR) sowie Preissteigerungen und Änderungen des Modellmix (+9,4 Mio. EUR) aus. Reduzierte Absätze bei den Sportminicycles (-6,9 Mio. EUR), geringere Umsätze bei den Related Products sowie OEM-Lieferungen (-9,2 Mio. EUR) und höhere Erlösschmälerungen (-5,6 Mio. EUR) wirkten sich negativ auf den

Umsatz aus. Ein Absatzrückgang beim X-Bow führte ebenfalls zu einem Umsatzrückgang (-10,9 Mio. EUR). Ein äußerst volatiles Fremdwährungsumfeld wirkte sich per Saldo mit rund 1,1 Mio. EUR positiv auf den Umsatz aus.

Die Herstellkosten verringerten sich gegenüber dem Vorjahr um 2,3% auf 323,9 Mio. EUR; die Bruttomarge erhöhte sich aufgrund von Produktivitätssteigerungen und Kostenreduktionen um 2,4 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr auf nunmehr 29,5%.

Die bereits im Vorjahr eingeleiteten Einsparungs- und Optimierungsprogramme zeigten weiter sehr positive Auswirkungen auf die Gemeinkosten, die sich gegenüber dem Vorjahr um 41,8 Mio. EUR auf 113,4 Mio. EUR (-27,0%) reduzierten.

Gezieltere Investitionen in Marketing und Vertrieb führten zu Einsparungen gegenüber dem Vorjahr von 18,8 Mio. EUR (-29,3%). Durch ein selektiveres Engagement im Rennsport - vor allem durch den kompletten Ausstieg aus dem GP Road Racing und dem Ausstieg des Werksteams im Bereich Rallye - konnten die Motorsportaufwendungen im Vergleich zum Vorjahr um 7,3 Mio. EUR auf 14,3 Mio. EUR (-33,7%) reduziert werden.

Geringere Ausgaben für Infrastruktur und Verwaltung führten zu einer Einsparung gegenüber dem Vorjahr von 4,7 Mio. EUR und Gemeinkosten von nunmehr 21,7 Mio. EUR (-17,9%).

Die operativen Entwicklungskosten sind in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 um 10,4 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr auf 29,1 Mio. EUR (-26,4%) zurückgegangen. Die geringere Nettoaktivierung von Entwicklungskosten in Höhe von 1,6 Mio. EUR (-59,7% zum Vorjahr) sowie die Berücksichtigung von Forschungsförderungen in Höhe von 4,5 Mio. EUR (-0,7% zum Vorjahr) führten zu einem Nettoentwicklungsaufwand von 23,0 Mio. EUR (-26,0% zum Vorjahr).

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von 9,5 Mio. EUR enthalten vorwiegend Garantiekosten, die gegenüber dem Vorjahr auf Grund von nachhaltig Qualität steigernden Maßnahmen um 5,1 Mio. EUR auf 9,0 Mio. EUR (-35,2%) gesunken sind.

Die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von 0,5 Mio. EUR sind gegenüber dem Vorjahr um 2,2 Mio. EUR (-18,5%) gesunken. Dieser Rückgang resultiert im Wesentlichen aus einer Versicherungsentschädigung in Höhe von 1,6 Mio. EUR für den Brand eines Prüfstandes im Vorjahr.

Das EBIT vor Restrukturierungsaufwendungen konnte im Vergleich zum Vorjahr um 54,5 Mio. EUR auf 22,4 Mio. EUR (Vorjahr: -32,0 Mio. EUR) gesteigert werden. Nach Restrukturierungsaufwendungen erhöhte sich das EBIT im Vergleich zum Vorjahr um 87,5 Mio. EUR auf 22,4 Mio. EUR (Vorjahr: -65,1 Mio. EUR).

Die Restrukturierungskosten aus dem Vorjahr ergaben sich auf Grund der gegenüber den ursprünglichen Planannahmen deutlich zurückgegangenen Stückzahlen- und Margenerwartung; dies führte zu einem wesentlichen Rückgang der geplanten Netto-Cash-Flows aus der Nutzung der bis dahin aktivierten Vermögenswerte der Division Sportcar. Die Voraussetzungen für die Erfassung eines Wertminderungsaufwandes gemäß IAS 36 waren Ende des dritten Quartals 2008/09 gegeben. Insgesamt beliefen sich die für das Restrukturierungsprogramm in der Division Sportcar ausgewiesenen Restrukturierungsaufwendungen auf 33,1 Mio. EUR. Darin enthalten waren 34,1 Mio. EUR an Wertminderungen von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten, d.h. Vollabschreibung der aktivierten Entwicklungskosten sowie der Werkzeuginvestitionen, und ein Erlös in Höhe von 1,5 Mio. EUR durch die Auflösung von abgegrenzten Förderungen für aktivierte Entwicklungskosten und Rückstellungen für Drohverluste in Höhe von 0,5 Mio. EUR. Korrespondierend dazu wurden im Vorjahr passiv latente Steuern in Höhe von 5,3 Mio. EUR aufgelöst.

Auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung wurde ein Impairment Test für sämtliche Vermögenswerte durchgeführt. Dieser sieht einen Abzinsungsfaktor von 7,91% (entspricht dem unversteuerten Konzern-WACC) sowie einen Wachstumsparameter von 2% für die Perioden sechs bis zehn und für die ewige Rente vor. Daraus ergibt sich eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte in den erwarteten künftigen Konzern-Cash-Flows. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25% des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Die Ergebnisse des Impairment Tests sind aufgrund der Wachstumsparameter, des USD/EUR-Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung erfolgte auf Basis eines USD-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC-Zinssatzes von 7,91% für die ewige Rente. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR-Wechselkurs von 1,64 sowie einem Konzern-WACC-Zinssatz von 11,6% in der ewigen Rente. Bei einer Verringerung der künftig geplanten CashFlows bis zu einem Ausmaß von 40% ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Das Finanzergebnis verbesserte sich in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 gegenüber dem Vorjahr um 3,3 Mio. EUR auf -11,6 Mio. EUR (+22,0%), zurückzuführen auf einen Bewertungsgewinn bei den derivativen Finanzinstrumenten in Höhe von 1,5 Mio. EUR (Vorjahr: -2,4 Mio. EUR).

7. Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 1,5% auf 476,0 Mio. EUR reduziert.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, inklusive der Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen, erhöhten sich um 23,6 Mio. EUR auf 103,2 Mio. EUR (+29,7%). Unter Berücksichtigung der im Vorjahr und heuer im Rahmen einer ABS Transaktion verkauften Forderungen beträgt die bereinigte Erhöhung rund 24,0 Mio. EUR (+23,5%). Dieser Anstieg ist vor allem auf den im Vergleich zum Vorjahr höheren Absatz im vierten Quartal zurückzuführen.

Durch die großteils im Vorjahr vollzogenen Anpassungen im Bereich der Produktionskapazitäten sowie dem gestiegenen Absatz in der laufenden Periode sind die Vorräte an Fertigfahrzeugen um 26,3 Mio. EUR auf 69,4 Mio. EUR (-27,5%) gesunken. Bei den Vorräten von Produktionsmaterial konnte auf Grund der guten Zusammenarbeit mit den Lieferanten und der damit verbundenen Optimierung der Zulieferprozesse das Vorjahresniveau gehalten werden. Die Lagerumschlagsdauer konnte in der abgelaufenen Periode wieder nomalisiert werden und befindet sich daher wieder auf dem Niveau der Vorjahre.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte reduzierten sich um 6,7 Mio. EUR auf 6,8 Mio. EUR (-49,8%) und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern und Bewertungen aus derivativen Finanzinstrumenten.

Das Anlagevermögen verminderte sich um 5,8 Mio. EUR (-2,2%) auf 260,4 Mio. EUR (54,7% der Bilanzsumme). Die Reduktion der immateriellen Vermögensgegenstände sowie des Sachanlagevermögens ergibt sich aus den Investitionen abzüglich der planmäßigen Abschreibungen. Die Anteile an verbundenen Unternehmen erhöhten sich um 4,1 Mio. EUR auf Grund der Entkonsolidierung von 15 für die Darstellung im Konzernabschluss unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften, die nunmehr at-Equity einbezogen werden.

Der Abbau der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten reduzierten sich gegenüber dem Vorjahr um 19,3 Mio. EUR auf 42,5 Mio. EUR, die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, inklusive Lieferverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, erhöhten sich um 15,5 Mio. EUR auf 53,1 Mio. EUR. Die Verbindlichkeiten gegenüber assoziierten Konzern-

gesellschaften verminderten sich gegenüber dem Vorjahr um 9,6 Mio. EUR auf 3,0 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Rückführung eines kurzfristigen Darlehens der KTM Financial Services GmbH an die KTM-Sportmotorcycle AG. Dieses Darlehen wurde nunmehr direkt der KTM-Sportmotorcycle AG gewährt und ist in den Bankverbindlichkeiten ausgewiesen. Die übrigen kurzfristigen Verbindlichkeiten erhöhten sich auf Grund der Marktbewertungen von Derivaten um 20,7 Mio. EUR. Die Rückstellungen verminderten sich um 2,9 Mio. EUR (-38,3%) auf 4,7 Mio. EUR, vor allem im Bereich der Garantierückstellung.

Die langfristigen Bankverbindlichkeiten sind gegenüber dem Vorjahr um 33,4 Mio. EUR auf 112,9 Mio. EUR gesunken.

Die Nettoverschuldung verringerte sich einerseits durch den deutlich positiven Free Cash-Flow sowie die durchgeführten Kapitalerhöhungen um 83,8 Mio. EUR auf 159,6 Mio. EUR, woraus sich ein Nettoverschuldungsgrad von 92,1% ergibt.

Die Personalverbindlichkeiten sind mit 6,9 Mio. EUR um 0,7 Mio. EUR durch die Anpassung des Rechnungszinssatzes von 5,5% im Vorjahr auf 4,75% leicht angestiegen. Die Abgrenzungen für latente Steuern und die sonstigen langfristigen Verbindlichkeiten reduzierten sich um 3,8 Mio. EUR im Vergleich zum Vorjahr, zurückzuführen auf die Aktivierung von latenten Steuern auf Verlustvorträge. Die langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen reduzierten sich um 13,4 Mio. EUR (-50,3%) auf 13,2 Mio. EUR. Dieser Rückgang resultiert aus der Einbringung des nachrangigen Darlehens in Höhe von 12,8 Mio. EUR als Sacheinlage.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um 38,8 Mio. EUR gestiegen. Neben dem Gewinn der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 in Höhe von 11,3 Mio. EUR führten die Kapitalerhöhungen in Höhe von 42,2 Mio. EUR und die Veränderung der Cash-Flow-Hedge Rücklage in Höhe von –14,8 Mio. EUR zu diesem Ergebnis. Die zum 31.08.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 36,4% (Vorjahr 27,8%).

8. Liquiditätsanalyse

Der Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich ist gegenüber dem Vorjahr um 94,2 Mio. EUR auf 66,6 Mio. EUR gestiegen. Der Working Capital Abbau lag mit 22,5 Mio. EUR um 40,4 Mio. EUR über dem Vorjahr. Die Investitionen sind unter Berücksichtigung von Devestitionen von -19,6 Mio. EUR auf -24,3 Mio. EUR gestiegen, sodass sich der Free-Cash-Flow per Saldo von -47,2 Mio. EUR auf 42,3 Mio. EUR erhöhte.

Der Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt -34,3 Mio. EUR (im Vorjahr 47,1 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Rückführung von Bankverbindlichkeiten. Des Weiteren wurde in der laufenden Periode eine Kapitalerhöhung durchgeführt, aus der sich ein Agio in Höhe von 29,8 Mio. EUR abzüglich der der Kapitalerhöhung direkt zuordenbaren Kosten in Höhe von 0,8 Mio. EUR ergab.

Die liquiden Mittel befanden sich mit 12,0 Mio. EUR deutlich über dem Niveau des Vorjahres.

9. Investitionen

Für die Weiterentwicklung der bestehenden Produktpalette sowie für neue Produkte im Offroad- und Street-Bereich wurde in der abgelaufenen Periode vor allem in die Entwicklung sowie in die Anschaffung von Werkzeugen investiert. In der abgelaufenen Periode wurden (ohne Berücksichtigung von Devestitionsmaßnahmen) insgesamt 24,1 Mio. EUR (Vorjahr: 35,8 Mio. EUR) investiert, wovon 5,6 Mio. EUR auf Investitionen in das Sachanlagevermögen entfallen.

10. Mitarbeiter

In der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 beschäftigte KTM durchschnittlich 1.621 Mitarbeiter (Vorjahr: 1.857 Mitarbeiter), wovon 251 Mitarbeiter im Ausland tätig sind. Der Umsatz pro Mitarbeiter ist um 15,9% gegenüber dem Vorjahr auf 283,6 TEUR (Vorjahr: 244,8 TEUR) gestiegen. Die Wertschöpfung je Mitarbeiter erhöhte sich um 25,7% gegenüber dem Vorjahr auf 76,7 TEUR (Vorjahr: 61,0 TEUR).

	01.09.2009 - 31.08.2010 in TEUR	Vorjahr in TEUR
Umsatzerlöse	459.795	454.618
durchschn. Mitarbeiter	1.621	1.857
Umsatz je Mitarbeiter	**283,6**	**244,8**
Wertschöpfung je Mitarbeiter	**76,7**	**61,0**

Trotz der unvermeidbaren Kapazitäts- und Strukturanpassungen sowie der Kurzarbeit im Vorjahr haben die KTM-Mitarbeiter eine hoch qualitative Arbeit geleistet und unter den schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen eine hohe Einsatzbereitschaft gezeigt.

11. Forschung und Entwicklung

In der Forschungs- und Entwicklungsabteilung beschäftigte KTM in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 durchschnittlich 223 Mitarbeiter (13,8% der gesamten Belegschaft). Rund 29,1 Mio. EUR wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr in die Forschung und Entwicklung investiert, dies entspricht 6,3% des Gesamtumsatzes (-2,4 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr).

12. *Rennsport*

Durch den jahrzehntelangen Einsatz im Rennsport, der zu über 170 Weltmeistertiteln führte, wird einerseits der Bekanntheitsgrad der Marke gefördert und andererseits unsere Zielgruppe auf emotionale Art und Weise an die vielfältige Markenwelt von KTM gebunden. Darüber hinaus profitiert KTM auch in technologischer Hinsicht vom Rennsportengagement, da das Know-how aus dem Rennsport direkt in die Serienüberleitung fließt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr zog sich KTM auf Grund von Einsparungsmaßnahmen aus der Moto GP 125 zurück.

KTM hat in der abgelaufenen Periode 17,0 Mio. EUR in das Rennsportengagement investiert, dies entspricht 3,7% (Vorjahr: 5,5%) des Gesamtumsatzes.

13. Finanzinstrumente

Hinsichtlich des Einsatzes von Finanzinstrumenten und der damit verbundenen Risikomanagementziele wird auf die diesbezüglichen Ausführungen im Konzernanhang für die Periode verwiesen.

14. Qualität

KTM wendet ein prozessorientiertes Qualitätsmanagementsystem für sämtliche Tätigkeiten von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Konstruktion und Entwicklung, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Serienbeschaffung von Komponenten, Teilefertigung, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug bis zu Verpackung und Versand an.

PRODUKTQUALITÄT: Die hohe Produktqualität wird durch fertigungsgerechtes Design, den Einsatz analytischer und statistischer Berechnungsmethoden, umfassende Prüfungen und Tests, Erfüllung relevanter Homologationsvorschriften, Fokussierung auf Prozessqualität, Kommunikation und Schulungsmaßnahmen bei KTM und bei den Zulieferbetrieben erreicht.

15. Risikobericht

Hinsichtlich des Risikoberichtes wird auf die Ausführungen im Konzernanhang für die Periode verwiesen.

16. Ereignisse nach dem Konzernabschluss zum 31.08.2010

Hinsichtlich der Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Konzernabschluss zum 31.08.2010 wird auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 32 verwiesen. Andere Ereignisse nach dem Konzernabschluss zum 31.08.2010, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

17. Nachhaltigkeit

Bekenntnis zur Nachhaltigkeit
KTM schafft durch die strategische Führung, die Fokussierung auf die Entwicklung der Kernkompetenzen, die ständige Verbesserung der Arbeitsprozesse, den partnerschaftlichen Umgang mit den Mitarbeitern und Lieferanten und das prozessorientierte Qualitätsmanagementsystem für die Gesellschaft als auch für die Aktionäre Mehrwert. Mit durchschnittlich 1.345 Mitarbeitern in den Werken in Mattighofen ist KTM einer der größten Arbeitgeber in der Region.

KTM nützt jede Möglichkeit den Nachhaltigkeitsanforderungen eines modernen Unternehmens gerecht zu werden. So sind die Betriebs- und Verwaltungsgebäude ressourcenschonend und energieeffizient gebaut, die Kühlung der Prüfräume und des Werkzeugbaus wird mittels Grundwasser gesteuert, für Vor- und Fertigprodukte werden diverse Materialien sortengetrennt und Mehrweggebinde verwendet.

Zulieferbetriebe
Die Produktionsgesellschaft in Mattighofen deckt ihren Bedarf zu einem großen Teil auf dem lokalen Beschaffungsmarkt (rund 21% im Umkreis von 100 km, rund 29% im Umkreis von 200 km; rund 43% im Umkreis von 300 km; mehr als 50% im Umkreis von 400 km), womit KTM eine aktive Rolle in der Schaffung und Erhaltung regionaler Wertschöpfung spielt.

Zur Risikominimierung und Sicherstellung der Verfügbarkeit der Materialien wird bei KTM großer Wert auf die Auswahl neuer Lieferanten nach festgelegten Kriterien und die nachhaltige Zusammenarbeit bzw. deren Weiterentwicklung mit bereits bestehenden Lieferanten, gelegt. Da die Qualität der KTM-Produkte wesentlich von der Qualität und den Eigenschaften der zu beschaffenden Subkomponenten geprägt ist, wird insbesondere auf Bonität, Betriebseinrichtungen und Produktionsprozesse der Lieferanten geachtet.

Recycling und Verpackung
KTM ist sich als produzierendes Unternehmen ihrer Verantwortung gegenüber der Umwelt bewusst. Als innovatives Beispiel für die gesamte Industrie gilt das von KTM eigens entwickelte Motorrad-Logistik-System auf Mehrweg-Metallplatten, durch das auf zusätzliches Verpackungsmaterial verzichtet werden kann.

Mitarbeiter
KTM hat das Ziel, ihren Mitarbeitern einen Weg zur persönlichen Weiterentwicklung zu bieten. Nur durch die Erfahrung und Fachkenntnisse, die Kreativität, Innovationsfreudigkeit und Produktivität der Mitarbeiter können auch die Ziele des Unternehmens erreicht werden.

Um kontinuierlich die Qualifikationen und Kompetenzen der Mitarbeiter zu verbessern, investiert KTM laufend in ihre Aus- und Weiterbildung. Dafür hatte KTM in der Periode 225,0 TEUR (Vorjahr: 588,9 TEUR) aufgewendet. In Mattighofen werden Lehrlinge in den Bereichen Maschinenbau, Fahrzeug- und Produktionstechnik, Mechatronik sowie im kaufmännischen Bereich ausgebildet, mit dem Ziel, sie in die genannten Aufgabengebiete zu integrieren und langfristig nach der Abschlussprüfung bei KTM zu beschäftigen. Zum Bilanzstichtag waren bei KTM 64 Lehrlinge beschäftigt, wir bekennen uns auch weiterhin klar zu einer nachhaltigen Lehrlingsausbildung im Unternehmen.

Zusätzlich bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit einer berufsbegleitenden Lehrabschlussprüfung. Damit ermöglicht KTM Mitarbeitern, die keine Ausbildung haben, die Integration in den Arbeitsalltag und die persönliche Weiterentwicklung.

Gesundheit und Sicherheit
Um eine ständige Verbesserung im Bereich der Gesundheit und Sicherheit zu erreichen, werden von KTM unter anderem präventiv durchgeführte Maßnahmen hinsichtlich allgemeiner Sicherheit am Arbeitsplatz, Brandschutz, Maschinensicherheit sowie diverse Seminare zu gesundheits- u. sicherheitsrelevanten Themenstellungen, die betriebliche Gesundheitsförderung sowie Maßnahmen zur Sicherstellung von geeigneten Arbeitsplätzen (inkludiert Beleuchtung, Höhenbestimmungen, Anordnung der Arbeitsmittel, Einsatz von Arbeitshilfen) getätigt. Mit dem Fitness-Programm „Ready to Run" bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit an wöchentlichen Walking-, Mountainbike- und Lauftrainings teilzunehmen.

Produktionssicherheit
Bei der Gestaltung und permanenten Verbesserung der Arbeitsprozesse achtet KTM darauf, ihren Mitarbeitern ein sicheres Arbeitsumfeld zu bieten. Dazu gehören ständige Schulungen und Unterweisungen, regelmäßige Wartung der Produktionsanlagen und ein hohes Technologieniveau.

Qualitätsmanagement
Der Herausforderung, innovative, marktgerechte, hochwertige und vor allem sichere Produkte herzustellen, begegnet KTM mit einem umfassenden und prozessorientierten Qualitätsmanagementsystem zertifiziert nach ISO 9001:2008. Dieses System steuert sämtliche Prozesse von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Entwicklung, Konstruktion, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Bauteilebeschaffung, Teileproduktion, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug, Versand bis hin zu Verkauf und Kundenservice. Besonderes Augenmerk wird auf den kontinuierlichen Verbesserungsprozess gelegt, der eine konsequente und nachhaltige Verbesserung der Produkt- und Dienstleistungsqualität sicherstellt.

Produktsicherheit
In Mattighofen/Österreich werden bis zu 596 Motorräder pro Tag assembliert. Jede Fahrzeugkomponente wird nach einem Prüfplan durch erfahrene KTM-Mitarbeiter überprüft. Jedes KTM-Motorrad wird zudem nach dem Zusammenbau einer lückenlosen Funktionskontrolle auf dem Prüfstand unterzogen. Produktionsbegleitende intensive Produktaudits an Motoren und Fahrzeugen stellen den hohen Qualitätsstandard in der Produktion sicher. Erst danach sind KTM-Produkte bereit für den weltweiten Versand.

Die Entwicklungsarbeit unserer KTM-Mitarbeiter wird schon im Prototypen-Stadium von unseren Werksteams auf den Rennstrecken auf die Probe gestellt. Zusätzlich sorgt ein Erprobungs- und Dauerlaufprogramm in allen Prototypen- und Serienstadien für ein Serienprodukt, das den höchsten Qualitäts- und Sicherheitsstandards gerecht wird. Nur innovative und geprüfte Konzepte werden in die Serienproduktion übergeleitet und tragen zu Recht das Prädikat: „Ready to Race".

Umweltindikatoren
KTM erfüllt bei allen Offroad-Vergasern (EXC Modelle) die Euro III Norm, die europäische Abgasnorm für Motorräder. Diese Norm gilt nicht nur für neue, sondern auch für bestehende Fahrzeugtypen. Primär wird dies durch den Einsatz von Benzineinspritzsystemen möglich.

Wings for Life
KTM unterstützt die von Heinz Kinigadner ins Leben gerufene „Wings for Life Stiftung für Rückenmarkforschung", in allen Marketingbelangen in Zusammenhang mit KTM. „Wings for Life" ist eine gemeinnützige Gesellschaft mit dem Ziel die Forschung und den medizinisch-wissenschaftlichen Fortschritt zur künftigen Heilung von Querschnittslähmung als Folge von Rückenmarksverletzungen zu fördern und zu beschleunigen.

Wichtige Verträge
Hinsichtlich der Refinanzierung verweisen wir auf die Ausführungen im Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 unter Punkt 22.

18. Angaben gemäß § 243a UGB

Das Grundkapital beträgt zum 31.08.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Sämtliche Aktien sind zum Handel an der Wiener Börse zugelassen, bis 20. September 2009 im Segment prime market, ab 21. September 2009 im Segment mid market.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10% waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

CROSS Industries AG 50,77%
Bajaj Auto Ltd. (über die Bajaj Auto Holdings Ltd.) 35,67%

Die CROSS Industries AG, Wels, hat sich im Zusammenhang mit der unter Punkt 22. Verbindlichkeiten des Konzernanhangs der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 angeführten Garantie des Landes Oberösterreich dazu verpflichtet, während der Vertragslaufzeit ihre Beteiligung an der KTM Power Sports AG nicht ohne schriftliche Zustimmung des Landes Oberösterreich unter 48,5% plus eine Aktie zu senken.

Die CROSS Industries AG, Wels, hat mit drei Vorstandsmitgliedern der KTM Power Sports AG Stimmbindungsverträge abgeschlossen. Demnach werden die Stimmrechte der Vorstandsmitglieder einheitlich mit der CROSS Industries AG ausgeübt.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes Aktien auszugeben verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Konzernanhang der Periode vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 unter Punkt 26. Konzerneigenkapital.

Bei einem Kontrollwechsel haben die Vorstandsmitglieder Dipl.-Ing. Harald Plöckinger, Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz und Mag. Patrick Prügger das Recht, ihr bis zum 31.12.2011 befristetes Anstellungsverhältnis einseitig unter Wahrung aller Ansprüche aufzulösen. Ein Kon-

trollwechsel im Sinne dieser Vereinbarung liegt vor, wenn die CROSS Industries AG, Wels, im Sinne des §22 (2) Übernahmegesetz weder unmittelbar noch mittelbar zumindest 30% der Stimmrechte an der KTM Power Sports AG hält. Es existieren keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen der Gesellschaft und den Aufsichtsratsmitgliedern und Arbeitnehmern für den Fall eines Kontrollwechsels. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätte, bestehen nicht.

19. Ausblick

Wir gehen davon aus, dass sich der positive Trend in der Umsatz- und Ergebnisentwicklung für die verbleibenden vier Monate des laufenden Geschäftsjahres fortsetzen wird.

Mit der Präsentation auf der INTERMOT in Köln sowie auf der EICMA in Mailand wurde die Einführung der ersten 125ccm Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. erfolgreich gestartet. Für diese neue Modellfamilie ergeben sich Absatzpotentiale sowohl in den angestammten KTM-Märkten als auch in den Emerging Markets. Demgemäß erfolgte im Oktober 2010 die Gründung der 25. Vertriebstochtergesellschaft KTM do Brasil, durch die KTM ab 2011 ihre Produkte in Brasilien absetzen wird.

Die Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. in der Entwicklung und Produktion von gemeinsamen Street-Motorrädern (125 – 350 cc) wurde erfolgreich fortgesetzt. Der Serienstart des 1. Modells (125cc) erfolgte Anfang März 2011.

Nach den jüngsten Zukäufen hat die Bajaj Auto Ltd ihren Anteil an der KTM Power Sports AG auf nunmehr 38,08% erhöht und sohin die strategische Bedeutung der Kooperation für beide Seiten weiter untermauert.

Mattighofen, am 13. Mai 2011

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Vorstandsvorsitzender

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Vorstand

Mag. Friedrich Roithner
Vorstand

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstand

KPMG

Bestätigungsvermerk

Bericht zum Konzernabschluss

Wir haben den beigefügten Konzernabschluss der

KTM Power Sports AG,
Mattighofen,

für die **Periode vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010** geprüft. Dieser Konzernabschluss umfasst die Konzernbilanz zum 31. Dezember 2010, die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, die Konzern-Gesamtergebnisrechnung, die Konzernkapitalflussrechnung und die Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung für die am 31. Dezember 2010 endende Periode sowie den Konzernanhang. Bezüglich unserer Verantwortlichkeit und Haftung als Abschlussprüfer gegenüber der Gesellschaft und gegenüber Dritten kommt § 275 UGB zur Anwendung.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und die Buchführung

Die gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft sind für die Konzernbuchführung sowie für die Aufstellung eines Konzernabschlusses verantwortlich, der ein möglichst getreues Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind, vermittelt. Diese Verantwortung beinhaltet: Gestaltung, Umsetzung und Aufrechterhaltung eines internen Kontrollsystems, soweit dieses für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, damit dieser frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern; die Auswahl und Anwendung geeigneter Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden; die Vornahme von Schätzungen, die unter Berücksichtigung der gegebenen Rahmenbedingungen angemessen erscheinen.

Verantwortung des Abschlussprüfers und Beschreibung von Art und Umfang der gesetzlichen Abschlussprüfung

Unsere Verantwortung besteht in der Abgabe eines Prüfungsurteils zu diesem Konzernabschluss auf der Grundlage unserer Prüfung. Wir haben unsere Prüfung unter Beachtung der in Österreich geltenden gesetzlichen Vorschriften und der vom International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) der International Federation of Accountants (IFAC) herausgegebenen International Standards on Auditing (ISAs) durchgeführt. Diese Grundsätze erfordern, dass wir die Standesregeln einhalten und die Prüfung so planen und durchführen, dass wir uns mit hinreichender Sicherheit ein Urteil darüber bilden können, ob der Konzernabschluss frei von wesentlichen Fehldarstellungen ist.

Eine Prüfung beinhaltet die Durchführung von Prüfungshandlungen zur Erlangung von Prüfungsnachweisen hinsichtlich der Beträge und sonstigen Angaben im Konzernabschluss. Die Auswahl der Prüfungshandlungen liegt im pflichtgemäßen Ermessen des Abschlussprüfers unter Berücksichtigung seiner Einschätzung des Risikos eines Auftretens wesentlicher Fehldarstellungen, sei es auf Grund von beabsichtigten oder unbeabsichtigten Fehlern. Bei der Vornahme dieser Risikoeinschätzung berücksichtigt der Abschlussprüfer das interne Kontrollsystem, soweit es für die Aufstellung des Konzernabschlusses und die Vermittlung eines möglichst getreuen Bildes der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von Bedeutung ist, um unter Berücksichtigung der Rahmenbedingungen geeignete Prüfungshandlungen festzulegen, nicht jedoch um ein Prüfungsurteil über die Wirksamkeit der internen Kontrollen des Konzerns abzugeben. Die Prüfung umfasst ferner die Beurteilung der Angemessenheit der angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden und der von den gesetzlichen Vertretern vorgenommenen wesentlichen Schätzungen sowie eine Würdigung der Gesamtaussage des Konzernabschlusses.

Wir sind der Auffassung, dass wir ausreichende und geeignete Prüfungsnachweise erlangt haben, sodass unsere Prüfung eine hinreichend sichere Grundlage für unser Prüfungsurteil darstellt.

Prüfungsurteil

Unsere Prüfung hat zu keinen Einwendungen geführt. Auf Grund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der Konzernabschluss nach unserer Beurteilung den gesetzlichen Vorschriften und vermittelt ein möglichst getreues Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2010 sowie der Ertragslage des Konzerns und der Zahlungsströme des Konzerns für die Periode vom 1. September bis zum 31. Dezember 2010 in Übereinstimmung mit den International Financial Reporting Standards (IFRSs), wie sie in der EU anzuwenden sind.

Aussagen zum Konzernlagebericht

Der Konzernlagebericht wurde darauf geprüft, ob er mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die sonstigen Angaben im Konzernlagebericht nicht eine falsche Vorstellung von der Lage des Konzerns erwecken. Der Bestätigungsvermerk hat auch eine Aussage darüber zu enthalten, ob der Konzernlagebericht mit dem Konzernabschluss in Einklang steht und ob die Angaben nach § 243a UGB zutreffen.

Der Konzernlagebericht steht nach unserer Beurteilung in Einklang mit dem Konzernabschluss. Die Angaben gemäß § 243a UGB sind zutreffend.

Linz, am 13. Mai 2011

KPMG Austria GmbH
Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft

Dr. Helge Löffler
Wirtschaftsprüfer

Mag. Cäcilia Gruber
Wirtschaftsprüfer

Die Veröffentlichung oder Weitergabe des Konzernabschlusses mit unserem Bestätigungsvermerk darf nur in der von uns bestätigten Fassung erfolgen. Dieser Bestätigungsvermerk bezieht sich ausschließlich auf den deutschsprachigen und vollständigen Konzernabschluss samt Konzernlagebericht. Für abweichende Fassungen sind die Vorschriften des § 281 Abs 2 UGB zu beachten.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

	Anhang Nr.	01.09.2010-31.12.2010 TEUR	01.09.2009-31.08.2010 TEUR
Umsatzerlöse	5	131.584	459.795
Herstellungskosten der zur Erzielung der *Umsatzerlöse erbrachten Leistungen*	*6*	*-90.266*	*-323.944*
Bruttoergebnis vom Umsatz		**41.318**	**135.851**
Vertriebs- und Rennsportaufwendungen	6	-19.975	-59.737
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	6	-5.784	-22.993
Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen	6	-5.530	-21.684
Sonstige betriebliche Aufwendungen	8	-2.785	-9.499
Sonstige betriebliche Erträge	9	276	502
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit		**7.521**	**22.440**
Zinsertrag	10	405	1.010
Zinsaufwand	10	-4.256	-14.136
Sonstiges Finanz- und Beteiligungsergebnis	10	-781	1.520
Ergebnis vor Steuern		**2.889**	**10.834**
Ertragsteuern	11	-229	469
Ergebnis der Periode		**2.660**	**11.303**
davon Ergebnisanteil Eigentümer		2.614	11.296
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter		46	7
Ergebnis je Aktie in EUR unverwässert	12	0,259	1,308
Ergebnis je Aktie in EUR verwässert	12	0,265	1,307

Gesamtergebnisrechnung für die Periode vom 01.09.2010 bis 31.12.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

		01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009-31.08.2010 TEUR
Ergebnis der Periode		**2.660**	**11.303**
Fremdwährungsumrechnung		84	227
Bewertung von Cash-Flow Hedges	25	816	-19.779
Latente Steuer auf die Bewertung von Cash-Flow Hedges	25	-85	4.945
Sonstiges Ergebnis		**815**	**-14.607**
Gesamtergebnis		**3.475**	**-3.304**
davon Ergebnisanteil Eigentümer		3.429	-3.311
davon Ergebnisanteil anderer Gesellschafter		46	7

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzernbilanz zum 31. Dezember 2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

Aktiva

	Anhang Nr.	31.12.2010 TEUR		31.08.2010 TEUR	
Vermögenswerte:					
Kurzfristige Vermögenswerte:					
Flüssige Mittel	13		8.946		11.983
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	14		53.087		95.398
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen	32		1.040		940
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen			3.130		6.892
Vorräte:	15				
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe		8.960		10.068	
Unfertige Erzeugnisse		12.786		12.023	
Fertige Erzeugnisse		86.892		69.388	
Geleistete Anzahlungen		272	108.910	393	91.872
Vorauszahlungen			1.169		1.747
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	14		7.231		6.800
			183.513		**215.632**
Langfristige Vermögenswerte:					
Finanzanlagevermögen:	16				
Anteile an verbundenen Unternehmen		4.370		4.084	
Anteile an assoziierten Unternehmen		1.852	6.222	210	4.294
Sachanlagen:	17, 18				
Grundstücke		979		984	
Gebäude		30.737		31.265	
Maschinen		2.043		2.357	
Betriebs- und Geschäftsausstattung		26.368		28.685	
Geleistete Anzahlungen		3.077	63.204	1.495	64.786
Firmenwert	19		78.492		78.085
Immaterielle Vermögenswerte	20		110.118		108.871
Latente Steuern	11		3.725		3.991
Sonstige langfristige Vermögenswerte	14		51		363
			261.812		**260.390**
			445.325		**476.022**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Passiva

	Anhang Nr.	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Konzerneigenkapital und Schulden:			
Kurzfristige Schulden:			
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	21	14.061	42.478
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen		37.725	43.476
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber verbundenen Unternehmen	32	7.979	9.580
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber assoziierten Unternehmen	32	2.895	3.025
Rückstellungen	23	3.993	4.678
Verbindlichkeiten Körperschaftsteuer		33	177
Vorauszahlungen		1.614	1.369
Andere kurzfristige Schulden	21	33.926	48.138
		102.226	**152.921**
Langfristige Schulden:			
Verzinsliche Darlehen	21	129.957	112.939
Personalverbindlichkeiten	24	6.479	6.884
Verbindlichkeiten aus latenten Steuern	11	15.851	15.721
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen		13.021	13.209
Andere langfristige Schulden		1.005	1.037
		166.313	**149.790**
Konzerneigenkapital:			
Gezeichnetes Kapital	25	10.109	10.109
Rücklagen einschließlich Konzernbilanzgewinn	25	166.593	163.164
Anteile anderer Gesellschafter		84	38
		176.786	**173.311**
		445.325	**476.022**

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzernbilanz.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Kapitalflussrechnung
für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010

mit Gegenüberstellung der Vorjahreszahlen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009- 31.08.2010 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich:		
+ (-) Gewinn/Verlust der Periode	2.660	11.303
+ (-) Gewinn-/Verlustanteile von Minderheitsgesellschaftern	-46	-7
+ (-) Abschreibungen/Zuschreibung auf das Anlagevermögen	10.657	32.136
+ (-) Dotierung (Auflösung) Personalverbindlichkeiten	-405	942
- (+) Gewinne (Verluste) aus dem Verkauf von Anlagevermögen	-11	-245
Konzern-Cash-Flow aus dem Ergebnis	**12.855**	**44.129**
- (+) Erhöhung (Senkung) von Vorräten einschließlich geleisteter Anzahlungen	-14.564	26.330
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen, sonstige kurz- und langfristige Vermögenswerte und latente Steuern	43.650	-19.911
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen verbundene Unternehmen	-100	829
- (+) Erhöhung (Senkung) von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen assoziierte Unternehmen	3.762	222
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Vorauszahlungen und andere kurz- und langfristige Schulden	-19.232	18.877
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen verbundene Unternehmen	-4.539	3.381
(+) - Erhöhung (Senkung) von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen assoziierte Unternehmen	-130	389
(+) - Erhöhung (Senkung) von Körperschaftsteuerverbindlichkeiten, latenten Steuern und sonstigen Rückstellungen	*-699*	*-7.647*
	8.148	**22.470**
Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich	**21.003**	**66.599**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

	01.09.2009 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009- 31.08.2010 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus den Investitionsaktivitäten:		
- Investitionen in das Anlagevermögen (Geldabfluss für Investitionen)	-10.259	-24.142
- Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-2.047	62
(+) - Veränderungen Erst-/Endkonsolidierungen	-614	-519
+ Abgänge aus dem Anlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne (- Verluste) aus dem Abgang vom Anlagevermögen)	116	1.018
+ Abgänge aus dem Finanzanlagevermögen (Geldfluss aus dem Verkauf: Restbuchwerte + Gewinne (- Verluste) aus dem Abgang vom Finanzanlagevermögen)	0	130
+ (-) Währungsdifferenzen im Anlagevermögen	221	-830
Konzern-Cash-Flow aus Investitionsaktivitäten	**-12.583**	**-24.281**

	01.09.2009 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009- 31.08.2010 TEUR
Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten:		
+ (-) Sonstige erfolgsneutrale Änderungen in den Eigenmitteln	84	206
+ Kapitalerhöhung	0	29.358
+ (-) Erhöhung (Senkung) der kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	-28.417	-19.268
+ (-) Veränderung sonstige Anleihen verbundene und assoziierte Unternehmen	-189	-14.050
+ (-) Erhöhung/Verminderung langfristiger verzinslicher Darlehen	17.018	-29.933
+ (-) Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter	47	7
+ (-) Veränderung Entkonsolidierung Cost Plus Töchter	0	-610
Konzern-Cash-Flow aus Finanzierungsaktivitäten	**-11.457**	**-34.290**

	01.09.2009 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009- 31.08.2010 TEUR
Konzern-Cash-Flow:		
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich	21.003	66.599
+ (-) *Konzern-Cash-Flow aus den Investitionsaktivitäten*	-12.583	-24.281
+ (-) Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten	-11.457	-34.290
Veränderung der liquiden Mittel im Konzern	-3.037	8.028
+ Anfangsbestand der liquiden Mittel im Konzern	11.983	3.955
Endbestand der liquiden Mittel im Konzern	8.946	11.983
bestehend aus:		
Kassenbestand, Schecks, Guthaben bei Kreditinstituten und Festgelder	8.946	11.983

Der nachfolgende Konzernanhang ist integraler Bestandteil der Konzern-Kapitalflussrechnung.

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Konzern-Eigenkapitalentwicklung für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010

	Nenn-kapital TEUR	Rücklagen einschließlich Konzern-bilanzgewinn TEUR	Neube-wertungs-rücklage TEUR	Be-wertungs-rücklage TEUR	Ausgleichsposten Währungs-umrechnung TEUR	Gesamt TEUR	Anteile anderer Gesellschafter TEUR	Konzern-eigenkapital Gesamt TEUR
Stand am 31. August 2009	7.580	109.605	17.235	455	-411	134.464	0	134.464
Währungsumrechnung	0	0	0	0	227	227	0	227
Finanzinstrumente	0	0	0	-14.834	0	-14.834	0	-14.834
Direkt im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**0**	**0**	**-14.834**	**227**	**-14.607**	**0**	**-14.607**
Ergebnis der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010	0	11.296	0	0	0	11.296	7	11.303
Gesamte im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**11.296**	**0**	**-14.834**	**227**	**-3.311**	**7**	**-3.304**
Kapitalerhöhung	2.529	40.473	0	0	0	43.002	0	43.002
Kosten Kapitalerhöhung	0	-844	0	0	0	-844	0	-844
Zugang Minderheitenanteile	0	-38	0	0	0	-38	31	-7
Stand am 31. August 2010	**10.109**	**160.492**	**17.235**	**-14.379**	**-184**	**173.273**	**38**	**173.311**
Währungsumrechnung	0	0	0	0	84	84	0	84
Finanzinstrumente	0	0	0	731	0	731	0	731
Direkt im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**0**	**0**	**731**	**84**	**815**	**0**	**815**
Ergebnis der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010	0	2.614	0	0	0	2.614	46	2.660
Gesamte im Konzerneigenkapital erfasste Gewinne/Verluste	**0**	**2.614**	**0**	**731**	**84**	**3.429**	**46**	**3.475**
Stand am 31. Dezember 2010	**10.109**	**163.106**	**17.235**	**-13.648**	**-100**	**176.702**	**84**	**176.786**

Konzernanhang für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 der KTM Power Sports AG, Mattighofen

Inhaltsverzeichnis

I. DAS UNTERNEHMEN 3

II. GRUNDSÄTZE DER RECHNUNGSLEGUNG UND BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN 3

1. Grundsätze der Rechnungslegung 3
2. Konsolidierungskreis 5
3. Konsolidierungsmethoden 5
4. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden 7

III. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG 13

5. Umsatzerlöse 13
6. Darstellung der Aufwandsarten 14
7. Vorstands- und Geschäftsführerbezüge und Angaben über Mitarbeiter 16
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen 16
9. Sonstige betriebliche Erträge 16
10. *Finanz- und Beteiligungsergebnis* 17
11. Ertragsteuern 17
12. Ergebnis je Aktie 20

IV. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ 20

13. Flüssige Mittel 20
14. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sonstige kurzfristige und langfristige Vermögenswerte 21
15. Vorräte 22
16. Finanzanlagen und Anteile an assoziierten Unternehmen 23
17. Anlagevermögen 24
18. Sachanlagen 24
19. Firmenwert 25
20. Immaterielle Vermögenswerte 25
21. Verbindlichkeiten 25
22. Eventualverbindlichkeiten 27
23. Rückstellungen 28
24. Verpflichtungen für Sozialkapital 28
25. Konzerneigenkapital 29

V. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG 31
26. Gezahlte Steuern und Zinsen 31

VI. SONSTIGE ERLÄUTERUNGEN 31
27. Risikobericht 31
28. Finanzinstrumente 33
29. Operatingleasingverhältnisse 43
30. Segmentberichterstattung 44
31. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag 44
32. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen 45
33. Organe der KTM Power Sports AG 48

I. Das Unternehmen

Die KTM Power Sports AG hat ihren Sitz in Mattighofen, Stallhofnerstraße 3, Österreich, und ist in das Firmenbuch beim Landes- und Handelsgericht Ried im Innkreis unter der Nummer FN 107673v eingetragen.

Die KTM Power Sports AG betreibt die Entwicklung, Erzeugung und den Vertrieb von motorisierten Freizeitgeräten (Power Sports), insbesondere unter den Marken "KTM" und "Husaberg" sowie die Beteiligung an Unternehmen zur Entwicklung, Erzeugung und den Vertrieb von solchen Geräten. Die KTM-Gruppe umfasst zum 31.12.2010 12 in den Konzernabschluss einbezogene Tochtergesellschaften in Österreich, Schweiz, USA, Japan, Südafrika, Mexiko und Griechenland. Zusätzlich hat die KTM-Gruppe 16 Vertriebstochtergesellschaften in EU-Ländern (Schweden, Schweiz, Niederlande, Deutschland, Großbritannien, Frankreich, Spanien, Italien, Belgien, Ungarn, Slowenien, Slowakei, Finnland, Tschechien und Österreich) und Kanada, die auf Grund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen zum 31.05.2010 endkonsolidiert wurden. Darüber hinaus hält die KTM-Gruppe Beteiligungen an Generalimporteuren in wichtigen Vertriebsmärkten (Neuseeland und Dubai) sowie eine Beteiligung an der KTM Braumandl GmbH, Wels, dem ersten Superstore von KTM und eine Beteiligung an der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

Wesentliche Absatzmärkte sind die USA, Frankreich, Italien, Deutschland, Australien, Großbritannien, Spanien, Kanada und Österreich sowie sonstige europäische Länder.

In der außerordentlichen Hauptversammlung am 30.08.2010 wurde unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern.

IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellte der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode vom 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) und ließ diesen einer gesetzlichen Abschlussprüfung unterziehen. Darüber hinaus hat die KTM Gruppe Konzernabschlüsse für die Perioden vom 01.09.2009 bis 31.08.2010 sowie vom 01.09.2010 bis 31.12.2010 erstellt und einer Abschlussprüfung unterziehen lassen. Die Vergleichbarkeit dieses Konzernabschlusses vom 01.09.2010 bis 31.12.2010 ist mit dem Vorjahr (Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010) aufgrund der Einbeziehung von 4 Monaten nicht gegeben.

Die CROSS Industries AG, Wels, stellt den Konzernabschluss zum 31.12.2010 für den größten Kreis von Unternehmen auf.

II. Grundsätze der Rechnungslegung und Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

1. Grundsätze der Rechnungslegung

Der Konzernabschluss für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 und der Konzernabschluss zum 31.08.2010 wurden in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) herausgegebenen International Financial Reporting Standards

(IFRS) sowie den Interpretationen des International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC), soweit sie in der Europäischen Union angewendet werden, erstellt.

In den Konzernabschlüssen zum 31.12.2010 und zum 31.08.2010 wurden folgende neue oder geänderte Standards und Interpretationen erstmals verpflichtend zur Anwendung gebracht:

Neue Standards und Interpretationen		**Inkrafttreten[1)]**
IFRS 8	Operative Segmente	01.01.2009
IFRS 15	Vereinbarungen über die Errichtung von Immobilien	01.01.2009
IFRS 18	Übertragungen von Vermögenswerten von Kunden	01.07.2009
Geänderte Standards und Interpretationen		
IFRS 1/IAS 27	Anschaffungskosten einer Beteiligung an einem Tochterunternehmen, gemeinschaftlich geführten Unternehmen oder assoziierten Unternehmen	01.01.2009
IFRS 2	Anteilsbasierte Vergütungen	01.01.2009
IFRS 7	Finanzinstrumente: Angaben	01.01.2009
IAS 1	Darstellung des Abschlusses - Änderung der Darstellung eines IFRS-Abschlusses	01.01.2009
IAS 23	Fremdkapitalkosten	01.01.2009
IAS 32/IAS 1	Zum Fair-Value kündbare Finanzinstrumente und Finanzinstrumente, aus denen im Liquidationsfall eine Zahlungsverpflichtung resultiert	01.01.2009
Diverse	Jährliche Improvements to IFRS 2008	01.01.2009

[1)] Anzuwenden auf Geschäftsjahre, die am oder nach dem angegebenen Datum beginnen.

Gemäß dem neuen Standard IFRS 8 "Operative Segmente" haben sich die Aufbereitung der Segmentberichterstattung und die Segmentidentifikation an den Informationen zu orientieren, die auch dem zentralen Entscheidungsträger für Entscheidungszwecke zur Verfügung gestellt werden (Management Approach). IFRS 8 ersetzt den bisher im KTM-Konzern angewendeten IAS 14. Die erstmalige Anwendung führt im Wesentlichen zu einer Trennung der Berichtsspalte "Sonstiges/Konsolidierung". Auf Grund von internen Umstrukturierungen entfällt die im Vorjahr vorgenommene Aufteilung in die Division Sportmotorcycle und Division Sportcar. Die Anpassungen, die auf Grund der erstmaligen Anwendung von IFRS 8 erforderlich waren, wurden in diesem Konzernabschluss umgesetzt.

Durch den überarbeiteten IAS 1 "Darstellung des Abschlusses" soll die Analyse und die Vergleichbarkeit von IFRS-Abschlüssen erleichtert werden. Anteilseignerbezogene Konzerneigenkapitalveränderungen sind getrennt von allen anderen eigenkapitalverändernden Transaktionen darzustellen.

Die erstmalige Anwendung der geänderten Standards IFRS 1/IAS 27, IFRS 2, IFRS 7, IAS 32/IAS 1, IAS 39 und der jährlichen "Improvements to IFRS" sowie die Anwendung der neuen Interpretationen IFRIC 12, IFRIC 13, IFRIC 15, IFRIC 16 und IFRIC 18 haben keine Auswirkung auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des KTM-Konzerns.

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen die einheitlichen Rechnungslegungsvorschriften zugrunde. Diese Vorschriften wurden von allen ein-

bezogenen Unternehmen angewendet. Die Einzelabschlüsse der wesentlichen Tochterunternehmen sind zum Stichtag des Konzernabschluss aufgestellt.

Der Konzernabschluss ist in tausend Euro ("TEUR", gerundet nach kaufmännischer Rundungsmethode), aufgestellt. Bei der Summierung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können durch Verwendung automatisierter Rechenhilfen rundungsbedingte Rechendifferenzen auftreten.

Die einbezogenen Abschlüsse aller wesentlichen nach nationalen Vorschriften prüfungspflichtigen oder freiwillig geprüften vollkonsolidierten in- und ausländischen Unternehmen wurden von unabhängigen Wirtschaftsprüfern geprüft und mit uneingeschränkten Bestätigungsvermerken versehen.

2. Konsolidierungskreis

Alle wesentlichen Tochterunternehmen, die unter der rechtlichen oder faktischen Kontrolle der KTM Power Sports AG stehen, sind in den Konzernabschluss der KTM Power Sports AG einbezogen. Demgemäß werden in der KTM-Gruppe, abgesehen von der Konzernobergesellschaft, 12 Gesellschaften, davon acht ausländische Gesellschaften und vier inländische Gesellschaften, im Wege der Vollkonsolidierung einbezogen. Die in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften sind im Beteiligungsspiegel zum 31.12.2010 angeführt (Anlage 4 zum Konzernanhang).

Der Abschlussstichtag für alle wesentlichen in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31.12.2010.

Im September 2009 wurden 74 % der Anteile der KTM Technologies GmbH, Anif, um TEUR 89 erworben, zu diesem Zeitpunkt erfolgte auch die Erstkonsolidierung der Gesellschaft.

Im Oktober 2010 wurden die verbleibenden 74 % der Anteile der KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland, um TEUR 604 erworben, die Erstkonsolidierung erfolgte im November 2010.

Auf weitere Angaben gemäß IFRS 3 Unternehmenszusammenschlüsse wurde wegen Unwesentlichkeit verzichtet.

Per 31.05.2010 erfolgte die Entkonsolidierung von 16 Vertriebstochtergesellschaften, die künftig auf Grund ihrer Unwesentlichkeit und aus verwaltungsökonomischen Gründen at-Equity bewertet werden. Für weitere Angaben betreffend der at-Equity Bewertung dieser Gesellschaften wird auf den Punkt 16. des Konzernanhangs verwiesen.

Von den sechs sonstigen Beteiligungen wird eine at-Equity bewertet, die restlichen fünf werden wegen Unwesentlichkeit zu Anschaffungskosten bilanziert.

3. Konsolidierungsmethoden

Die **Kapitalkonsolidierung** erfolgt ab 01.09.2009 nach den Bestimmungen des IFRS 3 (überarbeitet 2008) nach der Neubewertungsmethode, davor nach IFRS 3 (2004). Dabei wird dem Beteiligungsbuchwert das anteilige, neubewertete Eigenkapital der Tochtergesellschaft gegenübergestellt (purchase accounting), wobei identifizierbare immaterielle Vermögenswerte, die im Rahmen des Unternehmenszusammenschlusses erworben wurden, gesondert angesetzt werden. Soweit

für diese Vermögenswerte eine Nutzungsdauer bestimmt werden kann, erfolgt eine planmäßige Abschreibung über die voraussichtliche Nutzungsdauer. Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer werden jährlich auf ihre Werthaltigkeit untersucht und gegebenenfalls auf Grund eines Impairment-Tests abgeschrieben.

Ein verbleibender aktiver Unterschiedsbetrag wird als Geschäftswert aktiviert und einem Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen. Dementsprechend wird auch für bestehende Firmenwerte keine planmäßige Abschreibung mehr vorgenommen. Passive Unterschiedsbeträge im Rahmen der Erstkonsolidierung werden gemäß IFRS 3 im Jahr ihrer Entstehung ergebniswirksam in der *Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.*

Bei der Erstkonsolidierung der KTM Group GmbH mit 01.12.2004 wurde die **Marke** "KTM" mit ihrem beizulegenden Verkehrswert in Höhe von TEUR 60.000 und einer unbestimmten Nutzungsdauer angesetzt. Der Vorstand geht von einer unbestimmten Nutzungsdauer aus, da die Rechte in den relevanten Absatzmärkten keinen zeitlichen, rechtlichen oder vertraglichen Einschränkungen unterliegen und auf Grund der nachhaltigen Bekanntheit der Marke auch keine wirtschaftliche Entwertung vorliegt. Es erfolgt daher keine planmäßige Abschreibung, sondern ein jährlich durchgeführter Impairment-Test, der nur im Falle einer außerplanmäßigen Wertminderung zu einer Amortisation führt.

Nach der **Equity-Methode** werden *die Anteile an assoziierten Unternehmen sowie Anteile an un*wesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in der Bilanz zu Anschaffungskosten zuzüglich nach dem Erwerb eingetretener Änderungen des Anteils des Konzerns am Reinvermögen des assoziierten Unternehmens erfasst. Der mit einem, nach der Equity-Methode bewerteten Unternehmen, verbundene Geschäfts- oder Firmenwert ist im Buchwert des Anteils enthalten und wird nicht *planmäßig abgeschrieben.*

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten, Aufwände und Erträge aus der Verrechnung zwischen den einbezogenen Gesellschaften sowie Zwischenergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Vorräten wurden eliminiert. Innerhalb der Aufwands- und Ertragskonsolidierung wurden konzerninterne Erträge in Höhe von TEUR 27.730 (Vorjahr: TEUR 105.915) mit konzerninternen Aufwendungen verrechnet. Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen werden eliminiert. In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ergibt sich daraus ein Ertrag in Höhe von TEUR 71 (Vorjahr: TEUR 1.462 Aufwand). In der vergangenen Periode wurden keine wesentlichen Ergebnisse aus konzerninternen Verkäufen von Anlagegütern realisiert.

Im Rahmen der **Schuldenkonsolidierung** *wurden alle Verbindlichkeiten, Forderungen und Aus*leihungen der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen verrechnet.

Latente Steuern aus der Konsolidierung werden bei den ergebniswirksamen Konsolidierungsvorgängen in Ansatz gebracht.

Die **Währungsumrechnung** der Bilanzen ausländischer Tochterunternehmen, deren funktionale Währung nicht der Euro ist, erfolgt grundsätzlich mit den Mittelkursen am Bilanzstichtag; die Gewinn- und Verlustrechnungen werden mit gewichteten Jahresdurchschnittskursen in Euro umgerechnet.

Im Rahmen der Währungsumrechnung wurden Transaktionen in Fremdwährung mit dem Kurs zum Tag der Transaktion verbucht. Zum Zeitpunkt der Bilanzerstellung sind Fremdwährungsposten zum jeweiligen Stichtagskurs umgerechnet. Sämtliche Kursdifferenzen sind in den Einzelabschlüssen in der Periode, in der sie entstanden sind, als Aufwand oder Ertrag verbucht.

Die Konzernwährung ist der Euro. Die außerhalb des Euro-Raumes gelegenen Tochterunternehmen werden als wirtschaftlich selbstständige Unternehmen angesehen. Gemäß dem Konzept der funktionalen Währung erfolgt daher die Umrechnung der im Einzelabschluss dieser

Gesellschaften ausgewiesenen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, einschließlich ausgewiesener Firmenwerte und aus der Erstkonsolidierung resultierender Wertanpassungen, mit dem Devisenmittelkurs am Bilanzstichtag und der Posten der Gewinn- und Verlustrechnung mit dem gewichteten durchschnittlichen Devisenkurs des Geschäftsjahres. Daraus entstehende Fremdwährungsgewinne und -verluste werden erfolgsneutral im Eigenkapital erfasst.

Die für die Währungsumrechnung zu Grunde gelegten Wechselkurse der für den Konzernabschluss wesentlichen Währungen haben sich wie folgt entwickelt:

	Stichtagskurs		gewichteter Durchschnittskurs	
	31.12.2010	31.08.2010	01.09.2010 - 31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010
CHF	1,2504	1,2940	1,3107	1,4328
JPY	108,6500	107,1500	110,8500	122,4042
USD	1,3362	1,2685	1,3469	1,3624
ZAR	8,8625	9,3890	9,3324	10,2161
MXN	16,5475	16,7820	16,8225	17,5116

4. Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

Der Rechnungslegung der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen liegen einheitliche Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden zugrunde. Erstmals angewandte Standards und Interpretationen sind im Punkt 1 angeführt.

Zur Verbesserung der Klarheit und Aussagefähigkeit werden einzelne Posten in der Gewinn- und Verlustrechnung sowie der Bilanz zusammengefasst. Diese Posten werden im Konzernanhang gesondert ausgewiesen und erläutert. Sämtliche kurzfristigen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich innerhalb eines Zeitraumes von 12 Monaten nach dem Bilanzstichtag realisiert oder erfüllt. Alle anderen Vermögenswerte und Schulden werden grundsätzlich außerhalb dieses Zeitraumes realisiert oder erfüllt.

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Bei der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wird das **Umsatzkostenverfahren** in Anwendung gebracht.

Umsatzerlöse werden nach dem Gefahrenübergang bzw. nach dem Zeitpunkt der Erbringung der Leistung abzüglich Skonti, Kundenboni und Rabatte erfasst. Die Regelungen hinsichtlich der Langfristfertigung (Percentage-of-Completion-Method) kommen auf Grund der Wesensart der erzeugten Produkte nicht zur Anwendung.

Sonstige betriebliche Erträge werden realisiert, wenn der wirtschaftliche Nutzen aus dem zugrunde liegenden Vertrag wahrscheinlich ist und es eine verlässliche Bestimmung der Erträge gibt.

Zinserträge werden unter Berücksichtigung der Effektivverzinsung zeitanteilig realisiert. **Dividenden** werden mit der Entstehung des Rechtsanspruchs ausgewiesen.

Konzernbilanz

Die **flüssigen Mittel** enthalten Kassenbestände, Bankguthaben, Schecks sowie Festgelder und werden zum Fair-Value am Bilanzstichtag bewertet.

Forderungen und sonstige Vermögenswerte werden mit dem Nennbetrag, Fremdwährungsforderungen umgerechnet mit dem Stichtagskurs, abzüglich auf Grund von erkennbaren Risiken notwendigen Wertberichtigungen, angesetzt. Finanzielle Forderungen sind der Kategorie "Loans and Receivables" zugeordnet und werden zu fortgeführten Anschaffungskosten bewertet.

Die **Vorräte** werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder dem niedrigeren erzielbaren Veräußerungspreis (Lower of Cost or Net Realizable Value) am Bilanzstichtag bewertet; dabei kommt das Durchschnittspreisverfahren zur Anwendung. Eine Reichweitenanalyse mit Abwertung bei eingeschränkter Verwendbarkeit wird durchgeführt.

Die Anschaffungskosten umfassen alle Kosten, die angefallen sind, um den Gegenstand in den erforderlichen Zustand und an den jeweiligen Ort zu bringen. Die Herstellungskosten umfassen die Material- und Fertigungseinzelkosten sowie angemessene Teile der Material- und Fertigungsgemeinkosten. Fremdkapitalzinsen und Verwaltungs- sowie Vertriebsgemeinkosten sind hingegen nicht Bestandteil der Herstellungskosten.

Unter den sonstigen kurzfristigen Vermögenswerten und den Finanzanlagen sind Wertpapiere ausgewiesen. **Kurzfristige Wertpapiere**, die der kurzfristigen Anlage dienen (Trading Securities), werden mit ihrem Marktpreis bewertet, Bewertungsänderungen werden ergebniswirksam erfasst. Wertpapiere (Schuldtitel), die bis zum Fälligkeitstermin gehalten werden sollen (Held-to-Maturity Securities), werden mit ihren Anschaffungskosten abzüglich von Abschreibungen im Falle von dauernden Wertminderungen, bilanziert. Die übrigen Wertpapiere (Financial Assets Available-for-Sale) werden zu ihren Marktwerten am Bilanzstichtag bewertet. Als Marktwert werden grundsätzlich die jeweiligen Börsenkurse zum Bilanzstichtag angesetzt; Bewertungsänderungen werden, sofern wesentlich, erfolgsneutral erfasst. Sonstige Beteiligungen, bei denen ein beizulegender Zeitwert nicht ohne erheblichen Aufwand feststellbar ist, sind mit den Anschaffungskosten bilanziert. Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

Beteiligungen sind der Kategorie Available-for-Sale (at Cost) zugeordnet und werden mit den individuellen Anschaffungskosten bilanziert. Anteile **an nicht konsolidierten verbundenen Unternehmen und an assoziierten Unternehmen** werden nach der Equity-Methode bilanziert.

Sachanlagen werden zu Anschaffungs- oder Herstellungskosten, abzüglich planmäßiger Abschreibungen, bewertet. Die Ermittlung der planmäßigen Abschreibungen erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung folgender Nutzungsdauern:

	Nutzungsdauer in Jahren
Software	3 - 5
Gebäude	10 - 50
Maschinen/Werkzeuge	2 - 10
Betriebs- und Geschäftsausstattung	3 - 8

In den Herstellungskosten selbst erstellter Anlagen werden die Einzelkosten einschließlich den zurechenbaren Material- und Fertigungsgemeinkosten erfasst. Finanzierungskosten, die sich bei direkter Zurechnung von Fremdkapital ergeben bzw. die sich bei Anwendung eines durchschnitt-

lichen Kapitalisierungszinssatzes auf die angefallenen Aufwendungen ergeben, werden bei qualifizierten Vermögenswerten gemäß IAS 23 aktiviert.

Eine außerplanmäßige Abschreibung wird dann vorgenommen, wenn die zukünftig zu erwartenden abgezinsten Erfolgsbeiträge (Future Konzern-Cash-Flows) die aktuellen Buchwerte unterschreiten. Wenn Sachanlagen durch Leasingverträge finanziert werden, die der Gesellschaft das Recht ähnlich dem eines Eigentümers geben, werden die Gegenstände in der Bilanz ausgewiesen. Der Ansatz erfolgt zum Barwert der künftig zu erwartenden Mindestleasingzahlungen. Gleichzeitig wird eine entsprechende Verbindlichkeit in der Bilanz als Verbindlichkeiten aus Leasing ausgewiesen. Die Abschreibung erfolgt linear über die gewöhnliche Nutzungsdauer dieser Sachanlagen. Von der Leasingverpflichtung werden Tilgungen abgezogen. Der Zinsanteil in der Leasingverpflichtung wird direkt in der Gewinn- und Verlustrechnung verrechnet.

Firmenwerte werden einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und eine entsprechende Abwertung im Bedarfsfall ergebniswirksam berücksichtigt. Die Berechnung des Impairmenterfordernisses für den Konzernabschluss für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 erfolgte auf Basis der aktuellen Fünfjahresplanung nach der Discounted-Cash-Flow-Methode und unter der Annahme eines Abzinsungsfaktors von 7,91 % (Vorjahr: 7,91 %) (= unversteuerter Konzern-WACC) sowie eines Wachstumsparameters von 2,0 % (Vorjahr: 2,0 %), für die Perioden sechs bis zehn und in der ewigen Rente. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25,0 % des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Der Wertansatz der wesentlichen Annahmen stellt die Bewertung künftiger Trends in der Motorradindustrie seitens des Vorstands dar und beruht sowohl auf externen als auch internen Quellen.

Die Ergebnisse des Impairment-Tests sind insbesondere auf Grund der Wachstumsparamter, des USD/EUR Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung wurde auf Basis eines USD/EUR-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC von 7,91 % für die ewige Rente durchgeführt. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR Wechselkurs von 1,64 sowie bei sonst gleichen Bedingungen bei Anwendung eines Konzern-WACC von 11,6 %. Bei einer Verringerung der künftig geplanten Cash-Flows bis zu einem Ausmaß von 40 % bei sonst gleichen Bedingungen ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Immaterielle Vermögenswerte werden, soweit gegen Entgelt erworben, zu Anschaffungskosten aktiviert und abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet.

Bei selbst erstellten immateriellen Vermögenswerten erfolgt eine Aufteilung des Herstellungszeitraumes in eine Forschungs-, Entwicklungs- und Modellpflegephase. In der Forschungs- und Modellpflegephase angefallene Kosten werden sofort ergebniswirksam erfasst. Ausgaben in der Entwicklungsphase werden als immaterielle Vermögenswerte aktiviert, wenn bestimmte den zukünftigen Nutzen der getätigten Aufwendungen bestätigende Voraussetzungen, vor allem die technische Machbarkeit des entwickelten Produktes oder Verfahrens sowie dessen Marktgängigkeit, erfüllt sind. Die Bewertung der selbst erstellten immateriellen Vermögenswerte erfolgt zu Herstellungskosten abzüglich planmäßiger und außerplanmäßiger Abschreibungen. Die Abschreibung erfolgt nach der linearen Abschreibungsmethode unter Zugrundelegung einer Nutzungsdauer von fünf Jahren.

Immaterielle Vermögenswerte mit unbestimmter Nutzungsdauer, wie die im Rahmen der ursprünglichen Kaufpreisallokation angesetzte Marke, werden nicht planmäßig abgeschrieben, sondern einem jährlichen Werthaltigkeitstest unterzogen und allfällig notwendige Abwertungen ergebniswirksam berücksichtigt. Dieser Werthaltigkeitstest erfolgt mit den gleichen Parametern wie der für die Firmenwerte.

Abgrenzungsposten für latente Steuern werden für zukünftig zu erwartende steuerliche Auswirkungen aus Geschäftsvorfällen, die bereits entweder im Konzernabschluss oder in der Steuerbilanz der KTM-Gruppe ihren Niederschlag gefunden haben (zeitliche Differenzen), gebildet. Latente Steuern auf steuerliche Verlustvorträge werden unter Berücksichtigung ihrer zeitnahen Realisierbarkeit gebildet. Aktive und passive latente Steuerposten werden bei gleicher Steuerhoheit und ähnlicher Fristigkeit saldiert ausgewiesen. Der Berechnung liegt der im jeweiligen Land übliche Ertragsteuersatz zum Zeitpunkt der voraussichtlichen Umkehr der Wertdifferenz zu Grunde.

Verbindlichkeiten werden mit ihrem Rückzahlungsbetrag angesetzt, Fremdwährungsverbindlichkeiten werden mit dem Stichtagskurs umgerechnet. Finanzielle Schulden sind der Kategorie *"Financial Liabilities at Amortized Cost" zugeordnet.*

Sonstige Rückstellungen werden gebildet, wenn eine Verpflichtung gegenüber Dritten besteht, die Inanspruchnahme wahrscheinlich und die voraussichtliche Höhe des Rückstellungsbetrages zuverlässig schätzbar ist.

Die **Verpflichtungen für Sozialkapital** setzen sich aus Verpflichtungen für Abfertigungen und Jubiläumsgeldern zusammen. Auf Grund gesetzlicher Vorschriften ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an alle MitarbeiterInnen in Österreich, deren Arbeitsverhältnis vor dem 01.01.2003 begann, bei Kündigung durch den Dienstgeber oder zum Pensionsantrittszeitpunkt eine Abfertigungszahlung zu leisten. Diese leistungsorientierte Verpflichtung ist von der Anzahl der Dienstjahre und von dem bei Abfertigungsanfall maßgeblichen Bezug abhängig und beträgt zwischen 2 und 12 Monatsbezügen. Für alle nach dem 31.12.2002 begründeten Arbeitsverhältnisse in Österreich zahlt die KTM Power Sports AG monatlich 1,53 % des Entgelts in eine betriebliche Mitarbeitervorsorgekasse, in der die Beiträge auf einem Konto des Arbeitnehmers veranlagt und diesem bei Beendigung des Dienstverhältnisses ausbezahlt oder als Anspruch weitergegeben werden. Die KTM Power Sports AG ist ausschließlich zur Leistung der Beiträge verpflichtet, welche in jenem Geschäftsjahr im Aufwand erfasst werden, für das sie entrichtet wurden (beitragsorientierte Verpflichtung).

Auf Grund von kollektivvertraglichen Vereinbarungen ist die KTM Power Sports AG verpflichtet, an MitarbeiterInnen in Österreich Jubiläumsgelder nach Maßgabe der Erreichung bestimmter Dienstjahre (ab 25 Dienstjahren) zu leisten (leistungsorientierte Verpflichtung).

Sich am Jahresende ergebende Unterschiedsbeträge (versicherungsmathematische Gewinne oder Verluste) zwischen den planmäßig ermittelten Abfertigungsverpflichtungen und den tatsächlichen Anwartschaftsbarwerten werden im Jahr des Anfalls sofort zur Gänze ergebniswirksam erfasst.

Die Bewertung der leistungsorientierten Verpflichtungen für Pensionen und Abfertigungen erfolgt *nach der in IAS 19 (Employee Benefits) vorgeschriebenen Methode der laufenden Einmalprämien* (Projected Unit Credit Method) auf Basis von versicherungsmathematischen Gutachten. Im Rahmen dieses Anwartschaftsbarwertverfahrens werden sowohl die am Bilanzstichtag bekannten erworbenen Anwartschaften, als auch die künftig zu erwartenden Steigerungen der Gehälter und Renten, berücksichtigt. Dabei wird der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtung (Defined Benefit Obligation/DBO) ermittelt und gegebenenfalls dem Fair-Value des am Bilanzstichtag bestehenden Planvermögens gegenübergestellt. Das versicherungsmathematische Ergebnis wird *sofort in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.*

Rückstellungen für Gewährleistungen werden im Zeitpunkt des Verkaufs der Produkte ergebniswirksam gebildet.

Zuschüsse der öffentlichen Hand werden berücksichtigt, sobald Sicherheit besteht, dass diese der Gruppe zufließen werden und die Gruppe den gestellten Anforderungen entsprechen kann. Grundsätzlich werden Förderungen in der Gewinn- und Verlustrechnung auf Grundlage eines

direkten Zusammenhangs mit den entsprechenden Kosten, die durch die Förderung ausgeglichen werden sollen, berücksichtigt.

Investitionszuschüsse aus öffentlichen Mitteln, denen noch keine Ausgaben gegenüberstehen und/oder bei denen eine Rückzahlungsverpflichtung besteht, werden im Konzernabschluss unter dem langfristigen Fremdkapital gezeigt.

Eventualverbindlichkeiten sind mögliche oder bestehende Verpflichtungen, die auf vergangenen Ereignissen beruhen, bei denen ein Ressourcenabfluss jedoch als nicht wahrscheinlich eingeschätzt wird. Solche Verpflichtungen sind nach IFRS nicht in der Bilanz zu erfassen, sondern im Konzernanhang anzugeben.

Derivative Finanzinstrumente

Derivate sind nach IAS 39 grundsätzlich zu Marktwerten zu bewerten. Nach dem Grad der Sicherheit des Eintritts des Geschäftsvorfalls wird die bilanzielle Abbildung des Sicherungszusammenhangs zwischen Grundgeschäft und Derivat (Hedge Accounting) getrennt für bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten sowie bindende Verträge **(Firm Commitment)** und erwartete Geschäftsvorfälle **(Forecasted Transactions)** geregelt.

Ein **Fair-Value-Hedge** liegt vor, wenn bilanzierte Vermögenswerte bzw. Verbindlichkeiten oder bindende Verträge mit einem Derivat abgesichert werden. IAS 39 enthält eine Reihe von Voraussetzungen, die zum Einen das zu sichernde Grundgeschäft, zum Anderen den Sicherungszusammenhang betreffen. Beim Fair-Value-Hedge werden Marktwertschwankungen des Derivats in voller Höhe im operativen Ergebnis erfasst. Marktwertschwankungen des Grundgeschäfts werden ebenfalls bezüglich des gesicherten Risikos ergebniswirksam erfasst. Durch diese bilanzielle Behandlung ergibt sich automatisch die Kompensation in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung. Falls der Hedge nicht effektiv ist, wird somit gleichzeitig auch der uneffektive Teil ergebniswirksam.

Ein **Cash-Flow-Hedge** liegt vor, wenn variable Zahlungsströme aus bilanzierten Vermögenswerten bzw. Verbindlichkeiten und erwartete Geschäftsvorfälle, die einem Marktpreisrisiko unterliegen, abgesichert werden. Liegen die Voraussetzungen für einen Cash-Flow-Hedge vor, ist der effektive Teil der Marktwertänderungen von Sicherungsinstrumenten ergebnisneutral im Konzerneigenkapital zu erfassen, die ergebniswirksame Erfassung erfolgt erst bei Eintritt des gesicherten Grundgeschäftes. Etwaige Ergebnisveränderungen aus der Ineffektivität dieser derivativen Finanzinstrumente werden ergebniswirksam in der Gewinn- und Verlustrechnung erfasst.

Sicherungsgeschäfte, die nicht die Kriterien für Sicherungsinstrumente im Sinn des IAS 39 erfüllen, werden als **Handelsgeschäfte** qualifiziert und der Kategorie "At Fair Value through Profit or Loss" (Held-for-Trading) zugeordnet. Marktwertänderungen werden in der laufenden Periode in voller Höhe ergebniswirksam erfasst und im Finanzergebnis ausgewiesen.

Schätzungen und Unsicherheiten bei Ermessensentscheidungen und Annahmen

Im Konzernabschluss müssen zu einem gewissen Grad **Schätzungen** vorgenommen und Annahmen getroffen werden, die die bilanzierten Vermögenswerte und Verbindlichkeiten, die Angabe von Eventualverbindlichkeiten am Bilanzstichtag und den Ausweis von Aufwendungen und Erträgen in der Periode beeinflussen. Die sich tatsächlich einstellenden Beträge können von den Schätzungen abweichen. Dies betrifft insbesondere die Werthaltigkeit von Firmenwerten und immateriellen Vermögenswerten mit unbestimmbarer Nutzungsdauer und die bei der Erstkonsolidierung angesetzten Vermögenswerte und Schulden.

Bei den wesentlichen Bilanzposten, deren Wertansätzen Schätzungen hinsichtlich der geplanten Nutzungsdauern zugrunde liegen, handelt es sich im Bereich der Sachanlagen um die Werkzeuge und im Bereich der immateriellen Vermögenswerte um die aktivierten Entwicklungskosten. Schätzungen liegen ebenfalls aktiven latenten Steuern auf Verlustvorträge hinsichtlich des Zeitraumes der Verwertung der Verlustvorträge zugrunde.

Daneben bestehen Schätzungsunsicherheiten bei der Bewertung von Forderungen sowie beim Ansatz und der Bewertung von Verpflichtungen für Sozialkapital und sonstigen Rückstellungen.

III. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

5. Umsatzerlöse

Umsatzerlöse nach Regionen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Österreich	5.989	20.111
Sonstiges Europa	80.894	276.446
Nordamerika	24.182	89.199
Rest	20.519	74.039
	131.584	459.795

Umsatzerlöse nach Produktgruppen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Offroad Sportmotorcycles	71.908	209.887
Street Sportmotorcycles	18.296	122.756
Sportminicycles	7.340	19.571
ATVs (All Terrain Vehicles) und Sportquads	1.802	7.223
X-Bow´s	486	4.895
Gesamt Fahrzeuge (Vehicles)	99.832	364.332
Zubehör und Ersatzteile sowie sonstige Umsatzerlöse abzüglich Erlösminderungen	31.752	95.463
	131.584	459.795

Sponsorerlöse und -beiträge sowie Fördergelder werden offen von den korrespondierenden Aufwendungen abgezogen.

6. Darstellung der Aufwandsarten

Die Posten der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung gemäß dem Umsatzkostenverfahren können in die Aufwandsarten wie folgt aufgeteilt werden:

Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	*75.742*	*277.175*
Personalaufwand	10.226	30.808
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	3.675	11.195
Sonstige betriebliche Aufwendungen	623	4.766
	90.266	323.944

Im Personalaufwand wurden Erträge aus Förderungen für die Kurzarbeit in Höhe von TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 284) saldiert.

Vertriebs- und Rennsportaufwendungen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	2.457	8.208
Personalaufwand	4.408	18.042
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	317	1.093
Sonstige betriebliche Aufwendungen	14.750	37.305
Sponsorerlöse und -beiträge	-1.957	-4.911
	19.975	59.737

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen werden ab 01.06.2010 Erträge aus der at-Equity Bewertung der nunmehr für die Darstellung im Konzern unwesentlichen Vertriebstochtergesellschaften in Höhe von TEUR 285 (Vorjahr: TEUR 501) saldiert, da dieser Ertrag einem erhöhten Vertriebs- und Rennsportaufwand aus der Cost Plus Vereinbarung mit diesen Vertriebsgesellschaften gegenübersteht.

Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	-233	865
Personalaufwand	549	2.722
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	5.892	17.147
Sonstige betriebliche Aufwendungen	2.520	6.526
Fördergelder	-2.946	-4.266
	5.784	22.993

Der Personalaufwand ohne Effekte aus den aktivierten Entwicklungskosten beträgt TEUR 4.655 (Vorjahr: TEUR 14.285).

Infrastruktur- und Verwaltungsaufwendungen

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Materialaufwand und Aufwand für bezogene Leistungen	30	132
Personalaufwand	1.896	6.432
Abschreibungen für Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte einschließlich geringwertige Vermögenswerte	750	2.605
Sonstige betriebliche Aufwendungen	2.854	12.515
	5.530	21.684

Aufwendungen für den Abschlussprüfer

Die auf die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 entfallenden Aufwendungen für den Abschlussprüfer KPMG Austria GmbH Wirtschaftsprüfungs- und Steuerberatungsgesellschaft für die Prüfung der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 betragen TEUR 103 (Vorjahr: TEUR 150). Auf andere Bestätigungsleistungen entfallen TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 114) und auf sonstige prüfungsnahe Beratungsleistungen TEUR 41 (Vorjahr: TEUR 51).

7. Vorstands- und Geschäftsführerbezüge und Angaben über Mitarbeiter

An die Vorstände der KTM Power Sports AG wurden von Konzernunternehmen in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 für Geschäftsführungs- und Vorstandstätigkeiten in der KTM-Gruppe fixe Gesamtbezüge in Höhe von TEUR 345 (Vorjahr: TEUR 1.030) gewährt. Für variable Bezüge wurden TEUR 60 (Vorjahr: TEUR 1.302) als Verbindlichkeiten erfasst und TEUR 1.360 als Prämien ausbezahlt. Weiters wurden sowohl in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 als auch im Vorjahr keine Pensionsaufwendungen in Form von Beiträgen zu Pensionskassen und der Bildung von Vorsorgen für Pensionen verbucht.

Nach Ablauf der vereinbarten Vertragsdauer erhalten die Vorstandsmitglieder ein einmaliges Entgelt (Abfertigung). Per 31.12.2010 bestehen Verbindlichkeiten für Abfertigungen an Vorstände in Höhe von TEUR 110 (Vorjahr: TEUR 627). An Vorstandsmitglieder wurden TEUR 523 (Vorjahr: TEUR 200) für Abfertigungen ausbezahlt.

Für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 (Auszahlung im Geschäftsjahr 2011) wurde in der am 26. April 2011 stattfindenden Hauptversammlung eine Vergütung an den Aufsichtsrat von insgesamt TEUR 7 (Vorjahr: TEUR 22) vorgeschlagen.

Zum Bilanzstichtag bestehen keine Kredite und Vorschüsse an Mitglieder des Vorstands der KTM Power Sports AG.

Es sind keine Stock-Option-Pläne vorhanden.

Mitarbeiter
(im Jahresdurchschnitt)

	01.09.2010 – 31.12.2010	01.09.2009 – 31.08.2010
Arbeiter	802	843
Angestellte	764	778
	1.565	1.621

8. Sonstige betriebliche Aufwendungen

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von TEUR 2.785 (Vorjahr: TEUR 9.499) sind Garantieaufwendungen in Höhe von TEUR 2.584 (Vorjahr: TEUR 9.024) sowie übrige Aufwendungen in Höhe von TEUR 201 (Vorjahr: TEUR 475) erfasst.

9. Sonstige betriebliche Erträge

In den sonstigen betrieblichen Erträgen in Höhe von TEUR 276 (Vorjahr: TEUR 502) sind Versicherungsentschädigungen in Höhe von TEUR 157 (Vorjahr: TEUR 210) und übrige sonstige betriebliche Erträge in Höhe von TEUR 119 (Vorjahr: TEUR 292) enthalten.

10. Finanz- und Beteiligungsergebnis

Das negative Finanz- und Beteiligungsergebnis setzt sich wie folgt zusammen:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Erträge bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des Umlaufvermögens	-28	289
Zinsertrag	405	1.010
Zinsaufwand	-4.256	-14.136
Bewertung derivative Finanzinstrumente (die nicht die Hedge Kriterien nach IAS 39 erfüllen)	-945	966
Sonstiges	192	265
	-4.632	-11.606

In den Erträgen bzw. Aufwendungen aus Beteiligungen und Wertpapieren des Umlaufvermögens sind Aufwendungen in Höhe von TEUR 28 (Vorjahr: Erträge in Höhe von TEUR 235) aus der Bewertung von kurzfristigen Wertpapieren enthalten.

11. *Ertragsteuern*

Die Ertragsteueraufwände und -erträge des Konzerns teilen sich wie folgt in laufende und latente Steuern auf:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Laufende Steuern:		
Österreich	11	-167
Ausland	217	136
	228	**-31**
Latente Steuern:		
Österreich	-152	991
Ausland	106	-1.113
Konsolidierungsebene	47	-316
	1	**-438**
	229	**-469**

Als Ertragsteuern sind die in den einzelnen Ländern gezahlten bzw. geschuldeten Steuern auf Einkommen und Ertrag sowie die latenten Steuern ausgewiesen. Die österreichischen Gesellschaften der KTM-Gruppe unterliegen einem Körperschaftsteuersatz von 25,0 %. Die Berechnung ausländischer Ertragsteuern basiert auf den in den einzelnen Ländern gültigen oder verabschiedeten Gesetzen und Verordnungen. Die angewandten Ertragsteuersätze für ausländische Gesellschaften variieren von 10 % bis 40 %.

Eine Überleitungsrechnung zwischen dem erwarteten Steueraufwand der Periode (Anwendung des Konzernsteuersatzes in Höhe von 25,0 % auf den Gewinn vor Steuern in Höhe von TEUR 2.889 (Vorjahr: TEUR 10.834)) auf den tatsächlich ausgewiesenen Steuerertrag/-aufwand kann wie folgt dargestellt werden:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Erwarteter Steueraufwand/-ertrag	722	2.709
Nichttemporäre Differenzen	12	84
Beteiligungsveräußerung	0	-15
Verlustvorträge	0	92
Investitionsbegünstigungen	-623	-687
Steuern aus Vorperioden	26	-814
Effekte ausländischer Steuersätze	128	-246
Veränderung der Wertberichtigung auf Verlustvorträge	185	-2.866
Beteiligungsabschreibung	-33	1.134
Sonstige	-188	140
	229	**-469**

Die in der KTM-Gruppe vorhandenen und aktivierten steuerlichen Verlustvorträge können wie folgt zusammengefasst werden:

	Verlust-vortrag 31.12.2010 TEUR	Aktive latente Steuern 31.12.2010 TEUR	Verlust-vortrag 31.08.2010 TEUR	Aktive latente Steuern 31.08.2010 TEUR
KTM Power Sports AG, Mattighofen	130.740	13.141	133.435	14.000

Insgesamt errechnen sich die aktiven und passiven latenten Steuern aus folgenden Bilanzposten:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Aktive latente Steuern:		
Kurzfristige Vermögenswerte:		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	239	400
Vorräte	1.298	1.298
Sonstiges Umlaufvermögen	44	4
Langfristige Vermögenswerte:		
Sachanlagen	4	3
Verlustvorträge	32.685	33.359
Wertberichtigung Verlustvorträge	-19.544	-19.359
Verbindlichkeiten	2.141	2.186
Sonstige	0	100
	16.867	**17.991**
Passive latente Steuern:		
Kurzfristige Vermögenswerte:		
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	-1.787	-2.845
Langfristige Vermögenswerte:		
Immaterielle Vermögenswerte	-26.761	-26.467
Sachanlagen	-253	-247
Verbindlichkeiten	-8	-13
Subventionen	-146	-149
Sonstige	-38	0
	-28.993	**-29.721**
	-12.126	**-11.730**
Davon aktive latente Steuern	3.725	3.991
Davon passive latente Steuern	-15.851	-15.721

Die latenten Steuern haben sich in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wie folgt entwickelt:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	*01.09.2009* -31.08.2010 TEUR
Latente Steuern (netto) am 01.09.	-11.730	-17.684
Ergebniswirksam erfasste latente Steuern	-1	438
Ergebnisneutral erfasste latente Steuern	-395	5.516
Latente Steuern (netto) am 31.12. bzw. am 31.08.	**-12.126**	**-11.730**

12. Ergebnis je Aktie

Das Ergebnis je Aktie wurde gemäß IAS 33 aus dem den Stammaktionären des Mutterunternehmens zurechenbaren Konzernergebnis nach Steuern und der Zahl der im Jahresdurchschnitt in Umlauf befindlichen Aktien ermittelt. Die Anzahl der ausgegebenen Aktien beträgt sowohl zum 31.08.2010 als auch zum 31.12.2010 10.109.000 Stück.

Im Zusammenhang mit dem, in der Berechnung des verwässerten Ergebnisses je Aktie angeführten, Wandlungsrecht verweisen wir auf den Punkt 21. des Konzernanhangs.

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	*01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR*
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR	2.614	11.296
Periodendurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück)	10.109.000	8.633.750
Unverwässertes Ergebnis je Aktie (EUR)	**0,259**	**1,308**

Das verwässerte Ergebnis je Aktie berechnet sich wie folgt:

	01.09.2010 - 31.12.2010 TEUR	01.09.2009 - 31.08.2010 TEUR
Ergebnisanteil Eigentümer TEUR	2.614	11.296
Zinsaufwand Wandlungsrecht (netto)	152	350
Basis für das verwässerte Ergebnis je Aktie	**2.766**	**11.646**
Periodendurchschnitt der im Umlauf befindlichen Aktien (Stück)	10.109.000	8.633.750
Periodendurchschnitt der potenziellen Aktien (Stück)	336.000	277.225
Jahresdurchschnitt Aktien für das verwässerte Ergebnis je Aktie	**10.445.000**	**8.910.975**
Verwässertes Ergebnis je Aktie (EUR)	**0,265**	**1,307**

IV. Erläuterungen zur Konzernbilanz

13. Flüssige Mittel

Die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente umfassen Kassenbestände, Schecks, Guthaben bei Kreditinstituten und Festgelder in Höhe von TEUR 8.946 (Vorjahr: TEUR 11.983).

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernabschluss sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 7.167 (Vorjahr: TEUR 45.640) absaldiert. Zum Bilanzstichtag bestehen Beschränkungen hinsichtlich der Verfügbarkeit für einen Teil der *oben beschriebenen saldierten Bankguthaben in Form von Verpfändungen bei bestimmten Kredit*institute*n*.

Sämtliche liquide Mittel weisen eine Restlaufzeit von weniger als drei Monaten auf.

14. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, sonstige kurzfristige und langfristige Vermögenswerte

Die Bruttoforderungen sind um Einzelwertberichtigungen in Höhe von TEUR 1.439 (Vorjahr: TEUR 1.525) vermindert. Es wurden keine pauschalen Wertberichtigungen vorgenommen.

Die Wertberichtigungen auf Forderungen haben sich wie folgt entwickelt:

	TEUR
Stand am 01.09.2009	**1.637**
Kursdifferenzen	-51
Zuführungen	1.207
Verbrauch	-399
Auflösungen	-869
Stand am 31.08.2010	**1.525**
Kursdifferenzen	-79
Zuführungen	475
Verbrauch	-134
Auflösungen	-348
Stand am 31.12.2010	**1.439**

Die Aufwendungen für die vollständige Ausbuchung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 116 (Vorjahr: TEUR 510). Die Erträge aus dem Eingang von ausgebuchten Forderungen aus Lieferungen und Leistungen betrugen TEUR 0 (Vorjahr: TEUR 0).

Einzelwertberichtigungen von finanziellen Vermögenswerten werden dann vorgenommen, wenn der Buchwert des finanziellen Vermögenswerts höher als der Barwert der zukünftigen, abgezinsten Cash-Flows ist. Als Indikatoren für Einzelwertberichtigungen gelten finanzielle Schwierigkeiten, Insolvenz, Vertragsbruch und erheblicher Zahlungsverzug der Kunden. Die Einzelwertberichtigungen setzen sich aus zahlreichen Einzelpositionen zusammen, von denen keine alleine betrachtet wesentlich ist.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Forderungen aus derivativen Finanzinstrumenten und Optionsgeschäften	886	580
davon Derivate Held-for-Trading	0	0
davon Derivate Cash-Flow-Hedge	758	561
davon Derivate Fair-Value-Hedge	128	19
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	3.624	2.850
Sonstige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	4.510	3.430
Forderungen gegenüber Finanzämtern	2.721	3.370
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte	0	0
Sonstige kurzfristige nicht finanzielle Vermögenswerte	2.721	3.370
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	**7.231**	**6.800**

Die sonstigen langfristigen Vermögenswerte setzen sich wie folgt zusammen:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Sonstige langfristige finanzielle Vermögenswerte	51	363
Sonstige langfristige Vermögenswerte	**51**	**363**

15. Vorräte

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	8.960	10.068
Unfertige Erzeugnisse	12.786	12.023
Fertige Erzeugnisse und Waren	86.892	69.388
Geleistete Anzahlungen	272	393
	108.910	91.872

	31.12.2010 TEUR	*31.08.2010* TEUR
Vorräte brutto	122.703	106.848
Abwertung	-13.793	-14.976
Vorräte netto	**108.910**	**91.872**

16. Finanzanlagen und Anteile an assoziierten Unternehmen

Die im Konzernanhang vollkonsolidierten Gesellschaften sind im **Beteiligungsspiegel** zum 31.12.2010 angeführt, der dem Konzernanhang als "Anlage 4 zum Konzernanhang" beigelegt ist. Des Weiteren sind die zu Anschaffungskosten und at-Equity bilanzierten Beteiligungen angeführt.

In den Anteilen an verbundenen Unternehmen sind die per 31.05.2010 auf Grund Unwesentlichkeit endkonsolidierten 16 Vertriebstochtergesellschaften enthalten, die künftig auf Grund ihrer Unwesentlichkeit einer at-Equity Bewertung unterzogen werden.

Anteile an verbundenen Unternehmen:

	Ergebnisanteil 01.09.2010 – 31.12.2010 TEUR	Beteiligungsansatz 31.12.2010 TEUR
Diverse KTM Vertriebstochtergesellschaften	285	4.370

Die folgende Beteiligung wurde at-Equity bilanziert:

	Ergebnisanteil 01.09.2010 – 31.12.2010 TEUR	Beteiligungsansatz 31.12.2010 TEUR
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland	0	0

Die Vermögens- und Finanzlage sowie die Ertragslage dieser Unternehmen stellt sich für die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wie folgt dar (jeweils 100 %) (sofern nicht anders angegeben beziehen sich die Werte auf den Bilanzstichtag):

	Umsatzerlöse TEUR	Ergebnis TEUR	Vermögen TEUR	Verbindlichkeiten TEUR
KTM New Zealand Ltd., Auckland, Neuseeland, Jahresabschluss per 30.06.2010	4.593	127	760	979
Diverse KTM Vertriebstochtergesellschaften	7.275	290	11.086	7.354

Bei den Beteiligungen, die zu Anschaffungskosten bilanziert werden, handelt es sich um Beteiligungen an Vertriebsgesellschaften, die ihrem Wesen nach keine weiteren Risiken beinhalten. Daher wird auf Grund von Unwesentlichkeit auf weitere Anhangangaben zu diesen Beteiligungen verzichtet.

17. Anlagevermögen

Die Aufgliederung des Konzernanlagevermögens und seine Entwicklung in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 sowie in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 sind in den Konzernanlagespiegeln angeführt (vergleiche Anlage 1 zum Konzernanhang).

18. Sachanlagen

Aus der Anwendung des IAS 36 ergaben sich sowohl in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 sowie in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 keine außerplanmäßigen Wertminderungsaufwendungen bzw. Wertaufholungen bei den Sachanlagen.

In folgenden Positionen der Sachanlagen sind aktivierte Leasinggüter (Capital Lease) enthalten:

	Buchwert 31.12.2010 TEUR	Buchwert 31.08.2010 TEUR
Grundstücke und Gebäude	13.242	13.375

Aus den aktivierten Leasinggütern ergeben sich Leasingverpflichtungen gegenüber Dritten in Höhe von TEUR 13.021 (Vorjahr: TEUR 13.209). Die angeführten Leasingverpflichtungen betreffen Verpflichtungen der im Folgenden angeführten Jahre:

	Leasing-zahlungen TEUR	Zinsen TEUR	Barwert 31.12.2010 TEUR
Bis zu 1 Jahr	902	220	682
2 bis 5 Jahre	3.757	782	2.975
Über 5 Jahre	10.650	1.286	9.364
	15.309	2.288	13.021

19. Firmenwert

Die aktivierten Firmenwerte resultieren aus der Kapitalkonsolidierung und gliedern sich wie folgt:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	77.104	77.104
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Schweiz	121	121
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen	289	289
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	329	310
KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland	389	0
Sonstige aus Kapitalkonsolidierung	260	261
	78.492	78.085

Die ausgewiesenen Firmenwerte werden gemäß IFRS 3 "Business Combinations" nicht planmäßig abgeschrieben, sondern jährlich auf ihre Werthaltigkeit getestet. Dies ergab in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung.

20. Immaterielle Vermögenswerte

In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wurden in der KTM-Gruppe Entwicklungskosten in Höhe von TEUR 6.518 (Vorjahr: TEUR 17.019) aktiviert. Im Posten "Immaterielle Vermögenswerte" sind zum 31.12.2010 Entwicklungskosten mit einem Buchwert in Höhe von TEUR 46.323 (Vorjahr: TEUR 45.127) enthalten.

Zudem wurde im Zuge der Kapitalerhöhung vom Dezember 2004 und der resultierenden Vollkonsolidierung der KTM-Gruppe im Konzernabschluss der KTM Power Sports AG der Wert der Marke "KTM" in Höhe von TEUR 60.000 angesetzt, welcher einem jährlichen Impairment-Test gemäß IAS 36 unterzogen wird. Dieser ergab mit 31.12.2010 keinen Bedarf für eine außerplanmäßige Abschreibung. Auf den angesetzten Wert der Marke "KTM" entfallen TEUR 15.000 auf passive latente Steuern. In der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 wurde die Marke „KTM" um 1,1 Mio. EUR auf Grund einer Abschlagszahlung an die Firma KTM Kühler GmbH, Mattighofen, erhöht.

21. Verbindlichkeiten

Im Mai 2004 hat die KTM Group GmbH eine Unternehmensanleihe in Höhe von 90 Mio. EUR begeben. Die Laufzeit betrug fünf Jahre, der Zinssatz 4,5 %, die Anleihe wurde im Mai 2009 getilgt.

Die Refinanzierung der Anleihe in Höhe von TEUR 90.000 erfolgte als Teil eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien), mit dem unter anderem bisher kurzfristige Finanzierungen in langfristige Kreditlinien umgewandelt wurden.

Zum Zwischenabschluss per 31.05.2009 sowie per 31.08.2009 lagen negative Abweichungen zu den im Rahmen der Refinanzierungsvereinbarung zugesicherten Financial Covenants vor. Das Bankenkonsortium ist bei nachteiliger Abweichung einer Finanzkennzahl an zwei aufeinanderfolgenden Quartalsstichtagen formalrechtlich zur Fälligstellung der zuvor beschriebenen Finanzierungsvereinbarung berechtigt. Die Gesellschaft hat per 31.08.2009 vom Bankenkonsortium eine Bestätigung erhalten, dass dieses von ihrem Recht, die Finanzierung fällig zu stellen, nicht Gebrauch macht.

Zu Beginn der Periode erfolgte eine Anpassung der zugesicherten Financial Covenants an die aktualisierte Mittelfristplanung. Die Financial Covenants wurden auf Basis der damals aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen. Zum Bilanzstichtag per 31.12.2010 liegen keine negativen Abweichungen zu den Financial Covenants vor.

Mit Wirksamkeit ab dem 01.01.2011 erfolgte eine Anpassung der Finanzierungsvereinbarung an das geänderte gesamtwirtschaftliche Umfeld, was zu einer Reduktion der Zinsmarge geführt hat. Darüber hinaus werden die Financial Covenants ab dem Geschäftsjahr 2011 angepasst und künftig zum 30.06. und 31.12. berechnet. Eine Abweichung an zwei aufeinanderfolgenden Stichtagen kann zu einer Reduktion bzw. Erhöhung der künftigen Zinsmarge führen.

Im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung wurden dem Bankenkonsortium folgende Sicherheiten gewährt:

Verpfändungen:

- Sämtliche Aktien der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen (15.736.000 Aktien), und durch die CROSS Industries AG, Wels, treuhändig gehaltene Aktien (264.000 Aktien)
- Geschäftsanteil an der KTM-Sportcar Produktions GmbH, Mattighofen, der einer voll eingebrachten Stammeinlage von TEUR 100 entspricht (Verschmelzung der KTM Sportcar Produktions GmbH in die KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, per 31.08.2010)
- Geschäftsanteil an der KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering GmbH), Mattighofen, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 35 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Finance GmbH, Frauenfeld, Schweiz, der einer voll einbezahlten Stammeinlage von TEUR 12,5 entspricht
- Geschäftsanteil der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland, 25 % der Anteile entsprechen einer einbezahlten Stammeinlage von TEUR 17,5
- Geschäftsanteil der KTM Technologies GmbH, Anif, 74 % der Anteile entsprechen TEUR 89
- Sämtliche im Eigentum der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, stehende nationale und internationale Markenrechte
- Fertigwaren der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen
- Superädifikat an den Produktions- und Lagerhallen samt Büroeinrichtungen, Schulungszentrum und Empfangsgebäude in Mattighofen
- Verpfändung eines Kontoguthabens bei der Investkredit Bank AG, Wien, in Höhe von TEUR 5.000, das in der Konzernbilanz bei den langfristigen Bankverbindlichkeiten saldiert wurde

Garantien

- Garantie des Landes Oberösterreich in Höhe von TEUR 33.600 für das Darlehen der KTM Power Sports AG in Höhe von TEUR 42.000

Weiterhin wurde im Rahmen der zuvor beschriebenen Refinanzierung ein Wandlungsrecht eingeräumt, dass es dem Bankenkonsortium ermöglichen soll, frühestens nach drei Jahren einen Teil der ausstehenden Finanzschulden in junge Aktien der KTM Power Sports AG zu wandeln. Demgemäß hat der Vorstand, die hierfür erforderlichen Beschlüsse im Rahmen der ordentlichen Hauptversammlung vom 18.12.2009 eingeholt.

Zusammensetzung Finanzschulden

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	34.061	-8.463
Konsortialdarlehen	82.042	92.133
Finanzierungsleasingverbindlichkeiten	13.021	13.209
Darlehen von verbundenen Unternehmen	2.086	3.000
Exportwechselkredit der OeKB	13.000	55.400
ERP-Investitionsfinanzierung	10.650	11.490
Kredite des Forschungsförderungsfonds	4.265	4.856
	159.125	171.625
Restlaufzeit bis 1 Jahr	16.829	46.107
Restlaufzeit 1 bis 5 Jahre	131.367	114.150
Restlaufzeit über 5 Jahre	10.929	11.368

Für gewisse Positionen im Finanzvermögen und in den Finanzverbindlichkeiten hat die KTM-Gruppe ein einklagbares Recht auf gegenseitige Aufrechnung. Im Konzernanhang sind diese Positionen nur mit dem Nettobetrag ausgewiesen. Daher wurde von den Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten ein Betrag in Höhe von TEUR 7.167 (Vorjahr: TEUR 45.640) absaldiert.

Verbindlichkeiten gegenüber Mitarbeitern bestehen in Höhe von TEUR 1.475 (Vorjahr: TEUR 1.353).

Andere kurzfristige Schulden bestehen im Wesentlichen aus Verbindlichkeiten im Rahmen der sozialen Sicherheit und aus Verbindlichkeiten aus Zinsenabgrenzungen.

22. Eventualverbindlichkeiten

Haftungsverhältnisse bestehen in Form einer Garantie in Höhe von TEUR 3.000 (Vorjahr: TEUR 3.000), für eine Exportfinanzierung der KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland.

23. Rückstellungen

Die KTM-Gruppe bildet **Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung** für bekannte, zu erwartende Einzelfälle. Die erwarteten Aufwendungen basieren vor allem auf früheren Erfahrungen.

Die Schätzung zukünftiger Aufwendungen ist zwangsläufig zahlreichen Unsicherheiten unterworfen, was zu einer Anpassung der gebildeten Rückstellungen führen könnte. Es ist nicht auszuschließen, dass die tatsächlichen Aufwendungen für diese Maßnahmen die hiefür gebildeten Rückstellungen in nicht vorhersehbarer Weise übersteigen. Insgesamt wurden zum 31.12.2010 Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung in Höhe von TEUR 3.646 (Vorjahr: TEUR 3.817) bilanziert.

Im übrigen wird auf den in Anlage 2 zum Konzernanhang dargestellten Rückstellungsspiegel verwiesen.

24. Verpflichtungen für Sozialkapital

Die Verpflichtungen für Sozialkapital enthalten Ansprüche der Arbeitnehmer, die bei Übertritt in den gesetzlichen Ruhestand oder bei Erreichen einer bestimmten Anzahl von Jahren im Unternehmen fällig werden und damit pensionsähnliche Bezüge darstellen. Diese Bezüge wurden entsprechend den Vorschriften von IAS 19 ermittelt.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital beinhalten Vorsorgen für Abfertigungen von TEUR 5.769 (Vorjahr: TEUR 6.215) sowie für Jubiläumsgelder von TEUR 711 (Vorjahr: TEUR 669). Der Barwert der leistungsorientierten Verpflichtungen ist in der Bilanz ausgewiesen. Verbindlichkeiten für Sozialkapital werden nicht über einen Fonds finanziert.

Die Verpflichtungen für Sozialkapital entwickelten sich wie folgt:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR	31.08.2009 TEUR	31.08.2008 TEUR	31.08.2007 TEUR
Barwert der Verpflichtung zum 01.09.	6.884	6.190	6.191	5.897	4.912
Dienstzeitaufwand	54	795	716	724	1.064
Zinsenaufwand	96	294	359	268	223
Abfertigungs- und Jubiläumsgeldzahlungen	-516	-417	-522	-674	-250
Versicherungsmathematischer Verlust/Gewinn	-37	251	-554	-24	-52
Sonstiges	-2	-229	0	0	0
Bilanzielle Nettoverpflichtung am Ende des Geschäftsjahres	6.479	6.884	6.190	6.191	5.897

Der Bewertung der Verpflichtung liegen folgende Annahmen zugrunde:

	01.09.2010 – 31.12.2010	01.09.2009 – 31.08.2010
Rechnungszinssatz	4,75 %	4,75 %
Lohn- bzw. Gehaltstrend	3,00 %	3,00 %
Pensionsalter (Jahre) Frauen/Männer	65 Jahre mit Übergangsregel	65 Jahre mit Übergangsregel

Der Rechnungszins wurde unter der Berücksichtigung der sehr langen durchschnittlichen Laufzeiten und hohen durchschnittlichen Restlebenserwartung auf Basis von Marktzinssätzen festgesetzt.

Die Mitarbeiterfluktuation ist betriebsspezifisch ermittelt und alters-/dienstzeitabhängig berücksichtigt. Den versicherungsmathematischen Bewertungen liegen länderspezifische Sterbetafeln zu Grunde. Als Pensionseintrittsalter wurde das gesetzliche Pensionseintrittsalter je Land gewählt.

Für Mitarbeiter von österreichischen Konzernunternehmen, die ab dem 01.01.2003 in das Dienstverhältnis eingetreten sind, wurden Beiträge für Abfertigungen an eine gesetzliche Mitarbeitervorsorgekasse in Höhe von 1,53 % des Lohnes bzw. Gehaltes einbezahlt. In der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wurden Beiträge von insgesamt TEUR 157 (Vorjahr: TEUR 422) gezahlt.

25. Konzerneigenkapital

Die Entwicklung des Konzerneigenkapitals der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 und für die Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 ist im Tableau Konzern-*Eigenkapitalentwicklung in der Beilage IV dargestellt.*

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das *Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung.*

Der Vorstand wurde auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 2.526 durch Ausgabe von bis zu 2.526.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00 zum Mindestausgabekurs von 100 % gegen Bareinlagen zu erhöhen (genehmigtes Kapital) und den Ausgabekurs sowie die Ausgabebestimmungen mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzusetzen, wobei der Vorstand ermächtigt wird, mit Zustimmung des Aufsichtsrats festzulegen, dass die neuen Aktien von einem Kreditinstitut im Sinne des § 153 Abs 6 AktG mit der Verpflichtung übernommen werden sollen, sie den Aktionären zum Bezug anzubieten.

Zusätzlich wurde der Vorstand auf der Grundlage des Hauptversammlungsbeschlusses vom 18.12.2009 im Sinn des § 169 AktG für höchstens fünf Jahre nach Eintragung der Satzungsänderung im Firmenbuch, somit bis zum 23.01.2015, ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats das Grundkapital der Gesellschaft – allenfalls in mehreren Tranchen – um bis zu TEUR 1.264 durch Ausgabe von bis zu 1.264.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nominale von je EUR 1,00

zum Ausgabekurs von je EUR 25,00 gegen Sacheinlage zu erhöhen (genehmigtes Kapital), das Bezugsrecht der Aktionäre auszuschließen und die sonstigen Ausgabebedingungen festzusetzen.

Als mögliche Sacheinlage sind ausschließlich

(i) Forderungen gegen die Gesellschaft aus dem von ihr am 08. Mai 2009 mit der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft abgeschlossenen Darlehensvertrag über die Gewährung eines Lombarddarlehens in Höhe von EUR 42 Mio, soweit sie nicht durch eine Haftung des Landes Oberösterreich besichert sind, sowie Forderungen aus kapitalisierten Zinsen für das vor beschriebene Darlehen und

(ii) Forderungen gegen die Gesellschaft, die aus der Inanspruchnahme der von ihr zugunsten der Raiffeisen Zentralbank Österreich Aktiengesellschaft übernommenen Garantie für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus dem am 08. Mai 2009 von der KTM-Sportmotorcycle AG als Kreditnehmerin und unter Beitritt der Gesellschaft abgeschlossenen Kreditvertrages über einen Kredit in Höhe von bis zu EUR 48 Mio und einer Liquiditätsreserve von bis zu EUR 12 Mio oder für Verbindlichkeiten der KTM-Sportmotorcycle AG aus kapitalisierten Zinsen aus so genannten Altverbindlichkeiten im Sinne des vor genannten Kreditvertrages resultieren, definiert.

Das genehmigte Kapital wurde bis dato nicht ausgenutzt.

Für weitere Erläuterungen verweisen wir auf den Punkt 22. des Konzernanhangs.

Die Gesellschaft hat am 26. Februar 2010 eine Kapitalerhöhung durch die Ausgabe von 779.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Sacheinlage und am 16. April eine Kapitalerhöhung durch Ausgabe von 1.750.000 Stück neuer, auf Inhaber lautender Aktien im Nominale von je 1,00 EUR gegen Bareinlage durchgeführt. Das Kapital für diese durchgeführten Kapitalerhöhungen wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 26. Februar 2010 genehmigt. Das Grundkapital der KTM Power Sports AG erhöhte sich dadurch von TEUR 7.580 auf TEUR 10.109. Der Bezugspreis pro Aktie betrug EUR 17,00; daraus ergab sich ein Agio in Höhe von TEUR 40.473.

Alle Anteile wurden voll einbezahlt. Das im Konzernanhang ausgewiesene Grundkapital entspricht dem Ausweis im Einzelabschluss der KTM Power Sports AG.

In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wurde keine Dividende ausgeschüttet.

Die Rücklagen des Konzerns enthalten die anlässlich der Kapitalerhöhung in der Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010 einbezahlten Agios in Höhe von TEUR 40.473 abzüglich der der Kapitalerhöhung zuordenbaren Kosten in Höhe von TEUR 1.125. Gemäß IAS 32.35 waren die direkt mit dem Konzerneigenkapital verrechneten Emissionskosten um die damit verbundenen Ertragsteuervorteile in Höhe von TEUR 281 zu kürzen.

Die Cash-Flow-Hedge-Rücklage (nach Steuern) hat sich wie folgt entwickelt:

	TEUR
Stand am 31.08.2009	455
Effektiver Anteil der Fair-Value Änderungen von Cash-Flow-Hedges	-14.379
Umbuchung vom Konzerneigenkapital in die Gewinn- und Verlustrechnung (Realisierung Grundgeschäft) – Erfassung im operativen Ergebnis	-455
Stand am 31.08.2010	**-14.379**
Effektiver Anteil der Fair-Value Änderungen von Cash-Flow-Hedges	731

Umbuchung vom Konzerneigenkapital in die Gewinn- und Verlustrechnung (Realisierung Grundgeschäft) - Erfassung im operativen Ergebnis	0
Stand am 31.12.2010	**-13.648**

Zum 31.12.2010 resultiert aus ineffektiven Bestandteilen der als Cash-Flow-Hedges klassifizierten derivativen Finanzinstrumente ein Nettoergebnis (nach Steuern) in Höhe von TEUR 262 (Vorjahr: TEUR 440).

Die Rücklagen aus Währungsdifferenzen umfassen alle Kursdifferenzen, die aus der Umrechnung der in ausländischer Währung aufgestellten Jahresabschlüsse von konsolidierten Tochterunternehmen entstanden sind.

Kapitalmanagement

Zielsetzung des Kapitalmanagements ist es, eine adäquate Kapitalbasis zu erhalten, damit weiterhin eine der Risikosituation des Unternehmens entsprechende Rendite für die Gesellschafter erzielt, die zukünftige Entwicklung des Unternehmens gefördert und auch für andere Interessensgruppen Nutzen gestiftet werden kann. Das Management betrachtet als Kapital ausschließlich das buchmäßige Konzerneigenkapital nach IFRS. Zum Bilanzstichtag betrug die Konzerneigenkapitalquote 39,7 % (Vorjahr: 36,4 %).

Die Zielerreichung sowie die Steuerung des Kapitalmanagements erfolgen im Wesentlichen an Hand der Kennzahlen Nettofinanzverbindlichkeiten/EBITDA sowie dem Verhältnis Nettofinanzverbindlichkeiten/Eigenkapital und Free-Cash-Flow.

V. Erläuterungen zur Konzern-Kapitalflussrechnung

26. Gezahlte Steuern und Zinsen

Die Ertragsteuerzahlungen der laufenden Periode betrugen TEUR 63 (Vorjahr: TEUR 479) und die Zinsenzahlungen beliefen sich auf TEUR 5.437 (Vorjahr: TEUR 13.613).

VI. Sonstige Erläuterungen

27. Risikobericht

Als weltweit agierender Konzern ist die KTM-Gruppe mit einer Vielzahl von möglichen Risiken konfrontiert, die durch ein umfassendes Risikomanagementsystem überwacht werden. Vorstand und Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können. Das Management setzt rechtzeitig Maßnahmen zur Vermeidung, Minimierung und Absicherung von Risiken.

In den Rechnungslegungsprozess ist ein dem Unternehmen angepasstes internes Kontrollsystem integriert, das Grundprinzipien wie Funktionstrennung und Vier-Augen-Prinzip beinhaltet. Durch interne und externe Überprüfungen wird sichergestellt, dass die Prozesse ständig verbessert und optimiert werden.

Hinsichtlich der speziellen Risiken im Zusammenhang mit Finanzinstrumenten verweisen wir auf weitere Ausführungen unter Punkt 29. des Konzernanhangs.

Eine kontinuierliche Fortsetzung des Wachstums ist von unterschiedlichen Faktoren wie etwa Nachfrageverhalten, Produktentwicklung, Wechselkursentwicklungen, wirtschaftlichen Rahmenbedingungen in den einzelnen Absatzmärkten, Einkaufspreisen von Zulieferteilen oder Mitarbeiterentwicklung abhängig.

Modelljahresplanung: Die Einschätzung der Marktlage sowie die Modelljahresplanung haben wesentlichen Einfluss auf die Umsatz- sowie Ertragsentwicklung des Unternehmens. Durch verstärkte Marktforschungsaktivitäten und eine darauf abgestimmte Modellpolitik wird den Gegebenheiten eines sich rasch ändernden Marktumfeldes Rechnung getragen. Das Konzernberichtswesen wurde in der abgelaufenen Periode dahingehend verfeinert, dass der Vorstand noch zeitnaher und umfassender über den Grad der Zielerreichung sowie über Markt- und Wettbewerbsveränderungen informiert wird.

Wechselkursschwankungen: Hinsichtlich der Währungsrisiken wird auf die diesbezüglichen Ausführungen unter Punkt 29. verwiesen.

Beschränkungen des Motorradfahrens: Der Umsatz der KTM-Gruppe hängt unter anderem von den Einsatzmöglichkeiten ihrer Motorräder im Gelände ab und wird daher erheblich von nationalen gesetzlichen Rahmenbedingungen in den Absatzländern beeinflusst, die den Geländemotorsport, Motorradzulassungen und Lenkerberechtigungen regeln.

Technische Innovation, Rennsport: Technische Innovationen und die Einführung neuer Produkte sind maßgeblich für die Stellung von KTM im Wettbewerb verantwortlich. Die Leistungen im Rennsport sind für das Unternehmen nicht nur als Marketinginstrument von großer Bedeutung, sondern bilden auch die Grundlage für die Produktentwicklung und sind Maßstab für die Serienentwicklung. Technische Neuerungen werden vor der Serieneinführung einer umfassenden Prüfung durch das Qualitätsmanagementsystem unterzogen, um technische Fehler mit negativen Auswirkungen auf die Ergebnisentwicklung weitestgehend auszuschließen.

Beschaffungsrisiko: Das Beschaffungsrisiko der KTM-Gruppe liegt im Hinblick auf die aktuellen Entwicklungen auf den nationalen und internationalen Märkten im Wesentlichen darin, im Fall von Lieferanteninsolvenzen oder Lieferungsengpässen rechtzeitig geeignete Maßnahmen zur Sicherstellung der Teilebereitstellung einzuleiten. Durch entsprechendes Monitoring konnte in der abgelaufenen Periode trotz vereinzelter Lieferanteninsolvenzen die lückenlose Teileverfügbarkeit sichergestellt werden.

28. Finanzinstrumente

29.1 Grundlagen

Die KTM-Gruppe hält originäre und derivative Finanzinstrumente. Zu den originären Finanzinstrumenten zählen im Wesentlichen Finanzanlagen, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, *Guthaben bei Kreditinstituten, Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten,* Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und Finanzverbindlichkeiten. Der Bestand der originären Finanzinstrumente ergibt sich aus der Konzernbilanz bzw. aus dem Konzernanhang.

Derivative Finanzinstrumente werden grundsätzlich zur Absicherung von bestehenden Fremdwährungsrisiken verwendet. Der Einsatz derivativer Finanzinstrumente ist im Konzern entsprechenden Bewilligungs- und Kontrollverfahren unterworfen.

Die Erfassung der Käufe und Verkäufe sämtlicher Finanzinstrumente erfolgt zum Erfüllungstag.

Die Bewertung der Finanzinstrumente erfolgt im Zugangszeitpunkt grundsätzlich zu Anschaffungskosten. Die Finanzinstrumente werden ausgebucht, wenn die Rechte auf Zahlungen aus dem Investment erloschen sind oder übertragen wurden und der Konzern im Wesentlichen alle Risiken und Chancen, die mit dem Eigentum verbunden sind, übertragen hat.

29.2 Buchwerte, Fair-Values und Nettoergebnis der Finanzinstrumente

Die Buchwerte, Fair-Values und Wertansätze der finanziellen Vermögenswerte (aktivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

TEUR	Buchwert 31.12.2010	Fair-Value 31.12.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wertansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaffungskosten	Anschaffungskosten	Fair-Value erfolgswirksam	Fair-Value erfolgsneutral	
Loans and Receivables							
Flüssige Mittel	8.946	8.946	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	54.127	54.127	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	5.714	5.714	✓				
Financial Assets At Fair-Value trough **Profit or Loss**							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Wertpapiere (Trading iSd. IAS 39)	1.091	1.091			✓		
Financial Assets Available-for-Sale							
Finanzanlagen - Anteile an verbundenen und assoziierten Unternehmen	6.222	6.222		✓			
Sonstige							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	128	128			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	758	758				✓	
Summe	**76.986**	**76.986**					

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Fair-Value 31.08.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Loans and Receivables							
Flüssige Mittel	11.983	11.983	✓				
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	95.398	95.398	✓				
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	9.979	9.979	✓				
Financial Assets At Fair-Value trough Profit or Loss							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - *Wertpapiere (Trading iSd. IAS 39)*	1.066	1.066			✓		
Financial Assets Available-for-Sale							
Finanzanlagen - Anteile an verbundenen Unternehmen sowie Beteiligungen	4.294	4.294		✓			
Sonstige							
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	18	18			✓		
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte - Derivate mit positivem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	561	561				✓	
Summe	**123.300**	**123.300**					

Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie sonstige finanzielle Forderungen haben überwiegend kurze Restlaufzeiten. Daher entsprechen ihre Buchwerte zum Bilanzstichtag näherungsweise dem beizulegenden Zeitwert.

Die finanziellen Vermögenswerte der Bewertungskategorie Available-for-Sale enthalten nicht börsenotierte Eigenkapitalinstrumente, deren Fair-Value nicht zuverlässig bestimmbar war. Diese Eigenkapitalinstrumente sind in den obigen Tabellen in der Bewertungskategorie "Available-for-Sale (at Cost)" ausgewiesen und werden zu Anschaffungskosten bilanziert.

Die Buchwerte, Fair-Values und Wertansätze der finanziellen Schulden (passivseitige Finanzinstrumente) setzen sich wie folgt nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 bzw. IAS 17 zusammen:

TEUR	Buchwert 31.12.2010	Fair-Value 31.12.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Financial Liabilities at Amortized Cost							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	146.104	146.195	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	37.725	37.725	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	7.979	7.979	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.021	13.021	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	809	809	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	13.039	13.039	✓				
Sonstige							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	3.658	3.658			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.073	16.073				✓	
Summe	**238.408**	**238.499**					

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Fair-Value 31.08.2010	Wertansatz nach IAS 39				Wert-ansatz nach IAS 17
			Fortgeführte Anschaf-fungskosten	Anschaf-fungskosten	Fair-Value erfolgs-wirksam	Fair-Value erfolgs-neutral	
Financial Liabilities at Amortized Cost							
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	158.692	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	43.476	✓				
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	9.580	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.209	13.209	✓				
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	25	✓				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	21.333	✓				
Sonstige							
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	9.450	9.450			✓		
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	16.599				✓	
Summe	**272.089**	**272.365**					

Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen und sonstige finanzielle Verbindlichkeiten haben regelmäßig kurze Restlaufzeiten; die bilanzierten Werte stellen näherungsweise die beizulegenden Zeitwerte dar. Die beizulegenden Zeitwerte der Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten und Finanzverbindlichkeiten werden, sofern wesentlich, als Barwerte der mit den Schulden verbundenen Zahlungen unter Zugrundelegung der jeweils gültigen Marktparameter ermittelt.

Einstufung von Finanzinstrumenten nach Bewertungsmethode

Der Zeitwert eines Finanzinstruments wird durch notierte Marktpreise für das identische Instrument auf aktiven Märkten ermittelt (Stufe 1). Soweit keine notierten Marktpreise auf aktiven Märkten für das Instrument verfügbar sind, erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes mittels Bewertungsmethoden, deren wesentliche Parameter ausschließlich auf beobachtbaren Marktdaten basieren (Stufe 2). Ansonsten erfolgt die Ermittlung des Zeitwertes auf Basis von Bewertungsmethoden, für welche zumindest ein wesentlicher Parameter nicht auf beobachtbaren Marktdaten basiert (Stufe 3):

	Stufe 1 TEUR 31.12.2010	Stufe 2 TEUR 31.12.2010	Stufe 3 TEUR 31.12.2010	Gesamt TEUR 31.12.2010
Finanzielle Vermögenswerte:				
Wertpapiere	1.091	0	0	1.091
Derivative Finanzinstrumente	0	886	0	886
Finanzielle Verbindlichkeiten:				
Derivative Finanzinstrumente	0	19.731	0	19.731

	Stufe 1 TEUR 31.08.2010	Stufe 2 TEUR 31.08.2010	Stufe 3 TEUR 31.08.2010	Gesamt TEUR 31.08.2010
Finanzielle Vermögenswerte:				
Wertpapiere	1.066	0	0	1.066
Derivative Finanzinstrumente	0	579	0	579
Finanzielle Verbindlichkeiten:				
Derivative Finanzinstrumente	0	26.049	0	26.049

Das Nettoergebnis aus den Finanzinstrumenten nach Klassen bzw. Bewertungskategorien gemäß IAS 39 enthält Nettogewinne/-verluste, Gesamtzinserträge/-aufwendungen sowie Minderungsverluste und setzt sich wie folgt zusammen:

TEUR 01.09.2010 - 31.12.2010	aus Zinsen	aus der Folgebewertung zum Fair-Value	aus Wertberichtigung	aus Abgangsergebnis	Nettoergebnis (Summe)
Loans and Receivables	405	0	210	394	1.009
At Fair-Value through Profit or Loss	0	-971	0	0	-971
Financial Liabilities at Amortised Cost	-4.248	0	0	0	-4.248
Summe	**-3.843**	**-971**	**210**	**394**	**-4.210**

TEUR 01.09.2009 - 31.08.2010	aus Zinsen	aus der Folge-bewertung zum Fair-Value	aus Wertbe-richtigung	aus Abgangs-ergebnis	Nettoergebnis (Summe)
Loans and Receivables	1.010	0	-337	-510	164
At Fair-Value through Profit or Loss	0	1.254	0	39	1.293
Financial Liabilities at Amortised Cost	-14.035	0	0	0	-14.035
Summe	**-13.024**	**1.254**	**-337**	**-471**	**-12.578**

Die Veränderung der Wertberichtigung auf Loans and Receivables ist in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen ausgewiesen. Die restlichen Komponenten des Nettoergebnisses sind in den Finanzerträgen bzw. Finanzaufwendungen enthalten.

29.3 Finanzrisikomanagement

Grundsätze des Finanzrisikomanagements

Die KTM-Gruppe unterliegt hinsichtlich ihrer Vermögenswerte, Schulden und geplanten Transaktionen Kredit-, Markt- und Liquiditätsrisiken. Ziel des Finanzrisikomanagements ist es, diese Risiken zu steuern und zu begrenzen. Der Vorstand und der Aufsichtsrat werden regelmäßig über Risiken informiert, welche die Geschäftsentwicklung maßgeblich beeinflussen können.

Die Grundsätze des Finanzrisikomanagements werden durch den Aufsichtsrat sowie den Vorstand festgelegt und überwacht. Die Umsetzung obliegt dem Konzern-Treasury. Die KTM-Gruppe setzt zur Absicherung der nachfolgend beschriebenen Finanzrisiken derivative Finanzinstrumente ein mit dem Ziel, die Absicherung der operativen Zahlungsströme gegen Schwankungen der Wechselkurse und/oder Zinssätze sicherzustellen. Der Sicherungshorizont umfasst in der Regel die aktuell offenen Posten sowie geplante Transaktionen in den nächsten 12 Monaten. In Ausnahmefällen können in Abstimmung mit dem Aufsichtsrat auch längerfristige strategische Sicherungspositionen eingegangen werden.

Währungsrisiken

Als weltweit tätiges Unternehmen ist die KTM-Gruppe von weltwirtschaftlichen Rahmendaten wie der Veränderung von Währungsparitäten oder den Entwicklungen auf den Finanzmärkten beeinflusst. *Insbesondere die Wechselkursentwicklung des US-Dollars, der im Fremdwährungsrisiko der* KTM-Gruppe das höchste Einzelrisiko darstellt, ist dabei für die Umsatz- und Ertragsentwicklung des Unternehmens von Bedeutung. In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wurden rund 24 % der Umsätze in US-Dollar erzielt. Durch Währungssicherungsmaßnahmen, insbesondere Hedging-Strategien, können diese Währungsverschiebungen weitestgehend zumindest über ein Modelljahr ausgeglichen werden, wobei für das Geschäftsjahr 2011 das US-Dollar-Geschäft mit einem durchschnittlichen Kurs von rund 1,43 USD/EUR abgesichert wurde.

Währungsrisiken bestehen für den Konzern weiters, sofern finanzielle Vermögenswerte und Schulden in einer anderen als der lokalen Währung der jeweiligen Gesellschaft abgewickelt werden. Die Gesellschaften des Konzerns fakturieren zum überwiegenden Teil in lokaler Währung und finanzieren sich weitgehend in lokaler Währung. Veranlagungen erfolgen überwiegend in der Landeswährung der anlegenden Konzerngesellschaft. Aus diesen Gründen ergeben sich zumeist natürlich geschlossene Währungspositionen.

Für die Währungsrisiken von Finanzinstrumenten wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen der Wechselkurse auf Ergebnis (nach Steuern) und Konzerneigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen sowie die für das Geschäftsjahr 2011 geplanten Ein- und Verkäufe in Fremdwährung. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Zinssätze, konstant bleiben. Bei der Analyse wurden jene Währungsrisiken von Finanzinstrumenten, die in einer von der funktionalen Währung abweichenden Währung denominiert und monetärer Art sind, einbezogen.

Währungsrisiken aus Euro-Positionen in Tochterunternehmen, deren funktionale Währung vom Euro abweicht, wurden dem Währungsrisiko der funktionalen Währung des jeweiligen Tochterunternehmens zugerechnet. Risiken aus Fremdwährungspositionen abseits vom Euro wurden auf Konzernebene aggregiert. Wechselkursbedingte Differenzen aus der Umrechnung von Abschlüssen in die Konzernwährung blieben unberücksichtigt.

Eine Aufwertung des Euros – nach den oben genannten Annahmen – um 10 % gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung des Ergebnisses (nach Steuern) um TEUR 1.235 (Vorjahr: TEUR 3.056) und eine Erhöhung des Konzerneigenkapitals um TEUR 10.333 (Vorjahr: TEUR 6.764) ergeben. Die Sensitivität des Konzerneigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cash-Flow-Hedge-Rücklage in Höhe von TEUR 11.568 (Vorjahr: TEUR 9.820) beeinflusst.

Eine Abwertung des Euros – nach den oben genannten Annahmen – um 10 % gegenüber allen anderen Währungen zum Bilanzstichtag hätte eine Erhöhung des Ergebnisses (nach Steuern) um TEUR 1.575 (Vorjahr: TEUR 5.428) und eine Verminderung des Konzerneigenkapitals um TEUR 12.293 (Vorjahr: TEUR 7.967) ergeben. Die Sensitivität des Konzerneigenkapitals wurde dabei – neben der Sensitivität des Ergebnisses (nach Steuern) – von der Sensitivität der währungsbezogenen Cash-Flow-Hedge-Rücklage in Höhe von TEUR 13.868 (Vorjahr: TEUR 13.396) beeinflusst.

Zinsänderungsrisiken

Die Finanzinstrumente sind sowohl aktiv- als auch passivseitig vor allem variabel verzinst. Das Risiko besteht demnach in steigenden Aufwandszinsen bzw. sinkenden Ertragszinsen, die sich aus einer nachteiligen Veränderung der Marktzinsen ergeben.

Zinsänderungsrisiken resultieren somit im Wesentlichen aus originären variabel verzinsten Finanzinstrumenten (Cash-Flow-Risiko). Für die Zinsänderungsrisiken dieser Finanzinstrumente wurden Sensitivitätsanalysen durchgeführt, die die Auswirkungen von hypothetischen Änderungen des Marktzinsniveaus auf Ergebnis (nach Steuern) und Konzerneigenkapital zeigen. Als Basis wurden die betroffenen Bestände zum Bilanzstichtag herangezogen. Dabei wurde unterstellt, dass das Risiko am Bilanzstichtag im Wesentlichen das Risiko während des Geschäftsjahres repräsentiert. Als Steuersatz wurde der Konzernsteuersatz in Höhe von 25 % verwendet. Außerdem wurde bei der Analyse unterstellt, dass alle anderen Variablen, insbesondere Wechselkurse, konstant bleiben.

Eine Erhöhung (Verminderung) des Marktzinsniveaus – nach den oben genannten Annahmen – um 50 Basispunkte zum Bilanzstichtag hätte eine Verminderung (Erhöhung) des Ergebnisses (nach Steuern) und des Konzerneigenkapitals um TEUR 398 (Vorjahr: TEUR 449) ergeben.

Sonstige Marktpreisrisiken

Die KTM-Gruppe ist neben Währungs- und Zinsänderungsrisiken auch anderen Preisrisiken ausgesetzt, die insgesamt aber von untergeordneter Bedeutung für den Konzern sind.

Ausfallrisiken (Kredit- bzw. Bonitätsrisiken)

Das Ausfallrisiko bei Forderungen gegenüber Kunden kann als gering eingeschätzt werden, da die Bonität neuer und bestehender Kunden laufend geprüft wird und Sicherheiten gefordert werden. Das Ausfallrisiko bei den anderen auf der Aktivseite dargestellten Finanzinstrumenten ist ebenfalls als gering anzusehen, da es sich bei den Vertragspartnern um Schuldner bester Bonität handelt. Der Konzern ist einem Kreditrisiko aus derivativen Finanzinstrumenten ausgesetzt, das durch Nichterfüllung der vertraglichen Vereinbarungen seitens der Vertragspartner entsteht. Bei den Vertragspartnern handelt es sich um internationale Finanzinstitute.

Auf Grundlage ihres Ratings, das von angesehenen Rating-Agenturen durchgeführt wird, kann das Risiko für den Konzern als geringfügig eingeschätzt werden.

Ausfallrisiken werden in der KTM-Gruppe einerseits durch Kreditversicherungen und andererseits durch bankmäßige Sicherheiten (Garantien, Akkreditive) weitgehend abgesichert. In internen Richtlinien werden die Ausfallrisiken festgelegt und kontrolliert. Bei den derivativen Finanzinstrumenten mit positivem Marktwert ist das Ausfallrisiko auf deren Wiederbeschaffungskosten beschränkt, wobei das Ausfallrisiko als gering eingestuft werden kann, da es sich bei den Vertragspartnern ausschließlich um Banken mit hoher Bonität handelt.

Auf der Aktivseite stellen die ausgewiesenen Beträge gleichzeitig das maximale Ausfallrisiko dar. Mit Ausnahme der unter Punkt 21. des Konzernanhangs beschriebenen Aufrechnungsvereinbarung, gibt es zusätzlich keine generellen Aufrechnungsvereinbarungen.

Die Buchwerte der Forderungen setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.12.2010	davon: zum Abschlussstichtag weder wertgemindert noch überfällig	davon: zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig				davon: wertgemindert
			Weniger als 30 Tage	Zwischen 30 und 60 Tagen	Zwischen 60 und 90 Tagen	Mehr als 90 Tage	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	54.127	36.028	5.912	2.774	5.918	460	3.034
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	5.714	5.567	2	0	0	146	0
Summe	**59.841**	**41.595**	**5.914**	**2.774**	**5.918**	**606**	**3.034**

TEUR	Buchwert 31.08.2010	davon: zum Abschlussstichtag weder wertgemindert noch überfällig	davon: zum Abschlussstichtag nicht wertgemindert und in den folgenden Zeitbändern überfällig				davon: wertgemindert
			Weniger als 30 Tage	Zwischen 30 und 60 Tagen	Zwischen 60 und 90 Tagen	Mehr als 90 Tage	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	96.338	66.205	14.351	3.308	8.559	419	3.495
Sonstige finanzielle Forderungen (kurz- und langfristig)	9.039	8.888	151	0	0	0	0
Summe	**105.377**	**75.093**	**14.502**	**3.308**	**8.559**	**419**	**3.495**

Hinsichtlich des weder wertgeminderten noch in Zahlungsverzug befindlichen Bestands der finanziellen Liefer- und sonstigen Forderungen deuten zum Abschlussstichtag keine Anzeichen darauf hin, dass die Schuldner ihren Zahlungsverpflichtungen nicht nachkommen werden.

Liquiditätsrisiken

Ein wesentliches Ziel des Finanzrisikomanagements in der KTM-Gruppe ist es, die jederzeitige Zahlungsfähigkeit und die finanzielle Flexibilität sicherzustellen. Zu diesem Zweck wird eine Liquiditätsreserve in Form von ungenützten Kreditlinien (Bar- und Avalkredite) und bei Bedarf in Form von Barbeständen bei Banken von hoher Bonität vorgehalten. Auf Grund der globalen Finanzkrise, von der auch Geschäftsbanken der KTM-Gruppe unmittelbar betroffen sind, wird der Sicherstellung der kurz- und mittelfristigen Liquidität allerhöchste Priorität beigemessen. Darüber hinaus ist die Maximierung des Free-Cash-Flows durch Kostensenkungsmaßnahmen, proaktives Working Capital Management sowie reduzierte Investitionsausgaben eine wesentliche Steuerungsgröße. Es liegen aus heutiger Sicht ausreichende Zusagen zur Bonität unserer strategischen Finanzpartner und somit zur Absicherung der kurzfristigen Liquiditätsreserven vor.

Der langfristige Liquiditätsbedarf wird durch die Emission von Unternehmensaktien und -anleihen sowie die Aufnahme von Bankkrediten sichergestellt. Im Rahmen eines strategischen Finanzierungskonzeptes mit einem Bankenkonsortium (Konsortialführer: Raiffeisen Zentralbank Österreich AG, Wien), wurden Financial Covenants vereinbart. Die Financial Covenants wurden auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung unter Berücksichtigung eines Sicherheitskorridors ermittelt. Eine nachteilige Abweichung einer der Financial Covenants an zwei aufeinander folgenden Quartalsstichtagen würde die Banken grundsätzlich zur Fälligstellung der Finanzierungsverbindlichkeiten berechtigen.

Allfällige Liquiditätsrisiken liegen insbesondere darin, dass die Einzahlungen aus Umsatzerlösen durch eine Abschwächung der Nachfrage unter den Planannahmen liegen und die geplanten Maßnahmen der Working Capital Optimierung sowie der Fixkostenreduktion unzureichend oder mit Zeitverzögerung umgesetzt werden.

Die Restlaufzeiten der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.12.2010	Restlaufzeiten		
		bis 1 Jahr	über 1 Jahr bis 5 Jahre	Über 5 Jahre
Financial Liabilities at Amortized Cost				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	146.104	16.147	128.392	1.565
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	37.725	37.725	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	7.979	7.979	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	809	809	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	13.021	682	2.975	9.364
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	13.039	12.090	469	0
Sonstige				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	3.658	3.658	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.073	16.073	0	0
Summe	**238.408**	**95.164**	**131.836**	**10.929**

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Restlaufzeiten		
		bis 1 Jahr	über 1 Jahr bis 5 Jahre	Über 5 Jahre
Financial Liabilities at Amortized Cost				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	45.478	111.199	1.740
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	43.476	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	9.580	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.209	629	2.962	9.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	25	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	20.350	535	0
Sonstige				
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	9.450	9.450	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	16.599	0	0
Summe	**272.089**	**145.588**	**114.696**	**11.358**

Die vertraglich vereinbarten (undiskontierten) Cash-Flows (Zins- und Tilgungszahlungen) der finanziellen Schulden setzen sich wie folgt zusammen:

TEUR	Buchwert 31.12.2010	Cash-Flows 2011			Cash-Flows 2012 bis 2015			Cash-Flows ab 2016		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
Financial Liabilities at Amortized Cost										
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	146.104	1.259	4.773	16.147	2.100	9.439	128.392	221	13	1.565
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	37.725	0	0	37.725	0	0	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	7.979	0	0	7.979	0	0	0	0	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.021	0	220	682	0	782	2.975	0	1.266	9.364
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	809	0	0	809	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	13.039	0	0	12.091	0	0	469	0	0	0
Sonstige										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert *(Fair-Value-Hedge)*	3.658	0	0	3.658	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.073	0	0	16.073	0	0	0	0	0	0
Summe	**238.408**	**1.259**	**4.993**	**95.164**	**2.100**	**10.221**	**131.836**	**221**	**1.299**	**10.929**

TEUR	Buchwert 31.08.2010	Cash-Flows 2010/11			Cash-Flows 2011/12 bis 2014/15			Cash-Flows ab 2015/16		
		Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung	Zinsen fix	Zinsen variabel	Tilgung
Financial Liabilities at Amortized Cost										
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	158.416	1.743	9.360	45.478	4.956	22.117	111.199	266	13	1.740
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	43.476	0	0	43.476	0	0	0	0	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ggü. verbundenen Unternehmen	9.580	0	0	9.580	0	0	0	0	0	0
Finanzverbindlichkeiten ggü. verbundenen Unternehmen	13.209	0	224	629	0	796	2.962	0	1.345	9.618
Finanzverbindlichkeiten ggü. assoziierten Unternehmen	25	0	0	25	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten (kurz- und langfristig)	21.333	0	0	20.350	0	0	535	0	0	0
Sonstige										
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Fair-Value-Hedge)	9.450	0	0	9.450	0	0	0	0	0	0
Sonstige finanzielle Verbindlichkeiten - Derivate mit negativem Marktwert (Cash-Flow-Hedge)	16.599	0	0	16.599	0	0	0	0	0	0
Summe	**272.089**	**1.743**	**9.585**	**145.588**	**4.956**	**22.913**	**114.696**	**266**	**1.358**	**11.358**

29.4 Derivate und Hedging

Die vom Konzern abgeschlossenen derivativen Finanzinstrumente (Devisentermingeschäfte, gekaufte Optionen) werden im Wesentlichen zur Absicherung des Fremdwährungsrisikos, welches aus künftigen hochwahrscheinlichen Transaktionen (Einkäufe und Verkäufe in Fremdwährung) oder aus bereits bilanzierten Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten resultiert, abgeschlossen. Sie werden im Rahmen von Cash-Flow- oder Fair-Value-Hedge-Beziehungen als Sicherungsinstrumente eingesetzt. Darüber hinaus werden derivative Finanzinstrumente zur Besicherung von Schwankungen der in Zukunft anfallenden, unsicheren Zahlungsströme aus bilanzierten Fremdwährungsverbindlichkeiten auf Grund von Zinssatz- und Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

Die folgende Tabelle zeigt die vertraglichen Fälligkeiten der Zahlungen (Nominalwerte) aus den Cash-Flow-Hedges, d. h. wann die Grundgeschäfte ergebniswirksam werden:

Sicherungsgeschäfte	Erwartete Zahlungen Nominale in TEUR		
	in 6 Monaten	in mehr als 6 Monaten	Gesamt
Devisentermingeschäfte	151.120	49.063	200.183
Summe	**151.120**	**49.063**	**200.183**

Nachfolgende derivative Finanzinstrumente werden zum 31.12.2010 eingesetzt:

		31.12.2010				31.08.2010			
	Währung	Nominal-betrag in 1000 Landeswährung	Fair-Value in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Laufzeit 1 - 5 Jahre	Nominal-betrag in 1000 Landeswährung	Fair-Value in TEUR	Laufzeit bis 1 Jahr	Laufzeit 1 - 5 Jahre
Devisen-termin-geschäfte	USD	124.200	-7.000	-7.000	0	157.100	-14.255	-12.106	-2.150
	AUD	62.457	-6.351	-6.351	0	46.947	-4.832	-4.832	0
	CHF	5.950	-793	-793	0	36.836	-3.300	-3.300	0
	CAD	12.530	-302	-302	0	6.700	-334	-334	0
	GBP	11.870	149	149	0	12.520	-657	-657	0
	SEK	80.600	-313	-313	0	59.800	-399	-399	0
	NZD	2.228	-372	-372	0	5.890	-452	-452	0
	PLN	0	0	0	0	2.200	-33	-33	0
	CZK	39.780	0	0	0	68.480	-80	-80	0
	HUF	234.460	-20	-20	0	337.500	22	22	0
	ZAR	*104.605*	*-3.843*	*-3.843*	*0*	*127.985*	*-3.444*	*-3.444*	*0*

Devisentermingeschäfte

Die von der KTM-Gruppe abgeschlossenen Devisentermingeschäfte werden im Wesentlichen zur Absicherung künftig beabsichtigter Umsätze und Materialaufwendungen in Fremdwährungen gegen das Risiko von Wechselkursschwankungen abgeschlossen.

Optionen

Von der KTM-Gruppe wurden in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 Kauf- und Verkaufsoptionen mit gleicher Nominale, gleicher Laufzeit und gleichem Wechselkurs für USD eingesetzt, welche sich als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39 eignen, deren Marktwertänderung bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cash-Flow-Hedges bis zur Realisierung des gesicherten Grundgeschäftes in den Konzerneigenmitteln erfasst wird.

Strukturierte Wechselkursverträge

RELF-Devisentermingeschäfte und TARF-Devisentermingeschäfte gelten als Sicherungsinstrument im Sinn des IAS 39, deren Marktwertänderung bei Vorliegen eines Fair-Value-Hedges in der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, bei Vorliegen eines Cash-Flow-Hedges in den Konzerneigenmitteln erfasst wird.

Wesentliche Ineffektivitäten wurden ergebniswirksam erfasst.

Die Ermittlung des Fair-Value der eingesetzten derivativen Finanzinstrumente erfolgt ausschließlich auf Basis der jeweils durchgeführten Bewertung durch das Kreditinstitut.

29. Operatingleasingverhältnisse

Neben den Finanzierungsleasingverhältnissen gibt es in der KTM Power Sports AG-Gruppe Miet- bzw. Leasingverhältnisse, die nach ihrem wirtschaftlichen Gehalt als Operatingleasingverhältnisse

zu klassifizieren sind. Operatingleasingverhältnisse für Betriebs- und Geschäftsausstattung werden über eine Grundmietzeit von bis zu 5 Jahren abgeschlossen. Operatingleasingverhältnisse für Gebäude werden mit einer längeren Grundmietzeit abgeschlossen. Die Leasingverträge beinhalten Leasingraten, die meist auf variablen Mietzinsen basieren.

Zahlungen aus als Aufwand erfassten Mindestleasingzahlungen (Leasing- bzw. Mietaufwand) aus Operatingleasingverhältnissen betragen in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 TEUR 3.397 (Vorjahr: TEUR 9.214). Die ausgewiesenen Aufwendungen aus Operatingleasingverhältnissen beinhalten keine Zahlungen aus als Aufwand erfassten Untermietverhältnissen und keine wesentlichen bedingten Mietzahlungen.

Die Nutzung von nicht in den Sachanlagen ausgewiesenen Leasinggegenständen (im Wesentlichen Miete Ersatzteilzentrum, CNC-Maschinen, KFZ- und EDV-Ausstattung) bringt Verpflichtungen gegenüber Dritten von TEUR 37.543 (Vorjahr: TEUR 35.921) mit sich, welche wie folgt fällig werden:

	31.12.2010 TEUR	31.08.2010 TEUR
Bis zu 1 Jahr	7.254	6.970
2 bis 5 Jahre	28.760	27.367
Über 5 Jahre	1.529	1.583
	37.543	35.921

Die Operatingleasingverträge sind ausschließlich variabel verzinst; teilweise gibt es Kaufoptionen.

30. Segmentberichterstattung

Die Segmentberichterstattung wird in Anlage 3 zum Konzernanhang angeführt.

31. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

In der 23. ordentlichen Hauptversammlung am 26. April 2011 wurde eine Erhöhung des Grundkapitals der Gesellschaft um EUR 355.000,00 durch Ausgabe von 355.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien zum Nominale von je EUR 1,00 gegen Sacheinlage beschlossen. Weiters wurde eine Erhöhung des Grundkapitals um weitere EUR 45.000,00 durch Ausgabe von 45.000,00 auf Inhaber lautende Aktien zum Nominale von je EUR 1,00 zum Bezugs- und Angebotspreis von EUR 35,00 pro Aktie beschlossen.

Aus heutiger Sicht sind keine wesentlichen negativen Auswirkungen aus den aktuellen Entwicklungen in Japan festzustellen. Die Entwicklungen werden jedoch weiterhin laufend überwacht und jeweils neu eingeschätzt um rechtzeitig Gegenmaßnahmen einleiten zu können.

Ansonsten fanden keine berichtspflichtigen Ereignisse statt.

Zur im Jänner 2011 getroffenen Änderung der Finanzierungsvereinbarung verweisen wir auf den Punkt 21. des Konzernanhangs.

32. Geschäftsbeziehungen zu nahe stehenden Unternehmen und Personen

Die von den Herren Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Dr. Rudolf Knünz indirekt beherrschte CROSS Industries AG, Wels, hält 50,1 % der Stimmrechte der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und ist auf Grund der faktischen Gegebenheiten beherrschender Gesellschafter der KTM Power Sports AG, Mattighofen. Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer und Herr Dr. Rudolf Knünz (bis zum 5. Juli 2010) sind als Vorstände der CROSS Industries AG, Wels, tätig.

Herr Dipl.-Ing. Stefan Pierer übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
Vorsitzender des Vorstands der KTM Power Sports AG, Mattighofen
Vorstand der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Herr Dr. Rudolf Knünz übt folgende wesentliche Organfunktionen in der KTM-Gruppe aus:
Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM Power Sports AG, Mattighofen
Vorsitzender des Aufsichtsrats der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Mag. Hans-Jörg Hofer verfügt durch die Hofer Privatstiftung über mehr als 5 % aber weniger als 10 % der Anteile an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Hofer Privatstiftung besteht per 31.12.2010 eine Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 4 (Vorjahr: TEUR 0).

Das Aufsichtsratsmitglied Herr Rajiv Bajaj ist Geschäftsführer der Bajaj Auto Ltd. Die Bajaj Auto International Holding B.V., Amsterdam, Niederlande, hält zum 31.12.2010 38,1 % an der KTM Power Sports AG. Gegenüber der Bajaj Auto Ltd. besteht per 31.12.2010 eine Verbindlichkeit in Höhe von TEUR 46 (Vorjahr: TEUR 47).

Herr Dr. Ernst Chalupsky ist Mitglied des Aufsichtsrates der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, sowie Partner der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels. In der abgelaufenen Periode sind Aufwendungen, Abgrenzungen und direkt im Konzerneigenkapital erfasste Leistungen in Höhe von TEUR 41 (Vorjahr: TEUR 370) der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, angefallen. Zum Bilanzstichtag bestehen gegenüber der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, keine offenen Verbindlichkeiten (Vorjahr: TEUR 18).

Herr Mag. Gerald Kiska gehörte bis 30.11.2007 dem Aufsichtsrat der KTM Power Sports AG, Mattighofen, und der KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen, an. Derzeit gehört Herr Mag. Gerald Kiska dem Aufsichtsrat der Cross Industries AG, Wels, an und ist als geschäftsführender Gesellschafter der Kiska GmbH, Anif, an der die KTM Power Sports AG zu 24,9 % beteiligt ist, tätig. Für Leistungen der Kiska GmbH, Anif, sind in der abgelaufenen Periode Aufwendungen in Höhe von TEUR 972 (Vorjahr: TEUR 3.482) angefallen. Gegenüber der Kiska GmbH, Anif, bestanden per 31.12.2010 offene Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 784 (Vorjahr: TEUR 1.235).

Von der Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels, und der Kiska GmbH, Anif, wurden zu marktüblichen Bedingungen Beratungs- bzw. Dienstleistungen in Anspruch genommen, welche vom Aufsichtsrat genehmigt wurden.

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahe stehenden Unternehmen stellen sich wie folgt dar:

	Umsatzerlöse	sonstige Erlöse	Material-aufwand	Aufwendungen für bezogene Leistungen	Zinsaufwand	Forderungen	Verbindlich-keiten
Cross Industries AG, Wels	2	0	0	298	0	0	87
KTM Immobilien AG, Wels	0	0	35	400	90	0	13.021
Cross Finanzierungs GmbH, Wels	0	0	0	0	0	0	0
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing	4	0	10.531	74	0	79	4.044
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande	49	17	119	0	0	11	2
WP Radiator GmbH, Mattighofen	8	26	1.403	7	0	0	317
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland	0	2	0	0	0	1	0
"Die Wethje GmbH Kunststoff-technik", Hengersberg, Deutschland	37	0	865	0	0	37	191
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	0	0	0	0	0	9	2.086
Kiska GmbH, Anif	0	0	0	972	0	0	784
Saxinger, Chalupsky & Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels	0	0	0	40	0	0	0
Sonstige Unternehmen	116	1	99	167	0	5	160
	216	46	13.051	1.961	90	142	20.692

Die wesentlichen Geschäftsvorfälle und der Betrag der ausstehenden Salden mit nahe stehenden Unternehmen stellten sich im Vorjahr wie folgt dar:

	Umsatzerlöse	sonstige Erlöse	Material-aufwand	Aufwendungen für bezogene Leistungen	Zinsaufwand	Forderungen	Verbindlich-keiten
Cross Industries AG, Wels	0	9	0	693	0	0	148
Cross Immobilien AG, Wels	0	0	0	1.375	235	0	13.209
Cross Finanzierungs GmbH, Wels	0	0	0	0	205	0	0
WP Suspension Austria GmbH, Munderfing	392	217	29.411	164	0	0	5.728
WP Suspension B.V., Malden, Niederlande	5	0	156	211	0	11	0
WP Radiator GmbH, Mattighofen	14	50	2.720	0	0	0	635
Wethje-Entwicklungs GmbH, Vilshofen-Pleinting, Deutschland	0	6	73	5	0	0	23
"Die Wethje GmbH Kunststoff-technik", Hengersberg, Deutschland	0	198	444	0	0	0	73
KTM Financial Services GmbH, Kiefersfelden, Deutschland	0	0	0	0	0	0	2.243
Kiska GmbH, Anif/Salzburg	0	0	0	3.482	0	0	1.235
Saxinger, Chalupsky und Partner Rechtsanwälte GmbH, Wels	0	0	0	370	0	0	18
Sonstige Unternehmen	0	45	108	282	0	84	64
	412	525	32.912	6.581	440	95	23.378

Sämtliche Lieferungen und Leistungen werden zu drittüblichen Preisen vereinbart.

Die WP Suspension Austria GmbH, die WP Suspension B.V., "Die Wethje GmbH Kunststofftechnik", die Wethje-Entwicklungs GmbH und die WP Radiator GmbH fungieren für die KTM Power Sports-Gruppe als Zulieferer von Zukaufteilen.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der KTM Immobilien AG, Wels, resultieren aus einem langfristigen Sale & Lease Back Vertrag in Höhe von TEUR 14.100, bei dem Grundstücke und Gebäude zu fremdüblichen Konditionen veräußert wurden. Zusätzlich besteht mit der KTM Immobilien AG, Wels, ein Mietverhältnis für das Ersatzteillager in Schalchen.

Die Verbindlichkeit gegenüber der KTM Immobilien AG, Wels, ist in der Konzernbilanz unter den langfristigen Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen dargestellt.

Die Verbindlichkeiten gegenüber der CROSS Finanzierungs GmbH im Vorjahr betreffen im Wesentlichen ein Darlehen in Höhe von TEUR 12.200.

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 20. November 2009 hat die KTM Power Sports AG, Mattighofen, von der CROSS Motorsport Systems AG, Wels, 74 % der Geschäftsanteile der KTM Technologies GmbH, Anif, zu einem Kaufpreis von TEUR 89 erworben.

Mit Kauf- und Abtretungsvertrag vom 13. September 2010 hat die KTM Power Sports AG, Mattighofen, von der CROSS Industries AG, Wels, 24,9 % der Geschäftsanteile der Kiska GmbH, Anif/Salzburg, zu einem Kaufpreis von TEUR 1.752 erworben.

33. Organe der KTM Power Sports AG

Als Mitglieder des **Aufsichtsrats** waren in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 nachstehende Herren bestellt:

Dr. Rudolf Knünz, Dornbirn, Vorsitzender
Mag. Hans-Jörg Hofer, Vaduz, Liechtenstein, Stellvertreter des Vorsitzenden
Rajiv Bajaj, Akurdi/Pune, Indien
Dr. Ernst Chalupsky, Wels
Friedrich Lackerbauer, Neukirchen an der Enknach (Arbeitnehmervertreter)
Horst Resch, Schalchen (Arbeitnehmervertreter)

Als kollektiv vertretungsbefugte **Vorstandsmitglieder** waren in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 nachstehende Herren bestellt:

Dipl.-Ing. Stefan Pierer, Wels, Vorsitzender
Dipl.-Ing. Harald Plöckinger, Wels
Mag. Patrick Prügger, St. Georgen im Attergau (bis zum 31. Dezember 2010)
Mag. Friedrich Roithner, Linz (seit 1. Jänner 2011)
Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz, Wels

Mattighofen, am 13. Mai 2011

Der Vorstand

Dipl.-Ing. Stefan Pierer

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger

Mag. Friedrich Roithner

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz

Anlage 1 zum Konzernanhang: Konzernanlagenspiegel
Anlage 2 zum Konzernanhang: Rückstellungsspiegel
Anlage 3 zum Konzernanhang: Segmentberichterstattung
Anlage 4 zum Konzernanhang: Beteiligungsspiegel

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 1/1
zum Konzernanhang

Konzernanlagenspiegel für die Periode vom 1. September 2010 bis zum 31. Dezember 2010

	Anschaffungs- und Herstellungskosten							kumulierte Abschreibungen						Nettowert	
	Stand am 1.9.2010 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erst-/Endkonsolidierung TEUR	Umbuchungen TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.12.2010 TEUR	Stand am 1.9.2010 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erstkonsolidierung TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.12.2010 TEUR	Stand am 31.12.2010 TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR
I. Immaterielle Vermögenswerte:															
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	72.914	18	515	58	5	-3	73.507	9.170	11	472	58	0	9.711	63.796	63.744
2. Entwicklungskosten	140.598	0	6.518	0	0	0	147.116	95.471	0	5.322	0	0	100.793	46.323	45.127
3. Firmenwert	95.356	20	389	0	0	0	95.765	17.271	2	0	0	0	17.273	78.492	78.085
	308.868	**38**	**7.422**	**58**	**5**	**-3**	**316.388**	**121.912**	**13**	**5.794**	**58**	**0**	**127.777**	**188.611**	**186.956**
II. Sachanlagen:															
1. Grundstücke	1.004	-4	-1	0	0	0	999	20	-1	0	0	0	19	979	984
2. Gebäude	42.414	-227	45	12	0	0	42.244	11.150	-45	397	7	0	11.509	30.737	31.264
3. Maschinen	18.704	0	196	10	0	-60	18.850	16.348	0	517	3	-59	16.809	2.043	2.356
4. Betriebs- und Geschäftsausstattung	117.399	-256	1.006	536	397	-587	118.495	88.715	-195	3.949	142	-484	92.127	26.368	28.684
5. Geleistete Anzahlungen	1.498	1	1.980	0	-402	1	3.078	0	0	0	0	0	0	3.077	1.498
	181.019	**-486**	**3.226**	**558**	**-5**	**-646**	**183.668**	**116.233**	**-241**	**4.863**	**152**	**-543**	**120.464**	**63.204**	**64.786**
III. Finanzanlagen:															
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	4.084	0	286	0	0	0	4.370	0	0	0	0	0	0	4.370	4.084
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	216	0	1.761	-120	0	0	1.857	6	0	0	0	0	6	1.852	210
3. Beteiligungen	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	15	0	0	0	0	0	15	15	0	0	0	0	15	0	0
	4.315	**0**	**2.047**	**-120**	**0**	**0**	**6.242**	**21**	**0**	**0**	**0**	**0**	**21**	**6.222**	**4.294**
	494.201	**-448**	**12.695**	**496**	**0**	**-649**	**506.297**	**238.166**	**-228**	**10.657**	**210**	**-543**	**248.262**	**258.036**	**256.036**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 1/1
zum Konzernanhang

Konzernanlagenspiegel für die Periode vom 1. September 2009 bis zum 31. August 2010

	Anschaffungs- und Herstellungskosten							kumulierte Abschreibungen						Nettowert	
	Stand am 1.9.2009 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erst-/Endkonsolidierung TEUR	Umbuchungen TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 1.9.2009 TEUR	Währungsumrechnung TEUR	Zugänge TEUR	Veränderungen aus Erstkonsolidierung TEUR	Abgänge TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 31.8.2010 TEUR	Stand am 31.8.2009 TEUR
I. Immaterielle Vermögenswerte:															
1. Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Vorteile sowie daraus abgeleitete Lizenzen	72.227	178	1.465	-163	85	-878	72.914	8.646	58	1.500	-174	-860	9.170	63.744	63.581
2. Entwicklungskosten	123.579	0	17.019	0	0	0	140.598	80.034	0	15.437	0	0	95.471	45.127	43.544
3. Firmenwert	96.687	63	11	-1.405	0	0	95.356	17.900	15	0	-644	0	17.271	78.085	78.787
	292.492	**241**	**18.495**	**-1.568**	**85**	**-878**	**308.868**	**106.580**	**73**	**16.937**	**-818**	**-860**	**121.912**	**186.956**	**185.912**
II. Sachanlagen:															
1. Grundstücke	1.536	23	0	-247	74	-382	1.004	0	6	14	0	0	20	984	1.536
2. Gebäude	43.378	514	255	-2.295	568	-6	42.414	10.845	93	1.234	-1.020	-2	11.150	31.264	32.533
3. Maschinen	19.064	0	181	-122	10	-429	18.704	15.215	0	1.668	-107	-428	16.348	2.356	3.850
4. Betriebs- und Geschäftsausstattung	117.743	676	3.672	-4.301	1.944	-2.335	117.399	80.952	502	12.283	-2.873	-2.149	88.715	28.684	36.791
5. Geleistete Anzahlungen	2.716	0	1.539	0	-2.681	-76	1.498	0	0	0	0	0	0	1.498	2.715
	184.437	**1.213**	**5.647**	**-6.965**	**-85**	**-3.228**	**181.019**	**107.011**	**601**	**15.199**	**-4.000**	**-2.579**	**116.233**	**64.786**	**77.425**
III. Finanzanlagen:															
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0	0	11	4.073	0	0	4.084	0	0	0	0	0	0	4.084	0
2. Anteile an assoziierten Unternehmen	301	2	-73	-12	0	-2	216	6	0	0	0	0	6	210	295
3. Beteiligungen	6	0	0	-6	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	6
4. Wertpapiere des Anlagevermögens	323	8	0	0	0	-316	15	97	0	0	0	-82	15	0	226
	630	**10**	**-62**	**4.055**	**0**	**-318**	**4.315**	**103**	**0**	**0**	**0**	**-82**	**21**	**4.294**	**527**
	477.559	**1.464**	**24.080**	**-4.478**	**0**	**-4.424**	**494.201**	**213.695**	**674**	**32.136**	**-4.818**	**-3.521**	**238.166**	**256.036**	**263.864**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 2/1
zum Konzernanhang

Kurzfristige Rückstellungen zum 31. Dezember 2010

	Rückstellungen für Garantien und Gewährleistung TEUR	Rückstellungen für Drohverluste TEUR	Rückstellungen für Prozesse TEUR	Kurzfristige Rückstellungen gesamt TEUR
Stand am 31.08.2009	**5.848**	**595**	**1.134**	**7.577**
Zuführungen	3.643	0	325	3.968
Auflösungen	-242	0	-230	-472
Verbrauch	-5.433	-152	-718	-6.303
Abgänge Endkonsolidierungen	0	0	-92	-92
Stand am 31.08.2010	**3.816**	**443**	**419**	**4.678**
Zuführungen	3.646	0	195	3.841
Auflösungen	0	-279	0	-279
Verbrauch	-3.816	-13	-418	-4.247
Abgänge Endkonsolidierungen	0	0	0	0
Stand am 31.12.2010	**3.646**	**151**	**196**	**3.993**

KTM Power Sports AG,
Mattighofen

Anlage 3
zum Konzernanhang

Segmentberichterstattung

Geschäftsbereich	Europa		Nordamerika		Sonstige		Konsolidierung		Konzern	
Werte in TEUR	01.09.2010-31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010	01.09.2010-31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010	01.09.2010-31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010	01.09.2010-31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010	01.09.2010-31.12.2010	01.09.2009 - 31.08.2010
Umsatzerlöse (inkl. Erlöse innerhalb der Segmente)	125.709	447.062	26.968	97.191	6.636	21.458	-27.729	-105.916	131.584	459.795
Umsatzerlöse extern	86.883	296.557	24.182	89.199	20.519	74.039	0	0	131.584	459.795
Betriebserfolg (EBIT)	6.755	21.092	801	2.759	-98	-147	63	-1.264	7.521	22.440
Vermögen	362.157	393.669	25.236	36.385	11.787	11.643	46.145	34.325	445.325	476.022
Verbindlichkeiten	262.100	296.132	24.763	36.256	11.899	11.686	-30.225	-41.362	268.537	302.712
Investitionen	12.425	23.719	260	335	10	26	0	0	12.695	24.080
Abschreibungen	10.358	31.286	245	704	54	146	0	0	10.657	32.136

Beteiligungsspiegel zum 31. Dezember 2010

Gesellschaft	Erstkonsolidierungszeitpunkt	Anteilshöhe %	Konsolidierungsart
Verbundene Unternehmen:			
KTM-Sportmotorcycle AG, Mattighofen	01.09.1999	100,00	Vollkonsolidierung
KTM North America, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.1993	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Motorsports, Inc., Amherst, Ohio, USA	01.09.2000	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle Japan K.K., Tokyo, Japan	01.09.2002	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Racing AG, Frauenfeld, Schweiz	28.01.2003	100,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportcar Sales GmbH, Mattighofen	01.03.2005	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Events & Travel Service AG, Frauenfeld, Schweiz	01.09.2006	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Dealerservice GmbH (vormals: Competent Engineering), Mattighofen	01.01.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Motorcycles S.A. Pty. Ltd., Paulshof, Südafrika	01.03.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Sportmotorcycle Mexico C.V. de S.A., Nuevo Leon, Mexiko	01.06.2009	100,00	Vollkonsolidierung
KTM South East Europe S.A. (vormals: KTM Hellas S.A.), Elefsina, Griechenland	01.11.2010	100,00	Vollkonsolidierung
KTM Technologies GmbH, Anif	01.12.2009	74,00	Vollkonsolidierung
KTM-Sportmotorcycle GmbH, Ursensollen, Deutschland [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Switzerland Ltd, Frauenfeld, Schweiz [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle UK Ltd., Brackley, Großbritannien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Espana S.L., Terrassa, Spanien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle France SAS, Lyon, Frankreich [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Italia s.r.l., Gorle, Italien 1)	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Nederland B.V., Malden, Niederlande [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Scandinavia AB, Örebro, Schweden [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM-Sportmotorcycle Belgium S.A., Wavre, Belgien [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity
KTM Canada Inc., St-Bruno, Kanada [1)]	-	100,00	Einbeziehung at-equity

Lagebericht
zum Konzernabschluss
für die Periode vom 01.09.2010 bis 31.12.2010
der KTM Power Sports AG, Mattighofen

Geschäftsverlauf

Die Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 war nach wie vor von einem rückläufigen Gesamtmarktumfeld geprägt, wenngleich sich die Rückgänge in den KTM Kernmärkten im Vergleich zum Vorjahr spürbar reduzierten. Entgegen dem allgemeinen Markttrend konnte der Absatz und Umsatz gesteigert werden, was auf die Verfügbarkeit von neuen Produkten und nicht zuletzt auch auf die besonderen Erfolge im Motorsport zurückzuführen ist. So konnte beispielsweise der Absatz im Segment 4-Takt Motocross durch die Einführung eines revolutionären Hubraumkonzepts wesentlich gesteigert werden.

Ein weiteres, besonderes Augenmerk wurde in der abgelaufenen Periode auch auf die Serienüberleitung der ersten 125ccm Straßenmotorräder in Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. gelegt.

Wie im Konzernanhang bereits beschrieben, wurde in der außerordentlichen Hauptversammlung vom 30.08.2010 unter anderem der Beschluss gefasst, vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 ein Rumpfgeschäftsjahr zu bilden und den Bilanzstichtag für den Jahresabschluss der Gesellschaft vom 31.08. eines jeden Jahres auf den 31.12. eines jeden Jahres abzuändern. IAS 1.36 sieht im Zusammenhang mit einer Änderung des Bilanzstichtages die Möglichkeit vor, eine Berichtsperiode zu wählen, die länger als ein Jahr ist. Demgemäß erstellte der Vorstand der Gesellschaft einen vollständigen Konzernabschluss für die Berichtsperiode vom 01.09.2009 bis 31.12.2010 (16 Monate) und ließ diesen einer gesetzlichen Abschlussprüfung unterziehen. Darüber hinaus hat die KTM Gruppe Konzernabschlüsse für die Perioden vom 1.9.2009 bis 31.8.2010 sowie vom 1.9.2010 bis 31.12.2010 erstellt und einer Abschlussprüfung unterziehen lassen. Die Vergleichbarkeit dieses Konzernabschlusses vom 1.9.2010 bis 31.12.2010 ist mit dem Vorjahr (Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010) aufgrund der Einbeziehung von 4 Monaten nicht gegeben.

1. Marktentwicklung

Europa

Der europäische Gesamtmarkt[1] entwickelte sich im Vergleich zum Vorjahr mit 100.031 zugelassenen Fahrzeugen im Zeitraum 01.09.2010 bis 31.12.2010 um 22,3 % rückläufig, wobei dieser Rückgang vorwiegend auf die rückläufige Entwicklung in den größten europäischen Märkten wie Spanien (-43,4 %), Italien (-21,8 %), Großbritannien (-15,3 %), Frankreich (-13,5 %) und Deutschland (-13,4 %) zurückzuführen ist. KTM konnte in diesem schwierigen Umfeld in wesentlichen Märkten wie Deutschland (+2,2 Prozentpunkte zum Vorjahr), Spanien (+2,9 Prozentpunkte zum Vorjahr), Schweiz (+3,3 Prozentpunkte zum Vorjahr) und Italien (+2,2 Prozentpunkte zum Vorjahr) Marktanteile dazu gewinnen. Am europäischen Gesamtmarkt konnte der Marktanteil von KTM um 1,6 Prozentpunkte auf 6,3 % gesteigert werden.

[1] Motorräder >= 120ccm ohne Motocross, Scooters und ATV

USA
Die Zulassungen am US-Gesamtmarkt[2] reduzierten sich in der Periode vom 01.09.2010 bis 31.12.2010 gegenüber dem Vorjahr um 17,9 % auf 85.518 Fahrzeuge. KTM konnte trotz einer rückläufigen Gesamtnachfrage an Fahrzeugen die Marktanteile am US-Gesamtmarkt gegenüber dem Vorjahr um 0,9 Prozentpunkte auf 3,6 % erhöhen.

2. Umsatzentwicklung

Der Konzernumsatz verringerte sich gegenüber dem Vorjahr um 71,4 % von 459,8 Mio. EUR auf 131,6 Mio. EUR. Der Umsatz in Nordamerika sank gegenüber dem Vorjahr um 72,9 % auf 24,2 Mio. EUR; dies entspricht 18,4 % des Gesamtumsatzes (-1,0 Prozentpunkte zum Vorjahr). In Europa verringerte sich der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 70,7 % auf 86,9 Mio. EUR; hier beträgt der Gesamtumsatzanteil 66,0 % (+1,5 Prozentpunkte zum Vorjahr). Im Rest der Welt ging der Umsatz gegenüber dem Vorjahr um 72,3 % auf 20,5 Mio. EUR zurück. Der Gesamtumsatzanteil im Rest der Welt beträgt 15,6 % (-0,5 Prozentpunkte zum Vorjahr).

Konzernumsatz nach Regionen	**01.09.2010 - 31.12.2010**	Anteil in %	**1.9.2009- 31.8.2010**	Veränderung in %
Europa	**86.883**	66,0%	**296.557**	-70,7%
Nordamerika	**24.182**	18,4%	**89.199**	-72,9%
übrige Länder	**20.519**	15,6%	**74.039**	-72,3%
GESAMT	**131.584**	100,0%	**459.795**	-71,4%

3. Entwicklung nach Produktgruppen

Der Anteil der Motorräder inkl. Sportminicycles, ATV und X-Bow's am Gesamtumsatz hat sich mit 75,9 % um 3,3 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr (79,2 %) verringert. Die Umsätze im Offroad-Segment verringerten sich im Vergleich zum Vorjahr um 65,7 % auf 71,9 Mio. EUR. Auch im Street-Segment verringerten sich die Umsätze gegenüber dem Vorjahr um 85,1 % auf 18,3 Mio. EUR. Der Umsatz sowohl mit Ersatzteilen als auch im Bereich Power Wear und Power Parts sank im Vergleich zum Vorjahr um rund 67 %.

[2] Motorräder >= 120 ccm inklusive Motocross, ohne Scooters und ATV

Konzernumsatz nach Produktgruppen	**01.09.2010 - 31.12.2010**	Anteil in %	**1.9.2009- 31.8.2010**	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	71.908	54,6%	209.887	-65,7%
Street-Sportmotorcycles	18.296	13,9%	122.756	-85,1%
Summe Full Size	**90.204**	68,6%	**332.643**	**-72,9%**
Sportminicycles	7.340	5,6%	19.571	-62,5%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	1.802	1,4%	7.223	-75,1%
X-Bow	486	0,4%	4.895	-90,1%
Related Products und Sonstige	31.752	24,1%	95.463	-66,7%
GESAMT	**131.584**	100,0%	**459.795**	**-71,4%**

4. Absatz nach Produktgruppen

In der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 verkaufte KTM 19.601 Fahrzeuge; davon 19.215 Motorräder (-70,2% gegenüber dem Vorjahr), 371 ATV (-70,8 % gegenüber dem Vorjahr) und 15 X-Bow (-86,6 % gegenüber dem Vorjahr).

Im **Offroad-Bereich** wurden 13.889 Motorräder (-66,1 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Vergleich zum Vorjahr sank der Absatz im Bereich Motocross um 52,5 % auf 5.734 Motorräder und im Bereich Enduro um 71,8 % auf 8.155 Motorräder.

Im **Street-Bereich** wurden 2.619 Motorräder (-83,5 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft. Im Bereich Street Travel Enduro wurden 785 Motorräder (-73,4 % gegenüber dem Vorjahr), im Bereich Naked 516 Motorräder (-83,8% gegenüber dem Vorjahr) und im Bereich Superbike 157 Motorräder (-85,2 % gegenüber dem Vorjahr) verkauft.

Im Bereich **Sportminicycles** ist der Absatz um 64,8 % gegenüber dem Vorjahr auf 2.707 Motorräder gesunken.

Konzernabsatz nach Produktgruppen	01.09.2010 - 31.12.2010	Anteil in %	1.9.2009- 31.8.2010	Veränderung in %
Offroad-Sportmotorcycles	13.889	70,9%	40.949	-66,1%
Street-Sportmotorcycles	2.619	13,4%	15.912	-83,5%
Summe Full Size	**16.508**	84,2%	**56.861**	**-71,0%**
Sportminicycles	2.707	13,8%	7.699	-64,8%
Summe Motorräder	**19.215**	98,0%	**64.560**	-70,2%
ATVs (All Terrain Vehicles)/Sportquads	371	1,9%	1.270	-70,8%
X-Bow	15	0,1%	112	-86,6%
GESAMT	**19.601**	100,0%	**65.942**	**-70,3%**

5. Absatz nach Regionen

Die USA sind mit einem Absatzanteil von 17,0 % in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 nach wie vor der größte Einzelmarkt von KTM. In Europa betrug der Absatzanteil 61,9 %, wovon Frankreich (11,4 %), Italien (10,2 %), Großbritannien (8,7 %), Deutschland (8,0 %) und Spanien (6,0 %) die absatzstärksten Märkte waren. Insgesamt wurden 74,5 % des Gesamtabsatzes in den zehn wichtigsten Ländern weltweit erzielt.

6. Ergebnisanalyse

Wie bereits im Konzernhang beschrieben ist die Vergleichbarkeit mit dem Vorjahr (Periode vom 01.09.2009 bis zum 31.08.2010) aufgrund der Einbeziehung von 4 Monaten nur eingeschränkt möglich.

In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 verringerte sich der Nettoumsatz um 71,4 % auf 131,6 Mio. EUR (Vorjahr: 459,8 Mio. EUR). Die gesamten verkauften Stückzahlen verringerten sich von 65.942 auf 19.601 Stück.

Die Herstellkosten verringerten sich gegenüber dem Vorjahr um 72,1 % auf 90,3 Mio. EUR; die Bruttomarge erhöhte sich aufgrund von Produktivitätssteigerungen und Kostenreduktionen von 29,5% um 1,9 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr auf nunmehr 31,4 %.

Die Gemeinkosten haben sich gegenüber dem Vorjahr von 113,4 Mio. EUR auf 33,8 Mio. EUR reduziert.

Die Motorsportaufwendungen verringerten sich im Vergleich zum Vorjahr um 11,2 Mio. EUR auf 3,0 Mio. EUR (-78,8 %) reduziert werden.

Die Ausgaben für Infrastruktur und Verwaltung reduzierten sich um 16,2 Mio. EUR auf 5,5 Mio. EUR (-74,5 %).

Die operativen Entwicklungskosten sind in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 um 19,4 Mio. EUR gegenüber dem Vorjahr auf 9,7 Mio. EUR (-66,7 %) zurückgegangen. Die geringere Nettoaktivierung von Entwicklungskosten in Höhe von 1,2 Mio. EUR (-24,4 % zum

Vorjahr) sowie die Berücksichtung von Forschungsförderungen in Höhe von 2,7 Mio. EUR führten zu einem Nettoentwicklungsaufwand von 5,8 Mio. EUR (-74,8 % zum Vorjahr).

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von 2,8 Mio. EUR (Vorjahr: 9,5 Mio. EUR) enthalten vorwiegend Garantiekosten in Höhe von 2,6 Mio. EUR (Vorjahr: 9,0 Mio. EUR).

Die sonstigen betrieblichen Erträge in Höhe von 0,3 Mio. EUR sind gegenüber dem Vorjahr um 0,2 Mio. EUR (-45,0 %) gesunken.

Das EBIT betrug in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 7,5 Mio. EUR (Vorjahr: 22,4 Mio. EUR).

Auf Basis der aktuellen Mittelfristplanung wurde ein Impairment Test für sämtliche Vermögenswerte durchgeführt. Dieser sieht einen Abzinsungsfaktor von 7,91 % (entspricht dem unversteuerten Konzern-WACC) sowie einen Wachstumsparameter von 2 % für die Perioden sechs bis zehn und für die ewige Rente vor. Daraus ergibt sich eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte in den erwarteten künftigen Konzern-Cash-Flows. Der Berechnung wird ein Konzernsteuersatz von 25 % des Vorsteuerergebnisses zugrunde gelegt. Die Ergebnisse des Impairment Tests sind aufgrund der Wachstumsparameter, des USD/EUR-Wechselkurses sowie des Konzern-WACC-Zinssatzes sehr sensitiv. Die Berechnung erfolgte auf Basis eines USD-Wechselkurses von 1,40 sowie eines Konzern-WACC-Zinssatzes von 7,91 % für die ewige Rente. Eine Sensitivitätsanalyse ergibt unter sonst gleichen Bedingungen eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte bis zu einem USD/EUR-Wechselkurs von 1,64 sowie einem Konzern-WACC-Zinssatz von 11,6 % in der ewigen Rente. Bei einer Verringerung der künftig geplanten CashFlows bis zu einem Ausmaß von 40 % ist eine ausreichende Deckung der Buchwerte sämtlicher Vermögenswerte vorhanden.

Das Finanzergebnis beläuft sich in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 auf -4,6 Mio. EUR (Vorjahr: -11,6 Mio. EUR). Das Finanzergebnis beinhaltet im Wesentlichen Zinsaufwendungen in Höhe von 4,3 Mio. EUR (Vorjahr: 14,1 Mio EUR) sowie die Bewertung von Finanzinstrumenten in Höhe von -0,8 Mio. EUR (Vorjahr: +1,5 Mio. EUR).

7. Bilanzanalyse

Die Bilanzsumme hat sich gegenüber dem Vorjahr um 6,4 % auf 445,3 Mio. EUR reduziert.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, inklusive der Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen, reduzierten sich um 42,2 Mio. EUR auf 54,1 Mio. EUR (-43,8 %). Unter Berücksichtigung der im Vorjahr und heuer im Rahmen einer ABS Transaktion verkauften Forderungen beträgt die bereinigte Reduktion rund 43,5 Mio. EUR (-34,5 %).

Die Vorräte an Fertigfahrzeugen sind in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 um 17,5 Mio. EUR auf 86,9 Mio. EUR (+25,2 %) gestiegen. Bei den Vorräten von Produktionsmaterial konnte auf Grund der guten Zusammenarbeit mit den Lieferanten und der damit verbundenen Optimierung der Zulieferprozesse das Vorjahresniveau gehalten werden.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte blieben mit 7,2 Mio. EUR im Wesentlichen auf Vorjahresniveau und beinhalten im Wesentlichen Forderungen gegenüber Finanzämtern und Bewertungen aus derivativen Finanzinstrumenten.

Das Anlagevermögen erhöhte sich um 2,0 Mio. EUR (+1,0 %) auf 258,0 Mio. EUR (57,9 % der Bilanzsumme). Die Reduktion des Sachanlagevermögens ergibt sich aus den Investitionen abzüglich der planmäßigen Abschreibungen. Die Erhöhung der immateriellen Vermö-

gensgegenstände ergibt sich aufgrund der aktivierten Entwicklungskosten. Die Anteile an assoziierten Unternehmen erhöhten sich um 1,6 Mio. EUR aufgrund eines Beteiligungserwerbes.

Der Abbau der Bilanzsumme findet sich passivseitig in folgenden Posten:

Die kurzfristigen Bankverbindlichkeiten reduzierten sich gegenüber dem Vorjahr um 28,4 Mio. EUR auf 14,1 Mio. EUR, die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, inklusive Lieferverbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, verringerten sich um 7,4 Mio. EUR auf 45,7 Mio. EUR. Die sonstigen kurzfristigen Schulden verringerten sich auf Grund der Marktbewertungen von Derivaten um 14,2 Mio. EUR.

Die langfristigen Bankverbindlichkeiten sind gegenüber dem Vorjahr um 17,0 Mio. EUR auf 130,0 Mio. EUR angestiegen.

Die Nettoverschuldung verringerte sich durch den deutlich positiven Free Cash-Flow um 9,5 Mio. EUR auf 150,2 Mio. EUR, woraus sich ein Nettoverschuldungsgrad von 84,9 % ergibt.

Die Personalverbindlichkeiten, die Abgrenzungen für latente Steuern, die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen und die sonstigen langfristigen Verbindlichkeit sind gegenüber dem Vorjahr nahezu unverändert.

Die Eigenmittel sind im Vergleich zum Vorjahr um 3,5 Mio. EUR gestiegen. Neben dem Ergebnis der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 in Höhe von 2,7 Mio. EUR führte die Veränderung der Cash-Flow-Hedge Rücklage in Höhe von + 0,7 Mio. EUR zu diesem Ergebnis. Die zum 31.12.2010 ausgewiesene Eigenkapitalquote beträgt somit 39,7 % (Vorjahr 36,4 %).

8. Liquiditätsanalyse

Der Konzern-Cash-Flow aus dem operativen Bereich ist gegenüber dem Vorjahr um 45,6 Mio. EUR auf 21,0 Mio. EUR gesunken. Der Working Capital Aufbau lag mit 8,1 Mio. EUR um 14,3 Mio. EUR unter dem Vorjahr. Die Investitionen sind unter Berücksichtigung von Devestitionen von -24,3 Mio. EUR auf -12,6 Mio. EUR gesunken, sodass sich der Free-Cash-Flow per Saldo von 42,3 Mio. EUR auf 8,4 Mio. EUR verringerte.

Der Konzern-Cash-Flow aus den Finanzierungsaktivitäten beträgt -11,5 Mio. EUR (im Vorjahr -34,3 Mio. EUR) und resultiert im Wesentlichen aus der Rückführung von kurzfristigen Bankverbindlichkeiten.

Die liquiden Mittel befanden sich mit 8,9 Mio. EUR um 3,0 Mio. EUR unter dem Niveau des Vorjahres.

9. Investitionen

Für die Weiterentwicklung der bestehenden Produktpalette sowie für neue Produkte im Offroad- und Street-Bereich wurde in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 vor allem in die Entwicklung sowie in die Anschaffung von Werkzeugen investiert. In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 wurden (ohne Berücksichtigung von Devestitionsmaßnahmen) insgesamt 12,7 Mio. EUR (Vorjahr: 24,1 Mio. EUR) investiert, wovon 3,2 Mio. EUR auf Investitionen in das Sachanlagevermögen entfallen.

10. Mitarbeiter

In der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 beschäftigte KTM durchschnittlich 1.565 Mitarbeiter (Vorjahr: 1.621 Mitarbeiter), wovon 271 Mitarbeiter im Ausland tätig sind. Der Umsatz pro Mitarbeiter ist um 70,4 % gegenüber dem Vorjahr auf 84,1 TEUR (Vorjahr: 283,6 TEUR) gesunken. Die Wertschöpfung je Mitarbeiter verringerte sich um 72,2 % gegenüber dem Vorjahr auf 31,6 TEUR (Vorjahr: 114,2 TEUR).

	01.09.2010 - 31.12.2010	1.9.2009- 31.8.2010
Umsatzerlöse	131.584	459.795
durchschn. Mitarbeiter	1.565	1.621
Umsatz je Mitarbeiter	**84,1**	**283,6**
Wertschöpfung je Mitarbeiter	**31,6**	**114,2**

Trotz der unvermeidbaren Kapazitäts- und Strukturanpassungen sowie der Kurzarbeit in den vergangenen Jahren haben die KTM-Mitarbeiter eine hoch qualitative Arbeit geleistet und unter den schwierigen wirtschaftlichen Rahmenbedingungen eine hohe Einsatzbereitschaft gezeigt.

11. Forschung und Entwicklung

In der Forschungs- und Entwicklungsabteilung beschäftigte KTM in der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 durchschnittlich 217 Mitarbeiter (13,9 % der gesamten Belegschaft). Rund 9,7 Mio. EUR wurden in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 in die Forschung und Entwicklung investiert, dies entspricht 7,4 % des Gesamtumsatzes (+1,1 Prozentpunkte gegenüber dem Vorjahr).

12. Rennsport

Durch den jahrzehntelangen Einsatz im Rennsport, der zu aktuell 188 Weltmeistertiteln führte und zehn Siegen in Serie bei der Rallye Dakar, der härtesten Rallye der Welt, wird einerseits der Bekanntheitsgrad der Marke gefördert und andererseits unsere Zielgruppe auf emotionale Art und Weise an die vielfältige Markenwelt von KTM gebunden. Darüber hinaus profitiert KTM auch in technologischer Hinsicht vom Rennsportengagement, da das Know-how aus dem Rennsport direkt in die Serienüberleitung fließt.

KTM hat in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 3,8 Mio. EUR in das Rennsportengagement investiert, dies entspricht 2,9 % (Vorjahr: 3,7 %) des Gesamtumsatzes.

13. Finanzinstrumente

Hinsichtlich des Einsatzes von Finanzinstrumenten und der damit verbundenen Risikomanagementziele wird auf die diesbezüglichen Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

14. Qualität

KTM wendet ein prozessorientiertes Qualitätsmanagementsystem für sämtliche Tätigkeiten von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Konstruktion und Entwicklung, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Serienbeschaffung von Komponenten, Teilefertigung, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug bis zu Verpackung und Versand an.

PRODUKTQUALITÄT: Die hohe Produktqualität wird durch fertigungsgerechtes Design, den Einsatz analytischer und statistischer Berechnungsmethoden, umfassende Prüfungen und Tests, Erfüllung relevanter Homologationsvorschriften, Fokussierung auf Prozessqualität, Kommunikation und Schulungsmaßnahmen bei KTM und bei den Zulieferbetrieben erreicht.

PROZESSQUALITÄT: KTM wurde durch die Auditoren des TÜV Süd LG Österreich bescheinigt, dass die Forderungen von EN ISO 9001:2000 und des Kraftfahrbundesamtes (KBA) mehr als erfüllt werden.

15. Risikobericht

Hinsichtlich des Risikoberichtes wird auf die Ausführungen im Konzernanhang verwiesen.

16. Nachhaltigkeit

Bekenntnis zur Nachhaltigkeit
KTM schafft durch die strategische Führung, die Fokussierung auf die Entwicklung der Kernkompetenzen, die ständige Verbesserung der Arbeitsprozesse, den partnerschaftlichen Umgang mit den Mitarbeitern und Lieferanten und das prozessorientierte Qualitätsmanagementsystem für die Gesellschaft als auch für die Aktionäre Mehrwert. Mit durchschnittlich 1.309 Mitarbeitern in den Werken in Mattighofen ist KTM einer der größten Arbeitgeber in der Region.

KTM nützt jede Möglichkeit den Nachhaltigkeitsanforderungen eines modernen Unternehmens gerecht zu werden. So sind die Betriebs- und Verwaltungsgebäude ressourcenschonend und energieeffizient gebaut, die Kühlung der Prüfräume und des Werkzeugbaus wird mittels Grundwasser gesteuert, für Vor- und Fertigprodukte werden diverse Materialien sortengetrennt und Mehrweggebinde verwendet.

Zulieferbetriebe
Die Produktionsgesellschaft in Mattighofen deckt ihren Bedarf zu einem großen Teil auf dem lokalen Beschaffungsmarkt (rund 21 % im Umkreis von 100 km, rund 29 % im Umkreis von 200 km; rund 43% im Umkreis von 300 km; mehr als 50 % im Umkreis von 400 km), womit KTM eine aktive Rolle in der Schaffung und Erhaltung regionaler Wertschöpfung spielt.

Zur Risikominimierung und Sicherstellung der Verfügbarkeit der Materialien wird bei KTM großer Wert auf die Auswahl neuer Lieferanten nach festgelegten Kriterien und die nachhaltige Zusammenarbeit bzw. deren Weiterentwicklung mit bereits bestehenden Lieferanten, gelegt. Da die Qualität der KTM-Produkte wesentlich von der Qualität und den Eigenschaften der zu beschaffenden Subkomponenten geprägt ist, wird insbesondere auf Bonität, Betriebseinrichtungen und Produktionsprozesse der Lieferanten geachtet.

Recycling und Verpackung
KTM ist sich als produzierendes Unternehmen ihrer Verantwortung gegenüber der Umwelt bewusst. Als innovatives Beispiel für die gesamte Industrie gilt das von KTM eigens entwickelte Motorrad-Logistik-System auf Mehrweg-Metallplatten, durch das auf zusätzliches Verpackungsmaterial verzichtet werden kann.

Mitarbeiter
KTM hat das Ziel, ihren Mitarbeitern einen Weg zur persönlichen Weiterentwicklung zu bieten. Nur durch die Erfahrung und Fachkenntnisse, die Kreativität, Innovationsfreudigkeit und Produktivität der Mitarbeiter können auch die Ziele des Unternehmens erreicht werden.

Um kontinuierlich die Qualifikationen und Kompetenzen der Mitarbeiter zu verbessern, investiert KTM laufend in ihre Aus- und Weiterbildung. Dafür hatte KTM in der abgelaufenen Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 100,2 TEUR (Vorjahr: 225,0 TEUR) aufgewendet. In Mattighofen werden Lehrlinge in den Bereichen Maschinenbau, Fahrzeug- und Produktionstechnik, Mechatronik sowie im kaufmännischen Bereich ausgebildet, mit dem Ziel, sie in die genannten Aufgabengebiete zu integrieren und langfristig nach der Abschlussprüfung bei KTM zu beschäftigen. Zum Bilanzstichtag waren bei KTM 81 Lehrlinge beschäftigt, wir bekennen uns auch weiterhin klar zu einer nachhaltigen Lehrlingsausbildung im Unternehmen.

Zusätzlich bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit einer berufsbegleitenden Lehrabschlussprüfung. Damit ermöglicht KTM Mitarbeitern, die keine Ausbildung haben, die Integration in den Arbeitsalltag und die persönliche Weiterentwicklung.

Gesundheit und Sicherheit
Um eine ständige Verbesserung im Bereich der Gesundheit und Sicherheit zu erreichen, werden von KTM unter anderem präventiv durchgeführte Maßnahmen hinsichtlich allgemeiner Sicherheit am Arbeitsplatz, Brandschutz, Maschinensicherheit sowie diverse Seminare zu gesundheits- und sicherheitsrelevanten Themenstellungen, die betriebliche Gesundheitsförderung sowie Maßnahmen zur Sicherstellung von geeigneten Arbeitsplätzen (inkludiert Beleuchtung, Höhenbestimmungen, Anordnung der Arbeitsmittel, Einsatz von Arbeitshilfen) getätigt. Mit dem Fitness-Programm „Ready to Run" bietet KTM ihren Mitarbeitern die Möglichkeit an wöchentlichen Walking-, Mountainbike- und Lauftrainings teilzunehmen.

Produktionssicherheit
Bei der Gestaltung und permanenten Verbesserung der Arbeitsprozesse achtet KTM darauf, ihren Mitarbeitern ein sicheres Arbeitsumfeld zu bieten. Dazu gehören ständige Schulungen und Unterweisungen, regelmäßige Wartung der Produktionsanlagen und ein hohes Technologieniveau.

Qualitätsmanagement
Der Herausforderung, innovative, marktgerechte, hochwertige und vor allem sichere Produkte herzustellen, begegnet KTM mit einem umfassenden und prozessorientierten Qualitätsmanagementsystem zertifiziert nach ISO 9001:2008. Dieses System steuert sämtliche Prozesse von der Produktidee über Marktanalysen, Designstudium, Entwicklung, Konstruktion, Zusammenarbeit mit den Zulieferbetrieben, Bauteilebeschaffung, Teileproduktion, Zusammenbau von Motor und Fahrzeug, Versand bis hin zu Verkauf und Kundenservice. Besonderes Augenmerk wird auf den kontinuierlichen Verbesserungsprozess gelegt, der eine konsequente und nachhaltige Verbesserung der Produkt- und Dienstleistungsqualität sicherstellt.

Produktsicherheit
In Mattighofen/Österreich werden bis zu 596 Motorräder pro Tag assembliert. Jede Fahrzeugkomponente wird nach einem Prüfplan durch erfahrene KTM-Mitarbeiter überprüft. Jedes KTM-Motorrad wird zudem nach dem Zusammenbau einer lückenlosen Funktionskontrolle auf dem Prüfstand unterzogen. Produktionsbegleitende intensive Produktaudits an Motoren und Fahrzeugen stellen den hohen Qualitätsstandard in der Produktion sicher. Erst danach sind KTM-Produkte bereit für den weltweiten Versand.

Die Entwicklungsarbeit unserer KTM-Mitarbeiter wird schon im Prototypen-Stadium von unseren Werksteams auf den Rennstrecken auf die Probe gestellt. Zusätzlich sorgt ein Erprobungs- und Dauerlaufprogramm in allen Prototypen- und Serienstadien für ein Serienprodukt, das den höchsten Qualitäts- und Sicherheitsstandards gerecht wird. Nur innovative und

geprüfte Konzepte werden in die Serienproduktion übergeleitet und tragen zu Recht das Prädikat: „Ready to Race".

Umweltindikatoren
KTM erfüllt bei allen Offroad-Vergasern (EXC Modelle) die Euro III Norm, die europäische Abgasnorm für Motorräder. Diese Norm gilt nicht nur für neue, sondern auch für bestehende Fahrzeugtypen. Primär wird dies durch den Einsatz von Benzineinspritzsystemen möglich.

Wings for Life
KTM unterstützt die von Heinz Kinigadner ins Leben gerufene „Wings for Life Stiftung für Rückenmarkforschung", in allen Marketingbelangen in Zusammenhang mit KTM. „Wings for Life" ist eine gemeinnützige Gesellschaft mit dem Ziel die Forschung und den medizinisch-wissenschaftlichen Fortschritt zur künftigen Heilung von Querschnittslähmung als Folge von Rückenmarksverletzungen zu fördern und zu beschleunigen.

Wichtige Verträge
Hinsichtlich der Refinanzierung verweisen wir auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 21.

17. Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Hinsichtlich der Vorgänge von besonderer Bedeutung nach dem Bilanzstichtag wird auf die Ausführungen im Konzernanhang unter Punkt 31 verwiesen. Andere Ereignisse nach dem Bilanzstichtag, die für die Bewertung der Vermögensgegenstände und Schulden materiell sind, sind entweder im vorliegenden Abschluss berücksichtigt oder nicht bekannt.

18. Angaben gemäß § 243a UGB

Das Grundkapital beträgt zum 31.12.2010 TEUR 10.109 und ist zerlegt in 10.109.000 Stück auf Inhaber lautende Aktien im Nennwert von je EUR 1,00. Die Aktien gewähren die gewöhnlichen nach dem österreichischen Aktiengesetz den Aktionären zustehenden Rechte. Dazu zählt das Recht auf die Auszahlung der in der Hauptversammlung beschlossenen Dividende sowie das Recht auf Ausübung des Stimmrechtes in der Hauptversammlung. Sämtliche Aktien sind zum Handel an der Wiener Börse zugelassen, bis 20. September 2009 im Segment prime market, ab 21. September 2009 im Segment mid market.

Aktionäre mit einer Beteiligung am Grundkapital von über 10 % waren am Bilanzstichtag und zum Zeitpunkt der Erstellung des Abschlusses:

CROSS Industries AG 50,1 %
Bajaj Auto Ltd. (über die Bajaj Auto Holdings Ltd.) 38,1 %

Die CROSS Industries AG, Wels, hat sich im Zusammenhang mit der unter Punkt 21. Verbindlichkeiten des Konzernanhangs der Periode vom 01.09.2010 bis zum 31.12.2010 angeführten Garantie des Landes Oberösterreich dazu verpflichtet, während der Vertragslaufzeit ihre Beteiligung an der KTM Power Sports AG nicht ohne schriftliche Zustimmung des Landes Oberösterreich unter 48,5% plus eine Aktie zu senken.

Die CROSS Industries AG, Wels, hat mit drei Vorstandsmitgliedern der KTM Power Sports AG Stimmbindungsverträge abgeschlossen. Demnach werden die Stimmrechte der Vorstandsmitglieder einheitlich mit der CROSS Industries AG ausgeübt.

Hinsichtlich der Möglichkeit des Vorstandes Aktien auszugeben verweisen wir auf die Erläuterungen zum genehmigten Kapital im Konzernanhang unter Punkt 25. Konzerneigenkapital.

Bei einem Kontrollwechsel haben die Vorstandsmitglieder Dipl.-Ing. Harald Plöckinger und Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz das Recht, ihr bis zum 31.12.2011 befristetes Anstellungsverhältnis einseitig unter Wahrung aller Ansprüche aufzulösen. Ein Kontrollwechsel im Sinne dieser Vereinbarung liegt vor, wenn die CROSS Industries AG, Wels, im Sinne des §22 (2) Übernahmegesetz weder unmittelbar noch mittelbar zumindest 30% der Stimmrechte an der KTM Power Sports AG hält. Es existieren keine Entschädigungsvereinbarungen zwischen der Gesellschaft und den Aufsichtsratsmitgliedern und Arbeitnehmern für den Fall eines Kontrollwechsels. Weitere bedeutende Vereinbarungen, auf die ein Kontrollwechsel oder ein öffentliches Übernahmeangebot eine Auswirkung hätte, bestehen nicht.

19. Ausblick

KTM setzt weiterhin auf innovative Produkte für die Zukunft und hat mit der Präsentation des Zero Emission Motorcycles (freeride) einen weiteren innovativen Schritt in die Zukunft von KTM gesetzt. Einen Schwerpunkt wird die KTM-Gruppe auf die Erschließung neuer Märkte, vor allem auf die bisher noch nicht bearbeiteten Wachstumsmärkte (Emerging Markets), insbesondere Brasilien, legen, wo bereits eine Tochtergesellschaft im abgelaufenen Geschäftsjahr gegründet wurde.

Die Kooperation mit Bajaj Auto Ltd. in der Entwicklung und Produktion von gemeinsamen Street-Motorrädern (125 – 350 cc) wurde erfolgreich fortgesetzt. Der Serienstart des 1. Modells (125cc) erfolgte Anfang März 2011.

Nach den jüngsten Zukäufen hat die Bajaj Auto Ltd ihren Anteil an der KTM Power Sports AG auf nunmehr 38,08% erhöht und sohin die strategische Bedeutung der Kooperation für beide Seiten weiter untermauert.

Mattighofen, am 13. Mai 2011

Dipl.-Ing. Stefan Pierer
Vorstandsvorsitzender

Dipl.-Ing. Harald Plöckinger
Vorstand

Mag. Friedrich Roithner
Vorstand

Ing. Mag. Hubert Trunkenpolz
Vorstand

WWW.KTM.COM

KTM POWER SPORTS AG
Stallhofnerstraße 3
5230 Mattighofen, Austria
www.ktm.com

Investor Relations:
Mag. Viktor Sigl
Tel.: +43 7742 6000-144
Fax: +43 7742 6000-5144
E-Mail: viktor.sigl@ktm.com
Internet: www.ktm.com